



REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA
UNIVERSIDAD CATÓLICA ANDRÉS BELLO
DIRECCIÓN GENERAL DE ESTUDIOS DE POSTGRADO
ESPECIALIZACION DE ECONOMIA EMPRESARIAL

**LIBRE COMERCIO Y CRECIMIENTO ECONÓMICO,
ANÁLISIS Y ASPECTOS TEÓRICOS EN EL CASO DE LA
UNION EUROPEA**

Trabajo Especial de Grado presentado como requisito para optar al Título de
Especialista en Economía Empresarial

Autor: Gabriel Antonio Silva Noriega

C.I 14.667.702

Tutor: Dr. Augusto Peñaloza.

Caracas, Noviembre del 2006

INDICE

Introducción	3
Capítulo 1.	
1.1 Contextualización y Delimitación del Problema.....	5
1.2 Objetivo General	6
1.3 Objetivo Especifico	6
1.4 Justificación	6
Capítulo 2.	
Marco Teórico	8
2.1 Antecedentes	8
Modelo de crecimiento neoclásico	9
<i>El problema del crecimiento sostenido</i>	<i>13</i>
Modelos de crecimiento del tipo endógeno	15
<i>El modelo AK.....</i>	<i>16</i>
<i>Modelos con presencia de I+D.....</i>	<i>17</i>
<i>Libre Comercio y Crecimiento.....</i>	<i>19</i>
Capítulo 3.	
Metodología de la Investigación	22
3.1 Tipos de Investigación	22
3.2 Diseño de Investigación.....	23
3.3 Fuentes y datos para la recolección de unidades de análisis.....	24
3.4 Instrumentos.....	24
Capítulo 4.	
4.1 Resultados y Análisis.....	25
Capítulo 5.	
5.1 Conclusiones	34
5.2 Recomendaciones.....	35
Referencia Bibliográfica	36

Introducción

Actualmente el mundo económico ha cambiado mediante el proceso de la globalización, El interés de la integración que ha aparecido en Europa, ha ocasionado que numerosos trabajos se enfoquen en los efectos que pudiesen afectar la integración de esta región en un nuevo entorno económico, alcanzando una dimensión final cercana a la de los Estados Unidos. Dicho proceso de integración es de especial interés, debido a los aspectos, tanto positivos como negativos que surgen. Esto reflejando la diferencia del espacio económico europeo vigente con el que existía hace dos décadas. Esto es así, dado que a mediados de los ochenta se integraron tres países (Grecia, Portugal y España) cuyos niveles de producto per cápita eran sensiblemente inferiores a los del área en la cual se integraban. Por lo tanto, no tan sólo se trata de estados que tienden a agruparse en un espacio económico común, sino que también se trata de un proceso de adaptación por parte de algunas economías con el propósito de obtener un desarrollo económico mayor (actualmente conformado por Alemania, Austria, Bélgica, Chipre, Dinamarca, Eslovaquia, Eslovenia, España, Estonia, Finlandia, Francia, Grecia, Hungría, Irlanda, Italia, Letonia, Lituania, Luxemburgo, Malta, Países Bajos, Polonia, Portugal, Reino Unido, República Checa, Suecia), de forma que las economías europeas presenten un escenario mucho más homogéneo, por ende en el presente estudio se aborda el estudio de estos procesos de globalización en el crecimiento económico a través del punto de vista de la convergencia y la apertura comercial y el ámbito de la Unión Europea (UE) que ha buscado en sus objetivos promover un desarrollo equilibrado y sostenible de las actividades económicas y un alto grado de competitividad en todos los países que la integran, constituye una gran referencia empírica.

Con esta finalidad, este estudio pretende la realización un análisis del crecimiento

económico en función del libre comercio en términos de convergencia¹, concepto que puede definirse de diferentes formas. Por un lado la convergencia entendida como el proceso de integración que estableció unos criterios de inflación, déficit público, tipos de interés, estabilidad monetaria y deuda pública (explicitados en el tratado de Maastricht) para conseguir finalmente la presencia de una única moneda para toda una área geográfica.; y por el otro la convergencia también se manifiesta en la consecución de un mayor desarrollo económico por parte de las economías que parten de situaciones inferiores en producto per cápita, dado que inicialmente, se partía de niveles de desarrollo muy distantes entre sí.

Este tipo de **convergencia**, en términos de acercamiento, implica que las economías pobres alcancen posiciones más cercanas a las ricas y a su vez que las ricas puedan sacar beneficios a largo plazo en el comercio con las economías pobre, esto materializado en el hecho de estrategias de **liberalización comercial** que facilita este proceso que es en la cual pasa la Unión europea con el resto de las regiones y con los países que la conforman.

El estudio toma como referencia teórica principales la concepción del análisis de crecimiento del ensayo publicado en 1992, "*A Contribution to the Empirics of Economic Growth*" (Una contribución empírica del crecimiento económico), de Gregory Mankiw, David Romer y David Weil quienes mediante las implicaciones empíricas del modelo de Solow llegaron a la conclusión de cuales son los factores que determinan el desarrollo económico.

El presente estudio toma además como referencias teóricas los trabajos realizados por **Mankiew, Romer y Weil (1992)**, **Barro y Sal-i-Martin (1992)** **Aleksander Gerschenkron (1952)**, **Moses Abramovitz (1986)** Coe y Moghadam (1993), Coe y de Helpman (1995), aparte de recopilaciones de los trabajos publicado por la

¹ Cuando se habla de convergencia se hará énfasis a que se esta refiriendo o hablando del grado integración económica

Organización Económica de Cooperación y Desarrollo² (OECD) estos estudios reflejan como el crecimiento económico ha sido influenciado por el proceso de **liberalización comercial** y el efecto de convergencia que ha provocado en la región.

En cuanto a la metodología empleada, el estudio procede a través de una investigación documental la cual según la UPEL en su Manual de Trabajos de Grado de Especialización y Maestría y Tesis Doctoral (1998), se define en los términos siguientes: “Se entiende por Investigación Documental, el estudio de problemas con el propósito de ampliar y profundizar el conocimiento de su naturaleza, con apoyo, principalmente, en trabajos previos, información y datos divulgados por medios impresos, audiovisuales o electrónicos” p.6.

De acuerdo con lo expuesto anteriormente, y a las características y propósito de esta investigación, se estima que en este estudio ampliara y ahondara sobre la temática referida y a través de fuentes documentales y en la que el autor enriquece la revisión y recolección de datos obtenidos de fuentes documentales, con sus comentarios, reflexiones, conclusiones y recomendaciones sobre el tema de estudio.

Para el abordaje de este estudio se estructuro el trabajo en 4 capítulos de los cuales el Capítulo 1, refiere al problema de investigación, en el que se incluyen las siguientes partes: Contextualización y definición del problema; Formulación de las interrogantes, objetivos generales y específicos de la investigación y la Justificación de la investigación; El Capítulo 2. Marco teórico, El Capítulo 3 Metodología de la Investigación, Capítulo 4 Análisis de resultados y conclusiones, finalizando con bibliografía revisada y los anexos correspondientes.

² Organización fundada en 1961 para promover el crecimiento económico, el empleo, el incremento del nivel de vida y la estabilidad financiera; para asistir la expansión económica de los miembros y países en desarrollo no miembros: y para expandir el comercio mundial.

CAPÍTULO I

EL PROBLEMA

1.1 Contextualización y Delimitación del Problema

En 1957 seis países europeos Alemania, Bélgica, Francia, Italia, Luxemburgo y los Países Bajos forman una zona económica en la que pudieran circular libremente, los bienes y los factores de producción en el surgimiento de un escenario mucho más homogéneo. Desde entonces, se han sumado otros 19: Austria, Chipre, Dinamarca, Eslovaquia, Eslovenia, España, Estonia, Finlandia, Grecia, Hungría, Irlanda, Letonia, Lituania, Malta, Polonia, Portugal, Reino Unido, República Checa y Suecia. Esta unión se conoce actualmente con el nombre de Unión Europea o UE.

