aab 2084

TESIS
E 985
B 38

UNIVERSIDAD CATOLICA ANDRES BELLO

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y SOCIALES

ESCUELA DE ECONOMIA

Caracas, 8 de Febrero, 1985

TE

MEMORIA DE GRADO PRESENTADA POR LA BACHILLER NUBIA BARREZUETA MOLINARES PARA OPTAR AL TITULO DE ECONOMISTA

# DIAGNOSTICO DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA Y LA POLITICA CREDITICIA ESTATAL

# INDICE GENERAL


| MATERIA | PAGINAS |
|---|---|
| PROLOGO | I - V |
| CONTEXTO GENERAL | VI - XVI |
| CAPITULO I "INDUSTRIA MANUFACTURERA | 1 - 12 |
| 1. Orígenes del Proceso de Industrialización" | 1 - 5 |
| 2. Auge de la Política de Sustitución de Importaciones | 6 - 8 |
| 3. El Estado "Gran Promotor" | 9 - 12 |
| CAPITULO II "SITUACION DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA" | 13 - 38 |
| 1. Número de Unidades Industriales | 13 - 18 |
| 2. Valor Bruto de la Producción Industrial | 19 - 25 |
| 3. Valor Agregado de la Producción Fabril | 26 - 28 |
| 4. Ocupación | 29 - 34 |
| 5. Capital Fijo | 35 - 36 |
| 6. Producto Territorial Bruto Industrial | 37 - 38 |
| CAPITULO III "FINANCIAMIENTO ESTATAL A LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA" | 39 - 78 |
| 1. Generalidades | 39 - 41 |
| 2. Organismos Estatales que han financiado el Sub-Sector de la Pequeña y Mediana Industria | 42 - 54 |
| 3. Períodos objeto de análisis en materia de financiamiento | 55 - 78 |
| 3.1. 1969 - 1973 | 56 - 64 |
| 3.2. 1974 - 1978 | 65 - 72 |
| 3.3. 1979 - 1983 | 73 - 78 |

MATERIA PAGINAS

CAPITULO IV "ANALISIS DE LA POLITICA CREDITICIA ESTATAL PARA EL FOMENTO Y DESARROLLO DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA" 79 - 91

1. Generalidades 79 - 80
2. Financiamiento Público y el Sector Industrial 81 - 90
3. Conclusiones 91

ANEXOS

Anexo N° 1 "TIPIFICACION DE LA INDUSTRIA FABRIL"

Anexo N° 2 "AREAS PARA LA DESCONCENTRACION INDUSTRIAL"

Anexo N° 3 "LA POLITICA CREDITICIA A NIVEL DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA EXISTENTE PARA 1.983"

BIBLIOGRAFIA

INDICE DE CUADROS


| CUADROS | TITULO | PAGINAS |
|---|---|---|
| N° 1 | Número de unidades industriales distribuídas por estratos | 15 |
| N° 2 | Participación relativa del número de -- unidades industriales distribuídas por estratos | 16 |
| N° 3 | Número de establecimientos de la industria manufacturera por estratos de ocupación a nivel nacional. 1979. | 17 |
| N° 4 | Número de unidades industriales. Análisis Estadístico. | 18 |
| N° 5 | Valor bruto de la producción fabril | 21 |
| N° 6 | Participación de cada estrato en el valor bruto de la producción fabril | 22 |
| N° 7 | Estructura del valor bruto de la producción por estrato y agrupación | 23 |
| N° 8 | Valor bruto de la producción de la industria manufacturera por estratos de ocupación a nivel nacional. 1979. | 24 |
| N° 9 | Valor Bruto. Análisis Estadístico. | 25 |
| N° 10 | Valor agregado de la producción fabril distribuída por estratos | 27 |
| N° 11 | Valor agregado de la producción fabril. Analísis Estadístico. | 28 |
| N° 12 | Personal ocupado en la industria manufacturera por estratos. | 31 |
| N° 13 | Participación de cada estrato en el total de trabajadores ocupados en la industria fabril | 32 |
| N° 14 | Personal ocupado por tipos de actividad y estratos | 33 |

