



UNIVERSIDAD CATÓLICA ANDRÉS BELLO

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y SOCIALES

ESCULA DE ECONOMÍA

**Métricas para calibrar la variación de las importaciones en
Venezuela en el periodo 2012-2017 y sus consecuencias sobre el
bienestar social**

Autor:

Villalobos López, Daniela Andrea

Tutor Académico:

Molina, Ramiro

Caracas, octubre de 2018

ÍNDICE

RESUMEN	1
INTRODUCCIÓN.....	2
CAPÍTULO I	4
EL PROBLEMA	4
1.1. Planteamiento de Problema.....	4
1.2. Formulación del Problema.....	9
1.3. Hipótesis.....	9
1.4. Objetivos de la Investigación.....	10
1.4.1. Objetivo General	10
1.4.2. Objetivos Específicos.....	10
1.5. Justificación e Importancia.....	10
CAPÍTULO II	13
MARCO TEÓRICO.....	13
2.1 Antecedentes	13
2.2 Bases Teóricas.....	19
2.2.1 Balanza de pagos	19
2.2.1.1 Cuenta Corriente	20
2.2.2. La contabilidad nacional y la balanza de pagos	23
2.2.3. Choques externos.....	25
2.2.4. Disponibilidad de Consumo Humano	27

CAPÍTULO III	28
MARCO METODOLÓGICO	28
3.1 Tipo de Investigación	28
3.2 Diseño de la Investigación	29
3.3 Población y Muestra	30
3.4 Técnicas e Instrumentos de Recolección de Datos.....	31
3.5 Técnicas de Procesamiento y Análisis de Datos	33
3.5.1 Análisis Descriptivo.....	33
3.5.2 Análisis ANOVA	34
3.5.3 Análisis Envolvente de Datos (DEA)	36
CAPÍTULO VI.....	39
Reporte de resultados.....	39
4.1 Variaciones en las Importaciones venezolanas	40
4.1.1 Análisis de la varianza para las importaciones (ANOVA).....	71
4.2 Relación de las Importaciones venezolanas y el consumo de alimentos	76
4.2.1 Indicador de eficiencia	79
CAPÍTULO V	82
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	82
ANEXOS	87
REFERENCIAS.....	95

ÍNDICE DE CUADROS

Tabla 1 : Representación Porcentual de las Exportaciones Petroleras sobre las Exportaciones Totales Venezolanas para el período 2008-2014.	5
Tabla 2 Variaciones de las Exportaciones Petroleras e Importaciones de Bienes de Venezuela para el periodo 2008-2014.....	6
Tabla 3: Representación Porcentual de las Importaciones Públicas y Privadas sobre el Total de las Importaciones Venezolanas para el período 2008-2014	6
Tabla 4 Estadística descriptiva de importaciones provenientes de los nueve países seleccionados por año.....	42
Tabla 5: Variación anual de los valores mínimos y máximos de importación.....	42
Tabla 6: Valor de las importaciones anuales totales, valor de las importaciones anuales alimentarias y no alimentarias.....	43
Tabla 7: Variación anual del total de importaciones, variación anual de las importaciones no alimentarias y variación anual de las importaciones alimentarias.	44
Tabla 8: Representación porcentual del valor de las importaciones totales, alimentarias y no alimentarias del año 2017 respecto las del año 2012.....	45
Tabla 9: Representación porcentual del valor de las importaciones (por capítulo), realizadas en el año 2017 respecto a las realizadas en el año 2012 las cuales representaron los porcentajes más altos del año.	46
Tabla 10: Representación porcentual del valor de las importaciones (por capítulo), realizadas en el año 2017 respecto a las realizadas en el año 2012 las cuales representaron los porcentajes más bajos del año.	46
Tabla 11: Representación porcentual del valor de las importaciones de alimentos (por capítulo), realizadas en el año 2017 respecto a las realizadas en el año 2012 las cuales representaron los porcentajes más altos del año.....	47

Tabla 12: Representación porcentual del valor de las importaciones de alimentos (por capítulo), realizadas en el año 2017 respecto a las realizadas en el año 2012 las cuales representaron los porcentajes más bajos del año..... 48

Tabla 13 : Representación porcentual del valor de las importaciones totales del año 2017 respecto las del año 2012 por países 49

Tabla 14: Valor del total de las importaciones por origen..... 49

Tabla 15: Origen del Total de Importaciones por año en porcentaje 55

Tabla 16: Origen de Importaciones no alimentarias por año en porcentaje. 56

Tabla 17: Origen de Importaciones alimentarias por año en porcentaje 57

Tabla 18: Variación de Total de Importaciones por País 59

Tabla 19: Los diez capítulos más importados desde Alemania. (Cifras en millones de US\$). 61

Tabla 20: Los diez capítulos más importados desde Argentina. (Cifras en millones de US\$). 61

Tabla 21: Los diez capítulos más importados desde de Brasil. (Cifras en millones de US\$). 61

Tabla 22: Los diez capítulos más importados desde China. (Cifras en millones de US\$). 61

Tabla 23: Los diez capítulos más importados desde Colombia. (Cifras en millones de US\$). 62

Tabla 24: Los diez capítulos más importados desde España. (Cifras en millones de US\$). 62

Tabla 25: Los diez capítulos más importados desde Italia. (Cifras en millones de US\$). 62

Tabla 26: Los diez capítulos más importados desde México. (Cifras en millones de US\$).	63
Tabla 27: Los diez capítulos más importados desde EE.UU. (Cifras en millones de US\$).	63
Tabla 28: Los diez capítulos más importados por año, sin distinción de origen. (Cifras en millones de US\$).	64
Tabla 29: Los diez capítulos de alimentos más importados por año, sin distinción de origen. (Cifras en millones de US\$).	64
Tabla 30: Porcentaje del capítulo que es importado desde Argentina.....	65
Tabla 31: Porcentaje del capítulo que es importado desde Brasil.	66
Tabla 32 : Porcentaje del capítulo que es importado desde Colombia.	67
Tabla 33: Porcentaje del capítulo que es importado desde EE.UU.	68
Tabla 34: Porcentaje del capítulo que es importado desde México.....	69
Tabla 35: Variación por capítulos de alimentos del valor de las importaciones.....	70
Tabla 36: Variación del valor de las importaciones del capítulo 30.	71
Tabla 37: Variación del valor de las importaciones del capítulo 85.	71
Tabla 38: Variación del valor de las importaciones del capítulo 87.	71
Tabla 39: Test de Kolmogorov-Smirnov para prueba de normalidad.	72
Tabla 40: Test de Levene para la prueba de homocedasticidad.	72
Tabla 41: Pruebas K-W por cada país por el grupo de año.....	73
Tabla 42: Pruebas K-W por capítulo por el grupo de año.....	74
Tabla 43: Pruebas K-W por capítulo por el grupo de países.	75
Tabla 44: Test de Spearman para prueba de correlación.	77

Tabla 45: Variación interanual ponderada de la Disponibilidad de alimentos para Consumo Humano (DCH) como resultado de la variación de las importaciones alimentarias y la variación de la producción. 78

Tabla 46: Índice de eficiencia en porcentaje por medio de la maximización de las salidas 80

Tabla 47: Índice de eficiencia en porcentaje por medio de la minimización de las entradas..... 81

Tabla 48: Proveedores de algunos alimentos del 2012 en contraste con el 2017.... 84

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 1: Importaciones venezolanas e ingreso petrolero. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade y Fivenca.	43
Gráfico 2: Importaciones venezolanas alimentarias y no alimentarias como porcentaje del total de importaciones. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.....	44
Gráfico 3: Valor del total de las importaciones por país. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.	50
Gráfico 4: Valor del total de las importaciones de EE.UU por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.....	50
Gráfico 5: Valor del total de las importaciones de China por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade	51
Gráfico 6: Valor del total de las importaciones de Brasil por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade	51
Gráfico 7; Valor del total de las importaciones de Colombia por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.....	52
Gráfico 8: Valor del total de las importaciones de Argentina por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.....	52
Gráfico 9: Valor del total de las importaciones de México por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.....	53
Gráfico 10: Valor del total de las importaciones de España por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.....	53
Gráfico 11: Valor del total de las importaciones de Alemania por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.....	54

Gráfico 12: Valor del total de las importaciones de Italia por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade 54

Gráfico 13: Importaciones totales por origen. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade..... 58

Gráfico 14: Importaciones alimentarias totales por origen. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade. 58

Gráfico 15: Disponibilidad de Consumo Humano. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade y Cámara Venezolana de la Industria de Alimentos (CAVIDEA)..... 79



UNIVERSIDAD CATÓLICA ANDRÉS BELLO
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y SOCIALES
ESCUELA DE ECONOMÍA

**MÉTRICAS PARA CALIBRAR LA VARIACIÓN DE LAS
IMPORTACIONES EN VENEZUELA EN EL PERIODO
2012-2017 Y SUS CONSECUENCIAS SOBRE EL
BIENESTAR SOCIAL**

Autor: Daniela Andrea Villalobos López

Tutor: Econ. Ramiro Molina

Caracas, Octubre 2018

RESUMEN

En el siguiente trabajo de investigación se detalló el proceso de ajuste de las importaciones que se vivió en Venezuela durante los años 2012 y 2017, en respuesta al cambio en los precios de la cesta petrolera internacional. Además se evaluó el efecto de la variación de dichas importaciones sobre el bienestar social. Asimismo y de acuerdo con el objetivo general se realizó una investigación descriptiva y explicativa a la vez. Luego de pasar por un proceso de recolección, estructuración y análisis se determinó que las importaciones han presenciado una disminución en términos de valor además de una recomposición. Finalmente, se determinó que las importaciones en los últimos dos años fueron utilizadas más eficientemente reaccionando a su reducción.

INTRODUCCIÓN

La compra y venta de bienes y servicios entre las distintas naciones ha generado grandes aumentos de bienestar y riquezas a la humanidad. Asimismo, cuando un país vende sus productos en el exterior (exportaciones), genera ingresos en divisas, las cuales pueden ser usadas para comprar bienes en el extranjero (importaciones) que este país no produzca o cuya producción nacional no abastece en su totalidad. Por otra parte, todas las transacciones que realiza una nación con el exterior quedan registradas en la balanza de pago de cada país, específicamente en la cuenta corriente; si el valor de las importaciones supera al valor de las exportaciones se habla de un déficit de cuenta corriente, al contrario (exportaciones mayores a las importaciones) se habla de un superávit de la cuenta corriente.

El *boom* del precio de la cesta petrolera en los mercados internacionales se tradujo en grandes ingresos para todo agente que transara con el mismo. Venezuela, país cuya principal fuente de divisas se genera alrededor del petróleo, percibió una mayor entrada de dinero y con esto un aumento del gasto público. Asimismo, la estimulación de la demanda agregada ha creado presiones inflacionarias, ya que los factores productivos no van a la par del crecimiento de la economía. De ahí que se trate de controlar la inflación a través de la sobrevaluación del tipo de cambio, lo que lleva a que los bienes importados sean más atractivos que los bienes nacionales ya que resultan menos costosos.

La caída de los altos precios en los que se cotizó la cesta petrolera, la implementación de un ineficiente sistema económico que resultó en el desplome de la industria nacional, altas tasas de inflación, sanciones económicas por parte de EE.UU. y la dificultad de endeudarse en los mercados financieros han sido causas de que

Venezuela atraviese una fuerte crisis económica y humanitaria desde el 2016. Además, con el propósito de reducir la brecha fiscal en la que ha incurrido el estado y honrar en la medida de lo posible sus compromisos con el resto del mundo, el estado venezolano comenzó con una fuerte reducción de las importaciones.

La reducción de la oferta de productos extranjeros ha tenido un impacto significativo en el estilo de vida del venezolano. Además, de enfrentar un proceso inflacionario, la poca transparencias en las cuentas del gobierno nacional y el uso de diversos sistemas de asignación de divisas (CADIVI, SICAD, CENCOEX) han resultado ineficientes, teniendo como consecuencia distorsiones entre el dinero destinado a importaciones y los bienes que en realidad llegan a los puertos. Esto puede deberse en parte a la inestabilidad política en la que ha estado sumergido el país. “La corrupción y la inestabilidad política, asociadas a los conflictos por la distribución de la renta y la administración de los ingresos petroleros, que reducen la eficiencia y la equidad social, además de fomentar el debilitamiento institucional” (Zambrano, p.13, 2015).

La economía venezolana es una economía abierta relacionada en gran medida con el resto del mundo y que expandió sus importaciones a niveles de \$69.000 millones para el año 2012 según cifras del Banco Central de Venezuela, para el año 2018 según proyecciones del Instituto de Investigaciones Económicas y Sociales de la Universidad Católica Andrés Bello, se esperan que alcance los \$12.800 millones. Al observarse el gran recorte de las importaciones, el siguiente trabajo de investigación busca obtener un mejor entendimiento de cómo dadas la situación económica que atraviesa el país se han recompuesto las importaciones

CAPÍTULO I

EL PROBLEMA

1.1. Planteamiento de Problema

El petróleo ha sido un elemento determinante en la transformación política, económica y social de la nación. Venezuela pasó de ser un país agrícola y rural, relativamente atrasado y que percibía bajos ingresos, a uno dedicado a la explotación petrolera convirtiéndose así en una economía monoexportadora, perceptora de mejores ingresos. Después del derrocamiento de la dictadura en 1958, los gobiernos siguientes se enfocaron en cumplir con postulados nacionalistas procurando una participación fiscal más relevante en el negocio petrolero. La finalidad era contemplar mejores beneficios para el país por medio del control sobre la industria petrolera. En 1976 se toman las medidas de nacionalización de la industria petrolera por medio de una ley orgánica, la Ley de Nacionalización del Petróleo, la cual reserva al Estado venezolano la exploración, explotación, manufactura, refinación, transporte y comercio del petróleo e hidrocarburos. “Con el *boom* de los setentas, se produjo una expansión desmesurada de las atribuciones, competencias y tamaño del Estado; repercutiendo negativamente sobre la eficacia de la gestión pública, la eficiencia y productividad total de la economía”. (Zambrano, 2015, p.3).

Aun cuando con el transcurrir de los años han variado aspectos tanto políticos como económicos en el país, lo que se mantiene constante es la necesidad del ingreso petrolero por parte de este. Venezuela concentra sus exportaciones en el sector

petrolero (Véase TABLA 1), solo en 2014 las exportaciones petroleras fueron 71.731 millones de dólares, lo que representa 96% del total de exportaciones venezolanas.

Tabla 1 : Representación Porcentual de las Exportaciones Petroleras sobre las Exportaciones Totales Venezolanas para el período 2008-2014.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Exportaciones Petroleras	89.035	54.178	62.317	88.131	93.569	85.603	71.731
Exportaciones Totales	96.057	58.518	66.887	93.747	97.877	88.753	74.714
% Exportaciones Petroleras	92,69%	92,58%	93,17%	94,01%	95,60%	96,45%	96,01%

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada del Banco Central de Venezuela,

Esta necesidad o dependencia de dicho ingreso permite que choques petroleros tanto negativos como positivos influyan directamente sobre la economía, por lo tanto en épocas de precios de petróleo bajos las consecuencias sobre las variables económicas son evidentes. Siendo tan volátil e impredecible el comportamiento del precio del petróleo, una dependencia como la que presenta el país genera un desempeño económico inestable e incapaz de ajustarse a los cambios que la variabilidad del precio petrolero trae consigo.

“El poco avance en las reformas que se requerían para diversificar la producción y elevar la productividad global de los factores productivos, y la aplicación de un set de políticas claramente ineficaces y contraproducentes, empeoraron las condiciones estructurales del país que hoy determinan la escasa capacidad que se tiene para ajustarse al severo declive de los precios petroleros que se inició a finales de 2014”. (Zambrano, 2015, p.4).

El choque externo petrolero del 2014 (el cual inicia en 2014 por reducción de precios petroleros y se mantiene en 2017 por reducción de la producción), marca el final de la bonanza en la que se había encontrado el país desde el año 2000, tras haber presenciado los más altos precios de petróleo en la historia en el 2012, se genera un cambio pronunciado en la realidad del país a finales del año 2014. “El crecimiento de la economía por encima de la capacidad disponible que caracteriza los períodos iniciales del *boom* preanuncia la inevitable contracción posterior en la medida que se tiende al equilibrio de largo plazo.” (Zambrano, 2015, p.26). En el 2013 se reducen las

exportaciones en 9,3% comparándolas con el año anterior y en el 2014 15,8% con respecto al año anterior, esto se tradujo en la disminución de importaciones en 13,2% en el 2013 y en 16,9% en el 2014.

Tabla 2 Variaciones de las Exportaciones Petroleras e Importaciones de Bienes de Venezuela para el periodo 2008-2014

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Δ Exportaciones Petroleras	72,78%	-39,08%	14,30%	40,16%	4,41%	-9,32%	-15,82%
Δ Importaciones Bienes	8,01%	-18,72%	0,30%	25,98%	25,44%	-13,29%	-16,92%

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada del Banco Central de Venezuela

Por otro lado, sabiendo que el estado ha adquirido cada vez más relevancia en el rol de importador durante el periodo analizado (Véase TABLA 3), es evidente que la reducción de las divisas destinadas a la importación por parte del estado tiene un impacto directo sobre el consumo, en especial en el consumo final privado, el cual se redujo en 3,4% del 2013 al 2014 según cifras del Banco Central de Venezuela.

Tabla 3: Representación Porcentual de las Importaciones Públicas y Privadas sobre el Total de las Importaciones Venezolanas para el periodo 2008-2014

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Importaciones Públicas	13.090	12.288	16.416	19.062	26.640	26.959	23.445
% Importaciones Públicas	25,57%	29,53%	39,33%	36,26%	40,39%	47,15%	49,35%
Importaciones Privadas	38.103	29.323	25.318	33.513	39.311	30.224	24.063
% Importaciones Privadas	74,43%	70,47%	60,67%	63,74%	59,61%	52,85%	50,65%

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada del Banco Central de Venezuela

Después del 2014 y hasta el 2017 los precios de la cesta petrolera no se recuperaron a niveles del 2012. La disminución en las divisas destinadas a las importaciones siguió año tras año, al añadirle inestabilidad política y acciones que pudiesen desincentivar la productividad en el país se generó una reducción de la oferta en muchos artículos que se consideran primordiales para el bienestar colectivo. El deterioro de la economía afecta de forma directa el consumo de alimentos. Según Gutiérrez (2017), los efectos negativos sobre el consumo de alimentos son innegables ya que dentro de la reducción de las importaciones totales se han reducido las importaciones agroalimentarias (MAA) por habitante, el autor estima que para finales

del 2017 el valor de las MAA por habitante se habría reducido un 72,2% respecto al año 2013.

Es importante señalar que la producción nacional ha disminuido en tasas elevadas. Según la Confederación de Asociaciones de Productores Agropecuarios (FEDEAGRO) en el 2015 hubo decrecimientos significativos en la producción de alimentos tales como el sorgo (-80.5%), la papa (-74.3%), el café (-71.2%), el maíz (-58.5%), el arroz (-37.3%) y la caña (-31.3%). Esta elevada contracción en la producción se debe en primer lugar a la marcada dependencia de la producción de alimentos respecto las importaciones tanto de insumos como de bienes finales. Dependiendo de las importaciones dificulta la producción ya que el acceso a divisas se ha vuelto cada vez más restringido. En segundo lugar la caída en la producción nacional es una reacción a los desincentivos que el productor presenta debido a la baja rentabilidad y a la incertidumbre en la que vive por las acciones que el gobierno pudiese tomar. “A partir de 2004 aumentaron las invasiones, expropiaciones, recuperaciones e intervenciones de tierras. Esto ha creado un clima de incertidumbre para los productores, con efectos negativos sobre las nuevas inversiones.” (Gutiérrez, 2015, p.40).

La publicación “Seguridad alimentaria y nutricional en Venezuela: Secuestro agroalimentario de un país: visión y compromiso” de la fundación Bengoa afirma que: “Con esta política, el Estado se convirtió en el único proveedor de algunos alimentos básicos como el café y nacionalizó la mayor parte de la distribución de insumos y semillas, otorgadas previo registro y permisos por organizaciones políticamente afines al Gobierno.” (Landaeta et al., 2017, p.34). En efecto, las expropiaciones y demás medidas que el gobierno tomó han incidido en la caída de la producción nacional, el resultado ha sido una menor productividad para las empresas estatizadas y por ende mayor dependencia a las importaciones; “Además, a través de varios mecanismos, intervención, expropiaciones e invasiones, el gobierno se ha adueñado de empresas de alimentos, que actualmente están cerradas o apenas producen 20- 30% de su capacidad.” (Landaeta et al, 2015, p.9). Dicha afirmación está sustentada por los datos

reportados de CAVIDEA en el artículo “CAVIDEA reporta caída de 60% en niveles de producción” publicados en el diario El Nacional el 10 de octubre del 2015.

El 25 de Agosto del 2017, el gobierno de los Estados Unidos establece una serie de sanciones hacia Venezuela en respuesta a actividades recientes del gobierno venezolano. Según dice la orden ejecutiva 13808 del 24 de agosto de 2017 publicada en la Oficina de Control de Activos Extranjeros del Departamento del Tesoro (OFAC), la mala gestión económica y corrupción pública, la continua represión a la oposición política, los intentos de socavar el orden democrático mediante la celebración de elecciones rápidas que no son ni libres ni justas y la responsabilidad del régimen por la profundización de la crisis humanitaria y de salud pública, son acciones que dan cabida a las sanciones establecidas. Dentro de las sanciones financieras se prohíbe las transacciones relacionadas a nueva deuda de PDVSA con vencimiento mayor a 30 o 90 días, así como la compra de valores del gobierno de Venezuela, distintos de los valores que califican como nueva deuda con un vencimiento inferior o igual a 90 o 30 días. Además se prohíbe pagos de dividendos u otras distribuciones de beneficios al gobierno Venezolano.

La serie de sanciones ha sido otra variable relevante sobre las importaciones venezolanas. Las mismas han tenido un efecto negativo sobre las importaciones efectuadas, ya que ocasionan aumentos de costos transaccionales. La necesidad de triangulaciones comerciales, implica una red de proveedores mucho más larga y compleja, lo que genera una red pagos a intermediarios mayores. Las prohibiciones establecidas por Estados Unidos originan restricciones que no están exactamente especificadas pero que los agentes financieros prefirieron adoptar. El resultado de mayores costos financieros y transaccionales se refleja en un mayor ajuste de las importaciones venezolanas.

Dentro del contexto antes mencionado se estudia un elemento esencial en la cuenta corriente, las importaciones, en especial el ajuste y la composición de ellas. Al recopilar datos de las exportaciones de los principales socios comerciales de Venezuela, se logra

caracterizar la recomposición de las importaciones y las consecuencias que se desprenden del ajuste de las mismas, es decir de la disminución del consumo. Los últimos datos encontrados por fuentes oficiales existen hasta 2015, al completar parte de las series históricas hasta el 2017 de las importaciones se puede evidenciar los fuertes ajustes tanto en ellas como en el consumo dada la volatilidad de los precios del petróleo y el contexto Venezolano.

1.2. Formulación del Problema

Las importaciones son un factor esencial para el sostenimiento de la calidad de vida y bienestar social del país dada la naturaleza de la productividad Venezolana, es por esto que este trabajo de investigación busca recopilar y analizar las variaciones de las importaciones tomando en cuenta dos componentes de dichas variaciones: el valor en moneda y el origen. Además por medio del análisis estadístico y documental aproximar un nivel de ajuste en las importaciones y su efecto sobre el consumo de alimentos. Se desea responder preguntas relevantes tales como:

- ¿Cuál ha sido el impacto de la contracción de las importaciones?
- ¿Cómo ha sido la recomposición de las importaciones respecto a los socios comerciales?
- ¿Cuánto ha sido el costo asociado a la contracción de las importaciones en términos de reducción del consumo?

1.3. Hipótesis

Dado el ajuste de las importaciones venezolanas en los últimos seis años, se ha evidenciado un efecto negativo en el bienestar social de la población, este efecto podría ser menor dada la eficiencia en el uso de las divisas destinadas para la importación.

1.4. Objetivos de la Investigación

1.4.1. Objetivo General

Se desea comprender el proceso de ajuste en las importaciones en términos de montos, composición y socios comerciales es decir, entender la naturaleza de su variación además de evaluar el impacto sobre el bienestar social del país entendido como el cambio en el consumo.

1.4.2. Objetivos Específicos

1. Documentar las variaciones en las importaciones venezolanas.
2. Señalar que ajustes fueron realizados en las importaciones.
3. Detallar la recomposición de las importaciones y su impacto en el consumo
4. Parametrizar el nivel adecuado de importaciones para el país.
5. Generación de un indicador de eficiencia.

1.5. Justificación e Importancia

La economía venezolana es una economía abierta con una relación importante con el resto del mundo, esto se debe a la exportación de su producción principal, la producción petrolera, la cual para el 2012 fue de 6,68 mil millones de bolívares, 10,88% del total del PIB venezolano. Luego del 2012, año en el que el precio petrolero de la cesta venezolana estuvo en promedio en \$103,42 por barril, se evidenciaron caídas importantes, especialmente desde el año 2014 ya que el precio promedio llegó a \$88,4 por barril ese año. Se produce luego, una caída aún más fuerte en 2015 con un precio promedio de \$35,15 por barril. Es así como el choque externo petrolero causó que los términos de intercambio desmejoraran para el país.

El principal ingreso de Venezuela viene derivado de los precios del petróleo ya que es una economía que se caracteriza por la concentración de las exportaciones en el sector petrolero; es por ello que la disminución del valor de dichos precios generó una variación en la entrada de divisas al país. El saldo de la exportaciones petroleras varió

de 93.569 millones de dólares en el 2012 a 71.731 millones de dólares en el 2014, una variación negativa de 23% que influyó sobre el valor de importaciones realizadas en los siguientes años (Véase TABLAS 1 y 2). En efecto, el deterioro en los términos de intercambio se ha traducido en el deterioro de la balanza de pagos, así como en dificultad para seguir importando en la magnitud en que se hacía en años anteriores.

Observar las importaciones durante este período resulta relevante ya que ha habido un cambio evidente no solo en su valor sino en su origen. Además, el severo ajuste sobre las importaciones se ha traducido en consecuencias sobre el nivel de vida de la población, ya que un menor acceso a productos vitales para el consumo de los hogares deriva en el incremento de la desnutrición así como el deterioro de la salud en los habitantes del país. “La escasez de alimentos obedece a problemas de producción interna, pero fundamentalmente a una menor disponibilidad de divisas, que ha limitado el abastecimiento de bienes importados y de insumos para la producción nacional.” (Landaeta et al, 2015, p.108). De la antes mencionada recomposición de importaciones se ha desprendido un impacto negativo y un cambio desproporcionado en la cesta de consumo, es decir una sustitución del consumo de algunos bienes por otros como consecuencia directa de la reducción de las importaciones.

Se considera un aporte valioso analizar las importaciones dada la reducción de la divisas destinadas a las mismas, en especial observar el cambio en las importaciones de alimentos ya que algunos productos que se consumen en grandes cantidades en el país son altamente dependiente de estas, de allí que disminución en las importaciones de alimentos necesariamente se traduce en disminución de consumo por un efecto de reducción de la oferta. Como expresa Zambrano y Sosa (2018) en su estudio reciente Evolución del consumo de alimentos en Venezuela (1998-2017) sobre el consumo de alimentos en Venezuela:

“En Venezuela hay una importante dependencia del consumo y la producción interna de alimentos respecto a las importaciones de bienes finales e insumos. De hecho, el desplome del consumo, en buena medida, obedece a la reducción de la oferta disponible producto

de la fuerte restricción de divisas que ha limitado severamente el acceso a los mercados internacionales.” (p.12).