Actualmente esta UE conforma la producción real y per cápita, cercano o incluso superior a la de Estados Unidos. Esto como resultado de un alto grado de competitividad en todos los países que la conforman. Igualmente, resultado del alto nivel de integración que ha surgido en la UE representado por los convenios y asociaciones se ha hecho posible el desarrollo de intercambios entre la UE, con no europeos pero cercanos como los del Mediterráneo, lo que ha contribuido considerablemente al desarrollo de estos últimos ya que las exportaciones han aumentado a un ritmo promedio de un 7,2 % anual desde 1990, contra el 4,2 % de las exportaciones hacia el resto del mundo (**Fuente Eurostat**). Han permitido asimismo, desde un punto de vista macroeconómico, un mejoramiento de las cifras del déficit fiscal, de la deuda externa y de las tasas de inflación de los países mediterráneos.

Los esfuerzos para lograr una mayor integración regional se vieron recompensados en febrero de 2004 con la firma del convenio de Agadir, que prevé la instauración de una zona de libre comercio entre Marruecos, Túnez, Jordania y Egipto para el año 2006.

En el marco de la Política Europea de Vecindad, con la cual la Unión Europea apunta desde el año 2003 a estrechar relaciones con los países fronterizos, se

negociaron diversos planes de acción con Jordania, Túnez, Marruecos, la Autoridad Palestina e Israel. Dichos planes de acción cuentan con calendarios de reformas para el corto, mediano y largo plazo, y con indicadores de resultados. Fueron aprobados en febrero de 2005 y todavía tienen que ser adoptados por cada uno de los Consejos de Asociación de la UE y de los países socios.

Con esta finalidad, se pretende establecer un análisis del crecimiento económico en función del libre comercio en términos de convergencia³ (relación que se aclara mas adelante), concepto que se definirá como la consecución de un mayor desarrollo económico por parte de las economías que parten de situaciones inferiores en producto per cápita, dado que inicialmente, se partía de niveles de desarrollo muy distantes entre sí.

Es, en este tipo de convergencia, en el que se centra el presente estudio y en el cual podemos basarnos para poder integrar conceptual y teóricamente la variable de libre comercio como factor de influencia en el crecimiento económico de la región.

En razón de lo antes expuesto, el presente trabajo, aborda un estudio evaluativo mediante las teorías de crecimiento económico y convergencia económica que estima como ha influenciado el libre comercio en la Unión europea y las regiones allegadas a su crecimiento económico (como los países de la zona del mediterráneo)

El estudio asume que dicha evolución parte por el establecimiento de pautas conceptuales que han producido parte del comportamiento en el crecimiento económico de la Unión Europea, apunta de forma general a las teorías conceptuales que sustentan la convergencia económica entre los países que conforman la Unión Europea y regiones allegadas comercialmente. Esta representado por una serie de factores como el libre comercio que surge en la zona y su grado de influencia.

³ Cuando se habla de convergencia se hará énfasis a que se esta hablando del grado integración económica

1.2 Objetivos General.

Analizar el crecimiento económico y el libre comercio de la Unión Europea desde la perspectiva de la convergencia económica.

1.3 Objetivos Específicos

1. Mostrar los diferentes modelos de crecimiento y los análisis que integran a la convergencia y al libre comercio
2. Describir la evolución y crecimiento económico en la UE
3. Exponer como la integración económica en la UE y la convergencia de otras regiones mediante el libre comercio influyen en el crecimiento de la UE.

1.4 Justificación

El interés por el proceso de integración que ha acontecido en Europa, ha producido un especial interés, debido a la influencia económica y de desarrollo que influye a la región y a su vez a sus zona alegadas.

Es por esto que el presente Proyecto pretende alcanzar y desarrollar el análisis de la crecimiento de la UE teniendo en cuenta las consideraciones que durante la última década, han aparecido numerosos trabajos relativos al análisis del desarrollo económico y Libre Comercio como un proceso de acercamiento por parte de las economías hacia posiciones de mayor desarrollo (convergencia económica). Los primeros trabajos partieron del modelo neoclásico, si bien dentro de dicho tipo de enfoque de crecimiento se partió de modelos donde cada una de las economías alcanzaba su propia solución de equilibrio.

Entre este tipo de estudios, inicialmente, se definió un concepto de convergencia que planteó un análisis de la velocidad de acercamiento entre las economías hacia su

propio estado estacionario y donde en un primer instante, éste podría suponerse común para algunas de ellas. A su vez, acompañando a este tipo de estudio de la convergencia, se incluyeron análisis de convergencia ligados al estudio de la influencia del libre comercio y el intercambio y de cómo esto influencia al crecimiento económico de los países de menor desarrollo integrantes de la UE

Este último punto es el que se desea mostrar en el presente trabajo, exponer como la convergencia mediante el libre comercio en Europa y con sus allegados afecta al crecimiento de la región mediante la multiplicidad de análisis que incluyen las de los trabajos pioneros.

CAPÍTULO II

MARCO TEORICO

En este capítulo, se destacara las implicaciones de los modelos de crecimiento expuestos por la literatura respecto a la existencia de convergencia o divergencia entre diferentes economías.

Para ello, debemos referirnos a las características de estos modelos de crecimiento. Un repaso de los mismos se puede encontrar en diversos libros específicos en revistas especializadas, principalmente nos enfocaremos para esto en trabajos como los de Aghion y Howitt (1992), Barro y Sala-i-Martin (1995), de la Fuente (1995) o Durlauf y Quah (1999). Por otra parte, introducir las nociones básicas de los modelos nos permitirá advertir cuáles son las variables que pueden estar afectando en cada una de las aproximaciones al concepto de convergencia y la influencia del crecimiento actual de la UE.

Destacando dos grandes líneas de análisis en los modelos de crecimiento. La primera de ellas está formada por los modelos neoclásicos, derivados de los trabajos pioneros realizados por Solow (1956) y Swan (1956), los cuales predicen un determinado tipo de convergencia. Por otro lado, existe todo un conjunto de modelos más recientes que se ha dado en calificar de crecimiento endógeno y que nacen a partir de los trabajos de Romer (1986) y Lucas (1988).

La motivación de este capítulo no reside en describir en detalle las características de los modelos ni ser exhaustivos en su enumeración, sino simplemente en resaltar los mecanismos a través de los cuales se pueden derivar conclusiones acerca de nuestro estudio de crecimiento económico y libre comercio mediante la convergencia.

Modelo de crecimiento neoclásico.

Los trabajos pioneros son el de Solow (1956) y Swan (1956), aunque con anterioridad ya se había presentado el modelo de Harrod-Domar, desarrollado por Harrod (1939) y Domar (1946), el cual pretendía explicar el crecimiento económico a

largo plazo, sin llegar a especificar una función de producción y que se basaba en la idea de un acelerador en la economía. La diferencia básica con respecto al modelo de Solow es que la función de producción neoclásica que plantea dicho modelo hace posible que se alcance el equilibrio al permitir que el producto marginal del capital sea una función continua de la relación capital-trabajo.

La aproximación inicial propuesta por Solow expone que una economía converge según una determinada dinámica a un estado estacionario (equilibrio) que depende del nivel de tecnología, la tasa de ahorro y el crecimiento de la población. La convergencia se debe a la existencia de rendimientos decrecientes a escala en el factor capital y su implicación en los niveles de producto per cápita de las economías depende de diversas causas⁴. El modelo plantea una función de producción agregada de tipo Cobb-Douglas y que presenta la forma⁵:

$$Y = F(A, K, L) = AK^{\alpha} L^{\beta}$$

Donde Y es el nivel de producción de una economía, K y L las cantidades empleadas en los factores capital (acumulable) y trabajo (no acumulable), respectivamente; A es un índice de nivel tecnológico o de “productividad total” de los factores, mientras que los coeficientes representan las elasticidades del producto con respecto a cada uno de los factores producción. En estas variables el movimiento del producto depende de una tasa constante de ahorro (s), de tal manera que aquello que no se ahorra o se invierte, se consume (siendo la economía cerrada). Así pues, la economía ahorra a una tasa fija y el resto se destina al consumo tanto privado como público. Por su parte, la inversión neta se corresponde con la tasa de crecimiento del stock de capital ($dK/dt = \dot{K}$) que se obtiene a partir de la identidad $K=sY$, donde

⁴ Solow (1956) no incluye la comparación entre diferentes economías.