| CUADROS | TITULO | PAGINAS |
|---|---|---|
| N° 15 | Ocupación en la Industria Fabril.por estratos. Análisis Estadístico. | 34 |
| N° 16 | Capital Fijo distribuído por Estratos | 36 |
| N° 17 | Producto Territorial Bruto por Agrupaciones | 38 |
| N° 18 | Créditos otorgados al Sub-Sector de la Pequeña y Mediana Industria. Consolidado. | 59 |
| N° 19 | Créditos otorgados al Sub-Sector de la Pequeña y Mediana Industria. Conafin. | 60 |
| N° 20 | Créditos otorgados al Sub-Sector de la Pequeña y Mediana Industria. CVF. | 61 |
| N° 21 | Financiamiento otorgado a empresas existentes. | 62 |
| N° 22 | Financiamiento otorgado a empresas promocionales | 63 |
| N° 23 | Recuperación de la cartera crediticia | 64 |
| N° 24 | Créditos otorgados a la Pequeña y Mediana Industria. Consolidado. | 67 |
| N° 25 | Créditos otorgados a la Pequeña y Mediana Industria. Corpoindustria. | 68 |
| N° 26 | Créditos otorgados a la Pequeña y Mediana Industria. CVF. | 69 |
| N° 27 | Financiamiento otorgado a empresas existentes. CVF. Corpoindustria. | 70 |
| N° 28 | Financiamiento otorgado a empresas promocionales. CVF. Corpoindustria. | 71 |
| N° 29 | Recuperación de la cartera crediticia. | 72 |
| N° 30 | Créditos otorgados a la Pequeña y Mediana Industria. Corpoindustria. | 75 |
| N° 31 | Financiamiento otorgado a empresas establecidas | 76 |

| CUADROS | TITULO | PAGINAS |
|---|---|---|
| N° 32 | Financiamiento otorgados a empresas promocionales. | 77 |
| N° 33 | Recuperación de la cartera crediticia | 78 |
| N° 34 | Financiamiento Publico concedido a la industria manufacturera y el valor bruto de producción. | 81 |
| N° 35 | Financiamiento público concedido al subsector de la Pequeña y Mediana Industria y su valor bruto de producción | 82 |
| N° 36 | Industrias intermedias. Valor bruto y financiamiento. | 83 |
| N° 37 | Industrias mecánicas. Valor bruto y financiamiento. | 84 |
| N° 38 | Industria tradicional. Valor bruto y financiamiento. | 85 |
| N° 39 | Financiamiento y valor bruto de producción del sector manufacturero y la Pequeña y Mediana Industria. Análisis de Regresión | 86 |
| N° 40 | Financiamiento público concedido al sector industrial y a la Pequeña y Mediana Industria | 89 |

## 1. PROLOGO

Dentro del proceso de industrialización venezolano reviste marcada importancia el Sub-Sector Pequeña y Mediana Industria. Existen pocos estudios sobre este Sub-Sector, y estos, están abocados a temas parciales o limitados a períodos cortos. Todavía falta un análisis global y sistemático sobre la evolución de este Sub-Sector, asumo que no se ha intentado este análisis porque es conocida la dificultad de conseguir un material estadístico suficiente, consistente y confiable. A pesar de esto, considere desde un principio que merecía la pena realizar la labor ardua de recopilación y homogeneización de datos estadísticos.

El presente trabajo es fruto de este intento, y me sentiría satisfecha si solamente sirviera de peldaño en el proceso investigativo de la realidad de este Sub-Sector.

Aparte de las labores de recopilación y análisis estadístico, pretendo incorporar una revisión de la política crediticia estatal hacia el Sub-Sector Pequeña y Mediana Industria, lo que se deriva de la fundamental presencia del Estado Venezolano en el desarrollo económico.

La Pequeña y Mediana Industria en Venezuela ha sido marginada durante muchos años, acometiéndose inversiones y protecciones estatales a las industrias de cierta magnitud, las cuales muchas veces están soportadas por capital y tecnologías extranjeras, lo que ha acentuado más el proceso de concentración industrial.

../..

Los pequeños y medianos industriales han desempeñado un importante papel en el desarrollo de las economías industrializadas; independientemente del tipo de organización social, las unidades industriales pequeñas y medianas existen y se han mantenido a través de todas las etapas del proceso económico. Ellos fueron los núcleos iniciales que a partir de los avances de la Revolución Industrial, dieron origen a los complejos industriales del Siglo XIX, algunos de los cuales han continuado hasta nuestros días.