Al describir y analizar el fenómeno del ajuste negativo sobre las importaciones, especialmente en la importación de alimentos, se podría obtener conclusiones de interés ya que es posible recrear escenarios tanto económicos como políticos más cercanos a la realidad, todo esto a través del análisis de métricas que expliquen el comportamiento de las importaciones. Se evidencia el cambio abrupto en la calidad de vida de la sociedad venezolana ya que la disponibilidad de alimentos está fuertemente atada a la magnitud de importaciones que se realizan. “Venezuela es conocida en el ámbito del comercio internacional como exportador de petróleo e importador neto de alimentos, altamente dependiente de su precio internacional.” (Landaeta et al, 2017, p.36).

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1 Antecedentes

La importación de productos representan para Venezuela un recurso básico para la subsistencia de su población; una fuerte caída en la magnitud de las mismas producto de la reducción en el ingreso petrolero ha causado pérdidas en el bienestar social de los venezolanos. Resulta necesaria la investigación de las importaciones, elemento de la cuenta corriente, con el objetivo de explicar los efectos que tienen la reducción del gasto público y privado en productos elaborados en el extranjero. A continuación se plasma los trabajos de investigación, artículos y trabajos de tesis, los cuales serán utilizados como precedente y punto de partida para el siguiente trabajo de tesis.

El trabajo *Dealing with Negative Oil Shocks: The Venezuelan Experience in the Eighties* realizado por Hausmann (1997) expone ampliamente los efectos de los choques externos negativos sobre la economía venezolana. Asegura que durante los choques adversos se cuestiona la solvencia del gobierno y se hace insostenible el régimen de políticas a menos que se tomen medidas fiscales inmediatas. Se estudian dos choques negativos, el del año 1982 y el del año 1986, los cuales fueron parecidos en muchos aspectos, entre ellos el fuerte compromiso del gobierno con la expansión fiscal. En ambos casos, la llegada del *shock* fue seguida por un período de falta de ajuste ya que la absorción relativa real no se redujo, lo que afectó a la balanza comercial en el momento más crítico de la caída de los ingresos externos. Según Hausmann el gasto del gobierno es un proceso demasiado rígido para convertirse en un socio adecuado para los frívolos ingresos del petróleo. (Hausmann, 1997, p. 33).

Añade que los regímenes de tipos de cambio múltiples son más robustos ante los choques externos que los tipos de cambio fijos. Esto se debe a que la acumulación de inventario proviene principalmente de las importaciones y se financia a través de una reducción en el gasto en bienes no comerciables y en productos comercializados en el país, lo que tiene un impacto contractivo en la producción. Además con tipo de cambio fijo no se estimula de forma compensatoria a la producción. Durante los años de crisis de la balanza de pagos, es decir, 1983 y 1989, se eliminó el exceso de oferta interna de bienes comercializables lo que causó la caída de la producción en este sector.

En el trabajo “Volatilidad Macroeconómica, Choques Externos Y Crecimiento Económico. Venezuela, 1970-2010. Un Enfoque De Economía Política” Peña. C., (2013), publicado en la revista venezolana de análisis de coyuntura de la Universidad Central de Venezuela, expone que un elemento muy estudiado e importante es el efecto de los choques externos reales en la economía, ya que estos son una de las causas de la volatilidad macroeconómica por lo que en cierta medida explican el desempeño económico del país. “Los choques externos tienen un impacto particularmente relevante en las economías de los países emergentes, en los cuales el sector público depende de los ingresos generados por los *commodities*.” (Peña, 2010, p.14)).

El estudio explica que los términos de intercambio unidos a la apertura externa son variables que inciden en la volatilidad económica. La apertura comercial se asocia a mayor volatilidad cuando los *shocks* son predominantes para el sector exportador, más aun cuando hay una gran exposición al mercado mundial. Si las exportaciones del país están concentradas en pocos productos entonces este es más propenso a presentar volatilidad macroeconómica. Peña comenta además las consecuencias no solo económicas sino sociales que se desprende de la volatilidad macroeconómica. Expresa que:

“La volatilidad macroeconómica afecta los parámetros económicos, pero también los sociales y el bienestar de la sociedad. Así, la volatilidad macroeconómica acentúa la

desigualdad social, al generar problemas de desempleo y distribución del ingreso, la volatilidad afecta otras dimensiones como la estabilidad del consumo y el bienestar de los segmentos más vulnerables de la población, que pueden ser muy valoradas por la sociedad.” (p. 25).

Asimismo, en el documento de la Corporación Andina de Fomentos, Choques Externos Y Volatilidad En Venezuela realizado por Clemente y Puente (2001), se manifiesta la importancia de los choques externos sobre la economía de los países, especialmente aquellos países en desarrollo los cuales son altamente dependientes de los ingresos que se generan de productos primarios. Las alteraciones en los términos de intercambio tienen un efecto inmediato sobre los ingresos públicos y agregados fiscales. Aun cuando en teoría, la política fiscal debería estabilizar automáticamente el efecto de los choques externos, “compensar los choques recesivos mediante la expansión de la demanda agregada y, lo opuesto, en el caso de los choques expansivos.” (Clemente & Puente, 2001, p.2), en América Latina prevalece el comportamiento pro-cíclico, en el cual se acentúa el comportamiento del ciclo en bonanza y en recesión y no actúa como estabilizador económico.

Los autores expresan que cuando se observa la relación de la cuenta corriente y el comportamiento del mercado petrolero se evidencia la dependencia del saldo de la cuenta corriente al desempeño de las exportaciones de petróleo. “La política fiscal ha desempeñado un papel determinante en la transmisión de esos choques externos al resto de la economía actuando como una caja de resonancia en la propagación de los mismos, en lugar de constituir un instrumento para contener o limitar los efectos distorsionantes que se derivan de la vulnerabilidad externa de la economía venezolana.” (Clemente & Puente. 2001 p.29). El gasto público está entonces fuertemente determinado por el patrón volátil del comportamiento de los ingresos petroleros lo que resulta en una sobredimensión de la política fiscal en etapas de auge y en un limitado mecanismo de estabilización en etapas recesivas.

Los autores Cermeño y Rivera, en su obra “La Demanda De Importaciones Y Exportaciones De México En La Era Del TLCAN” (2016), expresan: “las ecuaciones de

importaciones y exportaciones de los países se han basado en el modelo de demanda de flujos de comercio internacional de sustitutos imperfectos” (p.1). Así mismo los autores también señalan que: “los flujos de importaciones de un país individual se relacionan con su ingreso real y el precio real de las importaciones, en moneda nacional” (p.1). Además, agregan que:

“El supuesto principal del modelo es que las importaciones y exportaciones son sustitutos imperfectos de los bienes domésticos nacionales o extranjeros, respectivamente. Es decir, las importaciones son vistas como bienes que se encuentran, junto con los bienes domésticos, en la canasta de consumo de los agentes nacionales; mientras que las exportaciones forman parte de la canasta de consumo de los agentes en el extranjero.” (p.1).

Actualmente el gobierno venezolano tiene un rol primordial en el total de las exportaciones, esta idea se sustenta en el trabajo titulado “La Economía Venezolana Durante El Último Cuarto De Siglo: Análisis y Propuestas Para Alcanzar El Desarrollo” por Santos y Villasmil (2006), en el cual se trata la estructura del balance del sector público. Durante épocas de bonanza petrolera los distintos gobiernos en Venezuela aceleraron fuertemente el gasto público, sobrevaloraron la moneda y utilizaron las importaciones masivas y las salidas de capitales como instrumentos de política monetaria para secar las burbujas de liquidez generadas por el propio esfuerzo fiscal, en contraste con los momentos en los que los ingresos petroleros caen en los cuales se produjo déficit fiscal y recortes en el gasto público.

Adicionalmente es razonable pensar que cambios en los ingresos del país, se traduce en cambios en la renta percibida por los habitantes del mismo y con esto los bienes consumidos. Asimismo el caso venezolano no ha sido la excepción, el descenso de los ingresos petroleros, ya sea por la caída internacional del precio del barril, la caída de la producción de la industria venezolana o las sanciones económicas por parte de EE.UU. han causado que el flujo de caja del estado se vea reducido, causando recortes en la liquidación de divisas e importaciones, generando escasez de productos en una gran variedad de rubros. Según la firma de consultoría Ecoanalítica, en su

informe El Venezolano: Cambiando Sus Patrones De Consumo (2016) expresa: “la crisis económica y social que está viviendo Venezuela ha modificado –y no precisamente para mejor– los patrones de consumo del venezolano y ha perjudicado tanto a consumidores como a las empresas.” (p.1), además el informe expresa:

“Uno de los factores que explica la agudización de la escasez este año es el fuerte ajuste que han sufrido las importaciones y consideramos que esta tendencia se mantendrá para el cierre de año, con un recorte de 43,5%, cuando ya en años anteriores había manifestado contracciones de 18,5% en 2014 y 22,3% en 2015. ” (p.2).

Del mismo modo, Zambrano (2018), describe el cambio fuertemente negativo que se ha producido en el consumo de alimentos de la cesta básica. El autor expresa que la información disponible “da cuenta de dramáticas alteraciones en los niveles de demanda y cambios estructurales profundos en el consumo de los principales alimentos que componen la dieta básica en Venezuela” (Zambrano, 2018, p.34). Estos cambios no solo son resultado del aumento de precios o de la disminución del ingreso real sino que además resulta de las restricciones de ofertas, consecuencia de la disminución en las importaciones y reducción de producción interna. Además, pone en evidencia la vulnerabilidad del consumo interno de alimentos dada la dependencia de las importaciones. Afirma que:

“La información disponible pone evidencia la elevada dependencia de las importaciones con respecto a un conjunto de bienes fundamentales para cumplir con una dieta normativa básica. Esta elevada dependencia hace muy vulnerable al consumo de alimentos a los choques negativos externos, tal y como se ha puesto en evidencia después del desplome de los precios petroleros a mediados de 2014. (p. 34).”

El informe “Seguridad Alimentaria Y Nutricional En Venezuela Secuestro Agroalimentario De Un País: Visión Y Compromiso” publicado por la Fundación Bengoa (2017), expone que Venezuela es un estado dependiente del petróleo con políticas de control muy fuertes (expropiaciones, confiscaciones, invasiones) las cuales han contraído la producción nacional. Inseguridad jurídica sobre la propiedad, dificultad en

el acceso a divisas destinadas a insumos como semillas o maquinaria, precios nada rentables la mayoría de las veces inferiores a los costos de producción, son factores que han incidido en la debacle de la producción, de la agroindustria y de la investigación agrícola. La débil producción agropecuaria unida a la disminución de importaciones de alimentos ha causado escasez a niveles críticos en el país.

“El Estado, único proveedor de ciertos alimentos básicos, nacionalizó la distribución de insumos y semillas. La caída de la renta petrolera y la dependencia de importaciones debilitó la producción agropecuaria que, no compensada con importaciones, ha producido desabastecimiento y escasez a niveles críticos (>50%) de ciertos rubros y de alimentos regulados, principales aportadores de energía y nutrientes”
(P.2)

Indican además que durante la época de bonanza petrolera las importaciones agroalimentarias por habitante aumentaron, en contraste con la época de reducción de precios petroleros en donde hubo escasez de divisas en conjunto con disminución en la producción nacional de alimentos que no fue compensada con el aumento de importaciones. El informe asegura que la autonomía alimentaria es limitada y que la balanza comercial agroalimentaria es negativa respecto a los socios comerciales. Este efecto proviene de la tendencia a la apreciación del tipo de cambio real de la renta petrolera que abarata las importaciones, en especial la de bienes agroalimentarios así como de materias primas agrícolas lo que a su vez encarece y desincentiva la producción nacional y las exportaciones no petroleras. Es así como se puede afirmar que el país tiene una alta dependencia de la importación de bienes, especialmente de bienes agroalimentarios.

Finalmente el profesor Gutiérrez, A. (2015), en su artículo “El Sistema Alimentario Venezolano (SAV): Evolución Reciente, Balance y Perspectivas Agroalimentaria” estudia la seguridad alimentaria venezolana y expone que durante el período 1998-2013, hubo retrocesos en la producción agroalimentaria nacional por habitante, desde 2008 se observan retrocesos en materia de consumo de alimentos per cápita, cuyo nivel había mejorado en los años anteriores gracias a los ingresos petroleros. Asegura

que “La abundancia de divisas permitió hacer cuantiosas importaciones de alimentos, agravando la tradicional baja autonomía del SAV.” (p. 21). En su artículo se argumenta que cuando la renta petrolera decreció y no se pudo seguir con el ritmo de importaciones se afectó directamente al consumo ya que el país se había hecho muy dependiente a las importaciones. Señala además que la merma en la producción nacional de bienes transables en conjunto con la apreciación del tipo de cambio real llevó a las importaciones a incrementarse, “apreciar el TCR ha ejercido el efecto equivalente de un subsidio a las importaciones generales y, en particular, a las agroalimentarias (MAA)”. (Gutiérrez, 2015, p.37).

2.2 Bases Teóricas

2.2.1 Balanza de pagos

Luego de la segunda guerra mundial, los países europeos necesitaban ser reconstruidos. Es por ello que se realiza la conferencia monetaria y financiera de las Naciones Unidas, en la cual se crean reglas para dirigir las relaciones comerciales y financieras del comercio internacional. Estas reglas manifestaban la necesidad de establecer una política librecambista para las relaciones exteriores. Dicha política, requería un sistema que asentara las operaciones de la compra y venta de bienes y servicios entre naciones. La Balanza de Pagos es un documento contable el cual registra las operaciones de un país con el exterior; su primera edición fue en 1948. Según el Fondo Monetario Internacional, la balanza de pagos puede definirse como “un estado estadístico que resume las transacciones entre residentes y no residentes durante un período.” (p.28). Asimismo, la balanza de pagos es definido por Atiénzar (2016) como:

La Balanza de Pagos es una cuenta internacional, en la que se registran todas las transacciones económicas entre un país y el resto del mundo. La transacción u operación entre el país residente y el no reside generará dos asientos en dicha balanza. En primer lugar, se realizará un asiento en la parte correspondiente a los ingresos por el importe del valor

del bien o servicio entregado. El segundo asiento se situará en la columna destinada a los pagos, dónde se recoge la contrapartida del dinero. Como resultado de ambos asientos, ambos con el mismo importe, el saldo será nulo por lo que se afirma que la Balanza de Pagos está perpetuamente en equilibrio. Sin embargo, es posible hablar de déficit o superávit cuando se alude a una determinada cuenta de la Balanza de Pagos. (p.11).

La Balanza de pagos es un resumen de las transacciones realizadas entre residentes y no residentes de un país, ella está compuesta por tres cuentas las cuales se diferencian por la naturaleza de los recursos económicos transados. Comprende la cuenta corriente, la cuenta de capital y la cuenta financiera. Para la realización de esta investigación es importante clarificar el concepto de balanza de pagos y sus elementos ya que se estudiará a profundidad algunos de los mismos.

2.2.1.1 Cuenta Corriente

La cuenta corriente se muestra las transacciones de bienes y servicios, los montos por pagar y por cobrar por el uso de mano de obra, recursos financieros o activos no financieros no producidos y la redistribución del ingreso. En esta investigación se hará especial énfasis en la cuenta de bienes y servicios dentro de la cuenta corriente tomando en cuenta solo los bienes para el análisis. El saldo de la cuenta corriente hace referencia a la diferencia entre la suma de las exportaciones e ingresos por cobrar y la suma de las importaciones e ingresos por pagar. Este saldo equivale a la brecha de ahorro inversión de la economía. “La cuenta corriente muestra los flujos de bienes, servicios, ingreso primario e ingreso secundario entre residentes y no residentes” (FMI, 2009, p.28)

- Cuenta de bienes y servicios

En esta cuenta se registran las transacciones de aquellos artículos que provienen de algún proceso productivo. Las ventas de artículos que son realizadas por un país a otro se denominan exportaciones y generan un ingreso, por otro lado las compras que

realiza el país en el extranjero se denominan importación y generan un gasto. Los bienes son artículos físicos y producidos, sobre los que existe derecho de propiedad y esta puede ser traspasada. Las exportaciones e importaciones son valoradas a precios corrientes, con la finalidad de reflejar estrictamente el valor de las mercancías.

Los servicios son el resultado de alguna actividad productiva la cual modifica el estado de las unidades consumidoras o facilita el intercambio de productos o activos financieros (FMI, 2009), en general los servicios no tienen derecho de propiedad, sin embargo a productos con alto contenido de conocimientos se le puede establecer propiedad intelectual. Los servicios que prestan los residentes a no residentes son registrados como ingresos mientras que los servicios prestados por no residentes a residentes se son registrados como pagos.

El saldo obtenido de la cuenta de bienes y servicios, se puede encontrar en equilibrio entre las exportaciones e importaciones con el resto del mundo, puede tener saldo positivo en cuyo caso el país ha exportado más de lo que ha importado generando un superávit o puede tener un saldo negativo lo que implica un déficit ya que las importaciones fueron mayores que las exportaciones realizadas. El saldo de esta cuenta es de gran relevancia ya que es un componente del cálculo del PIB ya que $PIB=C+I+G+XN$.

- Cuenta de ingreso primario

La cuenta de ingreso primario, se refiere a la renta de factores es decir, representa el rendimiento que reciben los factores por contribuir en el proceso de producción así como el suministro de activos financieros o recursos naturales a otras unidades en forma de renta. Existen dos tipos de rentas, las vinculadas al proceso de producción, la cual comprende la remuneración de empleados y las vinculadas a la propiedad de activos financieros y otros activos no producidos. “La renta de la propiedad es el rendimiento que produce el suministro de activos financieros y el suministro de recursos naturales por medio de una renta” (Atiénzar, 2016, p.32). El saldo de esta cuenta representa la diferencia entre el PIB y el Producto Nacional Bruto (PNB).

- Cuentas de ingresos secundarios

Estas cuentas se refieren a las transferencias corrientes entre residentes y no residentes de un país. Las rentas calificadas como secundarias son el conjunto de transferencias corrientes entre residentes y no residentes en una economía. Se registran las transferencias en efectivo y las transferencias en especie, se debe tomar en cuenta que no incluyen las transferencias de capital ya que estas no son utilizadas para consumo corriente sino con para financiar inversiones. Un elemento fundamental de este tipo de transferencias es que no existe una contraprestación a cambio. Las transferencias afectan directamente a la renta nacional disponible y en el consumo de bienes y servicios ya que al incrementar la renta aumenta la posibilidad de consumo. Las transferencias recibidas por residentes son ingresos y las transferencias realizadas por residentes son pagos. El saldo de la cuenta de rentas secundarias es utilizado para calcular la Renta Nacional Disponible (RND) y la Renta Nacional Bruta Disponible (RNBD).

La cuenta corriente puede ser analizada desde tres perspectivas distintas, en primer lugar como la diferencia entre ahorro e inversión nacional, en segundo lugar como la variación de activos externos netos y en tercer lugar como la diferencia entre exportaciones e importaciones. Cabe destacar que si la cuenta corriente presentase un déficit significaría que: el país vive por encima de sus posibilidades por lo que hay necesidad de financiación; el país importa capital por lo que disminuirán los activos netos frente al exterior; el volumen de importaciones de bienes y servicios es mayor al de exportaciones. Para esta investigación la tercera perspectiva es la utilizada. Las caracterizaciones antes expuestas son esenciales para el desarrollo y la consecución de las ideas que se seguirán este trabajo de investigación ya que se busca analizar la recomposición de las importaciones así como su ajustes, siendo estas un elemento de la cuenta de bienes y servicio que a su vez es parte importante de la cuenta corriente la cual se encuentra dentro de la balanza de pagos.

2.2.2. La contabilidad nacional y la balanza de pagos

Debe considerarse varios aspectos dentro del estudio de la macroeconomía internacional, entre ellos los desequilibrios comerciales. La situación de equilibrio comercial en la que el gasto es igual a la renta y el valor de las importaciones igualan el valor de las exportaciones no son alcanzadas con frecuencia en la economía. Los desequilibrios de la balanza comerciales son muy importantes para el desenvolvimiento económico ya que como expresan Krugman y Obstfeld “Los desequilibrios comerciales desempeñan un papel importante, ya que redistribuyen la riqueza entre los países y constituyen, al mismo tiempo, uno de los principales canales a través de los que la política macroeconómica de un país afecta a sus socios comerciales.” (2012, p.302).

Para describir los niveles producción y de transacción de un país existen dos herramientas esenciales, la contabilidad de la renta nacional y la contabilidad de la balanza de pagos. Ambas permiten describir las interrelaciones entre las variables macroeconómicas que se producen entre economías las cuales son participes del comercio internacional. Según Krugman y Obstfeld (2012) La contabilidad de la renta nacional se encarga de registrar los gastos que forman la renta y el producto de la nación, mientras que la contabilidad de la balanza de pagos evidencia las variaciones del nivel de endeudamiento con el exterior así como evolución de las exportaciones e importaciones del país.

El producto nacional bruto (PNB) es el valor de todos los bienes y servicios finales los cuales se venden en el mercado, es obtenido por medio de la suma de los gastos en productos finales con precio de mercado. Existen cuatro elementos que componen las diferentes clases de gastos generados en el PNB, el consumo por los residentes privados del país, la inversión que es el capital dedicado para asegurar producción futura, el gasto público realizado por el estado, y la balanza por cuenta corriente que es la diferencia entre exportaciones e importaciones es decir, las exportaciones netas de bienes y servicios transados con el exterior. El PNB en un periodo determinado debe ser igual a la renta nacional y esta igualdad es una identidad a la cual se le añade las

transferencias unilaterales netas y se le restan las pérdidas económicas por depreciación. El PNB mide el volumen de producción realizado dentro del país al igual que el PIB pero añade los ingresos netos de la renta de los factores que vienen del exterior es decir la renta que los residentes obtienen de otro país menos los pagos de residentes al exterior.

Es de gran importancia para una economía abierta el estudio de las cuentas antes mencionadas ya que registran el comercio internacional del país. La identidad antes mencionada en la que PNB es igual a la renta disponible debe ser redefinida ya que una parte de la producción es exportada así como una parte de la renta interior es gastada en importación. En el caso de Venezuela la producción petrolera es el grueso de las exportaciones mientras que las exportaciones agroalimentaria son mínimas podría decirse que casi despreciables, es por ello que gran parte de la renta interior se destina a la importación ya que la mayoría de los productos que se consumen en el país necesitan ser importados. Los países pueden ahorrar cuando exportan más de lo que importan o desahorrar si importan más de lo que exportan. "La identidad del PNB de una economía abierta muestra cómo se divide la renta nacional de un país, obtenida a partir de la venta de sus productos y servicios, entre las ventas a los residentes y las ventas a los no residentes" (Krugman y Obstfeld, 2012, p.302).

Dado que los residentes de una economía abierta gastan parte de sus ingresos en importaciones el gasto que no sea materializado en importaciones forma parte del PNB, las importaciones deben ser restadas del gasto nacional total. Los bienes y servicios que se venden en el extranjero serán las exportaciones las cuales constituyen el valor de las compras extranjeras, este valor será añadido a la renta nacional. (Krugman y Obstfeld, 2012, p.307). Finalmente la identidad de renta nacional será $Y=C+I+G+X-N$.

La diferencia entre exportaciones e importaciones es la balanza por cuenta corriente, el comercio de un país rara vez está en equilibrio, es decir en general las exportaciones no serán igual a las importaciones de una economía. La cuenta corriente se define como $CC=X-M$ con $CC \neq 0$. Si las exportaciones son mayores que las importaciones el

país tienen un superávit por cuenta corriente. Al observar la identidad del PNB se evidencia la relevancia de la cuenta corriente en la macroeconomía internacional.

“La identidad del PNB, Ecuación (13.1), muestra la razón por la que la cuenta corriente es importante en la economía internacional. Puesto que la parte derecha de la ecuación representa el gasto total en el producto nacional, se puede relacionar los cambios en la balanza por cuenta corriente con las variaciones en el producto y, así, con el nivel de empleo” (Krugman y Obstfeld, 2012, p.308).

2.2.3. Choques externos

Es conocido que Venezuela es un país concentrado en la exportación de la producción petrolera desde inicios del siglo XX, de allí que la inestabilidad macroeconómica ha sido un elemento recurrente a pesar del paso del tiempo. Dicha inestabilidad está asociada a choques externos tanto positivos como negativos ocasionados por los desequilibrios del mercado petrolero. “Naturalmente, la impredecibilidad y volatilidad de los precios afecta negativamente el desempeño económico, sobre todo en aquellos países más dependientes y con menor capacidad institucional y gerencial para diseñar y administrar políticas económicas estabilizadoras.” (Zambrano, 2015, p.8).

Los choques externos se expresan a través de la modificación en los términos de intercambio, es decir a través de la variación en la relación entre el precio de las exportaciones y el precio de las importaciones. El efecto de los choques externos vía perturbaciones en los términos de intercambio es muy significativo para los países en desarrollo debido a la dependencia y concentración de sus exportaciones en pocos productos. Como explica Peña (2015):

“Los términos de intercambio, entendidos como las variaciones en las estructuras de precios de las exportaciones en relación a las importaciones, han sido durante años uno de los principales temas de atención para los países de América Latina. En efecto, un deterioro en los términos del intercambio puede llegar a traducirse en un crónico deterioro de la balanza de

pagos, tal como ha ocurrido en un número significativo de países de la región. ” (p.132).

En efecto, si la economía se encuentra en presencia de una etapa de auge, es decir, de aumento en el precio del petróleo, se evidenciará un choque externo positivo, en el cual la disponibilidad de ingresos resultará en un incremento del gasto público. La expansión del gasto genera presiones sobre la demanda agregada ocasionando que por un lado se incentiven las importaciones de bienes transables y por el otro se impulse el aumento de precios de bienes no transables. Este aumento de precios se debe a que la oferta de los bienes no transables es incapaz de responder de inmediato a las presiones de demanda. El antes mencionado aumento de precios causa presión inflacionaria y por ende se produce una apreciación del tipo de cambio real. La apreciación del tipo de cambio real incentiva en mayor medida las importaciones, y desincentiva la producción nacional ya que es relativamente más barato importar. Clemente et al (2001) en su trabajo titulado Choques Externos y Volatilidad en Venezuela expresan:

“La apreciación real del tipo de cambio provoca dos efectos. El primero es un estímulo adicional al crecimiento de las importaciones, las cuales se abaratan en términos relativos con respecto a la producción local; y, el segundo, es un deterioro de las cuentas fiscales. La combinación de ambos efectos genera en el tiempo un deterioro de la cuenta corriente en la medida que los precios del petróleo comienzan a bajar por encima del precio máximo relativo del choque positivo de ese momento. En definitiva, los precios del petróleo, el gasto público y el tipo de cambio real son las variables de ajuste de ambos agregados macroeconómicos.” (p. 31)

En contraste con el párrafo anterior, si la economía está en etapa de crisis debido a un choque negativo por la disminución de los precios petroleros, es necesario reducir el gasto público ya que los ingresos fiscales ordinarios se ven afectados. Esta reducción no se da inmediatamente en el momento en el que se evidencia el choque adverso, las

instituciones reaccionan de manera rezagada respecto al instante del choque externo, Clemente et al (2001) expresan:

“Sin embargo, existen restricciones que generan desfases importantes entre el momento en que se produce el choque negativo y la oportunidad en que reaccionan las instituciones presupuestarias para incrementar ingresos y/o reducir el gasto y, en consecuencia, adoptar el nivel de absorción interna a la nueva situación de equilibrio.” (p.32)

Dichos rezagos o desfases en las políticas fiscales traen como consecuencia aumento del déficit fiscal y disminución en el superávit de la cuenta corriente o posiblemente podría traer como consecuencia un déficit de la cuenta corriente de la balanza de pagos. Como mencionan Clemente y Puente (2001) “En definitiva, las medidas de ajuste necesarias para corregir esta situación de desequilibrio conducen a la economía a etapas de recesión.” (P.33)

2.2.4. Disponibilidad de Consumo Humano

La Disponibilidad de Alimentos para Consumo Humano (DCH) se refiere a la cantidad de alimentos que pueden ser aprovechables para un país, durante un período de tiempo específico, los cuales tiene como finalidad satisfacer las necesidades alimentarias de su población. La DCH resulta de la suma de la producción nacional (P) + las importaciones de alimentos (MAA) – las exportaciones de alimentos (XAA) +/- la variación de existencias (VE). Para el caso de Venezuela se deben obviar las exportaciones de alimentos y las variaciones de existencia por su bajo peso en la DCH, de ese modo la DCH depende de la producción nacional y de las importaciones de alimentos realizadas. La Disponibilidad de Alimentos para Consumo Humano (DCH) es una variable aproximativa a lo sucedido con el consumo de alimentos en un año determinado, de esta forma se puede inferir la variación del consumo en años en los que no hay información disponible al respecto.