⁵ Se considera función neoclásica aquella que cumple las condiciones de Inada (1963): (1) rendimientos marginales decrecientes en los factores, (2) rendimientos a escala constantes en el producto, (3) el producto marginal de los factores tienda a infinito a medida que el factor tienda a ser nulo.

debe tenerse en cuenta que existe una tasa de depreciación del capital (se supone constante). De este modo, el aumento del capital se obtiene como:

$$\dot{K} = sAK^{\alpha}L^{\beta} - \delta K$$

Respecto al factor trabajo, el supuesto básico a tener en cuenta es que la población se encuentra empleada (el desempleo en su tasa natural) y que crece a una tasa constante determinada de forma exógena (n), que se corresponde con la tasa de crecimiento natural. El mecanismo surge del hecho que el salario real se ajusta de tal manera que la fuerza laboral se encuentra totalmente ocupada. Otro de los supuestos planteados es la existencia de rendimientos constantes a escala para los factores capital y trabajo, de manera que $\beta + \alpha = 1$. Por lo tanto se obtiene la siguiente ecuación:

$$Y = AK^{\alpha}L^{1-\alpha}$$

Una vez planteado el modelo, Solow estudió las posibles soluciones, definiendo una nueva variable como la relación capital-trabajo: $K/L=k$. De esta forma, la función presenta rendimientos decrecientes respecto al stock de capital por trabajador (dado que $\alpha < 1$). Por otra parte, el modelo no considera la existencia de progreso tecnológico, por lo que el crecimiento de A es nulo. Este hecho implica que la única forma de incrementar el producto sea a través de los factores de producción ya que, dado que los rendimientos marginales son decrecientes respecto al capital, se obtiene una menor eficiencia de dicho capital a medida que se acumula por lo tanto el crecimiento a largo plazo sería virtud de un factor exógeno.

El modelo de Solow calcula la tasa de crecimiento a partir de la relación capital-trabajo $\dot{k}/k = \gamma_k$, (tasa de capital por trabajador entre la tasa de capital por trabajador en el punto estacionario de la economía) obteniendo la siguiente formulación:

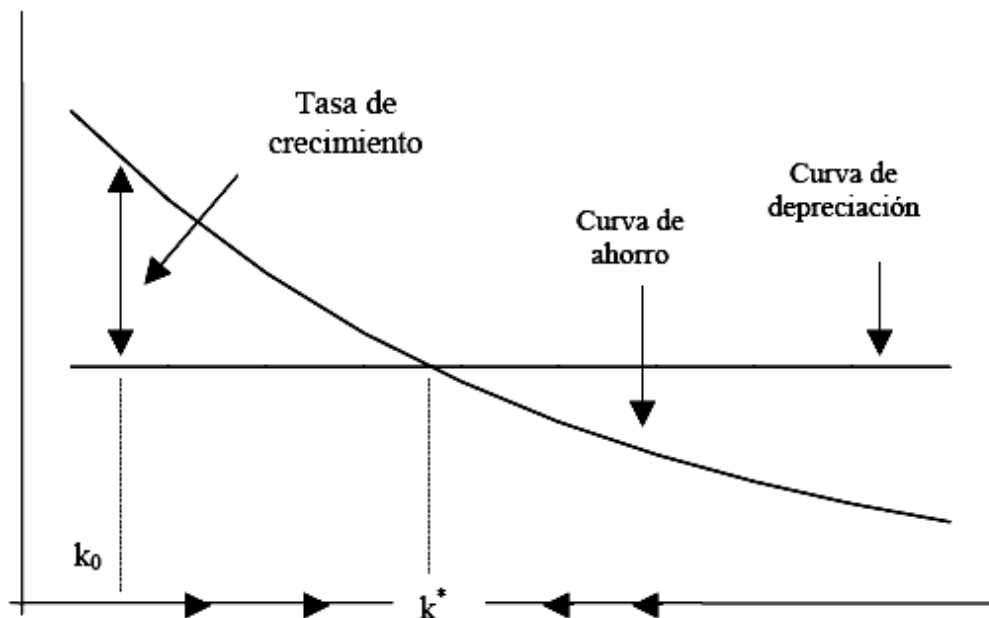
$$\gamma_k = \dot{k}/k = sAk^{\alpha-1} - (\delta + n)$$

El factor de la izquierda recoge la tasa instantánea de crecimiento del capital per cápita, mientras que la parte derecha indica que la tasa de crecimiento viene dada por la diferencia entre las funciones: $sAk^{\alpha-1} - (\delta + n)$. La expresión $\delta + n$ se considera como la curva de depreciación, siendo independiente de k , mientras que la expresión $sAk^{\alpha-1}$ se conoce como curva de ahorro y es decreciente respecto al factor k (por lo que tiende a cero siempre que k tiende a infinito).

El estado estacionario: es el punto en la cual todas las variables crecen a una tasa constante y sostenible. En este punto la tasa de crecimiento estable es cero, de manera que los incrementos del stock de capital cubren exactamente la sustitución del stock de capital depreciado y el incremento de la población. Por lo tanto el crecimiento se traduce en acumulación del capital, por lo que desciende el rendimiento del mismo.

El estado estacionario por lo que se definió anteriormente viene acompañado de una disminución en el incentivo a invertir en el mismo sentido que lo hace la contribución del capital al crecimiento. De este modo, el mecanismo que hace posible la existencia de un equilibrio competitivo (el decrecimiento de las productividades marginales) es también el que inhibe el crecimiento. El modelo neoclásico por estas razones expone fallas en ciertos puntos explicativos ya que según el supuesto de estado estacionario no puede darse crecimiento sostenido del producto per cápita (este factor sería un punto aparte a considerar en una investigación más exhaustiva que no aplica en lo buscado en este trabajo). Con respecto al valor de k en el estado estacionario (k^*) es aquel que se obtiene igualando la expresión a cero, ya que se trata del punto donde ambas funciones se cruzan. Su obtención viene dada por la siguiente expresión:

$$k^* = [sA / (n + \delta)]^{1/1-\alpha}$$



Fuente: Jones, Charles. Ed (2000) *introducción al crecimiento económico*. México, Prentice Hall.

La figura muestra la relación entre la curva de ahorro y la curva de depreciación, y el comportamiento de la tasa de crecimiento de la economía. En donde la tasa será positiva cuando $k < k^*$ y negativa cuando $k > k^*$. Por lo tanto la tasa de crecimiento económico siempre será mayor cuanto más alejada (o por debajo) se encuentre del estado estacionario, siendo nula siempre que la economía se encuentre por encima del el estado estacionario.

El problema del crecimiento sostenido.

El modelo neoclásico más simple plantea que en el largo plazo no existirá crecimiento a no ser que se produzca en virtud de factores exógenos. Diversos trabajos han buscado soluciones a la consideración de las variables del modelo de forma endógena, pero previamente, el modelo neoclásico introdujo variaciones en la tecnología para así explicar la posibilidad de crecimiento. La respuesta fue introducir el progreso tecnológico. Es decir, el parámetro A (se denominó el residuo de Solow) podía crecer a una tasa exógena⁶. Se trataba de buscar un factor que permitiera el

⁶ Solow (1957) obtuvo que A explicaba el 87'4% del crecimiento del Producto per cápita para el período 1900-1949 en los EEUU.

crecimiento sostenido que aumentase la productividad a largo plazo de los factores de producción. La otra posibilidad era permitir que el modelo que presentase rendimientos crecientes o constantes a escala

Al introducir el progreso tecnológico en la función de producción del tipo Cobb-Douglas. Según Harrod, una innovación tecnológica es neutral si las participaciones relativas del capital y del trabajo permanecen inalteradas para una relación capital-trabajo dada. Se trata de un progreso de aumento en la productividad laboral ya que con una misma cantidad de capital, se precisa una cantidad menor de trabajo. La función que se obtiene es la siguiente, donde A presenta una tasa de crecimiento positiva ($\gamma_A = \dot{A}/A > 0$):

$$Y = K^\alpha (AL)^{1-\alpha}$$

Ahora, la expresión para el producto por trabajador es la siguiente:

$$y = (K/L)^\alpha A^{1-\alpha} = A(K/AL)^\alpha = A\hat{k}^\alpha \quad \Rightarrow \quad \hat{y} = \hat{k}^\alpha$$