Existen dos grandes concepciones que se discuten a nivel teórico: una que propugna intensificar la acción sobre la gran industria moderna, con grandes requerimientos de inversión, y de gran eficacia productiva y con capacidad competitiva en los mercados externos. La otra propone dar prioridad a las pequeñas y medianas empresas productoras de bienes y servicios con vocación al abastecimiento interno.

La primera opción implica importación de tecnología de producción desarrollada en los países industrializados. Además, de reforzar la dependencia de los centros de creación tecnológica, esta opción significa disminución relativa del empleo; mayor concentración de la producción; crecimiento desordenado de centros poblados en la periferia de las ciudades donde están ubicadas las unidades industriales y desaparición progresiva de unidades pequeñas y medianas.

La segunda vía, aún cuando no resuelve satisfactoriamente el problema de la dependencia tecnológica, asegura la satisfacción de la demanda interna de bienes y servicios;

incrementa el empleo; contribuye al desarrollo de regiones con limitaciones en su infraestructura - física; en virtud de su flexibilidad de ubicación; y se convierte en un elemento de primera importancia en la diversificación y desconcentración de la estructura industrial.

Ni las limitaciones de la primera opción, la inhabilitan definitivamente como solución; ni las ventajas de la segunda, son suficientes para responder adecuadamente a los problemas derivados de la participación en los mercados externos, la utilización de economías de escala y el dimensionamiento óptimo de las unidades industriales desde el punto de vista tecnológico.

Parece lógico suponer entonces, que la alternativa apropiada para el desarrollo venezolano es aquella que combina la utilización de los grandes complejos industriales et las ramas importantes de la industria, con apoyo máximo a la pequeña producción. Esto parece ser el criterio adoptado por el Estado Venezolano.

La Pequeña y Mediana Industria:

- Representa la dimensión óptima para la producción de algunos bienes y servicios.

- Representa una dimensión adecuada cuando las condiciones del país no permitan la concentración industrial, ni la producción a gran escala.

- Permite desarrollar regiones atrasadas del país, cuando no existe la infraestructura requerida -- para la operación de unidades industriales de gran magnitud.

- Al aumentar la generación de ingresos y diversificar la demanda de bienes y servicios contribuye a crear una atmósfera propicia para la aceleración del desarrollo.

- Incorpora a la economía factores de producción que, en el mejor de los casos, serían sub-utilizados; pequeños capitales, recursos naturales de -- modesta magnitud, iniciativa y experiencia de ciertas personas.

- Es una fuente generadora de empleo y un instrumento de capacitación de mano de obra no especializada, de cuadros medios y de dirección.

- El estímulo a la formación de pequeñas y medianas empresas, genera competencia que obstaculiza la concentración industrial y el monopolio.

- Su desarrollo ofrece perspectiva para elevar el ingreso y democratizar la riqueza.

- Es un elemento de apoyo a la gran industria, como proveedora de bienes y equipos especiales, como fabricante de productos sobre medidas, o como proveedora - de piezas para montaje.

La Pequeña y Mediana Industria presenta problemas que obstaculizan su desarrollo, tales como, a) Escasez de recursos humanos calificados, gerenciales y tecnológicos por indiferencia o desconocimiento de los avances que se producen a nivel mundial, b) de materias primas, dada la dimensión de la empresa existe dependencia de un proveedor y falta de motivación de éstos, c) de financiamiento, quizás esta es la razón que ocasiona la quiebra de muchas pequeñas y mediana empresas, ya que se --

les dificulta el acceso a los organismos bancarios por no satisfacer los innumerables requisitos que éstos exigen (1.)

Así tenemos que el Estado venezolano se abocó a la tarea de facilitar la obtención de capital de trabajo, maquinarias, terrenos a este sub-sector especificamente, a través de organismos creados y orientados a este fin exclusivamente.

En base a lo expuesto, en el presente trabajo tendremos una descripción histórica del Sub-Sector y la influencia del aspecto crediticio estatal. Por tanto, el Capítulo I es una breve introducción histórica del proceso de industrialización venezolano, los Capítulos II y III están orientados, el primero a la evolución del Sub-Sector en base a los principales indicadores industriales, y el Capítulo III describirá el surgimiento y los lineamientos generales de la política crediticia estatal. Pero más interesante sin duda, que la mera descripción de la política y evolución del Sub-Sector Pequeña y Mediana Industria, es la evaluación crítica de los efectos crediticios, lo cual pretendo mostrar en el Capítulo IV. Por último en el Capítulo V tendremos las principales conclusiones y un breve resumen del trabajo.