CAPÍTULO III

MARCO METODOLÓGICO

En este capítulo, se definirá el marco a través del cual se enfocará la metodología para el desarrollo del problema planteado y el logro de los objetivos propuestos en esta investigación. Por un lado se espera documentar y analizar los ajustes generados en las importaciones como respuesta a la merma en los ingresos petroleros y por el otro observar el impacto que dichos ajustes pudieran ocasionar sobre el bienestar social. En los siguientes párrafos se explicará en detalle de qué manera se procederá a trabajar para obtener información relevante acerca de las variables a estudiar. Arias (2012) explica el marco metodológico “Es el *cómo* se realizará el estudio para responder al problema planteado.” (p.32). El marco metodológico que se desarrollará a continuación contiene todo el proceso de investigación realizado sobre las importaciones venezolanas.

3.1 Tipo de Investigación

Según la académica, Jaqueline Hurtado el tipo de investigación “...señala el grado de profundidad y el tipo de resultado y está en concordancia con el objetivo general” (Hurtado, 2010, p.138). Asimismo, Arias (2010), sugiere que un trabajo de investigación puede clasificarse según su nivel de profundidad como: exploratoria, descriptiva y explicativa.

El trabajo que se llevará a cabo referente a la variación de las importaciones es en primera instancia un trabajo descriptivo, esto se debe a que se intentará completar y caracterizar la serie de importaciones del 2015, 2016 y 2017 por medio de la búsqueda

del valor de las exportaciones de productos de los países que principalmente exportan hacia Venezuela. Se pretende describir y evaluar los cambios en los patrones de importación considerando los capítulos del sistema armonizado de cuentas (productos) importados en 2012 respecto a los importados en el 2017, así como la evolución en el tiempo de estos, además de la diferencia de los principales socios comerciales de Venezuela al inicio del periodo estudiado en comparación con el final del mismo. Se estructurarán el comportamiento en dólares, la composición por grupos de países y por capítulos como variables de interés.

Asimismo es importante señalar que entre los objetivos específicos planteados figura el efecto que tiene la variación de las importaciones sobre el deterioro en los niveles de bienestar, por lo que con el fin de definir y explicar esta relación de causa-efecto a la investigación se le atribuye un factor correspondiente a un trabajo explicativo. “La investigación explicativa se encarga de buscar el porqué de los hechos mediante el establecimiento de relaciones causa-efecto.” (Arias, 2012, p.26). Hurtado (2010), establece que los métodos, técnicas, tácticas y estrategias no son genéricos para cualquier investigación; los métodos son diferentes en función del tipo de investigación y del objetivo que se pretende lograr.

3.2 Diseño de la Investigación

Según Hurtado (2010), el diseño de investigación “...alude a los aspectos operativos relacionados con la recolección de datos.” (p.110). Además Arias (2012) indica “En atención al diseño, la investigación se clasifica en: documental, de campo y experimental”. En efecto, en este apartado se desarrolla el proceso de recolección de los datos que serán utilizados en el proceso de la investigación. Dado que toda la información será tomada de estudios o investigaciones previas así como de medios audiovisuales y electrónicos, asegurándose de que los datos sean obtenidos de fuentes oficiales y confiables como bancos centrales, institutos nacionales de estadísticas y organizaciones multinacionales, se determinó que la investigación llevada a cabo es de

índole documental. La investigación documental presenta una gran ventaja para nuestro estudio, citando a Sabino (2002) este diseño de investigación tiene una valiosa ventaja:

(...) incluir una amplia gama de fenómenos, ya que no sólo tiene que basarse en los hechos a los cuales él tiene acceso de un modo directo sino que puede extenderse para abarcar una experiencia inmensamente mayor. Esta ventaja se hace particularmente valiosa cuando el problema requiere de datos dispersos en el espacio, que sería imposible obtener de otra manera (p.69).

3.3 Población y Muestra

Según Ballestrini (2001), “la población puede estar referida a cualquier conjunto de elementos de los cuales pretendemos indagar y conocer sus características, o una de ellas, y para el cual serán válidas las conclusiones de la investigación“. Del mismo modo el académico Fidias Arias (2012), expresa que una muestra se define como: “La muestra es un subconjunto representativo y finito que se extrae de la población accesible” (p.83). Para la realización de esta investigación, la población será igual a la muestra ya que se tomará el total de las importaciones venezolanas para realizar la caracterización y análisis de su comportamiento. Como asegura Arias (2012) en las investigaciones documentales monográficas, se omite la diferenciación entre población y muestra debido a que el universo equivale al tema de estudio.

De esta manera, la población a estudiar serán las importaciones venezolanas dada su variación, composición, y origen. Sin embargo, la variable antes mencionada no es la única que se tomará en cuenta en este estudio ya que, interesa observar el impacto sobre el bienestar social del ajuste de las importaciones y para esto se evalúa la disponibilidad de alimentos para consumo humano (DCH). Es importante precisar que para efectos de este estudio, el bienestar social será entendido como el consumo de alimentos de la población venezolana y para esto se tomará como variable aproximativa la disponibilidad de alimentos para consumo humano (DCH).

Debido a que un componente dentro de la variable DCH es la producción nacional, es necesario incluirla como elemento o variable de estudio en este proyecto de investigación. Es así como en definitiva los variables o poblaciones de estudio serán las importaciones venezolanas diferenciadas como importaciones alimentarias e importaciones no alimentarias, el bienestar social entendido como consumo de alimentos y la producción nacional.

3.4 Técnicas e Instrumentos de Recolección de Datos

Según Tamayo (1999), las técnicas de recolección de datos, son definidas como la expresión operativa del diseño de investigación que especifica concretamente cómo se hizo la investigación. Debido a que la información que se requiere son datos los cuales se encuentra en páginas institucionales ya existentes, la técnica que se utilizará es la revisión documental a partir de la cual se reunirá la información relevante suministrada por las instituciones pertinentes. Se realizará el estudio por medio de tablas y matrices de registro y análisis las cuales permiten recopilar sistemáticamente los datos y así observar el movimiento de las importaciones en el periodo de interés.

Los principales socios comerciales del país facilitan información casi completa de sus transacciones comerciales, de allí que por medio de la base de datos de estadísticas de comercio internacional de las Naciones Unidas, UN COMTRADE se procederá a describir las variaciones de las importaciones venezolanas. La antes mencionada base de datos es sumamente robusta ya que las autoridades nacionales de más de 170 países proporcionan a la División de Estadísticas de las Naciones Unidas (UNSD) sus datos anuales de estadísticas de comercio internacional, detallados por categorías de productos, servicios y países socios, procesados de forma coherente y codificada con un formato estándar. UN COMTRADE posee el mayor conglomerado de datos de comercio internacional ya que contiene más de tres mil millones de registros de datos desde 1962.

Por otra parte, en un contexto de difícil acceso a data oficial, para aproximar alguna medida del consumo de alimento venezolano, se procederá a documentar los datos de

producción nacional obtenidos por medio de la Cámara Venezolana De Industria De Alimentos (CAVIDEA). Esta es una asociación civil que reúne a las más importante empresas relacionadas con el sector de alimentos, entre ellas Alimentos Heinz, Alfonso Rivas & cia., Cargill de Venezuela, Finca dos aguas, Industrias Lácteas (INDULAC), Molinos Nacionales (MONACA), Nestlé Venezuela, Pepsico Alimentos, Plumrose Latinoamericana, Productos Alimenticios Kelly's, Productos EFE, Alimentos Polar Comercial, Agro Industrias Pacomela, Productos Lácteos Flor Aragua, Del Monte Andina, además de muchas otras empresas importantes que componen gran parte del sector privado de producción de alimentos en el país.

En base a la confiabilidad y validez de la fuente antes señalada, se utilizará el índice CAVIDEA el cual se nutre de la información que es proporcionada por las empresas e industrias alimenticias afiliadas a la cámara. El índice mide en cifras relativas el comportamiento del volumen de producción de 19 categorías de alimentos, lo que permite visualizar la tendencia de la producción de la industria nacional en los últimos seis años. Este índice será de gran utilidad y relevancia ya que gracias al mismo se podrá estimar la variación en la disponibilidad de alimentos para consumo humano (DCH) y así la variación del consumo de alimentos en Venezuela.

Para la realización de algunos análisis específicos se recolectará datos del consumo de alimentos de la página web oficial del Instituto Nacional de Estadística INE, instituto el cual se encarga de coordinar el sistema estadístico nacional así como de producir estadísticas oficiales demográficas, económicas y sociales, entre ellas la encuesta de hogares la cual es de interés para este estudio. Debe acotarse que los datos proporcionados por esta fuente están registrados hasta el año 2014, por lo que se intentará completar las series de consumo de alguno de los alimentos por medio de la investigación de documentos académicos. Por otro lado, de la información que el INE provee se utilizará el valor de las importaciones efectuadas por Venezuela según país de origen 2013 - 2014, como referencia de elección de los países que serán utilizados como los principales socios comerciales en este proyecto.

3.5 Técnicas de Procesamiento y Análisis de Datos

En este apartado se describirán los procesos que serán aplicados a los datos disponibles con el fin de obtener algunas conclusiones alusivas al objetivo del proyecto. “En este punto se describen las distintas operaciones a las que serán sometidos los datos que se obtengan: clasificación, registro, tabulación y codificación si fuere el caso.” (Arias, 2012, p.111). Se espera que después del procesamiento de la información se puedan evidenciar los ajustes presentados en las importaciones para el periodo de caída en el ingreso de divisas. “Finalizadas las tareas de recolección el investigador quedará en posesión de un cierto número de datos, a partir de los cuales será posible sacar las conclusiones generales que apunten a esclarecer el problema formulado en los inicios del trabajo.” (Sabino, 1992, p. 129).

3.5.1 Análisis Descriptivo

En primer lugar se realizará un análisis de estadística descriptiva por medio del cual se intentará clarificar lo que revelan los datos que han sido recolectados. “El objetivo final será construir con ellos cuadros estadísticos, promedios generales y gráficos ilustrativos, de tal modo que se sinteticen sus valores y se pueda extraer, a partir de su análisis, enunciados teóricos de alcance más general.” (Sabino, 1992, p. 129). Se hará una revisión detallada de los datos de importación obtenidos a través de los datos de exportación de los socios comerciales de Venezuela, atendiendo en especial a su coherencia.

Es importante comentar que en los datos recolectados de la base de datos UN COMTRADE hay una diferencia entre el valor de las importaciones y el valor de las exportaciones registradas, es decir, las importaciones reportadas por un país no coinciden exactamente con las exportaciones reportadas por su socio comercial, la diferencia se debe principalmente a la valoración. Las importaciones son registradas con valor CIF (Cost Insurance and Freight) y las exportaciones son registradas con valor FOB (Free On Board). La diferencia entre los valores es entonces el valor de los costos de seguro y el flete. Sin embargo, a pesar de la antes mencionada discrepancia

sigue siendo valioso el estudio de la data obtenida por medio de esta fuente ya que es una aproximación muy certera de las tendencias y de los ajustes que se han dado en las importaciones del país.

3.5.2 Análisis ANOVA

En segundo lugar se aplicará la metodología del Análisis De La Varianza, ANOVA por sus siglas en inglés, el cual es una generalización del contraste de dos medias de la prueba t de Student cuando el número de muestras que se desean contrastar es mayor a dos. Este análisis permitirá entonces probar la hipótesis de diferencia de media para los valores de importación. Se debe señalar que este es un modelo paramétrico el cual exige ciertas condiciones para poder ser aplicado, entre ellas la normalidad de los datos y la igualdad de varianza de las muestras. Se sospecha que los datos a estudiar no se distribuyen de forma normal, en ese caso se utilizará el contraste de Kruskal - Wallis como alternativa no paramétrica del método ANOVA, este contraste se aplicará necesariamente si no se cumple alguna de las condiciones que se necesitan para aplicar el método ANOVA.

El modelo ANOVA de un factor estudia la diferencia de medias de varios grupos. Rius et al (1999) en su obra Bioestadística: Métodos y Aplicaciones (p.306) aseguran que esta puede escribirse como:

$$X_{ij} = \mu + \alpha_i + \epsilon_{ij} \text{ donde } \epsilon_{ij} \rightarrow N(0, \sigma^2)$$

μ es una constante a todos los niveles, α_i es el efecto que produce el i-ésimo nivel los cuales al sumarse deben compensarse unos con otros para que la media común a todos los nivel sea μ , ϵ_{ij} es la parte de la variable X_{ij} que no es explicada por μ o por α_i . Esta última es la condición de homocedasticidad fundamental para el método ANOVA. El contraste de hipótesis será que los diferentes niveles no tienen influencia sobre la observación de la variable. La hipótesis de contraste será:

$$H_0: \mu_1 = \mu_2 = \dots = \mu_t$$

H₁: Al menos uno es distinto

Por otro lado, las técnicas no paramétricas o contrastes de distribución libres son ideales para el tipo de datos que se presenta en esta investigación ya que permite obviar el peso que pueden tener valores que se alejan mucho de la tendencia central, y además asignar valores de probabilidad específicos para realizar hipótesis con valores de p. “Al no exigir ninguna condición suplementaria a la muestra sobre su proveniencia de una población con cierto tipo de distribución, son más generales que las paramétricas, pudiéndose aplicar en los mismos casos en que estas son válidas.” (Rius et al, 1999, p.306).

Las técnicas no paramétricas se apoyan en el uso de los rangos asignados a las observaciones, en este método se comparan las medianas de las poblaciones y se evalúa si hay diferencia en al menos una de ellas. Para la aplicación del contraste de Kruskal–Wallis se debe suponer que existen k muestras. Según Rius et al (1999), el número total en todas las muestras será:

$$N = n_1 + n_2 + \dots + n_k$$

La hipótesis de contraste será:

H₀: Las k muestras provienen de la misma población

H₁: Alguna proviene de una población con mediana diferente de las demás

3.5.3 Análisis Envolvente de Datos (DEA)

En tercer lugar a los datos de importaciones y de consumo se le aplicará una técnica no paramétrica para la medición de la eficiencia relativa de las unidades de decisión. El Análisis Envolvente de Datos (DEA) determina la eficiencia de las unidades de análisis por medio de la optimización de las variables de entrada y de salida a estudiar. Dicho análisis generaliza de cierta manera la definición de productividad, asemejando el proceso productivo en el cual se involucra la utilización de recursos para transformar insumos (entradas) en productos (salidas) con la eficiencia del uso de los recursos. Coelli et al (2003) define la eficiencia o eficiencia técnica como:

“La capacidad de una empresa de conseguir la máxima producción a partir de un conjunto de insumos. La medida de eficiencia técnica varía entre 0 y 1. Un valor de 1 indica que la empresa es completamente eficiente y opera en la frontera de producción. Un valor menor que 1 refleja que la empresa opera por debajo de la frontera. La diferencia entre 1 y el valor observado mide la eficiencia técnica.” (p.17).

Las entidades que son evaluadas con el DEA se denominan DMU (Decision Making Unit) y para esta investigación se referirán a los años del periodo en estudio. El modelo general se basa en el estudio de n DMU, en donde cada unidad consume diferentes cantidades de m entradas para producir s salidas. La DMU_j consume la cantidad x_{ij} de la entrada i y produce la cantidad y_{rj} de la salida j . Si se desea evaluar el desempeño de DMU₀ se debe resolver el problema de optimización. Si existen múltiples entradas y salidas se construye tanto una salida virtual como una entrada virtual ponderando las mismas. Se generaran las ponderaciones U_r y V_i para cada salida y entrada respectivamente.

Se debe resolver el siguiente problema de optimización:

$$\text{Max } h_o = \sum_{r=1}^s U_r Y_{ro}$$

Sujeto a:

$$\sum_{i=1}^m V_{i0} X_{i0} = 1$$

$$\sum_{r=1}^s U_r Y_{rj} \leq \sum_{i=1}^m V_i X_{ij}$$

$$U_r \geq 0$$

$$V_r \geq 0$$

A este modelo se le conoce como CCR, siendo las variables de decisión U y V los cuales son los multiplicadores que serán utilizados para ponderar las entradas y salidas en la construcción de la función objetivo. El modelo antes descrito está orientado a la maximización de la salida, pero también puede realizarse la optimización orientada hacia la entrada, es decir la minimización de la misma. Para realizarla se debe hacer el procedimiento análogo al anterior.

Se debe resolver el siguiente problema de optimización:

$$\text{Min } q_0 = \sum_{i=1}^m V_{i0} X_{i0}$$

Sujeto a:

$$\sum_{r=1}^s U_r Y_{r0} = 1$$

$$\sum_{r=1}^s U_r Y_{rj} \leq \sum_{i=1}^m V_i X_{ij}$$

$$U_r \geq 0$$

$$V_r \geq 0$$

Este análisis permitirá determinar por capítulo cual fue el año con mayor eficiencia en la transformación de importaciones en consumo, es decir se buscará una eficiencia relativa entre los años que se compararán. Como se explicó anteriormente los modelos DEA pueden estar orientados a la contracción o minimización de la entrada así como estar orientados a la maximización de la salida, el objetivo será entonces evaluar las transformación de importaciones a consumo maximizando los valores de salida (consumo) o minimizando los valores de entrada (importaciones). Cabe destacar que este tipo de análisis ha sido ampliamente utilizado por lo que es pertinente añadirlo al trabajo que se ha realizado. Así lo aseguran Restrepo y Villegas:

“Desde su introducción, la investigación en DEA ha sido prolífica, tanto en el ámbito teórico como en el aplicado, en la bibliografía disponible (Cooper et al, 2006) se cuentan más de 2000 trabajos en diversas áreas, tales como: médicos del desempeño de instituciones educativas, benchmarking de procesos logísticos, comparación de sucursales de oficinas regionales de bancos, regulación de servicios públicos, medición de productividad investigativa y docente en departamentos académicos, estudios sectoriales, entre otras. Esto ha hecho de DEA una de las áreas de investigación de operaciones más aceptadas, relevante y difundida (Gattoufi et al, 2004).” (p. 5)

CAPÍTULO VI

REPORTE DE RESULTADOS

En este capítulo se presentará el análisis del estudio realizado sobre las importaciones de Venezuela en el periodo del 2012 al 2017, en el cual se caracterizará en detalle el conjunto de datos de interés. Adicionalmente se describirá el impacto del ajuste en las importaciones sobre el bienestar social en Venezuela. Con el fin de lograr un acercamiento a los objetivos planteados a principios de esta investigación, se procesó la información obtenida al programa estadístico Excel para su análisis e interpretación, además se realizaron tablas y gráficas en el mismo programa para una mejor comprensión de los resultados que se presentarán a continuación, estos resultados se presentarán de aquellos más generales a aquellos más específicos.

Se evidenció que el nivel de las mismas ha tenido un fuerte ajuste. Estas se han visto disminuidas con porcentajes de variaciones de hasta -40%. La importación de ciertos productos ha sido impactada de forma muy severa, como es el caso de la importación de animales vivos con una variación negativa de 99,5% en el año 2017 respecto al 2012. Además las importaciones se han recompuesto en términos de socios comerciales, siendo Brasil el principal proveedor de alimentos desde el 2012 hasta 2016, sustituido por México en el 2017. La caída a la que se hizo referencia anteriormente ha significado para el país una reducción del consumo, este se ha logrado medir por medio de la aproximación de la disponibilidad de alimento para consumo humano.

Por otro lado se determinó que el valor destinado a importaciones de alimentos, ha sido más eficiente es decir, ha habido mayor eficiencia relativa en la transformación de

entradas de importaciones a salidas de consumo en los últimos años estudiados en contraste con los primeros, esto sin negar la evidente reducción del consumo. A continuación se procederá a desglosar los resultados obtenidos del estudio que se le realizó sobre el valor aproximado de las importaciones venezolanas.

4.1 Variaciones en las Importaciones venezolanas

Para construir el valor aproximado de las importaciones realizadas por Venezuela desde el año 2012 al año 2017, se procedió a recolectar los datos de las exportaciones hacia Venezuela de los principales nueve países con los que históricamente se realiza el mayor volumen de transacciones. Según el Instituto Nacional de Estadística (INE) en el 2014 los principales socios comerciales de Venezuela fueron EE.UU, China, Brasil, Colombia, Argentina, México, Alemania, Italia y España, estos representan el 72,5% de las importaciones del país. Los antes mencionados fueron los países escogidos para completar los valores de las importaciones efectuadas por Venezuela. La información se obtuvo de la base de datos UN Comtrade. Dicha información viene agrupada por los capítulos del sistema armonizado de cuentas, los productos se informan en la clasificación (SA 2012) y revisión actual (SITC Rev. 3). El convenio internacional del sistema armonizado de designación y codificación de mercancía genera una nomenclatura común la cual permite conservar el orden metodológico del registro de las transacciones de bienes.

Para comenzar se procedió a analizar los datos por medio de la de estadística descriptiva a través de la cual se observó las medidas de tendencia central, es decir los valores medios que sirven para ubicar la distribución dentro de la escala de medición de la variable, así como las medidas de variabilidad las cuales indican la dispersión de los datos en la escala de medición de la variable. En la TABLA 4 se expone los valores alrededor de los cuales se agrupan las importaciones venezolanas. Las importaciones venezolanas anuales fueron en promedio US \$ 3.877 millones en el 2012 y US \$797 millones en 2017, el 50% del valor de las importaciones estuvo por encima de US

\$1.971 millones en 2012 mientras que en el 2017 el 50% del valor de las importaciones estuvo apenas por encima de US \$257 millones.

El valor de las importaciones no se repite ya que cada país ha exportado a Venezuela un monto distinto cada año por lo que no existe una moda o un valor con mayor frecuencia para los datos que se disponen. Se observa que los datos se distribuyen de forma asimétricas en todos los años estudiados ya que el coeficiente de asimetría es distinto de cero, específicamente presentan un sesgo positivo (a la derecha) indicando que hay más valores agrupados hacia la izquierda de la curva, es decir por debajo de la media. Además si se pone énfasis en el valor de la curtosis se puede asegurar que la distribución de los valores responde a una distribución leptocúrtica ya que dicho valor es mayor que cero, de hecho en la mayoría de los años es mucho mayor que cero.

Por otra parte el rango en todos los años es bastante amplio lo que implica que hay considerables diferencias entre los valores mínimos y máximos de las importaciones realizadas cada año. Es interesante observar la diferencia entre el valor máximo y mínimo del año 2012 y 2017 siendo que el valor mínimo del 2017 representa solo el 17,85% del valor mínimo del 2012, del mismo modo el valor máximo de las importaciones en 2017 representan 28,46% del mismo valor en 2012. Es pertinente observar la evolución del comportamiento de las importaciones, de allí que en la tabla número 1 se encuentre el estudio de la estadística descriptiva año a año.

Tabla 4 Estadística descriptiva de importaciones provenientes de los nueve países seleccionados por año.

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Media	3.876.836.944,89	3.319.291.506,92	2.602.066.713,83	1.911.791.592,84	1.017.701.913,85	797.532.810,84
Error típico	1.344.371.338,78	1.222.148.181,55	853.245.540,06	680.483.847,92	400.593.573,43	378.602.396,63
Mediana	1.971.131.447,13	1.877.895.036,20	1.574.836.095,70	1.058.473.766,26	519.817.995,91	257.935.485,42
Moda	#N/A	#N/A	#N/A	#N/A	#N/A	#N/A
Desviación estándar	4.033.114.016,34	3.666.444.544,66	2.559.736.620,19	2.041.451.543,76	1.201.780.720,28	1.135.807.189,90
Varianza de la muestra	1,6266E+19	1,34428E+19	6,55225E+18	4,16752E+18	1,44428E+18	1,29006E+18
Curtosis	2,028972913	4,506598825	1,31919431	0,543306064	3,194509167	5,515991539
Coefficiente de asimetría	1,639866993	2,05297732	1,383774488	1,31689935	1,860544932	2,301184101
Rango	12.106.669.628,81	11.641.090.585,97	7.666.387.366,35	5.746.404.412,55	3.673.265.112,90	3.503.125.443,24
Mínimo	546.325.440,55	467.496.284,43	342.163.510,33	189.158.525,55	96.679.977,98	97.492.500,44
Máximo	12.652.995.069,36	12.108.586.870,40	8.008.550.876,68	5.935.562.938,10	3.769.945.090,88	3.600.617.943,68
Suma	34.891.532.503,97	29.873.623.562,31	23.418.600.424,43	17.206.124.335,57	9.159.317.224,67	7.177.795.297,60
Cuenta	9	9	9	9	9	9

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

Por otro lado, en la TABLA 5 se hace evidente la variación fuertemente negativa que han tenido los valores mínimo y máximo de las importaciones. De este modo se origina el primer argumento para asegurar que se ha dado una variación en las importaciones, la cual es negativa siendo los años de mayor caída el 2015 y 2016. Dicha caída se debe a que para el año 2016 ya las medidas que se habían utilizado hasta el momento para subsanar la debacle en las importaciones se habían agotado, el verdadero choque de ingresos no fue inmediato a la caída del precio del petrolero en el 2014 puesto que aún se podía emitir deuda, vender activos y utilizar reserva para seguir importando.

Tabla 5: Variación anual de los valores mínimos y máximos de importación.

	2013	2014	2015	2016	2017
Valor mínimo	-14,43%	-26,81%	-44,72%	-48,89%	0,84%
Valor máximo	-4,30%	-33,86%	-25,88%	-36,49%	-4,49%

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

El total de las importaciones realizadas por el país está representado en el GRÁFICO 1, se puede observar la tendencia a la baja del valor de estas, en 2017 se importó casi cinco veces menos que en 2012. Además, dicho gráfico evidencia la relación existente entre los ingresos petroleros, es decir los ingresos del el estado y las importaciones que realiza el país. El recorte de importaciones es el ajuste que el gobierno nacional ha llevado a cabo para intentar equilibrar su cuenta corriente. Después, en la TABLA 6 se reflejan los montos del total de las importaciones por año y adicionalmente el desglose de los dos grandes grupos de interés para esta

investigación. Por un lado están las importaciones que no poseen capítulos relacionados con alimentos (importaciones no alimentarias) y por el otro las importaciones de capítulos exclusivamente relacionados con los alimentos (importaciones alimentarias), conviene crear esta distinción ya que las importaciones de alimentos pudieran ser asociadas con el bienestar de la sociedad receptora de dichas importaciones.