Donde $\hat{k}$ representa la cantidad de capital por unidad efectiva de trabajo, o sea, una medida de la relación capital-trabajo. La tasa de crecimiento de $\hat{k}$ se obtiene:

$$\gamma_{\hat{k}} = \dot{\hat{k}}/\hat{k} = s\hat{k}^{\alpha-1} - (\delta + n + \gamma_A)$$

En el estado estacionario dicha tasa de crecimiento será nula, mientras que las variables en términos per cápita crecen a una tasa igual a la de la tecnología. De esta forma, es posible obtener los valores del stock de capital y del producto per cápita en el estado estacionario (se presenta su senda de crecimiento de equilibrio a largo plazo):

$$\hat{k}^* = [s/(\delta + n + \gamma_A)]^{1/(1-\alpha)}$$

$$y_t^* = A_t (\hat{k}^*)^\alpha = A_0 e^{\gamma_A t} (\hat{k}^*)^\alpha = A_0 e^{\gamma_A t} \left[\frac{s}{\delta + n + \gamma_A} \right]^{\frac{\alpha}{1-\alpha}}$$

Por lo tanto se observa que la única posibilidad de crecimiento viene dada por la tasa de crecimiento del progreso técnico (γ_A). En este modelo, cambios en el nivel de la tasa de ahorro o bien en el nivel de la función de producción, afectan a los niveles estacionarios de las variables, pero no a sus tasas de crecimiento. Por esta razón, dos economías que presenten tasas de inversión diferentes, diferirán en sus niveles estacionarios de producto per cápita pero no en sus tasas de crecimiento a largo plazo, dado que la tasa de inversión no afectará a la tasa de progreso tecnológico.

En el modelo neoclásico, la tasa de crecimiento de una economía que parte de un capital inferior al del estado estacionario, es elevada, aunque decreciente. Este hecho significa que si las economías se diferenciasesen únicamente en la relación inicial entre capital y trabajo, en el mundo real deberíamos observar un crecimiento superior en las economías pobres que en las ricas, siempre que las economías pobres tengan igualdad de acceso a una tecnología común. En definitiva, la interpretación que se ha llevado a cabo del modelo neoclásico supone convergencia ya que existen rendimientos marginales decrecientes en la acumulación de capital físico. Según el modelo, las economías pobres tienen muchas oportunidades de inversión y presentan elevadas tasas de interés, por lo que los consumidores tienen un incentivo a ahorrar.

Así, las economías más pobres obtienen tasas superiores de crecimiento con respecto a las ricas, existiendo de esta forma, una senda común de crecimiento de equilibrio. Partiendo del enfoque mostrado en el trabajo *“Growth in the Euro-Mediterranean Space in 1960-1992: An Empirical Application”* el modelo de Solow, se puede poner en función log-lineal en el estado estacionario, por lo que se obtiene la siguiente relación:

$$\gamma_k = -(1-\alpha)(\delta + n + \gamma_A) [\log(\hat{k}) - \log(\hat{k}^*)]$$

Según este trabajo se observa que la tasa de crecimiento de la economía está inversamente relacionada con el diferencial entre el nivel inicial de capital y el nivel

del estado estacionario, destacando que la velocidad de convergencia hacia dicho estado estacionario vendría ser $(1-(n+A))$. Dado que la tasa de crecimiento del producto per cápita es proporcional a la tasa de crecimiento del capital per cápita, el modelo predice también una relación negativa entre el producto per cápita inicial y su tasa de crecimiento, siendo dicha relación conocida como la hipótesis de convergencia. Por lo tanto el modelo neoclásico de Solow sólo predice la existencia de una relación negativa entre la renta y la tasa de crecimiento para el caso de una economía. Para la existencia de convergencia hacia un único estado estacionario es necesario que no exista diferencia entre las economías en sus stocks iniciales de capital y siempre que supongamos igualdad en las tasas de crecimiento del progreso técnico.

Modelos de crecimiento de tipo endógeno.

Durante finales de la década de los ochenta y principios de los noventa aparecieron diversos trabajos (Romer, 1986, 1990; Lucas, 1988) que propiciaron el inicio de modelos conocidos como de crecimiento endógeno. Dichos modelos plantean una situación final contraria a la propuesta por el modelo neoclásico, dado que los modelos de tipo endógeno acaban describiendo el largo plazo como una situación de crecimiento sostenido y de inexistencia de convergencia a un estado estacionario. En resumen parten de hipótesis contrapuestas a los supuestos neoclásicos y proponen la endogenización del progreso tecnológico. Básicamente se trataba de explicar el crecimiento sin tener que recurrir al supuesto de exogenidad atribuido por el modelo neoclásico al progreso tecnológico, el cual resultó claramente insatisfactorio y a la imposición de rendimientos decrecientes en los factores productivos. Este hecho ha dado lugar a nuevas contribuciones a la teoría del crecimiento económico, cuyo objetivo es tratar de endogenizar los mecanismos que dan lugar al crecimiento sostenido, y por ello, han recibido el nombre de teorías del crecimiento endógeno. En

resumen trata pues, de hacer endógeno el crecimiento de la productividad, o sea, de ser explicado dentro del modelo⁷.

Así, los modelos de crecimiento endógeno aparecidos en la literatura (**Jones, Charles. *Introducción al crecimiento económico***). Pueden clasificarse según el factor empleado. Existen modelos que recurren a los resultados derivados del gasto en I+D (Romer, 1990), del capital humano (Lucas, 1988), o del gasto en bienes y servicios llevado a cabo por el gobierno (Barro, 1990). La diferenciación corresponde con la justificación utilizada para el crecimiento sostenido y la identificación de en si cuál es la fuente que provoca el crecimiento económico.

El modelo AK.

Dicho modelo se atribuye a Romer (1991). Se postula la existencia de una función de producción que es lineal en el único factor de producción, el capital. Esto significa que se mantienen los rendimientos constantes a escala, y por tanto, es igual a 1.

Así,. De este modo, la función que finalmente se especifica es:

$$Y = F(A, K) = AK$$

La elasticidad de la producción respecto al único factor acumulable es igual a uno y su productividad marginal es constante ($=A$), por lo que se obtiene crecimiento a largo plazo. En el modelo el trabajo se asimila a capital humano. La relación per cápita nos conduce a la expresión $y = Ak$. A partir de dicha expresión, se obtiene la tasa de crecimiento tanto del capital como de la renta:

⁷ En general, y contrario a dichos modelos de tipo endógeno, Jones (1995) demuestra su inconsistencia. La falta de cambios en las variables que afectan al crecimiento a largo plazo mostraría la relativa poca importancia que debería otorgarse a los modelos no neoclásicos. Relacionado con la evidencia empírica de estos modelos, Jones prueba que si bien el crecimiento en el número de científicos empleados en el sector de I+D era importante para los últimos 40 años en los países desarrollados, el crecimiento de la productividad permanecía constante o incluso descendía ligeramente..

$$Y_t = Y_k = sA - (n + \delta)$$

La tasa de crecimiento difiere del modelo neoclásico tradicional en el sentido que presenta un valor positivo y constante (siempre que sA supere al valor de $n+\delta$). Se trata en este caso de dos funciones lineales horizontales que muestran una diferencia.

Modelos con presencia de I+D.

Una visión alternativa constituye el desarrollo de modelos de tipo endógeno donde se atribuye el crecimiento de la productividad a la inversión en I+D. Dichos modelos se enfocan sobre el sector que produce las innovaciones, las cuales incrementan la productividad. Se trata de una nueva variable que se adicionan a las ya existentes en la teoría. El supuesto fundamental es la inexistencia de rendimientos decrecientes en el número de bienes de capital.