(1.) Núñez Jesús, "Perspectivas de la Pequeña y Mediana Industria". Trabajo presentado en el IV Congreso de Fedeindustria. Cumaná, 1.975.

## 2. CONTEXTO GENERAL

### 2.1. PROPOSITO

El presente trabajo está orientado a 1) Destacar la importancia del Sub-Sector Pequeña y Mediana Industria dentro del Sector Industrial Venezolano. 2) Determinar si el aporte crediticio estatal ha sido factor importante en su desarrollo.

### 2.2. ALCANCE Y LIMITACIONES

Quiero significar que un trabajo de la magnitud del tema Pequeña y Mediana Industria a nivel nacional y abarcando todas sus agrupaciones, dificilmente puede ser abordado exhaustivamente, sin embargo, creo tocar los aspectos más resaltantes que pudiesen servir de motivación a futuras investigaciones sobre el tema.

Es conocida la dificultad que existe para la consecución de datos estadísticios organizados por parte de los diferentes organismos, (OCEI, IESA, Banco Central, Ministerio de Fomento, Corpoindustria, Ministerio del Trabajo, Fedeindustrias y -- otros), así como los cambios que experimentan las codificaciones estadísticas a cada cambio de Director o Ministro, la renuencia a facilitar el fotocopiado de los datos o simplemente a suministrar información verbal o escrita.

../...

## 2.3. METODOLOGIA UTILIZADA

Planteamiento de hipótesis de trabajo:

"LA POLITICA CREDITICIA ESTATAL HA SIDO FACTOR DETERMINANTE EN EL CRECIMIENTO DE LA PRODUCCION INDUSTRIAL BRUTA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA".

En la mayoría de los países capitalistas inicialmente, el nivel de desarrollo industrial ha reflejado la evolución de la pequeña y mediana industria. En algunos casos estas industrias han surgido amparadas por el proteccionismo y en otros más autonomamente como resultados del crecimiento económico del país.

La definición generalizada de crecimiento económico, como equivalente al aumento cuantitativo del producto y del ingreso, implica un aumento del grado de industrialización.

## 2.4. DEFINICION DE LAS VARIABLES E INDICADORES

### VARIABLES

POLITICA CREDITICIA ESTATAL: Consiste en otorgar recursos financieros al sector industrial a través de organismos estatales a fin de contribuir a su desarrollo, este financiamiento puede ser a mediano y a largo plazo, a una tasa de interés determinada.

PRODUCCION BRUTA: Es el valor de todos los bienes y servicios, producidos durante un período contable, generalmente un año, incluyendo aquellos para su utilización por cuenta propia, valorizados a precios de productor, es decir, al valor de mercado en el establecimiento del productor. Desde un punto de vista -

contable, la producción de las industrias es equivalente, al valor de ventas, más la variación de existencias de productos terminados, en proceso y de materiales y suministros, en los servicios tales como: Transporte, Almacenamiento, Comunicaciones, etc., la producción es igual a las ventas y en el sector comercio la producción del sector es igual a los márgenes comerciales.

El PRODUCTO INDUSTRIAL BRUTO, será la variable dependiente (Y), y sus variaciones estarán afectadas por el apoyo que brinde el Estado a través de la POLITICA CREDITICIA ESTATAL (X), variable independiente, en términos cuantitativos.

MEDIANA INDUSTRIA: Se entiende por Mediana Industria aquella que reúne los requisitos siguientes:

- Genera empleo entre 50-100 personas.
- Su capital sea superior a los dos millones de bolívares, pero inferior a seis millones.
- Los socios o propietarios no posean en propiedad más de una unidad industrial y que no pertenezcan a grupos económicos nacionales o extranjeros.
- Que las ventas totales no sobrepasen los diez millones de bolívares.