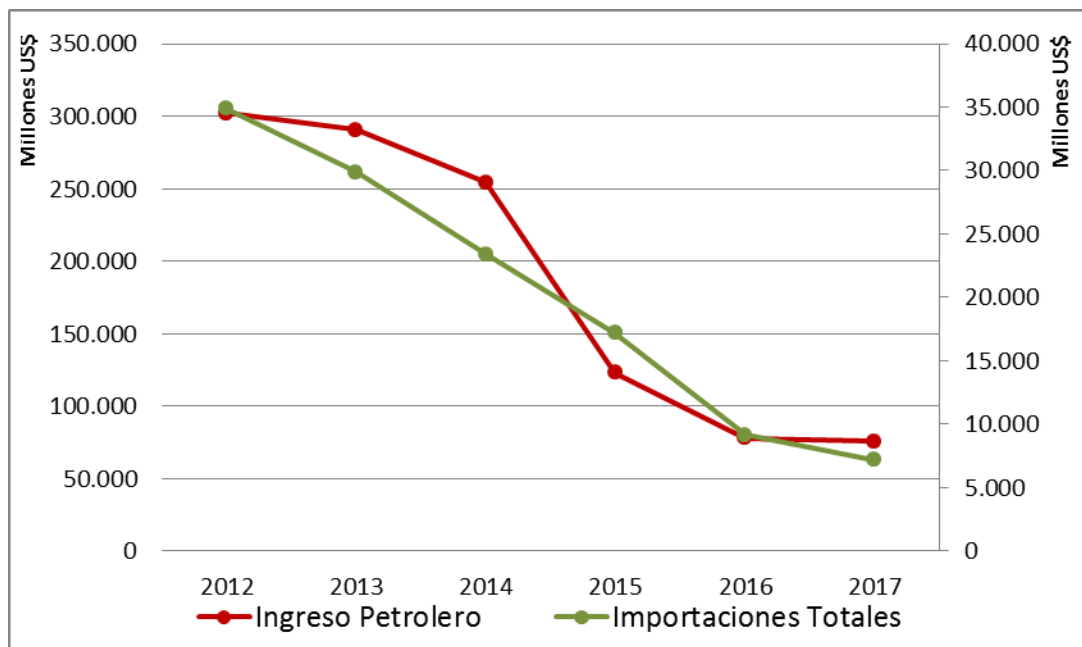


Gráfico 1: Importaciones venezolanas e ingreso petrolero. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade y Fivencia.

Tabla 6: Valor de las importaciones anuales totales, valor de las importaciones anuales alimentarias y no alimentarias.

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Importaciones No Alimentarias	29.877.912.545,34	24.248.171.211,49	18.094.337.347,10	14.119.706.110,01	7.476.073.689,72	5.790.367.223,09
Importaciones Alimentarias	5.013.619.958,63	5.625.452.350,82	5.324.263.077,33	3.086.418.225,56	1.683.243.534,95	1.387.428.074,50
Total Importaciones	34.891.532.503,97	29.873.623.562,31	23.418.600.424,43	17.206.124.335,57	9.159.317.224,67	7.177.795.297,60

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

De la TABLA 6 y en el GRÁFICO 2 se observa la proporción del total de importaciones que es representada por las importaciones alimentarias de igual forma que las no alimentarias. Es evidente que dicha proporción se ha mantenido

relativamente constante en todo el periodo, con una relación alrededor del 80% de importaciones no alimentarias y 20% de importaciones alimentarias. Consecutivamente se ha analizado la variación de los grupos constituidos; en la TABLA 7 se aprecian las variaciones de las importaciones totales y los dos grupos. Estas variaciones permiten constatar el ajuste en términos de monto así como la naturaleza negativa de dicho ajuste, siendo el año 2016 el de variación mayor.

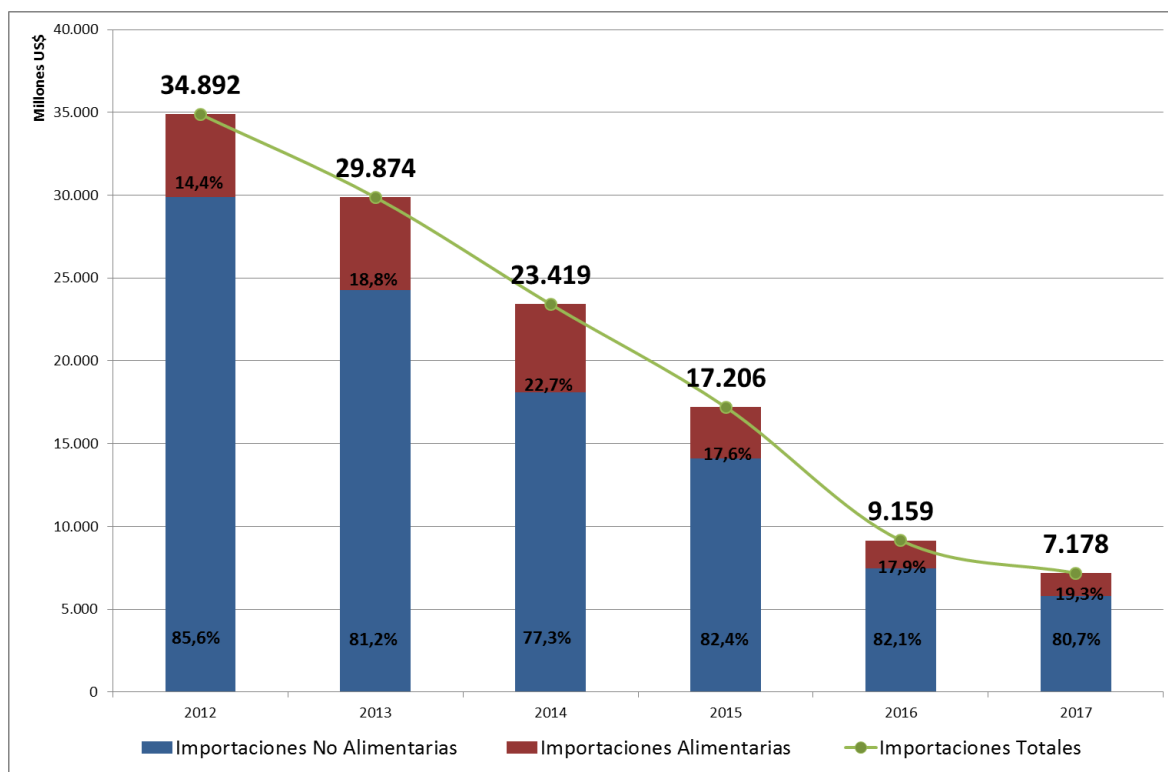


Gráfico 2: Importaciones venezolanas alimentarias y no alimentarias como porcentaje del total de importaciones. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

Tabla 7: Variación anual del total de importaciones, variación anual de las importaciones no alimentarias y variación anual de las importaciones alimentarias.

	2013	2014	2015	2016	2017
Importaciones No Alimentarias	-18,84%	-25,38%	-21,97%	-47,05%	-22,55%
Importaciones Alimentarias	12,20%	-5,35%	-42,03%	-45,46%	-17,57%
Total Importaciones	-14,38%	-21,61%	-26,53%	-46,77%	-21,63%

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

Para continuar con la descripción del proceso de ajuste de las importaciones, se elaboraron algunas tablas (véase TABLA 8, 9, 10, 11 y 12) en las que se consideraron el valor de las importaciones del 2017 entre el valor de las importaciones en el 2012, esto con la finalidad de observar en términos porcentuales lo que representa las importaciones del año 2017 de las importaciones del 2012. En la TABLA 8 se muestran algunos porcentajes que ilustran desde otra perspectiva la caída de las importaciones. Es notorio que las importaciones alimentarias representan apenas 27,67% de las importaciones que se realizaban en 2012. Se ha argumentado anteriormente que la mayoría de los alimentos que se consumen en el país son importados por consiguiente es de esperarse que exista una déficit en el consumo de alimentos en Venezuela.

Tabla 8: Representación porcentual del valor de las importaciones totales, alimentarias y no alimentarias del año 2017 respecto las del año 2012.

	% 2017/2012
Importaciones No Alimentarias	19,38
Importaciones Alimentarias	27,67
Importaciones Totales	20,57

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

En la TABLA 9 están expresados los únicos ocho capítulos que no han sufrido una disminución en el año 2017 con respecto 2012, por el contrario han mantenido sus niveles e incluso algunos representan mucho más del 100% del valor de las importaciones del 2012.

Tabla 9: Representación porcentual del valor de las importaciones (por capítulo), realizadas en el año 2017 respecto a las realizadas en el año 2012 las cuales representaron los porcentajes más altos del año.

Capítulo	Descripción de Capítulo	% 2017 / 2012
16	Preparaciones de carne, de pescado o de crustáceos, moluscos o demás invertebrados acuáticos.	396,55
11	Productos de la molinería; malta; almidón y fécula; inulina; gluten de trigo.	292,25
89	Barcos y demás artefactos flotantes.	153,41
51	Lana y pelo fino u ordinario; hilados y tejidos de crin.	150,93
93	Armas, municiones y sus partes y accesorios.	125,88
24	Tabaco y sucedáneos del tabaco elaborados.	109,58
43	Peletería y confecciones de peletería; peletería artificial o facticia.	109,17
97	Objetos de arte, o colección y antigüedades.	107,74

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

Como se puede observar, hay dos casos extremos, el capítulo 16 y el capítulo 11 los cuales han triplicado y duplicado su valor respectivamente. En contraste con la TABLA 9, en la TABLA 10 se presentan los capítulos más afectados, aquellos porcentajes cercanos a cero o de un solo dígito. La importación en el 2017 de productos como la seda, y los animales vivos no representan ni el 1% del valor que se importaba en 2012, seguido de ellos muchos otros productos que representan menos del 10, del 20 o del 30 por ciento del valor de las importaciones que se realizaban a principios del periodo.

Tabla 10: Representación porcentual del valor de las importaciones (por capítulo), realizadas en el año 2017 respecto a las realizadas en el año 2012 las cuales representaron los porcentajes más bajos del año.

Capítulo	Descripción de Capítulo	% 2017 / 2012
50	Seda.	0,00
46	Manufacturas de espartería o cestería.	0,31
1	Animales vivos.	0,55
86	Vehículos y material para vías férreas o similares, y sus partes; aparatos mecánicos (incluso electromecánicos) de señalización para vías de comunicación.	1,09
78	Plomo y sus manufacturas.	1,72
92	Instrumentos musicales, sus partes y accesorios.	1,82
36	Pólvoras y explosivos; artículos de pirotecnia; fósforos (cerillas); aleaciones pirofóricas; materias inflamables.	2,14
53	Las demás fibras textiles vegetales; hilados de papel y tejidos de hilados de papel.	2,25

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

En las siguientes tablas, es decir TABLA 11 y TABLA 12 se realiza el mismo estudio pero esta vez referente solo a las importaciones de alimentos. Se observa que solo dos capítulos no reflejaron reducción en el valor de sus importaciones al compararlas con el primer año del periodo en estudio. Con excepción de los capítulos 11 y 16, los capítulos que integran las importaciones de alimentos representan como máximo la mitad de la valoración de las importaciones en el 2012. Contrastando el último año del periodo estudiado con el primer año del mismo, se puede afirmar que el valor de las importaciones en el 2017 representa porcentajes sumamente bajos de las importaciones efectuadas en el 2012.

Tabla 11: Representación porcentual del valor de las importaciones de alimentos (por capítulo), realizadas en el año 2017 respecto a las realizadas en el año 2012 las cuales representaron los porcentajes más altos del año.

Capítulo	Descripción de Capítulo	% 2017 / 2012
16	Preparaciones de carne, de pescado o de crustáceos, moluscos o demás invertebrados acuáticos.	396,55
11	Productos de la molinería; malta; almidón y fécula; inulina; gluten de trigo.	292,25
7	Hortalizas, plantas, raíces y tubérculos alimenticios	71,19
10	Cereales	50,18
19	Preparaciones a base de cereales, harina, almidón, fécula o leche; productos de pastelería	39,52
21	Preparaciones alimenticias diversas	39,41
12	Semillas y frutos oleaginosos; semillas y frutos diversos; plantas industriales o medicinales; paja y forrajes	32,21
14	Materias trenzables y demás productos de origen vegetal, no expresados ni comprendidos en otra parte	31,28

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

Tabla 12: Representación porcentual del valor de las importaciones de alimentos (por capítulo), realizadas en el año 2017 respecto a las realizadas en el año 2012 las cuales representaron los porcentajes más bajos del año.

Capítulo	Descripción de Capítulo	% 2017 / 2012
1	Animales vivos	0,55
3	Pescados y crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos	4,12
2	Carne y despojos comestibles	6,75
9	Café, te, yerba mate y especias	7,47
6	Plantas vivas y productos de la floricultura	7,54
5	Los demás productos de origen animal, no expresados ni comprendidos en otra parte	7,67
18	Cacao y sus preparaciones	10,48
20	Preparaciones de hortalizas, frutas u otros frutos o demás partes de plantas	11,89

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

Finalmente para cerrar el ejercicio de representatividad del año 2017 con respecto al año 2012, se plasmó en la TABLA 13 el estudio por país, en donde observa que ninguno de los países exporta a Venezuela valores de al menos la mitad de lo que exportaban en el 2012. Así pues, se puede comentar las caídas drásticas en las importaciones provenientes de los socios comerciales tales como el caso de Brasil. En efecto, que de Brasil se importe solo el 9% de lo que importaba antes es un hecho interesante de evaluar ya que como se desarrollará más adelante, Brasil se caracterizaba por ser el principal proveedor de alimentos a Venezuela hasta el 2016. De igual manera, como se verá en detalle más adelante, las importaciones provenientes de China y EE.UU. juntas representan más del 50% del total de las importaciones de bienes que Venezuela efectúa cada año, entonces que las importaciones desde EE.UU en 2017 solo equivalgan al 28% de lo importado en 2012 y que las importaciones desde China a finales de periodo representen solo el 17% del valor a principios del mismo reafirma la situación en la que se encuentran los niveles de importación del país.

Tabla 13 : Representación porcentual del valor de las importaciones totales del año 2017 respecto las del año 2012 por países

País	% 2017 / 2012
México	45,45
EE.UU.	28,46
Italia	26,00
China	17,22
Alemania	15,46
Colombia	12,34
Argentina	11,00
Brasil	8,99
España	5,49

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

En esta sección del análisis se observó en detalle el origen de las importaciones, es decir la procedencia de los productos que son importados. De aquí se logró contemplar el cambio en los montos transados con los socios comerciales así como los porcentajes de representatividad de cada socio por año estudiado. En la TABLA 14 se presenta el valor de las importaciones totales clasificadas por origen y por año de interés, esta información también esta evidenciada en la serie de gráficos que inicia en el GRÁFICO 3 y culmina en el GRÁFICO 12 en los cuales se puede observar más fácilmente el valor por país de las importaciones y la tendencia a la baja que los datos manifiestan, asimismo se nota la preponderancia que tiene EE.UU. seguido de China como mayores exportadores de productos hacia Venezuela. .

Tabla 14: Valor del total de las importaciones por origen.

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Alemania	1.119.615.905,60	897.956.996,87	829.760.630,07	514.456.719,10	273.463.505,47	173.076.127,29
Argentina	1.971.131.447,13	1.943.181.409,14	1.783.700.596,68	1.228.059.632,82	608.896.520,85	216.773.154,69
Brasil	4.644.942.189,49	4.342.427.678,92	4.074.595.672,61	2.563.213.760,16	1.087.131.949,52	417.765.069,95
China	8.195.993.286,72	5.321.359.450,09	4.907.984.362,27	4.547.372.526,57	2.116.473.666,87	1.411.407.773,43
Colombia	2.090.113.482,34	1.877.895.036,20	1.574.836.095,70	851.333.208,25	486.371.254,37	257.935.485,42
España	1.776.671.337,63	1.047.939.559,22	587.499.116,49	318.493.258,76	200.537.262,83	97.492.500,44
Italia	546.325.440,55	467.496.284,43	342.163.510,33	189.158.525,55	96.679.977,98	142.038.213,71
México	1.893.744.345,14	1.866.780.277,04	1.309.509.563,60	1.058.473.766,26	519.817.995,91	860.689.028,97
EE.UU.	12.652.995.069,36	12.108.586.870,40	8.008.550.876,68	5.935.562.938,10	3.769.945.090,88	3.600.617.943,68

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

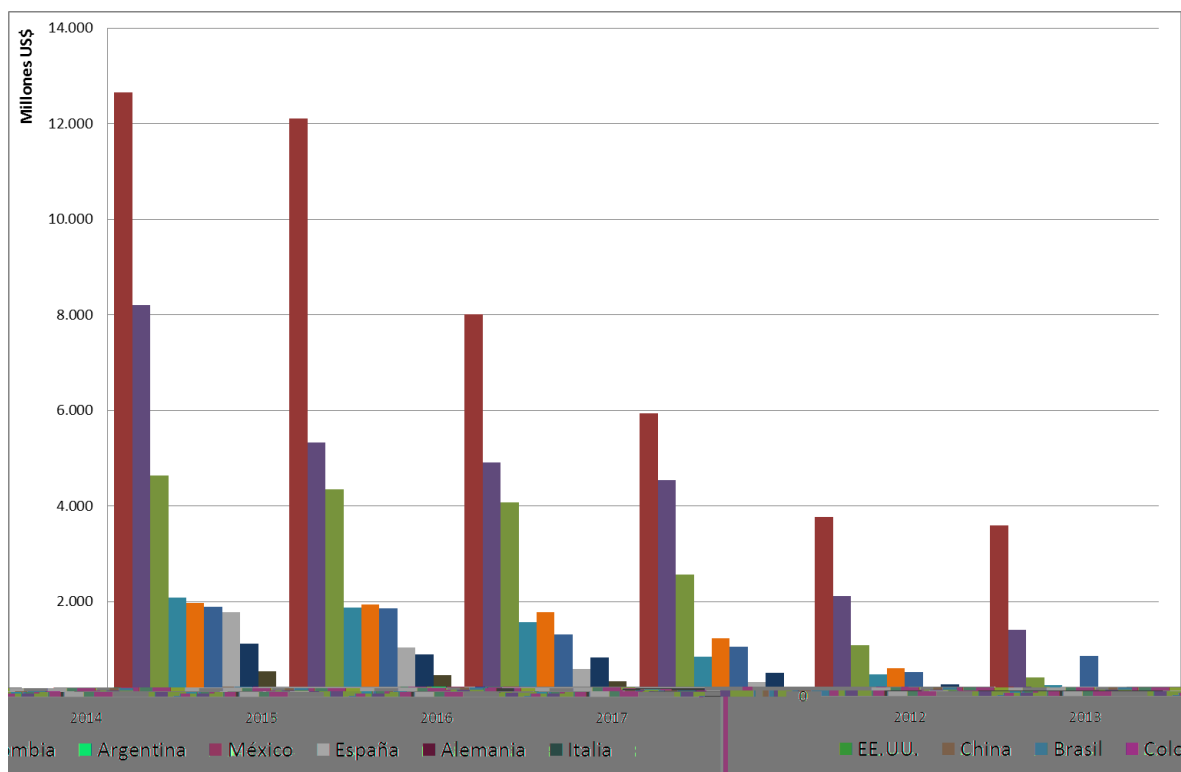


Gráfico 3: Valor del total de las importaciones por país. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

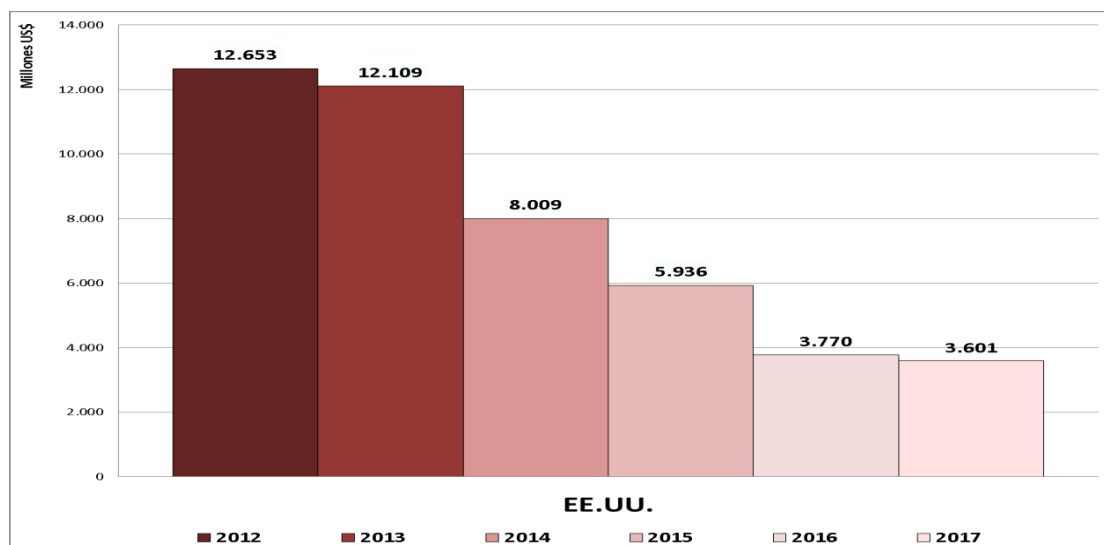


Gráfico 4: Valor del total de las importaciones de EE.UU. por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

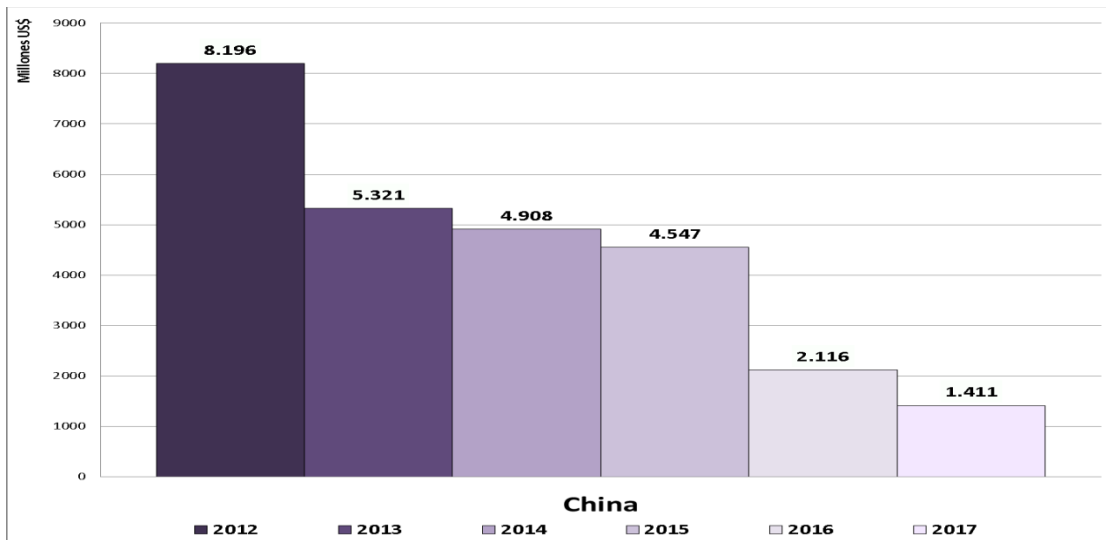


Gráfico 5: Valor del total de las importaciones de China por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

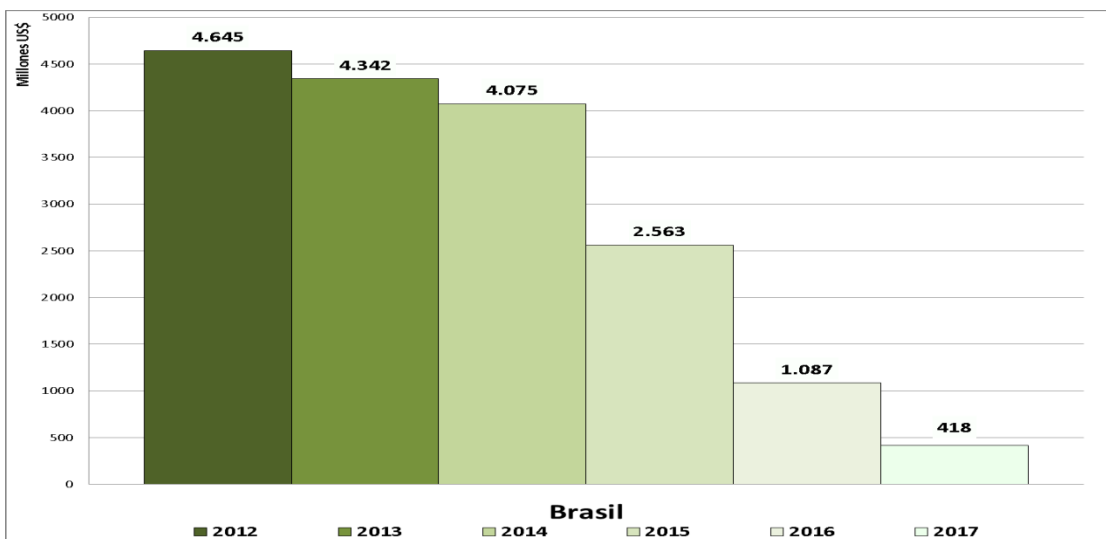


Gráfico 6: Valor del total de las importaciones de Brasil por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

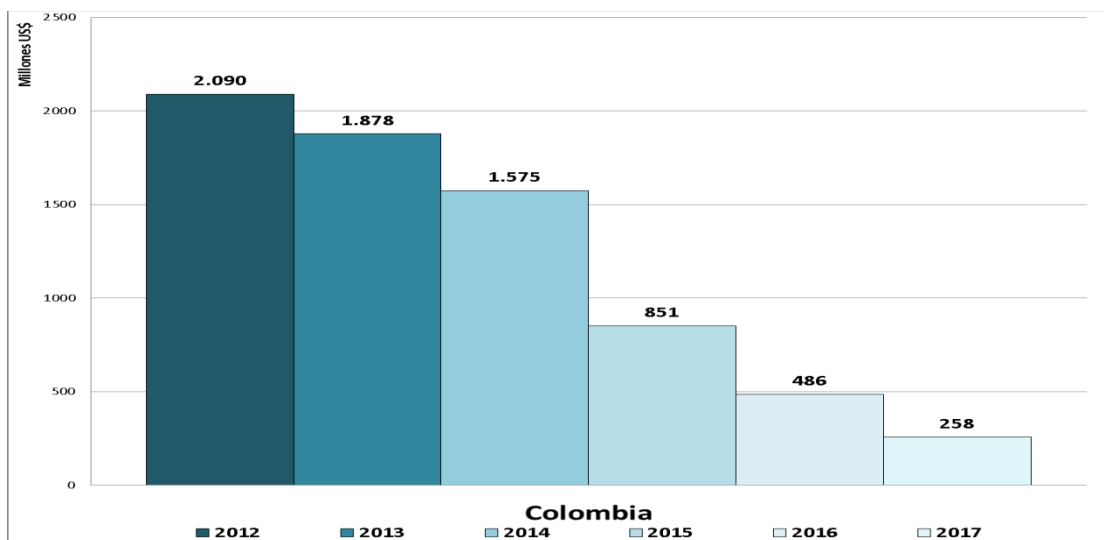


Gráfico 7; Valor del total de las importaciones de Colombia por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