En este sentido, encontramos los trabajos de Romer (1990), Grossman y Helpman (1990, 1991a) y Aghion y Howitt (1992). Todos estos trabajos enfocan que la innovación depende del rendimiento esperado por parte de las empresas. Los incentivos económicos se verán influenciados por el entorno institucional, legal y económico en que se desenvuelven⁸. En resumen este modelo de crecimiento se enfocan concepto de relacionar la existencia de escaleras de calidad (quality ladder), cuando una empresa supera la calidad de cierto producto, se destruye aquello que es obsoleto y la implicación del aumento de la inversión en I+D. Se trata pues, de una transferencia tecnológica entre líderes y seguidores, el resultado de la cual es el progreso tecnológico. Por tanto, se derivan dos tipos de enfoque respecto al desarrollo de la inversión en I+D. El primero de ellos será el que parte del aumento del número de cantidades producidas, que surge del trabajo de Romer (1990). En dicho modelo existen tres tipos de agentes económicos: los productores de bienes

⁸ Grossman y Helpman (1994).

finales, los inversores y los consumidores. La función de producción para los productores de bienes finales equivale a la expresión:

$$Y_t = A \left(\sum_{i=1}^{N_t} x_{it}^\alpha \right) L_t^{1-\alpha} \quad \text{donde } 0 < \alpha < 1$$

Donde X_{it} son los bienes intermedios de capital y N_t el número de bienes intermedios. El progreso tecnológico se materializará en un aumento constante del número de cantidades producidas en la economía.. Respecto a los inversores, se supone un nivel de inversión constante que se detrae de la producción para financiar los nuevos productos. Este sector se caracteriza por la existencia de rendimientos crecientes ocasionados por la compra de patentes al sector de investigación, lo que supone un coste marginal constante en la producción. El comportamiento de los agentes de dicho sector es el de maximizar sus beneficios. Con relación al sector de los consumidores, es preciso especificar el comportamiento temporal de los mismos teniendo acceso a un mercado de activos donde se genera un tipo de interés, además de las rentas que obtienen del trabajo.

Por lo tanto la renta per cápita en su dinámica a largo plazo, vendrá únicamente determinada por el progreso técnico, entendiéndose este último como un incremento del número de nuevos diseños. Dado que el sector innovador presenta rendimientos crecientes, cuantos más recursos se dedican a la investigación, mayor será el aumento de la productividad del sector logrando garantizar un crecimiento sostenido de la tecnología, y dada la existencia de rendimientos a escala resulta ser el motor del crecimiento sostenido en el producto final. Romer justifica los rendimientos crecientes la característica particular de los conocimientos, dado que constituyen un bien que no rivaliza, ya que el empleo de un conocimiento no excluye la utilización simultánea por parte de otro. Mediante esto se origina la influencia de crear un

sistema de patentes, y transformar este factor en un bien exclusivo a las empresas que investigan que incurren en una carrera por un desarrollo innovador previo a cualquier otro competidor.

En resumen a lo anterior se pueden sacar una serie de conclusiones que seria:

- 1) existe una relación negativa entre el crecimiento del producto y el coste de las actividades de I+D (η), por lo que el coste debe valorarse en función de crecimientos futuros.
- 2) Cuanto mayor sea el monopolio, menor será el crecimiento a largo plazo. El motivo es la presencia de un mercado no competitivo, lo que provoca inversión. Este hecho podría suponer una justificación a la aplicación de políticas de desarrollo de subvenciones a la inversión del tipo I+D, hecho que en la práctica no ha funcionado, según Sala-i-Martin (1994a)⁹.
- 3) Por último, existe una relación positiva entre la tasa de crecimiento a largo plazo y el tamaño de la población,. El motivo de dicha relación es que la tecnología es un bien no-rival (donde el coste es independiente del número de personas que lo empleen), por lo que ante una proporción constante de recursos destinados a investigación, los aumentos de población implicarán incrementos en el ritmo de avance tecnológico¹⁰.

Libre comercio y Crecimiento

La literatura del crecimiento en los canales a través de los cuales la liberalización comercial y la integración económica pueden afectar el crecimiento comenzaron con los estudios empíricos basados en el marco de ecuaciones de la contabilidad del crecimiento (Baldwin y Seghezza, 1996a) y de los datos de la serie de la sección de

⁹ Se trataría, en general, de que el gobierno debería impulsar la balanza hacia posiciones competitivas, en contra de perpetuar una posición de desventaja provocada por el poder del monopolio.

¹⁰ En este sentido, Becker et al (1990) lo acentúan al hacer endógeno el crecimiento de la población.

series de tiempos del crecimiento en la economías desarrolladas en los últimos tiempos. Si el impacto de la política comercial y el crecimiento es indirecto, la manera apropiada de determinarlo sería estimar un sistema completo de las ecuaciones simultáneas en las cuales el comercio afecta la acumulación del capital en un amplio sentido. Un sistema completo de la ecuación nunca se ha estimado pero Baldwin y Seghezza (1996b) utilizan tres etapas de regresiones en la cual el capital físico es de carácter endógeno y las controlado por el progreso tecnológico. Lee y otros (1993 y 1994) concluyen que, usando datos cruzados del país, uno puede encontrar evidencia positiva del crecimiento conducido por inversión e integración pero no un efecto independiente de las barreras comerciales en progreso tecnológico. Las series de tiempo y las regresiones reunidas se han estimado en tarifas de crecimiento y en niveles usando técnicas de la co-integración. Este trabajo prueba directamente que el acoplamiento entre el comercio y el crecimiento a través del canal de la tecnología, y los puntos a un cierto impacto positivo directo de la la innovación. Coe y Moghadam(1993) concluyen que el comercio y el capital definidos ampliamente explican casi todo el crecimiento en la economía francesa en las dos décadas pasadas; y Coe y Helpman(1995) hallaron como los promedios cargados al comercio del capital social de capitales extranjero de investigación y del desarrollo (I+D), afectan crecimiento en un grupo de países desarrollados. Aunque el uso de las técnicas de la co-integración en estos estudios permite una prueba directa para una relación duradera entre el comercio y el crecimiento. Edwards (1998) usando un grupo de países desarrollados, encuentra una correlación positiva entre los indicadores de política comercial y el crecimiento económico que aparece ser significativo considerando las diferencias en muestras, técnica de la valoración, período y forma funcional de los países. Sin embargo, los resultados relacionados con la causalidad han seguido siendo insuficientes. Rodríguez y Rodrik (1999) han tratado la significancia de los indicadores usados. Frankel y Romer (1999) han tratado el problema de la endogenidad centrándose en los factores geográficos que podrían determinar comercio. Los factores geográficos, tales como proximidad a un mercado grande, resaltando que las características geográficas son significativas para en la

relación del impacto comercial en el crecimiento. Sus resultados sugieren que el comercio tenga un impacto grande, aunque de significancia moderada en el crecimiento.

La literatura empírica en comercio y crecimiento sugiere que, mientras que la intuición de un acoplamiento positivo entre el comercio y el crecimiento se justifica, este acoplamiento sea indirecto. Es crucial determinar a través de qué canales funciona el comercio para poder deducir conclusiones de la política. Para el momento los trabajos empíricos señalan una relación amplia entre la apertura comercial y la acumulación de capital. Ahn y Hemmings, (2000) en sus trabajo concluyen que aunque la política comercial tiene una correlación positiva, tal impacto es relativamente menos importante que otros factores, tales como formación de capital humano y crecimiento tecnológico.

CAPITULO III

METODOLOGIA DE LA INVESTIGACION

3.1 Tipo de Investigación.

Cuando se va a comenzar un trabajo de grado, de acuerdo con González (1994), se debe “haber planteado claramente el problema que se quiere investigar” ya que este es él que va indicar cual es la estrategia metodológica que ha de seguir para la elaboración del mismo. Una vez definida la metodología es necesario saber cuál es el tipo de investigación que se va a realizar y este a su vez determinará el diseño correspondiente.

El autor en referencia cita a Hernández y Otros (1998), para expresar que los tipos de investigación tienen que ver con el “alcance que puede tener una investigación científica”. p. 51

En base a lo anterior y a los objetivos y características del presente trabajo se considera como una investigación documental, la cual según Weiss, citado por González (1994) se refiere al estudio del problema en sí, sobre su esencia, para profundizar en el conocimiento de su naturaleza. Conceptualización que es consistente con la referida en la UPEL (1998) cuando señala que la investigación documental se dirige al estudio de los problemas teóricos con propósitos de ampliar y profundizar su conocimiento.

3.2 Diseño de Investigación

El diseño de la investigación se asume como un diseño bibliográfico y no-experimental. Ya que por una parte se manejan técnicas bibliográficas y documentales y por la situación en la que se desarrolla el presente trabajo por implica que no se manipularan las variables sino se observara lo que ocurre tal y como se da en su ámbito natural, utilizando técnicas de análisis y discusión entre otras para

posteriormente interpretarlo (Hernández, Fernández y Baptista, Ibíd.: p. 267). Otra característica de este tipo de diseño de investigación en la cual nos basamos es que no existe una designación al azar de las variables a estudiar (muestras), pues, las variables que son objeto de estudio ya pertenecen a un grupo o nivel determinado (Johnson, Burke y Christensen, Larry, s.f.: p. 6).