PEQUEÑA INDUSTRIA: Se entiende por Pequeña Industria, aquella que reúne lo requisitos siguientes:

- Genera empleo entre 5-49 personas.
- Su capital no excede los dos millones de bolívares.
- Es dirigida por los socios propietarios, quienes no poseen en propiedad más de una unidad industrial, y no pertenecen a grupos económicos nacionales y/o extranjeros.

- Las ventas totales no sobrepasen los cuatros millones de bolívares por unidad de producción.
- El mercado de su zona de influencia no sobrepase los límites de la región, a excepción de aquellas industrias que por su carácter especializado cubren el mercado nacional.

INDICADORES

Monto de los créditos: Se refiere a la cantidad (Bs.) de dinero otorgado a empresas en calidad de prestámos.

Crecimiento de la Producción Industrial Bruta: Se refiere a las variaciónes interanuales de la producción industrial bruta.

Pequeña, Mediana y Gran Industria: Se entiende por pequeña industria todos aquellos establecimientos fabriles que poseen de cinco a cuarenta y nueve personas ocupadas, mediana industria, es aquella que ocupa entre cincuenta y cien personas y gran industria es aquella cuyo personal supera a las cien personas. (1)

(1) Clasificación utilizada en la Encuesta Industrial de la OFICINA CENTRAL DE ESTADISTICA E INFORMATICA

## 2.5. DELIMITACION DE LA MUESTRA EN BASE AL UNIVERSO DEL ESTUDIO

Sub-Sector Pequeña y Mediana Industria: Será analizado el universo total de unidades fabriles correspondiente a este sub-sector.

Organismos financieros: Se tomarán los organismos financieros estatales que aportaron recursos de magnitud considerable al sub-sector.

## 2.6. PLAN DE TRABAJO

PRIMERA FASE:

1.- Recopilación de los principales trabajos y ponencias presentadas por diversas organizaciones y federaciones relativas al Sub-Sector en cuestión.

2.- Revisión y recopilación de la información suministrada por las -- Encuestas Industriales de la OCEI. (1.959-1.983).

3.- Revisión y recopilación de la información suministrada por los anuarios estadísticos del Ministerio -- del Trabajo.

4.- Revisión y recopilación de la información suministrada por las Memoria y Cuenta de Corpoindustria.

5.- Revisión y recopilación de la información suministrada por el Ministerio de Fomento.

6. Visita y recopilación de información en la Dirección de Estadística de la Corporación Venezolana de Fomento.

7.- Visita a Directores de Corpoindustria a fin de obtener informaciones que no aparece en la documentación anterior.

SEGUNDA FASE:

1. Organización y clasificación de toda la información recopilada en base a los objetivos del trabajo.

2. Interpretación de la evolución del sector en base al cálculo del ajuste de regresión, a través del método de los mínimos cuadrados ordinarios, para cada sub-sector y para sus respectivos índices (valor bruto, ocupación, número de unidades industriales, valor agregado), así como el cálculo del coeficiente de correlación, media, desviación de la media, y desviación standard de la regresión.

3. Clasificación de los montos y numero de créditos otorgados, por agrupación industrial.

TERCERA FASE:

1. Correlación entre las variables objeto de las hipótesis establecidas a través de:

1.1. Ecuación de Regresión
1.2. Desviación Standard del Coeficiente de Regresión
1.3. Coeficiente de Determinación
1.4. Coeficiente de Correlación.

2. Conclusiones y Síntesis.

## 2.7. TERMINOLOGIA UTILIZADA

A continuación encontraremos debidamente detallada la mayoría de aquellos conceptos, términos o definiciones a que se referirá el presente trabajo, a objeto de situar al lector en el contexto semántico que se utilizará.

CRECIMIENTO INDUSTRIAL: Se entiende por crecimiento industrial o proceso de industrialización, en su acepción cuantitativa, la relación entre las tasas de crecimiento del proceso industrial y del producto territorial bruto.

VALOR AGREGADO BRUTO: Es el valor generado por las unidades productivas durante un período contable al deducirle al valor de la producción bruta a precios de productor los valores a precios de comprador del consumo intermedio realizado en dicha producción bruta.

CAPITAL FIJO: Comprende el monto total de los bienes fijos propiedad del establecimiento, y destinado a operaciones productivas, valoradas al valor contable o de libros. Incluye edificios vinculados al proceso productivo, maquinarias, equipos auxiliares y accesorios, -- equipos de oficina y medios de transporte.