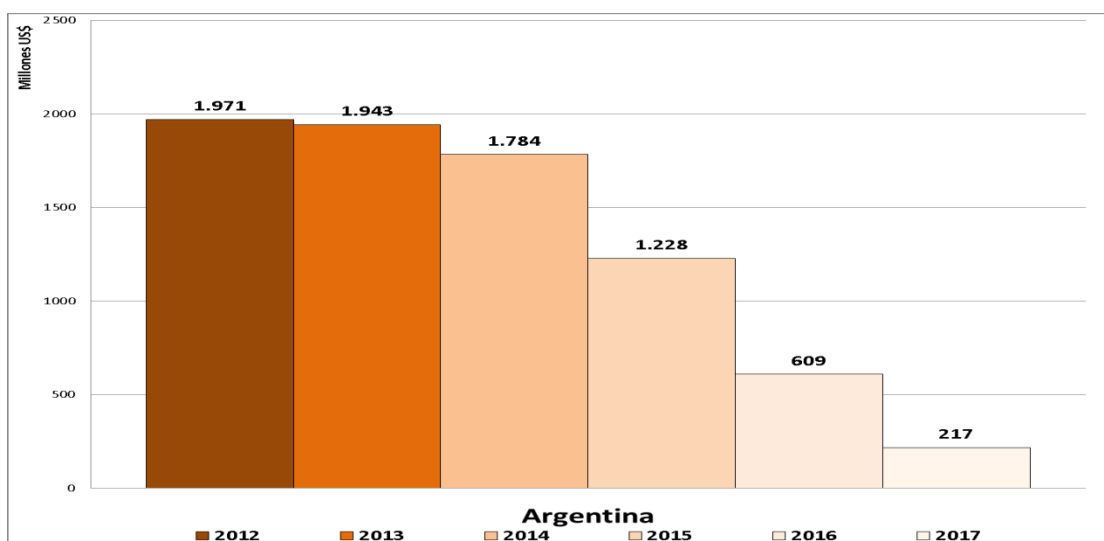


Gráfico 8: Valor del total de las importaciones de Argentina por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

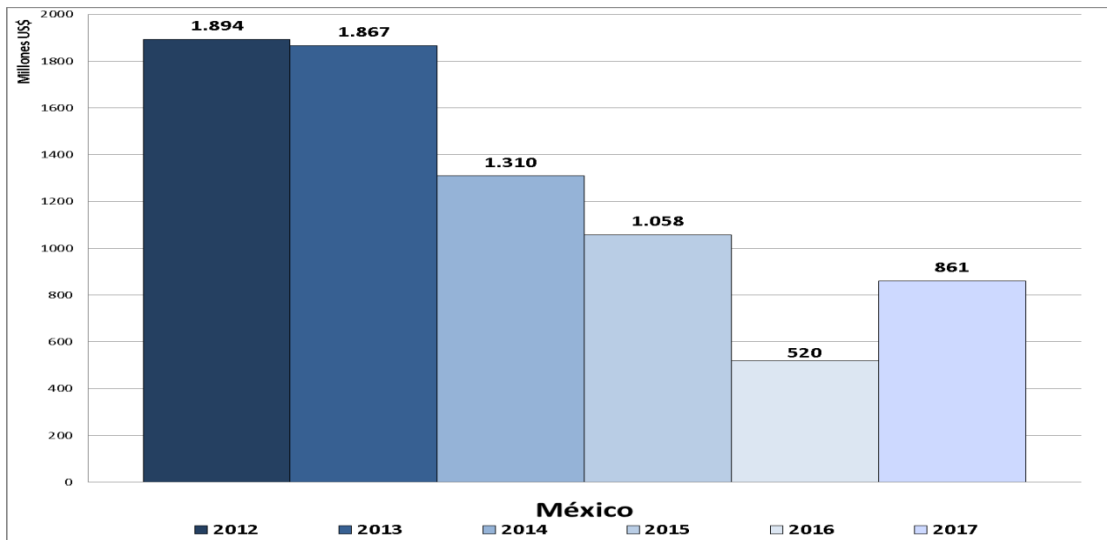


Gráfico 9: Valor del total de las importaciones de México por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

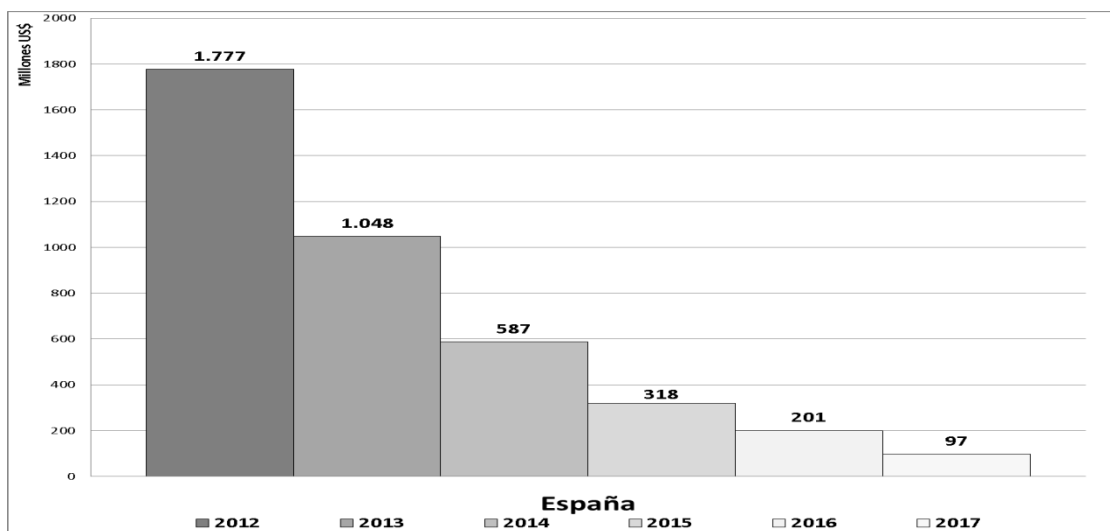


Gráfico 10: Valor del total de las importaciones de España por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

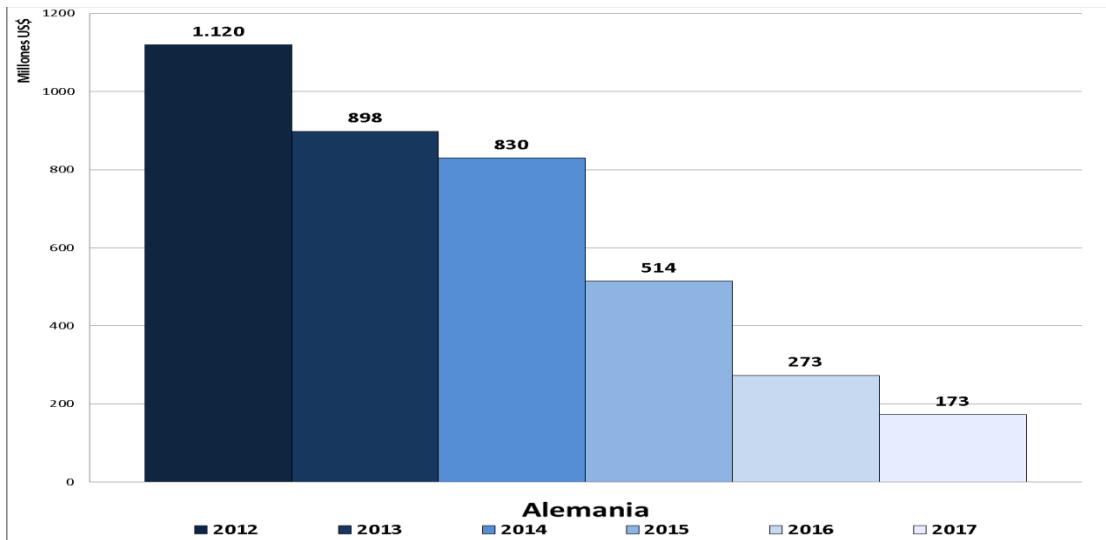


Gráfico 11: Valor del total de las importaciones de Alemania por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

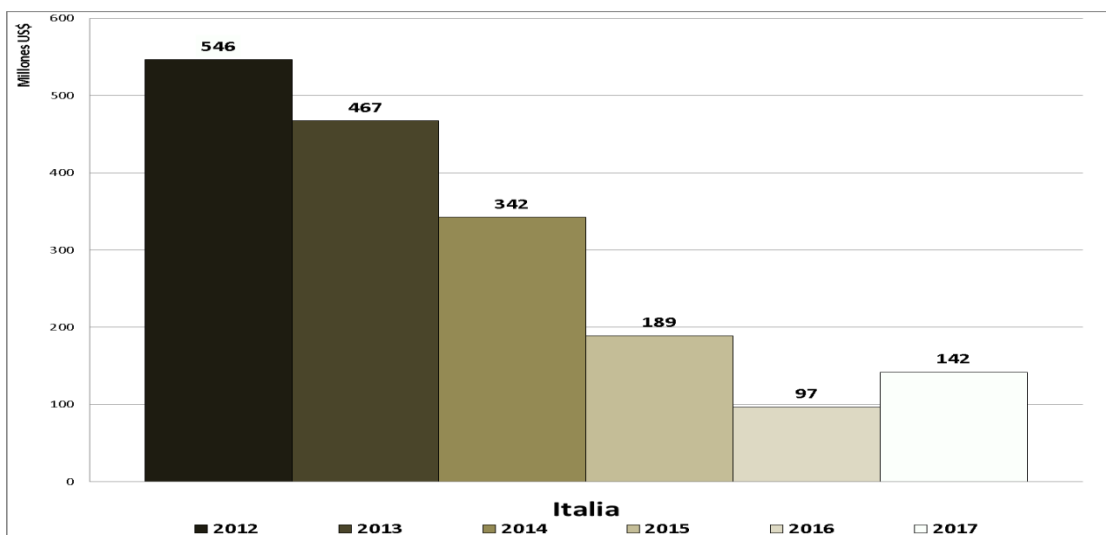


Gráfico 12: Valor del total de las importaciones de Italia por año. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

En la TABLA 15 se identifican los socios comerciales de Venezuela en orden de mayor a menor, es decir del que representa mayor porcentaje del total de las importaciones al que representa menor porcentaje del total de las importaciones.

Durante todo el periodo los productos que se importaron a Venezuela vienen principalmente de EE.UU., en promedio más del 35% son importaciones de dicho país, con excepción en 2017, año en el que EE.UU representa el 50% del origen de las importaciones. China es el segundo mayor exportador hacia Venezuela ya que ha representado más del 20% de las importaciones del país, después está Brasil, el cual representa en promedio alrededor del 12% de las importaciones totales. Se observa además que el resto de los países tomados en este estudio, no representan individualmente más de 7% del total de las importaciones siendo los países que menos proveen a Venezuela Italia, España y Alemania.

Tabla 15: Origen del Total de Importaciones por año en porcentaje

2012		2013		2014		2015		2016		2017	
EE.UU.	36,26	EE.UU.	40,53	EE.UU.	34,20	EE.UU.	34,50	EE.UU.	41,16	EE.UU.	50,16
China	23,49	China	17,81	China	20,96	China	26,43	China	23,11	China	19,66
Brasil	13,31	Brasil	14,54	Brasil	17,40	Brasil	14,90	Brasil	11,87	México	11,99
Colombia	5,99	Argentina	6,50	Argentina	7,62	Argentina	7,14	Argentina	6,65	Brasil	5,82
Argentina	5,65	Colombia	6,29	Colombia	6,72	México	6,15	México	5,68	Colombia	3,59
México	5,43	México	6,25	México	5,59	Colombia	4,95	Colombia	5,31	Argentina	3,02
España	5,09	España	3,51	Alemania	3,54	Alemania	2,99	Alemania	2,99	Alemania	2,41
Alemania	3,21	Alemania	3,01	España	2,51	España	1,85	España	2,19	Italia	1,98
Italia	1,57	Italia	1,56	Italia	1,46	Italia	1,10	Italia	1,06	España	1,36

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

Después de observar las importaciones totales fue útil enfocarse en la distinción entre las importaciones no alimentarias y las alimentarias ya que de ese modo se pudo estar al tanto de cuáles son los países de los que se importa alimentos. Debe recordarse que el estudio de la importación de alimentos es esencial para entender el efecto sobre el cambio en el bienestar colectivo. La diferenciación entre las importaciones alimentarias y no alimentarias por su origen está desarrollada en las TABLAS 16 y 17, en las que del mismo modo que la TABLA 15 establecen el porcentaje que representa cada país en el total de las importaciones alimentarias y no alimentarias realizadas.

De la TABLA 16 se observa que EE.UU y China son los mayores proveedores del total de productos no alimenticios de igual forma que lo son del total de importaciones en todo el periodo. Cabe destacar que México aparece en el 2017 como el tercer principal proveedor desplazando a Brasil, el cual había ocupado ese lugar en los años

anteriores, es evidente que el porcentaje que representa México es sumamente bajo al compararlo con EE.UU y México en el 2017 pero vale la pena comentarlo ya que exhibe el importante cambio en el comercio entre Brasil y Venezuela, este cambio en las importaciones que se realizan desde Brasil es replicado en las importaciones de alimentos.

Tabla 16: Origen de Importaciones no alimentarias por año en porcentaje.

2012		2013		2014		2015		2016		2017	
EE.UU.	38,33	EE.UU.	45,61	EE.UU.	40,04	EE.UU.	39,25	EE.UU.	44,38	EE.UU.	57,77
China	27,15	China	21,67	China	26,85	China	32,17	China	28,13	China	23,98
Brasil	9,92	Brasil	9,19	Brasil	8,79	Brasil	7,68	Brasil	7,02	México	3,75
España	5,70	México	6,66	Colombia	6,60	México	5,90	Argentina	4,85	Colombia	3,38
México	5,61	Colombia	5,08	México	6,28	Colombia	4,91	Colombia	4,21	Brasil	2,94
Colombia	5,32	España	4,05	Alemania	4,52	Alemania	3,59	México	4,14	Alemania	2,94
Alemania	3,72	Alemania	3,61	España	2,97	Argentina	3,17	Alemania	3,63	Italia	2,28
Argentina	2,57	Argentina	2,40	Argentina	2,28	España	2,09	España	2,55	Argentina	1,57
Italia	1,68	Italia	1,72	Italia	1,67	Italia	1,24	Italia	1,09	España	1,39

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

Los productos alimenticios importados por el país provinieron principalmente de Brasil y de Argentina entre el 2012 y el 2015. De Brasil se importó en promedio más del 40% y de Argentina más del 20% de las importaciones alimentarias totales. Luego en 2016 Brasil siguió como primer proveedor aun cuando representó menor porcentaje de importaciones alimentarias pero Argentina pasó a tercer lugar siendo suplantada por EE.UU. El siguiente año definitivamente Brasil y Argentina dejaron de ser los principales proveedores de alimentos siendo reemplazados por México y por EE.UU. De esta manera México pasa a tener un papel importante en el abastecimiento de alimentos en el país.

Resulta fundamental comentar acerca de la reorganización de socios comerciales con respecto a los capítulos de alimentos ya que hubo un cambio notorio. México pasó de suplir no más de 7% en promedio de los productos alimenticios hasta el año 2016, a representar casi 50% de las importaciones de alimentos en el 2017. Este cambio responde a la creación de los Comités Locales de Abastecimiento y Producción (CLAP) en abril del 2016, los cuales desde la fecha se encargan de distribuir bolsa y cajas de comida. Los productos que componen dichas bolsas y cajas de alimentos provienen

mayormente de México, de allí que las importaciones de alimentos provengan en gran medida de dicho país luego de la creación de los CLAP. Es oportuno mencionar que según el estudio *Shopper De Prioridades* realizado en el 2018 por Nielsen, para el 2017 el 63% de las personas tuvieron acceso a bolsas CLAP o a mercados organizados por los Consejos Comunales y dentro de las estrategias de los consumidores para hacer su compra principal estuvo la compra de las bolsas CLAP con frecuencia mensual.

Tabla 17: Origen de Importaciones alimentarias por año en porcentaje

2012		2013		2014		2015		2016		2017	
Brasil	33,50	Brasil	37,57	Brasil	46,64	Brasil	47,92	Brasil	33,39	México	46,37
Argentina	24,00	Argentina	24,20	Argentina	25,76	Argentina	25,30	EE.UU.	26,85	EE.UU.	18,43
EE.UU.	23,92	EE.UU.	18,67	EE.UU.	14,35	EE.UU.	12,75	Argentina	14,65	Brasil	17,85
Colombia	10,01	Colombia	11,47	Colombia	7,16	México	7,30	México	12,49	Argentina	9,05
México	4,35	México	4,49	México	3,24	Colombia	5,11	Colombia	10,19	Colombia	4,50
China	1,68	España	1,17	China	0,94	España	0,75	Italia	0,90	China	1,64
España	1,45	China	1,17	España	0,93	Italia	0,44	China	0,82	España	1,24
Italia	0,90	Italia	0,89	Italia	0,76	Alemania	0,27	España	0,57	Italia	0,71
Alemania	0,19	Alemania	0,38	Alemania	0,23	China	0,17	Alemania	0,14	Alemania	0,21

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

A continuación se exponen dos gráficos alusivos a los argumentos antes expuestos. El GRÁFICO 13 refleja las importaciones totales, es decir alimentarias y no alimentarias por país de origen, mientras que en el GRÁFICO 14 solo se refleja las importaciones alimentarias por país de origen. Se puede comparar la diferencia entre los principales proveedores del total de las importaciones con los principales proveedores de total de importaciones de alimentos. En ambos casos Alemania, España e Italia representan bajos porcentajes del origen de las importaciones, sin embargo tienen más participación en las importaciones no alimentarias, se puede decir entonces que de dichos países prácticamente no se importan alimentos.

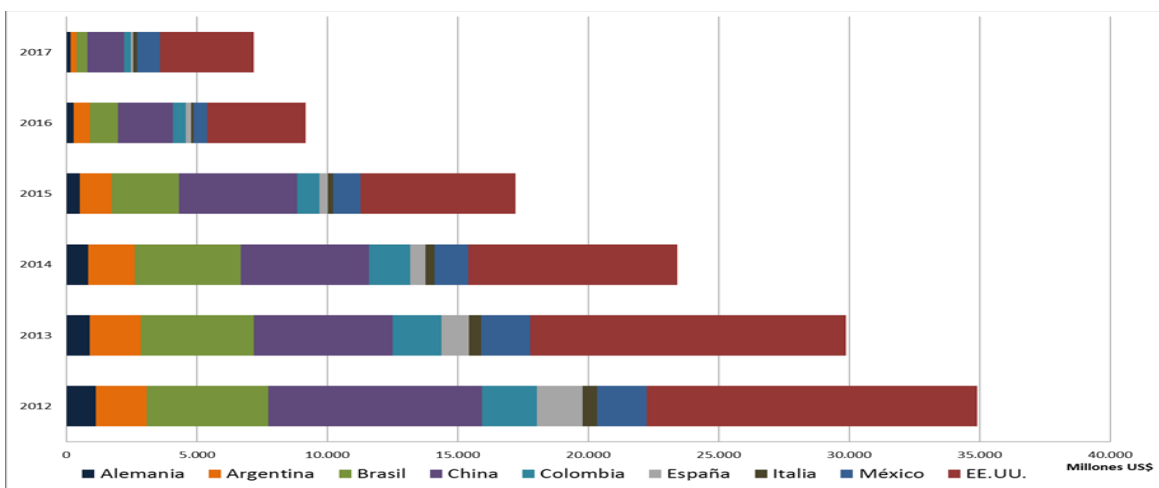


Gráfico 13: Importaciones totales por origen. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

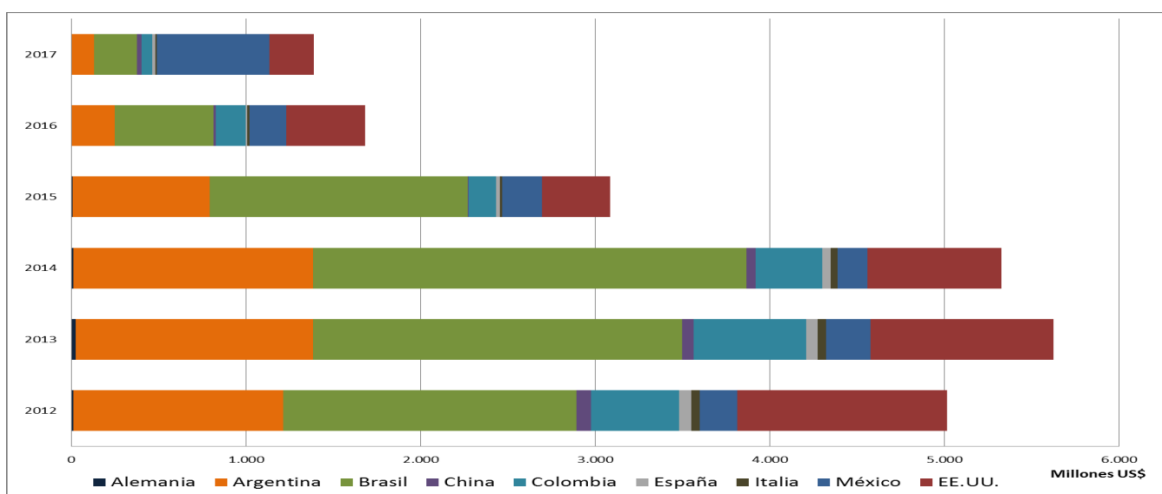


Gráfico 14: Importaciones alimentarias totales por origen. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

Luego de tener claro quiénes han sido los principales proveedores de las importaciones venezolanas, es indicado evaluar las caídas de las importaciones clasificadas por país. Al observar las variaciones entre el final y el inicio del periodo es claro que las importaciones que más afectadas se han visto son las provenientes de España, seguidas de las de Brasil y Argentina; sin embargo todas a excepción de las importaciones de origen mexicano han tenido variaciones negativas mayores a 70%. Al analizar la evolución en el tiempo se ve como los productos importados de España han mantenido desde el principio altos porcentajes de variación negativa mientras que

Brasil, Argentina y Colombia variaron gradualmente hasta llegar a porcentajes inclusive más altos que los experimentados por las variaciones de España.

Por su parte las importaciones originarias de Alemania al igual que Italia también han variado negativamente y en el año 2016 tuvieron la más elevada variación. Las importaciones procedentes de China en principio variaron mucho luego en 2014 y 2015 no tanto pero es en 2016 cuando varían con mayor fuerza. Las importaciones que provienen de EE.UU. se han comportado de forma un poco distinta ya que en el 2013 y el 2017 variaron menos de 5% mientras que en el 2014,2015 y 2016 variaron alrededor de 30%. Las importaciones que proceden de México son las únicas con variación anual positiva en el año 2017, antes de ello dichas importaciones habían variado gradualmente con signo negativo. En general, los años de mayor caída de importaciones por país fueron el 2016 y el 2017. Esta información está plasmada en la TABLA 18.

Tabla 18: Variación de Total de Importaciones por País

País	2013	2014	2015	2016	2017	Var 2017-2012
Alemania	-19,80	-7,59	-38,00	-46,84	-36,71	-84,54
Argentina	-1,42	-8,21	-31,15	-50,42	-64,40	-89,00
Brasil	-6,51	-6,17	-37,09	-57,59	-61,57	-91,01
China	-35,07	-7,77	-7,35	-53,46	-33,31	-82,78
Colombia	-10,15	-16,14	-45,94	-42,87	-46,97	-87,66
España	-41,02	-43,94	-45,79	-37,04	-51,38	-94,51
Italia	-14,43	-26,81	-44,72	-48,89	46,92	-74,00
México	-1,42	-29,85	-19,17	-50,89	65,58	-54,55
EE.UU.	-4,30	-33,86	-25,88	-36,49	-4,49	-71,54

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

Con la finalidad de detallar a profundidad las importaciones que se realizaron en Venezuela, se resumieron los diez principales capítulos importados por país de origen, de este modo se hizo posible conocer qué productos provienen de qué país. En las siguientes tablas (TABLAS 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27) se presenta en orden de mayor a menor valor el monto de las importaciones por capítulo proveniente de cada

país en el periodo de interés. Es necesario acotar que cada capítulo está ampliamente descrito en los anexos por lo que no se describirá cada uno en esta sección del estudio, sin embargo en los puntos relevantes que serán comentados se especificará la descripción del capítulo correspondiente.

De Alemania se trajo principalmente el capítulo 84 (reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos), el capítulo 30 (productos farmacéuticos) y el capítulo 85 (material eléctrico). De Argentina el capítulo 4 (lácteos), el 15 (aceites), el 2(carnes) y el 30 (productos farmacéuticos). De Brasil los capítulos 84 (reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos), 1(animales vivos) y 2 (carne), para final del periodo el capítulo 10 (cereales) y 17 (azúcares) son los que más se importaron desde allí. De China los capítulos 84 (reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos), 85(material eléctrico) y 87 (vehículos), los cuales durante todo el periodo se mantuvieron como los tres primeros artículos que se importaron desde dicho país.

De Colombia se importó principalmente los capítulos 27 (Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación), 1(animales vivos) y 17 (azúcares) pero en los dos últimos años se importaron principalmente los capítulos 17(azúcares) y 31 (abonos). De España provienen los capítulos 84 (reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos), 85(material eléctrico) y en 2017 2 (carnes), antes el capítulo 2 no se encontraba entre los diez primeros productos importados desde España. De Italia provinieron los capítulos 27 (combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación), 30 (productos farmacéuticos), 85 (material eléctrico) y 87(vehículos), para 2017 el capítulo 30 desapareció y 87 estuvo en el último lugar.

Desde México la primera mitad de periodo se importaron los capítulos 30 (productos farmacéuticos) y 84 (reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos) luego esto varía y lo más importado desde México fue el capítulo 10 (cereales), además para 2017 desaparece el capítulo 30 (productos farmacéuticos)

entre los diez más importados desde ese país. Desde EE.UU provienen el capítulo 27 (combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación), 84 (reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos), 85 (material eléctrico) y desde 2016 el capítulo 10 (cereales). Es relevante señalar la tendencia a importar cereales que comienza desde el 2016.

Tabla 19: Los diez capítulos más importados desde Alemania. (Cifras en millones de US\$).