3.3 Fuentes y datos para la recolección de unidades de análisis

En base a la conceptualización hecha en el capítulo 1 sobre las variable a utilizar que han influenciado el crecimiento económico en la Unión europea en este caso fueron referidas variables como PIB real, la tasa de productividad laboral, la tasa de inversión del capital, y adicionalmente para ver el efecto de la apertura comercial se incluye tasa de exportaciones netas de la UE (importaciones – exportaciones) la recolección de la información será de básicamente secundaria esto debido a que las fuentes a la cual se pueden referir para la obtención de estas variables es por medio de documentos o registros.

La investigación secundaria según Peñaloza (2005), “Las fuentes secundarias se refieren a materiales impresos. Audiovisuales y electrónicos que disponen la información ya recopilada, a la que el investigador puede acceder en su tarea de indagación”.p.22

Mediante lo anterior podemos especificar con la siguiente tabla el proceso que conlleva la investigación documental en la recolección de la información y de las cuales se tendrá que analizar cual es la que mejor se ajusta en el presente trabajo:

TIPO DE INVESTIGACIÓN	FUENTES	TÉCNICAS
Documental	Para recopilar la información que necesitamos en el presente trabajo se incurrirá principalmente en materiales obtenidos de organizaciones como la OECD de tipo impresos, electrónicos, libros, manuales, revistas especiales, a parte de informes estadísticos obtenidos en la pagina de la Penn World Tables.	Subrayado, resumen analítico, análisis de contenido, matrices comparativas, presentación de cuadros, gráficos e ilustraciones

Fuente Curso Taller Instrumentos de Investigación, (Peñaloza, 2005)

3.4 Instrumentos

Para la elaboración del presente trabajo se utilizaron diferente tipos de técnicas e instrumentos en los cuales son de uso común en la investigación documental para este caso enfocar los enfoque y etapas de la recolección de información tanto teórica como numérica y poder aplicar el objetivo buscado, los cuales se especifican a continuación.

Resumen Analítico

Se refiere a técnica documental en la que se realiza una síntesis desarrollada analíticamente que toma como base el documento. de la indagación. Su operacionalizacion consiste en los aspectos referenciales bibliográficos que enfocan la relación del crecimiento económico con la convergencia y la apertura comercial puntualizando las bases utilizadas para ello los aspectos conclusivos.

Análisis de Contenido:

Se refiere a la técnica de la investigación documental, cuyo propósito es el de indagar sobre los significados informativo y conceptual (datos y

conceptos manejados, criterios interpretativos, etc) de la fuente objeto de la indagación con miras a dar un soporte teórico al estudio que se realiza (Peñaloza 2005).

El análisis de contenido puede operacionalizarse junto con los resultados en cuanto al análisis y validez de los resultados enfocandolos y asociandolos al contenido teórico y los criterios interpretativos de las investigaciones indagadas y propios.

Matrices Comparativas: para registrar la información y datos recolectados se utilizara una matriz que agrupe el resultado de toda la información recopilada, esto para establecer una mejor comparación de los registros de los indicadores económicos en este caso para mostrar la relación de la tasa de crecimiento del PIB real y mostrar su comportamiento con las variables que determinan su crecimiento a largo plazo y las que representan el grado de apertura comercial y convergencia como se a hablado anteriormente, y mediante esto poder aplicar un análisis de interpretación y relación.

Las matrices comparativas a utilizar serán en este caso:

Años	Nivel de empleo	PIB real	Exportaciones	Capital

En esta matriz se analizan los supuestos principales en los cuales se basara el análisis, de que modelos se tomaron representado en este caso por ecuaciones de regresión, y los principios y postulados en los cuales se basa y de donde se originan. Aparte se utiliza una tabla comparativa donde se exponen la data a utilizar para el análisis

CAPITULO IV

RESULTADOS, ANALISIS Y CONCLUSIONES

Mediante la conceptualización hecha en los antecedentes se procedió a analizar las variable del PIB real que es la base o variable indicador del crecimiento económico y se tomaron variables de mayor peso en los modelos conceptuales expuestos en los antecedentes para así mantener un parámetro de comparación numérica con el análisis de las causas del por que del comportamiento del crecimiento económico de las variables vinculas que en este caso expondremos son:

PIB real : variación porcentual del producto interno real.

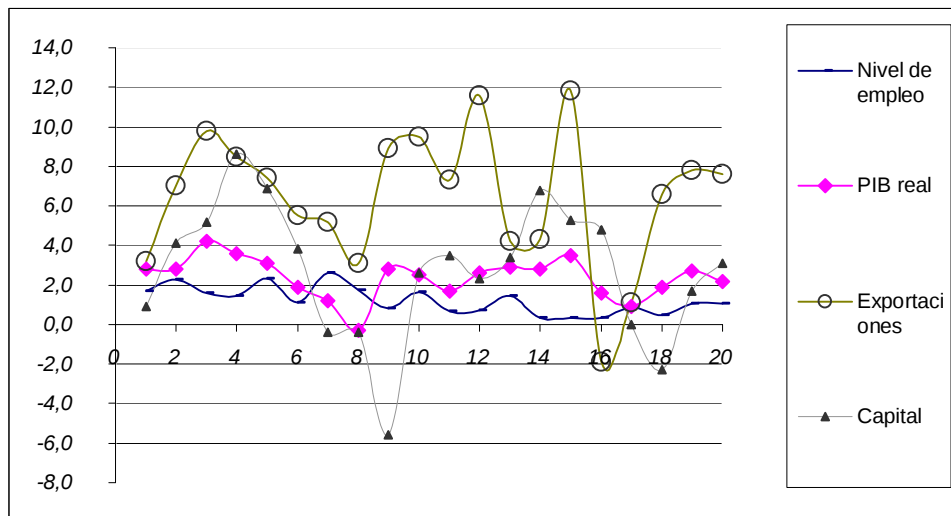
Nivel de empleo de la economía: porcentaje de cambio según el ano anterior

Exportaciones: crecimiento del mercado de las exportaciones % de variación según el ano anterior

Capital: representa el total del gasto de consumo de capital fijo por parte de todos os sectores en forma real en variaciones porcentuales.

	Nivel de empleo	PIB real	Exportaciones	Capital
1986	1,7	2,8	3,2	0,9
1987	2,3	2,8	7,0	4,1
1988	1,6	4,2	9,8	5,2
1989	1,4	3,6	8,5	8,6
1990	2,3	3,1	7,4	6,9
1991	1,1	1,9	5,5	3,8
1992	2,6	1,2	5,2	-0,4
1993	1,7	-0,3	3,1	-0,4
1994	0,8	2,8	8,9	-5,6
1995	1,6	2,5	9,5	2,6
1996	0,7	1,7	7,3	3,5
1997	0,7	2,6	11,6	2,3
1998	1,5	2,9	4,2	3,4
1999	0,3	2,8	4,3	6,8
2000	0,3	3,5	11,8	5,3
2001	0,3	1,6	-1,9	4,8
2002	0,9	0,9	1,1	0,0
2003	0,5	1,9	6,6	-2,3
2004	1,1	2,7	7,8	1,7
2005	1,1	2,2	7,6	3,1

Fuente: OECD Economic Outlook 79 database.



De la tabla y su grafico observamos las fluctuaciones de cada variable en el tiempo los cual se muestra que el PIB fluctúa en forma casi exacta que el crecimiento del mercado de exportaciones y del capital solo que en diferente magnitud.

En los datos resalta que hay variables como el crecimiento del mercado de exportaciones es mucho mas volátil que las demás variables expuestas pero obtiene un mismo comportamiento que las demás variables mientras que la única variable que muestra un comportamiento asimétrico con el PIB real es la de productividad laboral (PIB es nuestra variable indicador del crecimiento económico si ejecutara una regresión esta seria la variable dependiente del modelo) pero el punto a resaltar en el análisis de las tasas de crecimiento que ha presentado la UE y que ha provocado su comportamiento actual destacando en estos puntos la influencia del libre comercio en una forma teórica y conceptual.