../..

GRADO DE INDUSTRIALIZACION: Se entiende por grado de industrialización la proporción del producto industrial sobre el producto total.

FUERZA DE TRABAJO FABRIL: Compuesta por todas aquellas person s en edad apta para el trabajo, y con capacidad, que,o bien, ejercen una actividad en el sector industrial o buscan trabajo.

SECTOR INDUSTRIAL: Comprende todas aquellas áreas del sector secundario, ya sean mineras, construcción, fabril y producción de energía eléctrica.

INDUSTRIA FABRIL: Es el conjunto de establecimientos que ocupan más de cinco personas, y están tipicadas de acuerdo al clasificador Industrial Uniforme de todas las Actividades Económicas, y clasificadas en cuatro grandes agrupaciones: -- tradicionales, mecánicas, intermedia y grupo residual. (Ver Anexo No. 1)

INDUSTRIA TRADICIONAL: Esta agrupación corresponde a todos aquellos bienes, cuya fabricación nacional ha permanecido desde los inicios del proceso de industrialización, ya sea en forma artesanal o elaborada. (Ver Anexo No. 1)

INDUSTRIA INTERMEDIA: Esta agrupación corresponde a todos aquellos bienes cuya elaboración requiere procesos más elaborados y en algunos casos sofisticados. (Ver Anexo No. 1)

../..

INDUSTRIA MECANICA: Constituída por todos aquellos bienes de tipo mecánico, tales como, la industria eléctrica, equipos, maquinarias. (Ver Anexo No. 1)

GRUPO RESIDUAL: Constituída por la industria que no es clasificable en la industria mecánica, tradicional o intermedia, y contempla tres rubros:
a) Artes gráficas, b) Equipo Científico, c) Otras industrias manufactureras. (Ver Anexo No. 1)

PERSONAL OCUPADO: Se refiere a todos aquellos trabajadores y empleados que de una u otra forma participan en la actividad industrial, y por lo cual devengan un sueldo o salario, se distinguen en propietarios, gerentes y directores, empleados, operarios y obreros.

SUELDOS: Se considera el monto de lo pagado (en dinero o en especie), a los gerentes, directores y empleados, como parte de la remuneración al trabajo durante el año al cual se refiera la información.

SALARIOS: Se considera el monto de los jornales básicos pagados a los operarios u obreros, como parte de la remuneración al trabajo durante el año al cual se refiere la información. Puede ser en dinero o en especie

MERCADO: Es aquella área geográfica, demografica o industrial de influencia de una unidad industrial.

RAMA INDUSTRIAL: Comprende los códigos asignados por el Código Industrial Internacional Uniforme - (CIIU) de todas las actividades económicas y está representada por los diferentes rubros que constituyen cada agrupación industrial.

ESTRATOS: Constituye una sub-clasificación del - sector fabril, y está constituído por tres grandes estratos: Gran Industria, Mediana Industria y Pequeña Industria.

TERMINOS ESTADISTICOS

LINEA DE REGRESION: La línea que describre la relación promedio entre las dos variables: El ánalisis de regresión permite:

a) Derivar una ecuación y una línea que represente la ecuación, para describir la forma de la relación entre las dos variables.

b) Estimar una variable dependiente a partir de los valores de una variable independiente.

DESVIACION STANDARD DE REGRESION (DESVIACION STANDARD DE ESTIMACION): Se refiere la desviación standard de los valores de la variable dependiente (Y) con - relación a la línea de regresión ajustada. Está basada en los puntos que representan los valores de Y alrededor de la línea ajustada.

$$S_{yx} = \sqrt{\frac{(Y - Y_c)^2}{n}}$$

COEFICIENTE DE DETERMINACION ($R^2$): Es una medida de la bondad del ajuste de la línea de regresión. Esta medida indica la precisión de la estimación de la variable dependiente a partir de la variable independiente basados en la línea de regresión. Su valor -- oscila entre 0 y 1, cuanto más cercano a uno sea el coeficiente de determinación más perfecto es el ajuste.

$$R^2 = \frac{(Y_c - \overline{Y})^2}{(Y - \overline{Y})^2}$$

COEFICIENTE DE CORRELACION (R): Se usa para calcular, además del grado de relación, la dirección de la relación ($0 \pm 1$); Signo + indica una relación positiva, signo - relación negativa. El signo de R, es el mismo que el signo de b (pendiente) en la ecuación de regresión.