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Alemania	84 423.704.688,22	84 280.453.884,38	84 299.254.160,23	84 170.447.227,97	84 77.220.600,27	84 71.318.838,49
	30 122.462.467,01	30 179.763.448,59	30 172.487.587,47	30 118.837.471,86	30 38.125.015,30	30 25.733.045,33
	85 77.135.038,92	85 70.907.271,24	85 97.859.722,96	85 29.870.497,58	99 28.831.057,83	85 19.562.464,51
	90 76.956.191,63	90 60.596.539,09	90 31.187.966,11	90 29.130.406,82	85 24.723.957,04	90 7.323.690,91
	73 37.341.648,95	73 43.634.759,48	29 29.436.278,96	49 20.669.678,25	49 22.568.189,36	29 7.061.670,70
	29 36.235.592,01	29 36.329.612,21	39 23.361.519,48	29 19.857.710,69	29 10.411.930,07	99 6.179.851,22
	39 33.534.491,84	39 29.363.448,32	73 20.229.725,18	38 16.969.892,34	39 9.987.419,58	39 5.410.694,55
	72 32.586.306,13	38 21.205.499,23	38 20.067.516,48	99 16.611.542,45	76 9.812.440,72	38 3.300.470,24
	32 31.302.031,58	72 16.191.942,14	48 15.873.888,73	39 14.366.242,50	90 7.538.823,92	76 3.236.982,11
	48 26.010.660,71	48 15.292.507,17	32 12.263.762,77	73 9.085.550,77	38 4.762.808,63	33 2.231.394,23

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

Tabla 20: Los diez capítulos más importados desde Argentina. (Cifras en millones de US\$).

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Argentina	4 341.550.153,16	2 350.321.570,31	15 376.271.413,43	4 287.177.506,50	23 161.238.398,97	15 101.860.461,46
	15 309.134.848,48	15 342.951.877,95	4 304.412.263,98	30 238.241.038,68	30 151.372.776,11	23 57.120.430,98
	84 234.322.284,68	4 283.932.167,75	10 250.376.957,97	15 209.465.621,92	15 103.488.631,25	4 9.508.483,16
	87 224.141.675,10	84 217.873.308,37	2 223.799.881,10	10 137.589.596,26	4 69.494.098,86	73 6.963.004,68
	2 196.677.817,38	10 191.219.428,25	84 143.023.081,68	23 112.964.274,75	12 25.673.504,05	7 5.610.724,69
	10 167.502.633,55	87 102.524.226,31	23 104.955.004,97	19 42.731.687,28	10 21.654.884,81	10 5.411.178,48
	85 93.803.424,54	19 78.572.285,74	19 96.110.914,22	12 37.920.043,45	84 15.487.452,75	84 5.074.181,99
	19 80.765.441,98	30 75.790.566,24	30 55.862.686,56	7 35.175.597,82	19 9.459.307,65	87 4.987.088,64
	30 75.705.379,42	85 68.013.793,16	12 53.498.642,60	84 31.480.951,95	85 9.384.979,30	85 4.011.615,98
	12 25.649.604,99	12 63.454.086,62	7 37.408.596,90	2 18.883.661,32	7 7.592.894,62	30 2.779.555,83

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

Tabla 21: Los diez capítulos más importados desde de Brasil. (Cifras en millones de US\$).

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Brasil	84 714.339.431,60	2 1.142.805.034,98	2 1.245.085.837,48	2 820.127.944,25	2 273.583.971,18	17 83.835.191,20
	2 642.462.926,14	1 519.286.806,42	1 523.253.784,47	84 266.173.561,19	89 141.731.842,73	2 47.380.040,17
	1 444.077.533,20	88 354.063.952,56	17 281.915.811,77	4 230.633.343,68	17 95.811.731,44	10 39.197.069,28
	87 400.053.352,71	84 302.521.771,33	84 231.976.662,77	17 137.363.902,01	4 83.163.698,08	84 21.364.466,94
	17 312.664.803,74	87 233.517.807,91	4 202.629.795,01	1 130.087.701,20	84 58.845.942,69	85 19.792.359,02
	40 237.291.605,92	17 229.212.297,96	30 198.925.208,43	30 100.272.210,38	85 57.534.015,52	39 19.436.314,67
	30 218.817.765,99	30 211.987.477,18	94 139.926.924,37	87 87.042.312,52	10 45.232.614,64	11 14.965.423,84
	85 185.885.756,76	39 155.889.231,51	40 134.829.682,61	88 74.369.824,81	30 44.177.567,35	4 14.942.186,02
	39 149.647.560,55	85 151.487.842,76	72 103.300.943,31	85 60.622.187,16	39 41.223.873,93	48 13.256.058,68
	72 118.758.719,95	40 138.287.810,98	39 96.369.660,59	10 58.410.569,30	40 22.246.041,06	15 12.755.373,51

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

Tabla 22: Los diez capítulos más importados desde China. (Cifras en millones de US\$).

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
China	84 2.363.319.933,59	84 1.283.899.500,44	84 1.525.427.712,36	84 1.132.987.018,06	84 582.008.764,66	84 338.083.064,70
	85 1.467.960.341,96	85 1.030.127.324,43	85 895.917.404,14	87 926.220.014,77	87 361.613.196,23	85 174.125.448,22
	87 1.242.619.213,02	87 812.056.832,30	87 802.298.941,31	85 847.951.584,82	85 219.895.609,36	73 148.954.501,67
	73 717.348.833,94	73 579.681.210,14	73 471.030.214,28	73 303.141.509,21	73 216.646.830,24	87 109.665.528,13
	64 329.874.995,65	64 154.312.967,97	72 126.325.023,03	72 291.970.569,10	29 99.259.164,99	89 68.759.394,37
	40 226.498.935,56	39 120.164.798,28	64 116.459.389,18	62 128.107.206,51	40 80.068.133,82	40 58.692.500,65
	61 226.128.820,23	29 117.851.624,11	40 111.508.097,02	64 90.456.813,04	72 60.781.275,56	29 57.226.922,70
	62 198.669.540,27	62 117.045.716,61	39 100.081.501,69	40 74.049.330,14	89 58.214.551,86	72 49.740.698,68
	39 169.672.424,94	61 111.271.768,50	29 94.359.768,67	76 67.691.367,86	64 48.285.265,05	39 44.337.411,74
	29 136.159.177,93	40 103.551.810,75	61 72.340.870,71	39 59.621.550,72	39 38.081.831,61	64 44.085.178,77

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

Tabla 23: Los diez capítulos más importados desde Colombia. (Cifras en millones de US\$).

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Colombia	27 523.510.284,56	27 443.871.566,92	27 364.808.996,87	27 96.969.586,38	17 111.987.478,53	31 33.878.307,46
	1 299.357.006,44	1 259.732.185,93	17 202.447.470,62	30 89.599.288,03	31 90.214.827,28	17 27.921.715,31
	85 115.825.250,61	2 185.191.039,25	30 122.598.248,29	31 89.537.792,51	30 32.660.257,92	39 15.723.228,49
	48 91.376.815,66	17 107.892.568,89	34 65.854.776,96	17 80.175.960,40	85 30.888.900,62	19 13.071.279,64
	17 89.659.190,85	30 83.750.350,61	31 65.742.689,42	85 62.766.971,66	18 25.697.420,39	85 13.026.579,61
	30 85.783.962,72	48 74.814.502,93	48 64.023.954,30	34 43.773.071,42	19 19.170.040,33	73 12.136.692,46
	61 80.011.060,13	85 67.925.054,43	19 56.087.242,97	48 34.159.683,87	28 18.233.547,18	28 9.208.349,43
	33 66.746.171,32	33 61.021.353,89	85 53.751.236,09	73 33.524.602,76	72 16.140.100,63	34 8.702.651,43
	73 63.013.511,20	34 50.788.083,15	33 50.445.713,01	33 30.017.718,65	73 14.845.269,40	29 7.859.826,17
	69 57.043.426,50	73 48.668.575,13	72 49.497.194,91	96 26.604.835,48	48 12.487.744,63	72 7.511.475,87

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

Tabla 24: Los diez capítulos más importados desde España. (Cifras en millones de US\$).

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
España	86 384.371.884,32	84 196.518.630,76	84 127.308.934,96	85 43.750.895,75	84 39.355.568,41	84 14.465.246,63
	99 217.882.470,21	86 135.399.527,89	85 78.060.614,17	73 41.445.901,63	85 25.168.584,36	2 9.253.497,82
	84 210.206.344,74	73 104.300.233,66	73 65.905.572,35	84 39.932.538,48	73 16.441.478,85	85 7.705.440,80
	85 180.681.930,46	85 88.870.986,12	39 30.792.957,25	30 26.044.501,56	27 16.157.534,55	73 7.480.256,66
	73 143.051.129,97	27 81.427.090,68	99 29.456.008,73	99 17.877.193,92	99 14.190.345,64	87 7.424.338,03
	27 124.489.025,57	30 63.785.982,36	30 24.638.507,76	39 13.198.536,93	90 11.042.598,61	99 6.791.136,23
	87 50.536.342,16	89 39.319.417,43	72 19.581.559,12	90 13.058.356,62	94 6.685.627,30	94 5.091.131,32
	72 48.742.725,47	94 35.775.272,91	27 18.017.465,92	21 10.602.167,03	30 5.189.429,65	72 3.530.652,09
	62 40.853.304,54	39 23.909.664,65	21 16.724.193,68	93 10.479.854,95	76 4.585.023,30	90 3.062.172,68
	30 38.057.802,65	62 19.559.196,10	90 16.273.605,28	87 9.454.460,41	87 4.547.747,82	76 2.779.428,62

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

Tabla 25: Los diez capítulos más importados desde Italia. (Cifras en millones de US\$).

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Italia	87 97.152.634,92	27 100.277.022,81	30 51.550.840,49	27 41.244.963,64	30 13.679.384,17	84 78.851.516,81
	85 64.476.597,90	30 54.713.501,96	27 45.482.353,64	30 26.817.474,02	19 10.480.428,34	85 8.192.213,70
	30 51.068.878,01	87 49.034.248,56	85 37.842.450,00	85 25.457.890,62	85 10.068.057,73	94 8.111.576,09
	27 33.657.511,27	85 32.415.715,96	19 23.716.518,00	94 9.200.272,85	94 8.605.244,29	19 6.288.529,55
	94 30.859.156,34	94 23.863.788,74	39 18.393.326,23	28 8.285.245,12	33 5.791.478,36	88 5.055.502,42
	39 29.513.350,71	19 22.171.063,06	87 17.190.501,41	87 7.193.864,54	29 5.685.971,72	90 3.565.295,33
	90 22.216.273,86	39 20.041.487,06	94 15.036.273,64	20 6.873.055,23	87 4.111.127,43	38 3.297.875,32
	68 17.569.094,56	90 16.031.189,72	28 11.319.547,09	39 6.218.848,25	28 3.339.166,78	39 3.185.603,05
	38 14.891.014,30	20 12.321.836,33	72 10.901.349,77	90 5.894.291,78	39 3.125.137,16	33 2.530.963,07
	71 14.623.951,92	71 10.690.332,81	29 9.907.921,12	29 5.800.867,68	38 3.107.708,69	87 2.176.706,79

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

Tabla 26: Los diez capítulos más importados desde México. (Cifras en millones de US\$).

		2012		2013		2014		2015		2016		2017
México	30	312.181.722,03	84	302.264.783,49	33	197.745.655,89	10	210.078.418,80	10	188.545.217,14	10	345.181.188,94
	84	263.153.827,30	30	245.792.320,29	30	185.737.932,41	89	135.648.690,07	84	85.383.243,27	4	75.065.126,78
	10	177.126.501,16	10	207.642.972,09	10	139.686.184,40	30	117.743.937,56	73	40.091.918,94	84	70.668.137,61
	29	165.397.960,43	33	198.315.652,04	84	109.291.787,73	33	114.110.493,74	30	32.207.537,34	73	59.985.302,77
	39	134.698.295,58	73	144.200.435,18	39	102.056.518,35	84	93.384.233,68	85	27.777.055,36	16	59.618.932,08
	85	134.598.004,49	39	131.723.998,04	73	96.213.758,61	39	81.151.365,86	39	23.292.382,75	7	40.938.114,46
	73	127.526.251,62	29	104.072.645,67	87	90.602.382,40	73	47.588.969,53	87	21.547.629,24	21	35.242.580,88
	33	120.113.083,73	85	97.276.694,69	85	75.127.492,70	87	44.233.656,24	33	14.205.343,77	15	22.518.836,68
	87	79.705.833,22	96	58.997.809,84	34	40.976.227,41	85	40.351.849,37	28	11.727.346,94	19	22.518.836,68
	35	49.518.456,62	34	52.280.644,75	96	39.492.535,31	96	29.945.746,17	35	10.972.029,78	11	21.791.099,23

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

Tabla 27: Los diez capítulos más importados desde EE.UU. (Cifras en millones de US\$).

EE.UU.	2012		2013		2014		2015		2016		2017	
	27	3.231.266.384,78	27	2.585.804.506,81	27	2.579.583.393,71	27	2.103.285.595,57	27	1.529.034.989,95	27	1.756.364.369,80
	85	2.142.177.073,08	84	2.294.626.251,71	85	851.956.806,69	85	548.016.295,63	10	357.948.040,76	84	455.844.160,78
	29	1.285.453.873,99	29	1.285.515.297,32	29	683.885.616,47	29	539.711.639,44	29	294.043.680,42	10	184.104.955,01
	87	1.043.795.345,95	85	1.175.694.446,31	10	525.768.439,67	87	392.179.362,09	85	263.755.719,18	85	167.721.434,10
	90	767.639.412,68	10	633.131.087,31	87	396.862.969,77	90	277.586.589,02	87	219.559.142,51	29	158.243.744,03
	10	714.142.165,92	87	514.530.594,74	23	377.881.854,07	38	220.602.968,24	90	129.823.919,43	87	98.279.878,56
	23	373.536.000,60	90	514.318.233,21	90	357.315.816,55	10	219.606.524,24	23	126.179.679,40	23	90.732.365,47
	39	373.002.851,22	23	372.068.912,79	73	320.919.763,69	23	208.801.122,90	73	117.275.984,19	38	69.684.103,56
	73	326.602.304,27	39	360.734.335,66	39	271.853.840,06	73	189.522.670,52	38	113.963.807,33	90	69.659.389,02
38	283.424.040,07	73	254.810.384,41	38	215.009.608,77	39	183.239.228,19	39	91.951.355,80	73	67.081.237,74	

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade

Seguidamente se pueden observar las importaciones totales presentadas en los diez capítulos que fueron mayormente importados por Venezuela, desde el 2012 hasta el 2017 sin diferenciación del origen de estos, estos capítulos representan en promedio 67,3% del valor total de las importaciones. En la TABLA 28 se observa que en el 2012 el capítulo más importado fue el 85 (material eléctrico), en 2013 el 84 (reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos), en 2014 y de allí en adelante el 27 (combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación). Estos capítulos fueron los tres más importados durante todos los años con excepción del 2017 ya que en dicho año el capítulo 10 (cereales) fue el tercero más importado luego del capítulo 27 y 84.

Es interesante añadir que el capítulo 30 (productos farmacéuticos) en el 2017 deja de aparecer entre los diez capítulos más importados, aun cuando en los años anteriores pertenecía a este grupo. Además el capítulo 2 (carne) también desaparece del grupo de capítulos más importados, siendo este un capítulo de mucha importancia para las

importaciones de alimentos. En la TABLA 29 se observan los capítulos de mayor peso sobre las importaciones de alimentos para Venezuela, es decir los diez capítulos de alimentos más importados. Allí se expresa la gran tendencia a principalmente importar los capítulos 2 (carne), 10 (cereales) y 1 (animales vivos). En lo que se refiere al capítulo 1(animales vivos) hubo una gran disminución en su importación desde el 2015 y para el 2017 ni siquiera aparece entre los diez más importados. El capítulo 2 (carne) desde 2017 deja de ser de los principales importados en contraste con el capítulo 10 (cereales) que nunca dejó de ser preponderante.

Tabla 28: Los diez capítulos más importados por año, sin distinción de origen. (Cifras en millones de US\$).

	2012		2013		2014		2015		2016		2017
85	4.462.543.418,72	84	4.878.158.130,49	27	3.020.034.386,17	27	2.251.255.489,97	27	1.553.791.069,24	27	1.762.142.701,82
84	4.209.046.510,13	27	3.233.315.429,87	84	2.436.282.339,73	84	1.734.405.531,33	84	858.301.572,06	84	1.055.669.613,94
27	3.953.809.232,25	85	2.782.719.129,10	85	2.178.881.659,30	85	1.667.988.106,89	85	669.196.878,46	10	576.129.662,77
87	3.182.501.844,63	87	1.793.835.815,32	2	1.499.469.200,45	87	1.494.827.997,54	87	636.818.140,86	85	427.515.354,77
29	1.682.524.339,32	2	1.683.233.492,89	87	1.432.711.190,82	30	889.375.892,23	10	623.220.166,19	73	307.377.755,71
73	1.522.668.476,54	29	1.608.067.727,68	73	1.087.298.904,89	2	839.144.585,96	29	432.586.149,66	87	247.248.548,70
10	1.148.079.920,94	73	1.238.221.256,59	10	1.020.269.322,69	29	657.444.921,58	73	415.161.013,66	29	237.611.028,09
30	1.146.505.066,44	30	1.176.300.263,67	30	985.829.436,38	73	650.948.897,75	30	399.941.310,54	15	160.400.414,63
39	928.628.975,66	10	1.113.581.515,16	29	878.805.856,79	10	637.610.754,59	23	294.716.264,34	23	152.701.796,08
90	924.577.717,19	39	861.760.855,47	39	657.144.012,52	4	536.967.195,65	2	279.866.474,05	39	150.569.257,34

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

Tabla 29: Los diez capítulos de alimentos más importados por año, sin distinción de origen. (Cifras en millones de US\$).

	2012		2013		2014		2015		2016		2017
10	1.148.079.920,94	2	1.683.233.492,89	2	1.499.469.200,45	2	839.144.585,96	10	623.220.166,19	10	576.129.662,77
2	895.362.364,88	10	1.113.581.515,16	10	1.020.269.322,69	10	637.610.754,59	2	279.866.474,05	15	160.400.414,63
1	748.853.842,01	1	781.477.920,90	1	549.606.764,56	4	536.967.195,65	17	215.301.229,04	17	129.388.914,71
15	584.209.377,32	15	536.559.426,66	4	528.725.771,09	15	318.922.549,80	15	162.686.217,00	4	102.722.568,54
17	425.009.348,08	4	373.885.153,64	17	495.946.309,33	17	223.420.620,08	4	159.050.415,47	7	68.117.584,03
4	412.102.678,11	17	357.062.502,21	15	494.162.818,76	1	131.300.744,34	12	55.410.225,63	16	62.304.557,18
21	150.728.365,70	12	211.229.681,77	19	205.638.361,19	12	103.569.459,74	19	52.869.079,99	2	60.426.589,25
19	140.118.023,44	19	150.676.547,46	12	173.735.243,61	19	72.372.357,97	18	27.462.926,71	21	59.402.376,95
12	123.958.580,11	21	142.568.825,90	7	95.075.306,99	21	53.153.947,51	7	24.020.051,29	19	55.377.547,91
7	95.677.820,78	20	81.643.568,89	21	91.581.930,21	9	52.614.088,18	21	20.081.275,23	12	39.924.638,60

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

Teniendo en cuenta que de Argentina, Brasil, Colombia, EE.UU. y México se importa más del 90% del total de las importaciones de alimentos, para profundizar en el análisis de las mismas, es necesario conocer el origen de cada capítulo de alimento. Para ello se calcularon los capítulos de alimentos importados por origen (de solo los cinco países antes mencionados) como porcentaje del total del capítulo, es decir se dividió el valor

del capítulo del país entre el valor total del capítulo, dando como resultado el porcentaje que se importa de un capítulo proveniente de dado país. Los resultados de este ejercicio se presentan en las tablas que aparecen a continuación (TABLAS 30, 31, 32, 33, 34).

En la TABLA 30 se observan los capítulos de alimentos que se importaron desde Argentina. Se debe destacar que los capítulos cuyo origen es el mencionado país son en especial los capítulos 3 (pescados y crustáceos, moluscos), 4 (leche y productos lácteos), 7 (hortalizas, plantas, raíces y tubérculos alimenticios), 11 (productos de la molinería; malta; almidón y fécula; inulina; gluten de trigo.), 15 (grasas y aceites animales o vegetales), 19 (preparaciones a base de cereales, harina, almidón, fécula o leche), ya que más del 50% de estos fueron importados desde Argentina. Por otro lado en los últimos dos años esos porcentajes se redujeron drásticamente así es el caso del capítulo 19, en el 2012 el 65% del mismo provenía de Argentina mientras que en el 2017 solo el 0,4% provino de ese país.

Tabla 30: Porcentaje del capítulo que es importado desde Argentina.

Cap	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	0,5	0,0	0,1	0,1	1,2	4,8
2	22,4	20,8	14,9	2,3	2,2	0,0
3	76,9	85,6	78,3	18,0	0,0	20,3
4	84,5	77,3	58,3	53,5	43,8	9,3
5	0,0	0,0	0,0	84,0	0,0	0,0
6	2,7	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
7	78,3	64,1	74,5	85,4	55,8	11,4
8	7,7	11,5	14,5	29,8	11,4	0,7
9	0,6	22,9	17,2	0,4	0,7	5,2
10	14,6	17,2	24,5	21,6	3,5	0,9
11	60,6	66,0	78,9	77,3	1,2	1,2
12	20,9	30,2	31,0	36,9	46,7	0,5
13	6,2	10,5	16,5	14,2	31,1	38,7
14	0,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
15	54,1	65,3	77,1	66,3	64,2	64,4
16	1,3	0,0	19,2	0,0	0,0	0,0
17	0,8	0,1	0,1	0,4	0,4	0,4
18	1,4	1,3	0,6	0,1	0,1	0,3
19	65,3	62,0	53,2	62,5	22,6	0,4
20	44,3	44,1	27,8	25,4	19,1	12,5
21	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

En la tabla número 31 están plasmado los capítulos de alimentos con origen Brasil, desde dicho país se importan muchos de los alimentos que se consumen en Venezuela, sin embargo resaltan los capítulos 1 (animales vivos), 2 (carne), 9 (café) y 17 (azúcares) los cuales implican un gran porcentaje, en ocasiones más del 90% del total del valor del capítulo importado.

Tabla 31: Porcentaje del capítulo que es importado desde Brasil.

Cap	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	59,3	66,4	95,2	99,3	96,0	88,7
2	73,1	68,0	83,1	97,7	97,8	92,7
3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
4	11,2	9,4	38,8	43,0	52,4	14,6
5	0,0	11,9	0,4	0,0	0,0	0,0
6	0,0	0,0	0,4	0,0	0,0	0,0
7	5,7	0,0	8,2	12,6	13,7	2,7
8	1,6	1,7	1,0	0,0	0,0	0,0
9	97,1	28,9	63,2	98,3	91,7	83,8
10	7,6	6,9	9,1	9,2	7,3	6,8
11	13,9	9,4	13,1	16,6	54,7	39,4
12	39,1	19,5	17,3	6,8	6,4	4,8
13	5,1	3,7	1,6	4,4	4,2	5,2
14	0,0	0,0	0,0	1,9	0,0	0,0
15	5,3	8,3	15,6	10,7	10,0	8,1
16	45,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,6
17	74,9	65,9	57,4	61,9	44,7	65,0
18	12,8	6,2	2,8	0,7	0,7	3,2
19	10,6	14,5	12,1	3,6	19,9	24,7
20	11,0	6,5	9,2	24,3	45,8	14,0
21	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	20,7

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

En la tabla número 32 la cual expone los capítulos originarios de Colombia se puede argumentar que no es el país del que provienen más capítulos de alimentos. A pesar de ello, los capítulos 1(animales vivos), 17 (azúcares), 18 (cacao) y 19 (preparaciones a base de cereales, harina, almidón, fécula o leche) tienen como origen este país en porcentajes medianamente relevantes. El caso del capítulo 18 es importante ya que en 2016 el 96% de ese capítulo fue importado desde Colombia. Vale la pena comentar también el comportamiento del capítulo 1 ya que Venezuela pasó de importar el 40% del capítulo desde Colombia a importar el 0,1% del mismo en el año 2017.

Tabla 32 : Porcentaje del capítulo que es importado desde Colombia.

Cap	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	40,0	33,2	4,5	0,0	0,0	0,1
2	4,1	11,0	1,9	0,0	0,0	0,0
3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
4	0,3	8,0	1,5	3,2	0,1	1,1
5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
6	3,5	0,9	0,0	0,0	0,0	0,0
7	0,4	0,8	0,1	0,1	1,1	1,9
8	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	99,3
9	0,0	0,0	0,0	0,0	0,2	3,2
10	0,2	0,4	1,2	1,9	1,6	0,4
11	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
12	0,6	0,2	0,3	0,0	0,0	0,0
13	0,9	0,5	2,3	1,4	1,1	0,1
14	0,0	38,4	0,7	0,0	0,0	0,0
15	2,4	0,4	0,0	1,7	1,2	2,7
16	0,0	0,0	0,0	4,8	0,0	0,0
17	21,5	31,0	41,2	36,1	52,3	21,6
18	36,9	52,1	78,6	76,8	96,4	88,2
19	15,1	16,3	31,0	28,5	45,8	26,7
20	12,9	6,2	1,9	4,4	0,0	47,0
21	11,7	10,3	11,7	11,8	15,9	2,4

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

De EE.UU se importa una gran variedad de capítulos, en algunos años se ha importado el 100% del valor de un capítulo desde este país, así es el caso de los capítulos 3 (pescados y crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos), 5 (los demás productos de origen animal), 6 (plantas vivas y productos de la floricultura), 14 (materias trenzables) y 16 (preparaciones de carne, pescado o de crustáceos). El capítulo 8 (frutas y frutos comestibles), 10 (cereales), 13 (gomas, resinas y demás jugos y extractos vegetales) y 21 (preparaciones alimenticias diversas) aun cuando no representan el 100% del capítulo poseen valores bastantes altos. Se debe destacar la caída para el año 2017 del capítulo 8, el 16 y el 21, especialmente el 8 ya que de representar 90% de las importaciones del capítulo pasó a representar 0%, esta información se observa en la tabla número 30.

Tabla 33: Porcentaje del capítulo que es importado desde EE.UU.

Cap	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	0,2	0,3	0,2	0,7	2,8	6,5
2	0,5	0,1	0,1	0,0	0,0	0,2
3	23,1	14,4	21,7	82,0	100,0	79,7
4	2,9	4,3	1,4	0,2	0,9	1,7
5	99,9	88,1	99,6	16,0	99,1	100,0
6	93,8	99,1	99,6	100,0	100,0	100,0
7	4,3	3,3	6,6	1,5	7,7	1,1
8	90,5	66,9	72,6	70,2	88,5	0,0
9	1,1	25,7	19,6	1,4	6,2	5,7
10	62,2	56,9	51,5	34,4	57,5	32,0
11	21,8	18,7	4,6	2,0	14,4	2,2
12	38,3	49,4	51,2	52,1	46,9	94,6
13	81,8	63,3	67,0	70,3	47,3	46,3
14	86,9	61,4	98,9	98,1	100,0	100,0
15	38,1	25,8	7,1	21,1	23,9	10,6
16	53,4	100,0	80,8	95,2	15,3	0,3
17	2,5	2,9	1,2	1,5	1,7	0,6
18	43,6	40,2	18,0	22,5	2,5	8,3
19	8,0	6,5	3,1	4,8	8,6	2,1
20	17,1	20,4	21,2	34,2	33,8	13,3
21	76,2	74,4	70,4	69,5	61,7	15,3

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

De igual forma, resulta interesante observar el comportamiento de las importaciones provenientes de México, ya que como esta evidenciado en la TABLA 34, las importaciones de dicho país no eran las más representativas hasta el año 2016, año en el que aumenta en gran medida creciendo aún más en el 2017. Capítulos como el 4 (leche y productos lácteos), el 7 (hortalizas, plantas, raíces y tubérculos alimenticios), el 10 (cereales), el 11 (productos de la molinería; malta; almidón y fécula; inulina; gluten de trigo), el 16 (preparaciones de carne, pescado o de crustáceos), el 19 (preparaciones a base de cereales, harina, almidón, fécula o leche; productos de pastelería) y el 21 (preparaciones alimenticias diversas) pasaron de representar cifras pequeñas de hasta 0% a porcentajes tan elevados como 99% del total importado de dichos capítulos. Este último dato da un fuerte argumento de la importancia que pasa a ser México como socio comercial de Venezuela en las importaciones de alimentos.