La data que hemos expuesto muestra 2 por parte del crecimiento uno que presenta bajas tasas de PIB pero a su vez presenta tasas positivas características que han sido comúnmente señaladas en diferentes informes económicos e investigaciones a continuación se explican el por que de estas características.

1) Bajas Tasas de Crecimiento

a) La principal causa de este punto es la alta tasa de desempleo que presenta a presentado la Unión Europea, lo cual influenciado significativamente al crecimiento económico de la Unión Europea, este aspecto se ha dado por varios factores como los que se mencionan a continuación:

a.1) Euro esclerosis: este es el nombre que ha recibido el fenómeno de las excesivas restricciones y rigideces del mercado que surgen por las exigencias Sindicales en las cuales tenemos:

- Los altos beneficios exigido por los sindicatos en cuanto a seguridad social y prestaciones que ha dificultado a las empresas adaptarse a los costos que esto genera, aparte del efecto de los pagos de altas indemnizaciones por despidos y los efectos legales en que incurrir elevando el costo de despido lo cual provoca que las empresas cuestionen la decisión de contratar trabajadores en el futuro.

El punto mas reciente es el de altos salarios mínimos y con los costos anteriormente tratado hacen difícil contratar a trabajadores pocos cualificados, afectando en su

mayoría en este punto a las personas recién graduadas que buscan a su primer empleo o personas con bajos niveles de estudio o poca experiencia en su mayoría actualmente a continuación se presentan las tasa de desempleo para Menores de 25 años para poder ver esta relación:

Tasas de Paro más bajas se observan en Dinamarca (7,4% en Enero de 2005), en Holanda (7,4% en Diciembre de 2004), y en Irlanda (7,9%)

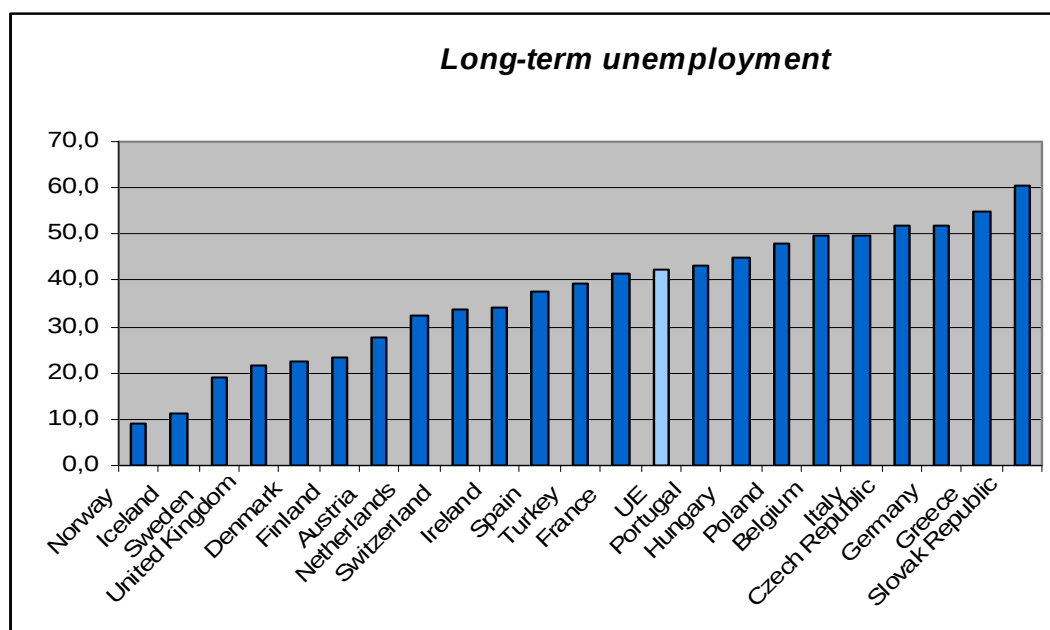
Tasas de Paro más altas se registran en Polonia (37,6%) Eslovaquia (28,8%), Grecia (26,3% en Septiembre de 2004) y en Italia (24,0% en Diciembre de 2004).

Eurostat, la Oficina de Estadística de la Comisión Europea , estima que para Febrero de 2005, 12,8 millones de Hombres y Mujeres estaban desempleados en la Euro-Zona . En comparación con la Tasa de Paro de Estados Unidos fue de 5,4%; y la de Japón, de 4,6%.

Con relación a la tasa de desempleo entre jóvenes menores de 25 años, España registra la Tasa más alta de todos los grupos comparados . En Febrero de 2005, ha alcanzado el 20,9%. Y la tendencia es a que este flagelo se siga profundizando.

Mientras que los mayores ascensos se observan en Chipre (5,0% al 5,6%), Portugal (6,3% al 6,9%) y Holanda (4,3% en Diciembre de 2003 al 4,7% en Diciembre de 2004).

a.2) **Desempleo de larga duración:** otro punto que se origina (y como parte del punto a.1 también) la proporción de desempleados que llevan mas de 12 mese sin conseguir un empleo provocando consecuencias como el coste de capital humano ya que esto puede provocar la perdida de calificaciones y sus hábitos de trabajos o no adquiriéndolos esto considerando el ejemplo de punto a.1 del desempleo juvenil provocando que las personas dejen de buscar trabajo en un largo plazo. Trayendo así implicaciones en la determinación de salarios ya que esto produce que la personas desempleadas por un largo tiempo no tengan poder de influencia en este factor ya que no son rivales para las personas que buscan trabajo y están empleadas.



Fuente: Eurostat

a.3) Transición de una economía manufacturera a de servicios de las economías post-industriales a provocado que sea mas difícil crear innovaciones tecnológicas para este sector y su vez afectando la productividad del trabajador y el PIB real per capita a largo plazo.

2) Tasa positiva de crecimiento:

a) En este punto destaca el punto de la influencia que tenido el libre comercio en el crecimiento económico de la zona, que ha hecho en si que aparezcan medidas alternativas para evitar las causas de las bajas tasas que se muestran.

Como vimos en la tabla anterior las exportaciones han tenido unas altas tasas de crecimiento esto debido a que en los últimos años se apuesto mayor énfasis a las cooperaciones bilaterales de transferencia de I+D, provocando un alto nivel de transferencia tecnológica, educación y conocimiento dependiendo de la ventaja comparativa de cada nivel integrante de UE, este resultado producido desde la implantación del Euro, es por esta razón el nivel de I+d en la zona ha ido aumentando en los sectores empresariales para si poder exportar productos y servicios de mayor

calidad a países de una ventaja comparativa en el mercado distinta y a países en vías de menor punto equilibrio a largo plazo como los países del sur del mediterráneo.

	I+D	Productividad laboral	
1988	0,72	2,4	En la tabla vemos que en el 2004 fue en un 1,8 de variación porcentual de L en la cual 0,92% fue procedente del I+D (así respectivamente con los demás periodos)
1989	0,75	2,2	
1990	0,85	1,1	
1991	0,87	1,6	
1992	0,91	2,7	Pudiendo decir que la baja productividad laboral se debe a la dedicación que tiene la mayoría de los empleos son en base a la creación de ideas y a que trabajan en empresas de servicios.
1993	0,91	1,3	
1994	0,85	3,1	
1995	0,81	1,7	
1996	0,83	1,1	
1997	0,82	1,6	
1998	0,9	1,2	
1999	0,91	1,1	
2000	0,89	1,6	
2001	0,86	0,4	
2002	0,88	0,7	
2003	0,93	1,7	
2004	0,92	1,8	

Fuente: World Development Report

En los últimos año la UE ha considerado que la investigación es uno de los campos en los que puede beneficiar rápidamente a los Estados miembros y a los países candidatos. Recientemente en el año 2003, han propuesto programas de acceso total para el apoyo financiero para la ampliación de la capacidad de I+D de la UE ampliando y fortaleciendo un Espacio Europeo de Investigación (EEI) con el objetivo de fomentar la excelencia científica con el fin de impulsar el crecimiento económico y por el punto que se explico en párrafo anterior de crear nuevos puestos de trabajo y mejore la calidad de vida en general de los ciudadanos europeos.

Mediante esto se concluye en este punto se señala que el nivel de exportaciones de la UE se debe al intercambio y transferencia tecnológica tanto en los países que la conforman, países que candidatos como países pobres o de menos desarrollo como aquellos que se ubican en el sur del mediterráneo los cuales profundizan su dependencia con las importaciones provenientes de la UE surgiendo prácticamente un efecto de líder y seguidor.

b) **La formación de Capital:** la inversión e incentivo de ampliar el capital es característico de las economías post-industriales aparte que esta es una de las características UE esto debido a lo referido anteriormente por las altas tasas de desempleo la UE se ha caracterizado por ser economías intensivas en capital este punto también influenciado por la gran intensidad que representa el I+D en la economía (reflejado por el porcentaje que representa en la productividad laboral) este punto también se relaciona con el nivel de demanda y exportaciones en economías de un punto estacionario de crecimiento mas bajo que importan productos de alto nivel por el cual a medida que el nivel de formación de capital sea mas alto se podrá satisfacer el nivel de demanda de estos países.

El nivel de exportación dependerá en parte también del nivel intelectual de los países demandantes por lo tanto este es el incentivo de aumentar el nivel de I+d en UE para así satisfacer los niveles de demanda intelectual y de capital acorde con las relaciones comerciales, y su vez incentivar la mayor productividad y nivel de ingreso en la región.

CAPITULO V

5.1 Conclusión

Actualmente el crecimiento económico de la Unión Europea ha presentado un punto en común tanto en libros, revistas e especialista es que no ha presentado los resultados esperados desde su creación esto debido a las bajas tasa que ha presentado acompañado de altas tasa de desempleo, pero a su vez esta unión ha sido la formación del primer paso para contrarrestar el efecto de las nuevas tendencia que abarca el crecimiento económico de las regiones del mundo por el alto grado que abarcado por el fenómeno de la globalización y a su vez rompiendo las teorías tradicionales como la neoclásica en sus bases conceptuales, ya que surgen nuevos factores de gran importancia económica como nivel de I+D que surge en las regiones y como el libre comercio por medio de la convergencia que hay entre las economías funciona como vía de transferencia tecnológica y creación de empleos como se analizo en el trabajo

Aparte se muestra como los efectos de esta Unión por medio del libre comercio a podido amortiguar los efectos de las altas tasa de desempleo que presentan en las economías de grandes países como las de España que presentan tasa superiores a 15%, a partir de esto en la Unión Europea aprovechando las ventaja de la convergencia y el libre comercio a comenzado una serie de estrategias para poder llevar los puntos que conllevan a bajas tasa de crecimiento como los mencionamos a continuación:

En marzo de 2005, el Consejo Europeo consideró indispensable reactivar la estrategia de Lisboa y proceder a una reorientación de las prioridades en dirección del crecimiento y del empleo. Para alcanzar este objetivo, concluyó asimismo que era necesario movilizar aún más todos los medios nacionales y comunitarios adecuados, incluida la política de cohesión, en las tres dimensiones, económica, social y medioambiental, de la Estrategia y desarrollar sinergias entre ellas.

En este contexto, el Consejo Europeo a comenzado establecer pautas para esto como la aprobación de las directrices integradas para el crecimiento y el empleo, buscando así garantizar la coherencia económica general de las Estrategias, y las directrices para el empleo en la cual se articulan a la aplicación de las políticas macroeconómicas, microeconómicas y de empleo.

Por otra parte, la Comisión ha presentado el programa comunitario de Lisboa que abarque el conjunto de las medidas que se deberán emprender a nivel comunitario.

El Consejo Europeo ha aprobado la Asociación Estratégica de la UE con el Mediterráneo destacando la importancia de la Asociación Estratégica para las relaciones de la UE con los países de la región de Oriente y los países situados al este de Jordania.

5.2 Recomendaciones

Una vez finalizado el presente estudio se considera interesante proponer:

- Extender el estudio aun análisis bajo una validez de constructo. Mejorando la confiabilidad, veracidad y precisión en el análisis y en el vinculo con los conceptos y variables usados en las teorías de Crecimiento y de los supuestos y teorías planteadas actualmente sobre la influencia de la convergencia y la apertura comercial.
- Extender el estudios a otras regiones u Organismos que puedan presentar características similares a la región estudiada como el MERCOSUR, países integrantes de la OECD, o enfocarlo entre estados de países con altos niveles de desarrollo como España, Estados Unidos, entre otros

Referencias Bibliográficas

Augusto Peñaloza (2005) Curso Taller Elaboración de instrumentos de Investigación

Ben-David, Dan (1993) "Equalizing Exchange: Trade Liberalization and Income Convergence," Quarterly Journal of Economics, August, paginas. 653-79.

Ben-David, Dan (1996) "Trade and Convergence among Countries," Journal of International Economics 40, paginas. 279-298.

Coe, David T. and Reza Moghadam (1993) "Capital and Trade as Engines of Growth in France," IMF Staff Papers 40, Septiembre paginas. 542-66.

Economic Outlook 2003

Edwards,S. (1998),"Openness, Productivity and Growth: What Do We Really Know?", NBER Working Paper,No.5978, Marzo.

European Commission (1996d),The Global Challenge of International Trade: A Market Access Strategy for the European Union,COM(96)53 final, 14 Febrero

Gomez y Paloma, S. y Rojo de la Viesca,(1998) J, Technological Chance and 1997. Informe sobre el desarrollo Mundial 2002/2003 (2003) Economic Growth in the Euro-Mediterranean Space in 1960-1992: An Empirical Application, EUR Report (en preparacion), Easterly, W_ y Levine, R, Africa's Growth Tragedy: Policies and Ethnic Divisions Quarterly Journal' of Economics, 12(4), pages. 1203-50,

Gregory Mankiw, David Romer y David Weil (1992) "A Contribution to the Empirics of Economic Growth".

Hardy, P (1997).Science and Technology Policy in Southern Mediterranean Countries:, the Cases of Egypt, Jordan, Tunisia and Turkey, Report EUR

17304, IPTS,

Henrekson, Magnus, Johan Torstensson, y Rasha Torstensson (1997) “Growth Effects of European Integration,” *European Economic Review* 41 1997, pp. 1537-57.

http://es.wikipedia.org/wiki/Uni%C3%B3n_Europea.

<http://www.elmundo.es/especiales/2004/05/internacional/ue/>

<http://europa.eu/scadplus/leg/es/s01010.htm>

<http://www.diplomatie.gouv.fr/en/>

<http://www.rebelion.org/economia/040506fayanas.htm>

http://ec.europa.eu/employment_social/esf/en/public/inforev3/sp/ir3_6.htm

http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page?_pageid=1090,30070682,1090_33076576&_dad=portal&_schema=PORTAL

Italianer, Alexander (1994) “Whither the Gains from European Economic Integration?” *Revue Économique* 45 (3), Mayo, paginas. 689-702.

Jones, Charles. Ed (2000) *introducción al crecimiento económico*. México, Prentice Hall.

Levine, R. and D. Renelt (1992), “A Sensitivity Analysis of Cross-Country Growth Regressions”, *American Economic Review* 82, No.4.

Michael Parkin (1995), *Macroeconomía edición especial*, Editorial Addison - Wesley,

OECD (1997d),Employment Outlook, July.OECD (1998),Open Markets Matter: The Benefits of Trade and Investment Liberalisation, Paris.

OECD (2000) - The European Union's Trade Policies and their Economic Effects (11 2000 18 1 P) ISBN 92-64-18536-4 – No. 51441

OECD (2000) Development Centre Studies- Regional Integration and Internal Reforms in the Mediterranean Area, (41 2000 08 1 P) ISBN 92-64-17675-6 – No. 51369.

OECD (2000a),“Local Access Pricing and E-Commerce”, Paris.

OECD (2000b),Agricultural Policies in OECD Countries. Monitoring and Evaluation 2000, Paris.

OECD (2000c),EMU. One Year On, Paris.

OECD (2003) Science Technology and Industry Outlook .

Olivier Blanchard, (2001) Macroeconomia 5ta edicion. España, Prentice Hall

Rodríguez,R. and D.Rodrik (1999),“Trade Policy and Economic Growth: A Sceptic's Guide to the Cross-national Evidence”,mimeo.

Sébastien Dessus, Julia Devlin, Raed Safadi (2003), Development Centre Seminars The European Union's Trade Policies and their Economic Effects, , ISBN 92-64-17675-6 – No. 51369 2000,

World Development Report 1978-2004