Tabla 34: Porcentaje del capítulo que es importado desde México.

Cap	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	7,1
3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
4	1,1	1,0	0,1	0,2	2,9	73,3
5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,9	0,0
6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
7	11,3	31,8	10,6	0,4	21,8	82,9
8	0,0	19,9	11,9	0,0	0,0	0,0
9	1,2	22,5	0,0	0,0	1,2	2,2
10	15,4	18,6	13,7	33,0	30,3	59,9
11	3,7	6,0	3,4	4,1	29,7	57,3
12	1,1	0,7	0,2	4,3	0,0	0,0
13	6,0	21,9	12,6	9,8	16,3	9,7
14	12,7	0,2	0,4	0,0	0,0	0,0
15	0,2	0,2	0,2	0,1	0,8	14,2
16	0,0	0,0	0,0	0,0	84,7	99,0
17	0,3	0,0	0,0	0,0	0,9	12,3
18	5,3	0,2	0,0	0,0	0,2	0,1
19	0,9	0,7	0,5	0,6	3,1	46,1
20	14,7	22,9	39,9	11,8	1,3	13,3
21	12,1	15,4	17,8	18,7	22,4	61,5

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

Como análisis final del estudio de importaciones desagregado por capítulo se evaluó las variaciones de los capítulos de importaciones de alimentos. Además se examinó las variaciones de los capítulos 30 (productos farmacéuticos) 85 (material eléctrico) y 87 (vehículos), ya que al criterio de este estudio podrían contribuir con el bienestar de la población. En las tablas que siguen se perciben los cambios en capítulos de importancia para el país. En la TABLA 35 se observa la variación anual de las importaciones por capítulo de alimento, evidenciando que los capítulos con variaciones negativas más fuertes han sido los capítulos 1 (animales vivos), 2(carnes), 3(pescados mariscos y crustáceos), 5 (los demás productos de origen animal), 6 (plantas vivas y productos de floricultura), 9 (café) en contraste con los capítulos 11(productos de la molinería; malta; almidón y fécula; inulina; gluten de trigo) y 16 (preparaciones de carne, pescado, crustáceos) los cuales han evidenciados variaciones positivas para los últimos años.

Tabla 35: Variación por capítulos de alimentos del valor de las importaciones.

Cap	2013	2014	2015	2016	2017	Var 2017-2012
1	4,36	-29,67	-76,11	-88,92	-71,83	-99,45
2	87,99	-10,92	-44,04	-66,65	-78,41	-93,25
3	-17,40	-41,87	-78,87	-22,59	-47,52	-95,88
4	-9,27	41,41	1,56	-70,38	-35,42	-75,07
5	-39,97	-39,20	1,08	-71,07	-28,19	-92,33
6	-18,84	-47,30	13,99	20,18	-87,14	-92,46
7	-35,69	54,51	-53,38	-45,81	183,59	-28,81
8	-53,07	-6,77	-64,65	-62,92	162,39	-84,95
9	-86,19	-37,10	1424,35	-67,81	-82,47	-92,53
10	-3,00	-8,38	-37,51	-2,26	-7,56	-49,82
11	80,30	-25,17	-26,90	-59,46	631,05	192,25
12	70,40	-17,75	-40,39	-46,50	-27,95	-67,79
13	-2,89	25,08	-55,16	-36,80	-38,37	-78,79
14	-52,44	52,74	31,28	-91,58	289,53	-68,72
15	-8,16	-7,90	-35,46	-48,99	-1,41	-72,54
16	-71,02	-32,56	-62,15	261,76	1381,61	296,55
17	-15,99	38,90	-54,95	-3,63	-39,90	-69,56
18	-21,09	28,58	-53,88	6,79	-79,02	-89,52
19	7,54	36,48	-64,81	-26,95	4,74	-60,48
20	-8,16	-50,05	-66,34	-16,90	-7,32	-88,11
21	-5,41	-35,76	-41,96	-62,22	195,81	-60,60

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

En las siguientes tablas (Véase TABLA 36, 37 38) se ve la variaciones tanto anuales como las variaciones con respecto al año inicial del periodo de estudio. Los tres productos estudiados presentan variaciones mayores a 90% al ser comparados el valor final con el valor inicial del periodo de interés. Todos han variado con mayor fuerza en los últimos dos años. Si se observa las cifras del capítulo 30 (productos farmacéuticos) se puede asegurar que dichos productos han disminuido gradualmente pero que para finales de periodo se acerca a una variación negativa de más del 79% con respecto al año anterior, año que también había sido de decrecimiento.

Tabla 36: Variación del valor de las importaciones del capítulo 30.

Productos farmacéuticos	2013	2014	2015	2016	2017
Variación Anual	2,60%	-16,19%	-9,78%	-55,03%	-79,36%
Variación del Año vs 2012	2,60%	-14,01%	-22,43%	-65,12%	-92,80%

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

Tabla 37: Variación del valor de las importaciones del capítulo 85.

Material eléctrico	2013	2014	2015	2016	2017
Variación Anual	-37,64%	-21,70%	-23,45%	-59,88%	-36,12%
Variación del Año vs 2012	-37,64%	-51,17%	-62,62%	-85,00%	-90,42%

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

Tabla 38: Variación del valor de las importaciones del capítulo 87.

Vehículos	2013	2014	2015	2016	2017
Variación Anual	-43,63%	-20,13%	4,34%	-57,40%	-61,17%
Variación del Año vs 2012	-43,63%	-54,98%	-53,03%	-79,99%	-92,23%

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade.

4.1.1 Análisis de la varianza para las importaciones (ANOVA)

Como estudio complementario se procedió a realizar el análisis de la varianza a la variable importación. ANOVA es una prueba estadística que se utiliza para analizar si dos o más grupos difieren significativamente entre sí en sus medias. Dada la naturaleza de la información que se documentó se dispone de dos dimensiones de grupos a los que se le realizó la prueba. En primer lugar se aplicó la prueba a los nueve países de los que se posee información con respecto al grupo de años que se están estudiando, en segundo lugar se estudió siete capítulos de importaciones de alimentos con respecto al grupo de años y en tercer lugar se realizó la prueba a los mismos siete capítulos de importación de alimentos con respecto al grupo de países que se tienen.

Antes de aplicar la prueba se comprobó el cumplimiento de las condiciones para aplicar ANOVA es decir, que los datos tengan distribución normal y que las varianzas de las muestras sean iguales (Homocedasticidad). El resultado arrojó la no normalidad

de las variables, ya que como el valor en términos reales de las importaciones tiene un valor P menor que α en 5% de significancia, entonces se rechaza la hipótesis nula en la que se afirma que los valores se distribuyen normalmente. Al aceptarse la hipótesis alternativa se asegura que los valores de las importaciones no se distribuyen de forma normal. Este resultado se obtuvo mediante el test de Kolmogorov-Smirnov, se utilizó esta prueba debido a que la muestra es grande. En la TABLA 39 se observa la realización de la prueba de normalidad.

Tabla 39: Test de Kolmogorov-Smirnov para prueba de normalidad.

Tests of Normality							
País		Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
		Statistic	df	Sig.	Statistic	df	Sig.
Valor en terminos reales de la importacion	USA	,392	536	,000	,282	536	,000
	China	,394	471	,000	,276	471	,000
	Brasil	,377	478	,000	,325	478	,000
	México	,347	397	,000	,442	397	,000
	Alemania	,399	434	,000	,254	434	,000
	Argentina	,392	369	,000	,387	369	,000
	Colombia	,365	442	,000	,344	442	,000
	España	,388	477	,000	,283	477	,000
	Italia	,359	460	,000	,378	460	,000

a. Lilliefors Significance Correction

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade. Programa de análisis estadístico IBM SPSS.

La prueba de Levene permite aceptar o descartar la hipótesis de igualdad de varianza u homocedasticidad. Como se puede observar el valor de P es menor al α de 5% de significatividad, por lo que se puede afirmar que no hay homogeneidad de varianza, incumpléndose entonces la segunda condición necesaria para realizar ANOVA. Efectivamente el resultado antes obtenido impide la utilización de la prueba estadística antes mencionada la cual exige normalidad y homocedasticidad, es por ello que se procedió a utilizar la prueba de Kruskal-Wallis la cual es la prueba análoga no paramétrica del método ANOVA. En la TABLA 38 se observa la realización de la prueba de homocedasticidad.

Tabla 40: Test de Levene para la prueba de homocedasticidad.

Test of Homogeneity of Variances

Valor en terminos reales de la importacion

Levene Statistic	df1	df2	Sig.
47,716	8	4055	,000

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade. Programa de análisis estadístico IBM SPSS.

A continuación se realizó el contraste Kruskal-Wallis, la alternativa no paramétrica del método ANOVA, en el cual se estudia la significatividad estadística de las medianas. En la primera serie de tablas se observa el estudio realizado al grupo de países por el grupo de años. Se presentan de izquierda a derecha a EE.UU, China, Brasil, México, Alemania, Argentina, Colombia, España e Italia. Se puede afirmar que con excepción de Argentina en todos los países se acepta la hipótesis alternativa de diferencia de medianas ya que el valor de P es menor al α de 5%, es decir es significativo. De modo que los valores de las importaciones por países presentan diferencia en sus medianas al compararlas por año.

Tabla 41: Pruebas K-W por cada país por el grupo de año.

Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}	
	Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion
Chi-Square	151,744	Chi-Square	11,709	Chi-Square	22,491
df	5	df	5	df	5
Asymp. Sig.	,000	Asymp. Sig.	,039	Asymp. Sig.	,000
a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test	
b. Grouping Variable: Año		b. Grouping Variable: Año		b. Grouping Variable: Año	

Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}	
	Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion
Chi-Square	17,821	Chi-Square	11,292	Chi-Square	10,108
df	5	df	5	df	5
Asymp. Sig.	,003	Asymp. Sig.	,046	Asymp. Sig.	,072
a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test	
b. Grouping Variable: Año		b. Grouping Variable: Año		b. Grouping Variable: Año	

Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}	
	Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion
Chi-Square	21,146	Chi-Square	38,905	Chi-Square	34,907
df	5	df	5	df	5
Asymp. Sig.	,001	Asymp. Sig.	,000	Asymp. Sig.	,000
a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test	
b. Grouping Variable: Año		b. Grouping Variable: Año		b. Grouping Variable: Año	

En la segunda serie de tablas se observa el estudio realizado al grupo de capítulos el cual incluye 7 capítulos de alimentos, por el grupo de años. Se presentan de izquierda a derecha los capítulos 1 (animales vivos), 2(carne), 4(lácteos), 7 (hortalizas y tubérculos), 10(cereales), 15 (grasas y aceites animales o vegetales) y 17(azúcares). Se puede afirmar que en todos los capítulos se acepta la hipótesis nula de igualdad de medianas ya que el valor de P es mayor al α de 5%, es decir no es significativo. De modo que los valores de las importaciones por capítulo presentan igualdad en sus medianas al compararlas por año.

Tabla 42: Pruebas K-W por capítulo por el grupo de año

Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}	
	Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion
Chi-Square	5,892	Chi-Square	4,588	Chi-Square	4,935
df	5	df	5	df	5
Asymp. Sig.	,317	Asymp. Sig.	,468	Asymp. Sig.	,424
a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test	
b. Grouping Variable: Año		b. Grouping Variable: Año		b. Grouping Variable: Año	

Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}	
	Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion
Chi-Square	1,837	Chi-Square	1,013	Chi-Square	1,967
df	5	df	5	df	5
Asymp. Sig.	,871	Asymp. Sig.	,961	Asymp. Sig.	,854
a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test	
b. Grouping Variable: Año		b. Grouping Variable: Año		b. Grouping Variable: Año	

Test Statistics ^{a,b}	
	Valor en terminos reales de la importacion
Chi-Square	1,329
df	5
Asymp. Sig.	,932
a. Kruskal Wallis Test	
b. Grouping Variable: Año	

En la tercera serie de tablas se observa el estudio realizado al grupo de capítulos por el grupo de países. Se presentan de izquierda a derecha los capítulos 1 (animales vivos), 2(carne), 4(lácteos), 7 (hortalizas y tubérculos), 10(cereales), 15 (grasas y aceites animales o vegetales) y 17(azúcares). Se puede afirmar que en todos los capítulos se acepta la hipótesis alternativa de diferencia de medianas ya que le valor de P es menor al α de 5%, es decir es significativo. De modo que los valores de las importaciones por capítulo presentan diferencia en sus medianas al compararlas por país.

Tabla 43: Pruebas K-W por capítulo por el grupo de países.

Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}	
	Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion
Chi-Square	19,687	Chi-Square	15,191	Chi-Square	28,656
df	3	df	4	df	5
Asymp. Sig.	,000	Asymp. Sig.	,004	Asymp. Sig.	,000
a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test	
b. Grouping Variable: País		b. Grouping Variable: País		b. Grouping Variable: País	

Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}		Test Statistics ^{a,b}	
	Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion		Valor en terminos reales de la importacion
Chi-Square	22,853	Chi-Square	24,511	Chi-Square	23,398
df	5	df	5	df	4
Asymp. Sig.	,000	Asymp. Sig.	,000	Asymp. Sig.	,000
a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test		a. Kruskal Wallis Test	
b. Grouping Variable: País		b. Grouping Variable: País		b. Grouping Variable: País	

Test Statistics ^{a,b}	
	Valor en terminos reales de la importacion
Chi-Square	25,655
df	5
Asymp. Sig.	,000
a. Kruskal Wallis Test	
b. Grouping Variable: País	

4.2 Relación de las Importaciones venezolanas y el consumo de alimentos

Para relacionar las importaciones realizadas por el país con el bienestar social se entendió para esta investigación al consumo de alimentos como variable indicativa de dicho bienestar. Debido a que los datos del Instituto Nacional de Estadística acerca del consumo de alimentos solo se encuentran hasta el 2014 se recolectó información de otras investigaciones realizadas y de la Cámara Venezolana de la Industria de Alimentos (CAVIDEA) para lograr algún acercamiento a información del consumo desde el 2012 hasta el 2017. Se seleccionó ciertos capítulos para contrastar las importaciones con el consumo ya que de ellos se logró completar la serie requerida, estos capítulos son el 2 (carne), el 3(pescados), el 4(leches), el 9(café), y el 15 (aceites).

Para comenzar con el estudio se utilizó el coeficiente de correlación por rangos ordenados de Spearman, el coeficiente *rho* se utilizó como aproximación cercana al coeficiente *r* de Pearson para datos que no están distribuidos normalmente. En la TABLA 44 está realizada la prueba de correlación en la que se observa el valor de P es menor al α de 1% de significatividad, por lo que se acepta la hipótesis alternativas, es

decir el valor es significativo. Al rechazar la hipótesis nula existe evidencia estadística suficiente para afirmar que el consumo está relacionado significativamente a las importaciones. De esta forma el coeficiente de correlación de Spearman es positivo cercano a 0,5 lo que implica que hay una relación positiva y moderada entre las variables. Se puede asegurar entonces que hay correlación positiva entre los capítulos de consumo estudiados y las importaciones de dichos productos.

Tabla 44: Test de Spearman para prueba de correlación.

Correlations			Importaciones	Consumo
Spearman's rho	Importaciones	Correlation Coefficient	1,000	,487**
		Sig. (2-tailed)	.	,006
		N	30	30
	Consumo	Correlation Coefficient	,487**	1,000
		Sig. (2-tailed)	,006	.
		N	30	30

**. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade y del estudio: Evolución del Consumo de Alimentos en Venezuela. Programa de análisis estadístico IBM SPSS.

Después de observar la correlación existente entre el consumo y las importaciones, se realizó el cálculo de la variación de la Disponibilidad de alimentos para Consumo Humano (DCH) la cual es una variable aproximativa de lo sucedido con el consumo de alimentos en un año determinado. Como se expuso en el apartado de bases teóricas la DCH es la suma de la producción nacional y de las importaciones de alimentos, se ponderará las variaciones de la producción nacional y las importaciones alimentarias para obtener la variación del DCH.

Para construir la variación de la DCH se utilizó los datos de producción obtenidos de CAVIDEA los cuales provenían en índices, de allí que se procedió a calcular su variación para asociarlos con las variaciones de importaciones de la data que se posee. Finalmente se obtuvieron las variaciones en la disponibilidad de consumo humano y por aproximación las del consumo en el país. La fórmula utilizada fue $\Delta DCH = \Delta P + \Delta MA$, (ponderando la producción nacional con 60% y las importaciones 40% del valor de la

DCH), en la cual se utilizaron como datos el valor total de las importaciones de alimentos y el índice de producción nacional de alimentos. En la TABLA 45 se presentan las variaciones de los datos utilizados así como la variación de la DCH.

Tabla 45: Variación interanual ponderada de la Disponibilidad de alimentos para Consumo Humano (DCH) como resultado de la variación de las importaciones alimentarias y la variación de la producción.

Año	Δ Importaciones Alimentos (40%)	Δ Producción (60%)	Δ DCH ponderado
2013	12,75	-2,70	3,48
2014	-4,56	-38,71	-25,05
2015	-42,03	-11,50	-23,71
2016	-45,17	-93,26	-74,02
2017	-20,15	-90,93	-62,62

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade y de CAVIDEA.

En el GRÁFICO 15 se hace evidente la caída en la DCH que se ha generado de la disminución en las importaciones y la producción. Se observa que la mayor reducción en el consumo fue en el 2016, con una variación de la DCH de más de 74%. Si bien es cierto que la parte más significativa del aumento en la variación negativa es debido a la reducción tan elevada de la producción nacional, se observar que el cambio en las importaciones es un factor igual de determinante en el deterioro de la disponibilidad de alimentos para el consumo humano en el país. Por medio de la aproximación de la DCH al consumo de alimentos se puede asegurar que efectivamente ha habido una caída en el consumo que se ha desprendido de la disminución de las importaciones.

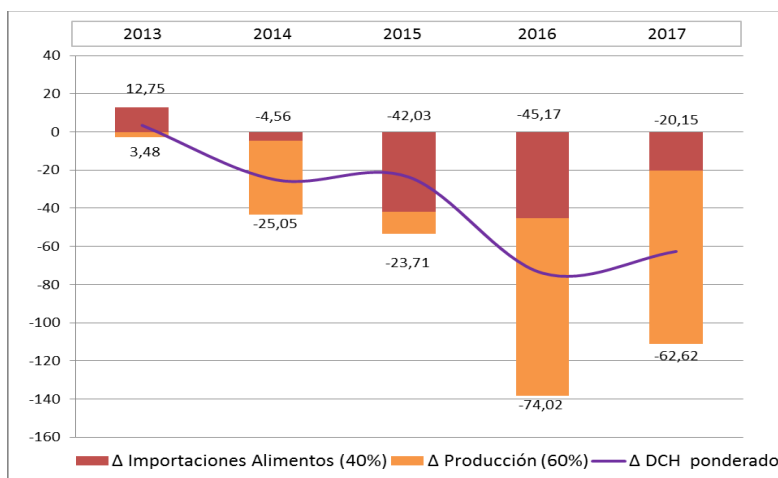


Gráfico 15: Disponibilidad de Consumo Humano. Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade y Cámara Venezolana de la Industria de Alimentos (CAVIDEA).

4.2.1 Indicador de eficiencia

Como última parte del estudio de la relación entre importaciones y consumo se consiguió una medida de eficiencia por medio del Análisis Evolvente de Datos (DEA), el cual determinó la eficiencia de las unidades de análisis por medio de la optimización de la variable de entrada importaciones y de la variable salida consumo. Este análisis fue realizado a cinco capítulos de alimentos para los cuales se logró obtener la serie de valores para el periodo de interés. Es importante destacar que este método se puede aplicar de dos formas, maximizando la salida de los *outputs* es decir del consumo o minimizando la entrada de los *inputs* es decir de las importaciones, en las TABLAS 46 y 47 se presentan los resultados de la aplicación de la técnica no paramétrica de ambas formas.

Al observar la tabla de maximización (TABLA 46) se puede comentar que el capítulo 2 (animales vivos) fue relativamente ineficiente en todos los años ya que sus porcentajes de eficiencia nunca fueron mayores a 11% siendo su año con más ineficiencia el 2017. El capítulo 3 (pescados), 4 (lácteos) y 15 (grasas y aceites animales o vegetales) fueron relativamente más eficientes en el año 2017 ya que sus índices de eficiencia relativa fueron de 100% en ese año, es decir en comparación a los años anteriores en 2017 se maximizó el consumo. Sin embargo el capítulo 4 y 15

parecieran ser los más eficientes en general. El capítulo 9 (café) fue más eficiente en 2014 pero el 2017 también presentó un alto nivel de eficiencia. Es el año 2017 entonces, el año en el que se transformó más eficientemente las importaciones (*inputs*) en consumo (*outputs*) para los capítulos estudiados ya que se maximizó el consumo.

Tabla 46: Índice de eficiencia en porcentaje por medio de la maximización de las salidas

	Maximización					
	2012	2013	2014	2015	2016	2017
2	11,24	6,75	5,39	3,59	5,93	4,03
3	5,32	5,47	8,67	38,31	28,16	100,00
4	68,45	62,55	25,20	19,98	55,17	100,00
9	10,58	74,90	100,00	4,70	4,32	72,80
15	32,94	31,95	30,82	46,79	71,48	100,00

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade y del estudio: **Evolución del Consumo de Alimentos en Venezuela. Programa de análisis estadístico IBM SPSS.**

Al analizar la tabla de minimización (TABLA 47) se puede comentar que el capítulo 2 (animales vivos) fue más eficiente en los últimos años del periodo, en especial en el 2016 ya que tuvo una eficiencia relativa de 100%. El capítulo 3 (pescados) también fue más eficiente en los últimos dos años y en especial el 2017 con 100% de eficiencia relativa, en los años iniciales este alimento era bastante ineficiente. El capítulo 4 (lácteos) y el capítulo 15 (grasas y aceites animales o vegetales) así como los capítulos anteriores presentaron mayor eficiencia en los últimos dos años. El capítulo 9 (café) fue más eficiente en 2014 pero el 2017 también fue bastante eficiente. En general los dos últimos años fueron los más eficientes en la minimización de importaciones, es decir se transformó más eficientemente las importaciones (*inputs*) en consumo (*outputs*) para los capítulos seleccionados. Es conveniente acotar que existen factores extraeconómicos que no han sido considerados, ya que se dificulta la incorporación de los mismos al análisis. Podría existir ineficiencia asociada la logística en la cadena de distribución, así como ineficiencia en el verdadero recibimiento del total de productos importados, sin embargo para este estudio dichos factores no fueron examinados.

Tabla 47: Índice de eficiencia en porcentaje por medio de la minimización de las entradas

	Minimización					
	2012	2013	2014	2015	2016	2017
2	8,20	7,20	16,86	16,86	100,00	78,08
3	5,32	5,47	8,67	38,31	28,16	100,00
4	24,93	27,47	19,43	19,13	55,17	85,42
9	10,58	54,11	86,03	4,70	4,32	72,80
15	27,46	29,89	30,82	46,79	71,48	72,50

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade y del estudio: Evolución del Consumo de Alimentos en Venezuela. Programa de análisis estadístico IBM SPSS.

CAPÍTULO V

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

La volatilidad en los precios del petróleo, asociada a la elevada dependencia de los ingresos provenientes de la producción petrolera, hacen de Venezuela un país con tendencias a sobre consumir cuando hay incrementos importantes de ingresos externos. Las importaciones se elevan en momentos de mayores entradas de divisas mientras que al disminuir los ingresos las importaciones lo hacen también. Esta investigación tuvo como finalidad estudiar las importaciones realizadas en Venezuela después del choque externo negativo resultado de la contracción de los precios petroleros. Se analizó el proceso de ajuste en las importaciones en términos de montos, composición y socios comerciales para comprender la naturaleza de su variación por medio de estadística descriptiva. Además se evaluó el impacto de la disminución en las importaciones sobre el bienestar social.

En esta tesis se documentaron las variaciones en las importaciones venezolanas así como el ajuste de las mismas. Como resultado de ello se observó que las importaciones totales de bienes han disminuido en promedio 26,2% anualmente desde 2012 y la mayor variación ocurrió en 2016 siendo esta de -46,77%. De las importaciones de bienes que realizó Venezuela, en 2017 80,7% fueron no alimentarias y 19,3% fueron importaciones alimentarias siguiendo la tendencia de los años anteriores. Las importaciones no alimentarias provinieron principalmente de EE.UU, China y Brasil hasta el 2016 pero en 2017 fue México el tercer proveedor de dichas importaciones. Las importaciones alimentarias provinieron de Brasil, Argentina y EE.UU. hasta el 2016,

ya que en 2017 provino de México el 46,37% del total del valor de las importaciones alimentarias, seguido de EE.UU el cual proveyó 18,43% estas.

Las importaciones no alimentarias en 2017 solo representaron 19,38% del valor importado en 2012 mientras que las importaciones alimentarias representaron 27,67%. Los productos no alimentarios más afectados fueron la seda, las manufacturas de cestería y vehículos y materiales para vías férreas, en contraste con productos como barcos, lana y armas los cuales representaron en 2017 valor mayores a los importados en 2012. Con respecto a las importaciones alimentarias, los productos que han disminuido su valor en mayor medida son los animales vivos, el pescado, la carne y el café. De los productos de alimentos solo los productos de molinería y las preparaciones de carne y pescado han sido más importados que en el 2012.

Al contrastar los niveles de importación del 2017 respecto al 2012 de Venezuela con sus socios comerciales, se evidencia que las importaciones provenientes de México son las que se han reducido en menor proporción ya que estas representan 45,45% de su valor en 2012. A diferencia de Brasil, país del cual se importó en 2017 8,99% de lo importado en 2012. Se debe comentar el caso de la reducción de importaciones provenientes de Brasil, ya que desde la década de los noventa existen importantes vínculos comerciales entre este y Venezuela. Dichos vínculos se hicieron más fuertes con la entrada de Venezuela en el 2006 al Mercosur debido a las preferencias arancelarias. Se produce entonces un cambio en el 2017 de socios comerciales ya que México suple el porcentaje de importaciones que eran usualmente representadas por Brasil. De este modo México es el gran ganador en términos relativos.

En efecto al observar la procedencia de las importaciones por capítulo se hace notorio el cambio de México como proveedor principal de alimentos en 2017. En la TABLA 48 se detallan los principales proveedores de algunos alimentos y el porcentaje que se importó de ese alimento desde ese país en el año 2012 y 2017. La leche se importaba en el 2012 desde Argentina mientras que en el 2017 se importó desde México. Asimismo desde México en 2012 apenas se importaba 3% del total de las

importaciones de leche mientras que para 2017 se importó 73,33%, de igual manera en 2012 se importó 0% de las preparaciones de carne y pescado, cifra que cambio a 99% en 2017.

Tabla 48: Proveedores de algunos alimentos del 2012 en contraste con el 2017

Producto	2012	%	2017	%
Leche	Argentina	84,5	México	73,3
Tubérculos y leguminosas (granos)	Argentina	78,3	México	82,9
Cereales	EE.UU.	62,2	México	59,9
Preparaciones de carne y pescado	EE.UU.	53,4	México	99
Preparaciones de cereales	Argentina	65,3	México	46,1

Fuente: elaboración propia basada en la información documentada de UN Comtrade y del estudio: Evolución del Consumo de Alimentos en Venezuela. Programa de análisis estadístico IBM SPSS.

Los alimentos más importados en 2017 fueron cereales, aceite, azúcar y lácteos. Sin embargo estos presentaron variaciones negativas con respecto al año anterior. Los cereales fueron el producto más importado en 2017 y en el año anterior como era de esperarse, ya que el consumo de la población se tornó hacia este desde el 2016. Cuando el poder de compra de alimentos se reduce, los cereales pasan a ser el foco de atención de los consumidores y aumenta su adquisición para poder compensar las deficiencias de calorías. La carne deja de ser consumida y se prefieren los cereales o tubérculos, productos a los cuales se tiene mayor acceso.

En definitiva las importaciones realizadas entre el 2012 y el 2017 variaron significativamente, no solo en valor sino en proveniencia. Además se evidenciaron ajustes en los productos de alimentos que se importan principalmente, disminuyendo las importaciones de animales vivos y de carnes en mayor medida. Diecinueve de veintiún capítulos variaron negativamente.

Venezuela pareciera tener un patrón de consumo dependiente de las importaciones, el cual es difícil de mantener, ya que no se dispone del poder de compra internacional

que se poseía a principios de periodo, producto de los altos ingresos de las exportaciones petroleras. De allí que el bienestar social se vea tan afectado. El choque externo positivo incentivó importaciones e hizo a la economía aún más dependiente de las mismas. El consumo de productos como leche en polvo, atún, caraotas y arvejas, azúcar y harina de trigo son altamente dependientes de las importaciones. De la aproximación realizada de la Disponibilidad de alimentos para el consumo humano (DCH) con el consumo de alimentos se constató que dicho consumo en efecto ha variado negativamente y para 2017 su variación con respecto al año anterior fue de 62,62%.

En esta investigación se generó de un indicador de eficiencia, resultó que las importaciones han sido más eficientes en los últimos dos años estudiados, es decir en el 2016 y en el 2017. Por medio del método del Análisis Envolvente de Datos se estudió para carne, pescado, lácteos, café y aceite la eficiencia relativa de la transformación de importaciones en consumo. Finalmente, se comprueba la hipótesis planteada, en la que se expresa que se ha evidenciado un efecto negativo en el bienestar social de la población, esto como resultado de los ajustes de las importaciones en el periodo estudiado, sin embargo dichas importaciones han sido eficientes al momento de ser transformadas en consumo.

Para investigaciones futuras se recomienda aplicar otras pruebas o test estadísticos que puedan arrojar más información de provecho referente a las importaciones de Venezuela. De igual manera se recomienda profundizar sobre las importaciones de otras economías para llevar a cabo comparaciones. Estas comparaciones permitirán describir un comportamiento más adecuado del nivel de importaciones, de este modo al presenciar choques externos positivos, es decir periodos de aumento del ingreso petrolero, manejar los excedentes de divisas de una manera más adecuada y evitar el sobre consumo o aumento excesivo de las importaciones. Es recomendable llevar a cabo alguna investigación que permita parametrizar el nivel adecuado de importaciones para el país, objetivo pendiente por alcanzar de este proyecto de investigación. Finalmente sería adecuado añadir al índice de Disponibilidad de Alimentos para

Consumo Humano (DCH), coeficientes variables en las ponderaciones de los porcentajes de asignación de las variables importaciones y producción nacional, a que las asignaciones establecidas en esta investigación podrían variar año tras año.

ANEXOS

A.1 Descripción de capítulos Arancelarios del Sistema Armonizado de Cuentas.

NOMENCLATURA COMÚN DEL MERCOSUR (NCM) Y ARANCEL EXTERNO COMÚN (AEC). 2017. Basada en el Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías, actualizado con su VI Enmienda.

Sección I

ANIMALES VIVOS Y PRODUCTOS DEL REINO ANIMAL

Notas de Sección.

- 1 Animales vivos.
- 2 Carne y despojos comestibles.
- 3 Pescados y crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos.
- 4 Leche y productos lácteos; huevos de ave; miel natural; productos comestibles de origen animal, no expresados ni comprendidos en otra parte.
- 5 Los demás productos de origen animal no expresados ni comprendidos en otra parte.

Sección II

PRODUCTOS DEL REINO VEGETAL

Nota de Sección.

- 6 Plantas vivas y productos de la floricultura.
- 7 Hortalizas, plantas, raíces y tubérculos alimenticios.
- 8 Frutas y frutos comestibles; cortezas de agrios (cítricos), melones o sandías.
- 9 Café, té, yerba mate y especias.
- 10 Cereales.
- 11 Productos de la molinería; malta; almidón y fécula; inulina; gluten de trigo.
- 12 Semillas y frutos oleaginosos; semillas y frutos diversos; plantas industriales o medicinales; paja y forraje.
- 13 Gomas, resinas y demás jugos y extractos vegetales.
- 14 Materias trenzables y demás productos de origen vegetal, no expresados ni comprendidos en otra parte.

Sección III

GRASAS Y ACEITES ANIMALES O VEGETALES; PRODUCTOS DE SU DESDOBLAMIENTO; GRASAS ALIMENTICIAS ELABORADAS; CERAS DE ORIGEN ANIMAL O VEGETAL

- 15 Grasas y aceites animales o vegetales; productos de su desdoblamiento; grasas alimenticias elaboradas; ceras de origen animal o vegetal.

Sección IV

PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS ALIMENTARIAS; BEBIDAS, LÍQUIDOS ALCOHÓLICOS Y VINAGRE; TABACO Y SUCEDÁNEOS DEL TABACO ELABORADOS

Nota de Sección.

- 16 Preparaciones de carne, pescado o de crustáceos, moluscos o demás invertebrados acuáticos.
- 17 Azúcares y artículos de confitería.
- 18 Cacao y sus preparaciones.
- 19 Preparaciones a base de cereales, harina, almidón, fécula o leche; productos de pastelería.
- 20 Preparaciones de hortalizas, frutas u otros frutos o demás partes de plantas.
- 21 Preparaciones alimenticias diversas.
- 22 Bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre.
- 23 Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias; alimentos preparados para animales.
- 24 Tabaco y sucedáneos del tabaco elaborados.

Sección V

PRODUCTOS MINERALES

Nota de Sección

- 25 Sal; azufre; tierras y piedras; yesos, cales y cementos.
- 26 Minerales metalíferos, escorias y cenizas.
- 27 Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales.

Sección VI

PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS O DE LAS INDUSTRIAS CONEXAS

Notas de Sección.

- 28 Productos químicos inorgánicos; compuestos inorgánicos u orgánicos de metal precioso, de elementos radiactivos, de metales de las tierras raras o de isótopos.
- 29 Productos químicos orgánicos.
- 30 Productos farmacéuticos.
- 31 Abonos.
- 32 Extractos curtientes o tintóreos; taninos y sus derivados; pigmentos y demás materias colorantes; pinturas y barnices; mástiques; tintas.
- 33 Aceites esenciales y resinoides; preparaciones de perfumería, de tocador o de cosmética.
- 34 Jabón, agentes de superficie orgánicos, preparaciones para lavar, preparaciones lubricantes, ceras artificiales, ceras preparadas, productos de limpieza, velas y artículos similares, pastas para modelar, «ceras para odontología» y preparaciones

para odontología a base de yeso fraguable.

35 Materias albuminoideas; productos a base de almidón o de fécula modificados; colas; enzimas.

36 Pólvora y explosivos; artículos de pirotecnia; fósforos (cerillas); aleaciones pirofóricas; materias inflamables.

37 Productos fotográficos o cinematográficos.

38 Productos diversos de las industrias químicas.

Sección VII

PLÁSTICO Y SUS MANUFACTURAS; CAUCHO Y SUS MANUFACTURAS

Notas de Sección.

39 Plástico y sus manufacturas.

40 Caucho y sus manufacturas.

Sección VIII

PIELES, CUEROS, PELETERÍA Y MANUFACTURAS DE ESTAS MATERIAS; ARTÍCULOS DE TALABARTERÍA O GUARNICIONERÍA; ARTÍCULOS DE VIAJE, BOLSOS DE MANO (CARTERAS) Y CONTINENTES SIMILARES; MANUFACTURAS DE TRIPA

Notas de Sección.

41 Piel (excepto la peletería) y cueros.

42 Manufacturas de cuero; artículos de talabartería o guarnicionería; artículos de viaje, bolsos de mano (carteras) y continentes similares; manufacturas de tripa.

43 Peletería y confecciones de peletería; peletería facticia o artificial.

Sección IX

MADERA, CARBÓN VEGETAL Y MANUFACTURAS DE MADERA; CORCHO Y SUS MANUFACTURAS; MANUFACTURAS DE ESPARTERÍA O CESTERÍA

Notas de Sección

44 Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera.

45 Corcho y sus manufacturas.

46 Manufacturas de espartería o cestería.

Sección X

PASTA DE MADERA O DE LAS DEMÁS MATERIAS FIBROSAS CELULÓSICAS; PAPEL O CARTÓN PARA RECICLAR (DESPERDICIOS Y DESECHOS); PAPEL O CARTÓN Y SUS APLICACIONES

Notas de Sección.

47 Pasta de madera o de las demás materias fibrosas celulósicas; papel o cartón para reciclar (desperdicios y desechos).

48 Papel y cartón; manufacturas de pasta de celulosa, de papel o cartón.

49 Productos editoriales, de la prensa y de las demás industrias gráficas; textos manuscritos o mecanografiados y planos.

Sección XI

MATERIAS TEXTILES Y SUS MANUFACTURAS

Notas de Sección.

50 Seda.

51 Lana y pelo fino u ordinario; hilados y tejidos de crin.

52 Algodón.

53 Las demás fibras textiles vegetales; hilados de papel y tejidos de hilados de papel.

54 Filamentos sintéticos o artificiales; tiras y formas similares de materia textil sintética o artificial.

55 Fibras sintéticas o artificiales discontinuas.

56 Guata, fieltro y tela sin tejer; hilados especiales; cordeles, cuerdas y cordajes; artículos de cordelería.

57 Alfombras y demás revestimientos para el suelo, de materia textil.

58 Tejidos especiales; superficies textiles con mechón insertado; encajes; tapicería; pasamanería; bordados.

59 Telas impregnadas, recubiertas, revestidas o estratificadas; artículos técnicos de materia textil.

60 Tejidos de punto.

61 Prendas y complementos (accesorios), de vestir, de punto.

62 Prendas y complementos (accesorios), de vestir, excepto los de punto.

63 Los demás artículos textiles confeccionados; juegos; prendería y trapos.

Sección XII

CALZADO, SOMBREROS Y DEMÁS TOCADOS, PARAGUAS, QUITASOLES, BASTONES, LÁTIGOS, FUSTAS, Y SUS PARTES; PLUMAS PREPARADAS Y ARTÍCULOS DE PLUMAS;

FLORES ARTIFICIALES; MANUFACTURAS DE CABELLO

Notas de Sección.

64 Calzado, polainas y artículos análogos; partes de estos artículos.

65 Sombreros, demás tocados y sus partes.

66 Paraguas, sombrillas, quitasoles, bastones, bastones asiento, látigos, fustas, y sus partes.

67 Plumas y plumón preparados y artículos de plumas o plumón; flores artificiales; manufacturas de cabello.

Sección XIII

MANUFACTURAS DE PIEDRA, YESO FRAGUABLE, CEMENTO, AMIANTO

(ASBESTO), MICA O MATERIAS ANÁLOGAS; PRODUCTOS CERÁMICOS; VIDRIO Y SUS MANUFACTURAS

Notas de Sección.

68 Manufacturas de piedra, yeso fraguable, cemento, amianto (asbesto), mica o materias análogas.

69 Productos cerámicos.

70 Vidrio y sus manufacturas.

Sección XIV

PERLAS FINAS (NATURALES)* O CULTIVADAS, PIEDRAS PRECIOSAS O SEMIPRECIOSAS, METALES PRECIOSOS, CHAPADOS DE METAL PRECIOSO (PLAQUÉ) Y MANUFACTURAS DE ESTAS MATERIAS; BISUTERÍA; MONEDAS

Notas de Sección.

71 Perlas finas (naturales)* o cultivadas, piedras preciosas o semipreciosas, metales preciosos, chapados de metal precioso (plaqué) y manufacturas de estas materias; bisutería; monedas.

Sección XV

METALES COMUNES Y MANUFACTURAS DE ESTOS METALES

Notas de Sección.

72 Fundición, hierro y acero.

73 Manufacturas de fundición, hierro o acero.

74 Cobre y sus manufacturas.

75 Níquel y sus manufacturas.

76 Aluminio y sus manufacturas.

77 (Reservado para una futura utilización en el Sistema Armonizado).

78 Plomo y sus manufacturas.

79 Cinc y sus manufacturas.

80 Estaño y sus manufacturas

81 Los demás metales comunes; cermets; manufacturas de estas materias.

82 Herramientas y útiles, artículos de cuchillería y cubiertos de mesa, de metal común; partes de estos artículos, de metal común.

83 Manufacturas diversas de metal común.

Sección XVI

MÁQUINAS Y APARATOS, MATERIAL ELÉCTRICO Y SUS PARTES; APARATOS DE GRABACIÓN O REPRODUCCIÓN DE SONIDO, APARATOS DE GRABACIÓN O REPRODUCCIÓN DE IMAGEN Y SONIDO EN TELEVISIÓN, Y LAS PARTES Y ACCESORIOS DE ESTOS APARATOS

Notas de Sección.

84 Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos.

85 Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos.

Sección XVII

MATERIAL DE TRANSPORTE

Notas de Sección.

86 Vehículos y material para vías férreas o similares, y sus partes; aparatos mecánicos (incluso electromecánicos) de señalización para vías de comunicación.

87 Vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres; sus partes y accesorios.

88 Aeronaves, vehículos espaciales, y sus partes.

89 Barcos y demás artefactos flotantes.

Sección XVIII

INSTRUMENTOS Y APARATOS DE ÓPTICA, FOTOGRAFÍA O CINEMATOGRAFÍA, DE MEDIDA, CONTROL O PRECISIÓN; INSTRUMENTOS Y APARATOS MEDICOQUIRÚRGICOS; APARATOS DE RELOJERÍA; INSTRUMENTOS MUSICALES;

PARTES Y ACCESORIOS DE ESTOS INSTRUMENTOS O APARATOS

Notas de Sección.

90 Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o precisión; instrumentos y aparatos medicoquirúrgicos; partes y accesorios de estos instrumentos o aparatos.

91 Aparatos de relojería y sus partes.

92 Instrumentos musicales; sus partes y accesorios.

Sección XIX

ARMAS, MUNICIONES, Y SUS PARTES Y ACCESORIOS

Notas de Sección.

93 Armas, municiones, y sus partes y accesorios.

Sección XX

MERCANCÍAS Y PRODUCTOS DIVERSOS

Notas de Sección.

94 Muebles; mobiliario medicoquirúrgico; artículos de cama y similares; aparatos de

alumbrado no expresados ni comprendidos en otra parte; anuncios, letreros y placas indicadoras luminosos y artículos similares; construcciones prefabricadas.

95 Juguetes, juegos y artículos para recreo o deporte; sus partes y accesorios.

96 Manufacturas diversas.

Sección XXI

OBJETOS DE ARTE O COLECCIÓN Y ANTIGÜEDADES

Notas de Sección.

97 Objetos de arte o colección y antigüedades.

98 (Reservado para usos particulares por las Partes contratantes).

99 (Reservado para usos particulares por las Partes contratantes).

A.2 Empresas pertenecientes a la Cámara Venezolana De Industria De Alimentos CAVIDEA

Cacao San Jose, C.A.; Asociación De Industriales Procesadores De Cacao (APROCAO); Calier Internacional, S.A.; Caner Industrial, C.A.; Cargill de Venezuela, S.R.L.; CONVELAC, C.A.; Corporación INLACA, C.A.; Dalbert Internacional, S.A.; Deshidratadora S.A. (DEVENALSA); Distribuidora de Galletas (DIGA); Domínguez & Compañía, C.A.; Envases Venezolanos, C.A.; FertiQuim, C.A.; Finca Dos Aguas, C.A. Hidroponias Venezuela, C.A.; Industria y Procesadora de Cereales, C.A. (INPROCECA); Industrias Alimenticias Corralito, S.A.; Industrias del Maíz, C.A. (INDELMA); Industrias Don Pedro, C.A.; Industrias Lácteas, C.A. (INDULAC); Industrias Lavital, C.A.; Industrias Salineras C.A (INDUSALCA); Laboratorio Behrens, C.A.; Logística de Venezuela C.A. (LOMA); Moldeados Andinos, C.A. (MOLANCA); Molinos Carabobo, S.A. (MOCASA); Molinos Hidalgo, C.A. (MOHICA); Molinos Nacionales, C.A. (MONACA); Nestlé Venezuela, C.A.; Ovomar, C.A.; Pandock, C.A.; Oxígeno Carabobo (OXICAR); Pepsico Alimentos S.C.A.; Pepsi-Cola Venezuela, C.A.; Plumrose Latinoamericana C.A.; Ponce y Benzo Sucr. C.A.; Premezclas Alimenticias Internacionales (PRALINCA); Preparados Alimenticios Internacionales, C.A.; Procesadora de Alimentos Multicaio, C.A.; Procesadora de Alimentos, C.A.; Procesadora de Cereales, C.A.; Procesadora Naturalyst, S.A.; Productos Alimenticios Kelly's, C.A.; Productos EFE, C.A.; Puratos de Venezuela, C.A.; Sealed Air de

Venezuela, S.A.; Servipork, C.A.; Tapas Corona, S.A.; Plastic, C.A.; Unilever; Andina Venezuela, S.A.; Vida Herbal Suplemento Alimenticio, C.A.; Asociación Venezolana De Industriales De Harina De Maíz (VENMAIZ); Alimentos COFIVENCA C.A.; Agricultores Unidos de Venezuela C.A. (AGRUVECA); Procesadora De Alimento Multicaio, C.A.; Coca Cola Servicios De Venezuela, C.A.; Pastas CAPRI, C.A.; Tetra Pack, C.A.; Montana Gráfica, C.A.; Dairy Products, C.A.; MONDELEZ VZ, C.A.; Productos Lácteos Flor Aragua, C.A.; Del Monte Andina, C.A.; Coca Cola Femsa De Venezuela, S.A.; Chocolates El Rey, C.A.; Charcutería Venezolana, C.A. (Charvenca); Cervecería Polar, S.A.; Industrias Alimenticias Hermo De Venezuela, S.A.; Cenco-Zotti Alimenticia, S.A.; Especieras Indian Bimbo De Venezuela, C.A.; Asociación Venezolana De Molinos De Trigo (ASOTRIGO); Alimentos Kellogg's, S.A.; Asociación Nacional De Industriales De Quesos (ANIQUEOS); Asociación De Industriales De Grasas Y Aceites Comestible (ASOGRASAS); Alimentos Difresca, C.A.; Industrias Salinera, C.A.; Industrias De Tapas TAIME, C.A.; Juan Van Heel C.A.; Internacional De Desarrollo, S.A (La Granja); Industrias Alimenticias Corralito, S.A.; WENCO Servicios De Comida Rápida, C.A.; Nautipesca, C.A.; Sal Marina Caribe Venezuela, C.A.; Asociación Venezolana De Molinos De Arroz (ASOVEMA); Asociación Venezolana De Fabricantes De Pastas Alimenticias (AVEPASTAS); LUMALAC, C.A.; Industrias Iberia, C.A.; Central El Palmar, S.A.; Cámara Venezolana De Fabricantes De Cerveza (CAVEFACE) C.A.; Sucesora De Jose Puig Biotechnica Catalina, C.A.; Alimentos Polar Comercial; Alimentos Nina, C.A.; Alimentos Indaeca, C.A.; Alimentos Berrios Albeca, C.A.; Alfonso Rivas & Cia.; Agroindustrial Proeba, C.A.; Agro Industrias Pacomela, C.A.; Alimentos Heinz, C.A.; Alimentos La Giralda, C.A.; Abbott Laboratories, C.A.

REFERENCIAS

- Arias, F. (2012). *Proyecto de investigación: introducción a la metodología científica* (6° ed.) Caracas: Espíteme.
- Atiénzar, A. (2016). Adaptación de nuevo manual de Balanza de Pagos en España. Trabajo Final de Grado. Universidad Politécnica de Valencia.
- Cermeño, R & Riviera, H. (2016). La Demanda De Importaciones y Exportaciones De México En La Era Del TLCAN. *El Trimestre Económico*, vol. LXXXIII(1), núm. 329, enero-marzo, 2016, pp. 127-147.
- Clemente, L., Puente, A. (2001). Choques Externos y Volatilidad en Venezuela. Recuperado: en: https://sites.hks.harvard.edu/cid/archive/andes/documents/workingpapers/vulnerability/choques_externos_volatilidad_venezuela.pdf
- Coelli, T., Estache, A., Perelman, S., Trujillo, L., (2003). Una introducción a las Medidas de Eficiencia para Reguladores de Servicios Públicos y Transporte. Bogotá, Colombia. Alfaomega
- Dornbusch, R., Fischer, S., & Strartz, R. (2004). *Macroeconomía*. México: McGraw-Hill
- Fondo Monetario Internacional (2009). Sexta edición. Recuperado de: <https://www.imf.org/external/spanish/pubs/ft/bop/2007/bopman6s.pdf>
- Gutiérrez, A. (2017). La crisis avanza, la emergencia alimentaria también. *Revista SIC*. Recuperado de: <http://revistasic.gumilla.org/2017/la-crisis-avanza-la-emergencia-alimentaria-tambien/>
- Gutiérrez S., A. (2015). El sistema alimentario venezolano (SAV): evolución reciente, balance y perspectivas. *Agroalimentaria*, 21 (40), 19-60
- Hausmann, R., (1997). Dealing with Negative Oil Shocks: The Venezuelan Experience in the Eighties. Inter-American Development Bank.
- Hernandez, R. (2014). *Metodología de la investigación* (6ta ed). México DF: McGraw Hill.
- Hurtado de Barrera, J. (2010). *Guía para la comprensión holística de la ciencia* Tercera Edición, Fundación Sydal: Caracas.

- Izurieta, A., Vos, R. (s.f). Measuring the impact of the global shocks on trade balances via price and demand effects. World Economic Vulnerability Monitor (WEVUM).
- Jiménez, M., Ramírez, R., (2015). Incidencia de los Choques Externos y Domésticos sobre la Dinámica de la Inflación: Evidencia a partir de un VAR Bayesiano. Recuperado en: <https://mpira.ub.uni-muenchen.de/68334/>
- Kehoe, T., Ruhl, k. (2008). Are Shocks to the Terms of Trade Shocks to Productivity? Review of Economic Dynamics, Volume 11, Issue 4, Pág 804-819.
- Krugman, P., Obstfeld, M., Melitz, M. (2012). *Economía Internacional Teoría y Política*. España: Pearson educación.
- Landaeta, M., Sifontes, Y., (2018). El consumo de alimentos y la situación nutricional. Recuperado: https://www.researchgate.net/publication/327756050_El_consumo_de_alimentos_y_la_situacion_nutricional
- Landaeta, M., Herrera, M., Vásquez, M., Ramírez, G. (2015). La alimentación y nutrición de los venezolanos. Encuesta Nacional de Condiciones de Vida (2014). Anales Venezolanos Nutrición 2015, Volumen 28 (2), Pág.: 100-109.
- Marín, E. (2011) Una aproximación al papel de las instituciones de Bretton Woods en la actual crisis económica internacional. Trabajo Final de Grado. Universidad Politécnica de Cartagena.
- Marotta, D, Sosa, S, & Zambrano, L. (2018). Informe de Coyuntura Venezuela: Junio 2018. Instituto de Investigaciones Económicas y Sociales (UCAB).
- Mercosur, Nomenclatura común del mercosur (NCM) Y arancel externo común (AEC) 2017 (Basada en el Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías, actualizado con su VI Enmienda). Recuperado de: http://www.ciu.com.uy/innovaportal/file/81132/1/ncm_2017.pdf
- Organización Mundial de Comercio. (2004). Informe Sobre el Comercio Mundial 2004: Análisis del vínculo entre el entorno normativo nacional y el comercio internacional. Recuperado de: https://www.wto.org/spanish/res_s/booksp_s/anrep_s/world_trade_report04_s.pdf
- Peña, C. (2015). Choques Exógenos y Producto Agrícola. Venezuela, 1960-2012. Revista Venezolana de Análisis de Coyuntura, vol. XXI, núm. 1, pp.129-148.
- Restrepo, M., Villegas, J. (s.f) Analisis envolvente de datos: introduccion y herramienta publica para su utilizacion. Recuperado de: <https://juangvillegas.files.wordpress.com/2013/08/restrepo-villegas-dea.pdf>

- Rius, F., Barón, J., Sánchez, E., Parras, L. (1999). Bioestadística. Métodos y Aplicaciones (3ra ed.). Málaga, España: Universidad de Málaga, Secretariado de Publicaciones e Intercambio Científico.
- Sabino, C. (2002). *El proceso de investigación*. Buenos Aires: Lumen.
- Sánchez, R., (2004). BIOESTADÍSTICA I: Teoría básica y guías de taller. Bogota, Colombia. Centro de Epidemiología Clínica, Facultad de Medicina, Universidad Nacional de Colombia.
- Santos, M & Villasmil, R. (2006). La economía venezolana durante el último cuarto de siglo: análisis y propuestas para alcanzar el desarrollo. Recuperado de: <https://www.ucab.edu.ve/wp-content/uploads/sites/2/2017/09/INV-IIES-REV-088-La-economia-venezolana-durante-el-ultimo-cuarto-de-siglo.pdf>
- Tapia et al. (2017). Seguridad alimentaria y nutricional en Venezuela. Secuestro agroalimentario de un país: visión y compromiso. Recuperado de: <https://www.fundacionbengoa.org/publicaciones/Seguridad%20alimentaria%20y%20nutricional%20en%20Venezuela.pdf>
- The Nielsen Company. (2018). Shopper De Prioridades. Recuperado de: <https://www.nielsen.com/ve/es.html>
- Villamizar, G. (2015). Informe Ecoanalítica: La paradoja de las importaciones en Venezuela. Recuperado de: http://ecoanalitica.com/wp-content/uploads/filebase/informes/semanal/IS_37_2015_24_09_Esp.pdf
- Wijnbergen, S., Neary, P. (1987). Natural resources and the macroeconomy: a theoretical framework. Dublin, Irlanda. University College Dublin. School of Economics
- Zambrano, L. (2018). El petróleo y la política fiscal en Venezuela. Universidad Católica Andrés Bello, Instituto de Investigaciones Económicas y Sociales.
- Zambrano, L., (2015). El petróleo y la política macroeconómica en la Venezuela contemporánea. Recuperado en: <https://www.ucab.edu.ve/wp-content/uploads/sites/2/2017/09/Petroleo-y-Politica-Macroeconomica-Venezuela.pdf>
- Zambrano, L., Sosa, S. (2018). Evolución del consumo de alimentos en Venezuela (1998-2017). Andrés Bello, Instituto de Investigaciones Económicas y Sociales