$$R = \sqrt{\frac{\Sigma (Y_c - \overline{Y})^2}{\Sigma (Y - \overline{Y})^2}}$$

# CAPITULO I

# INDUSTRIA MANUFACTURERA

## 1.- ORIGENES DEL PROCESO DE INDUSTRIALIZACION VENEZOLANO

Iniciada la segunda mitad del Siglo XIX, la economía venezolana se encontraba en situación de franco estancamiento; los productos venezolanos de exportación constituían productos marginales en el mercado internacional, a la vez que las características de su producción limitaban las posibilidades de generar efectos multiplicadores internos, frenando así el proceso de acumulación interna.

A fines del Siglo XIX, Venezuela mantenía inalterable su condición de país importador de bienes industrializados y exportador de productos primarios agrícolas, (café, cacao, etc.)

A principios del Siglo XX, existe cierta estabilidad política a lo que contribuye la coyuntura económica favorable que comenzó a manifestarse en 1909, con la recuperación de los precios internacionales de los principales productos de exportación.

En 1917, los consorcios extranjeros iniciaron la explotación comercial de los hidrocarburos en Venezuela.

Durante el período que se extiende desde 1920 hasta la Segunda Guerra Mundial, el origen del ingreso venezolano viene dado por la explotación intensiva, con capitales y experiencias extranjeras, del único factor de producción que, lejos de acumularse en el tiempo, se "desacumula"; los recursos naturales, y la utilización de este ingreso se orienta exclusivamente al consumo.

Se registra así, una lenta evolución de aquella artesanía hacia forma de pequeña industria, tan escasas, sin embargo, que no nos permiten señalarla como un cambio estructural. Caracas, Valencia y Maracaibo, se van perfilando como los centros donde esta actividad muestra mayor dinamismo. Existían telares, fabricas de puros, cervecerías y unas pequeñas plantas para la fabricación de cemento, mantequilla, chocolate, mecates y papel, completan uno de los cuadros -- más pobres de América Latina para aquel momento.

La actividad fundamental era el comercio, los antiguos vendedores de café y cacao, se dedican ahora a la importación.

Podemos afirmar que el desarrollo de nuestra industria manufacturera, como cambio de un sistema artesanal con base en el trabajo familiar fundamentalmente, a un sistema capitalista urbano, es un fenómeno consecuencia de la Segunda Guerra Mundial. En efecto, las limitaciones del abastecimiento de productos importados ocasionados por las dificultades del comercio en tiempo de guerra, provocaron el surgimiento y el desarrollo de algunas factorías industriales, y lo que es más importante, la iniciación de una conciencia industrialista que irá cobrando fuerza hasta llegar a la formación de un grupo de empresarios industriales, cuya --- gestión va a influir con poder creciente en la actividad económica y política nacionales durante los últimos diez años.

A pesar de esto, existieron factores limitantes como fué el Tratado de Reciprocidad Comercial firmado con los Estados Unidos en 1939, y el otro factor fué el atraso estructural del sector agrícola, lo que implicó que la industria incipiente no pudo abastecerse de los insumos agrícolas necesarios para la producción industrial. Para que un desarrollo industrial sea equilibrado necesita de una mínima base agroindustrial.

Los primeros esbozos de una estrategia industrial se delinearon en Venezuela a mediados de la década de los cuarenta, siendo ésta década el período de transición entre el taller artesanal y la pequeña industria, entre el taller manufacturero y la instalación fabril. El impulso financiero partió del Estado: en 1944 se creó la Junta para el Fomento de la Producción Nacional para el otorgamiento de créditos a las tres ramas de producción interna no petroleras: agricultura, ganadería e industria. En 1946 se creó la Corporación Venezolana de Fomento, con el propósito de promover la industrialización, y el Estado aplicó restricciones a la libre importación a fin de proteger la industria existente, para entonces muy amenazada por el Tratado Comercial con los Estados Unidos.

La década que empieza en 1.950 se caracteriza fundamentalmente por los siguientes factores:

1.- Aumento sustancial de los ingresos provenientes del petróleo, lo cual da origen a un mayor volumen del gasto público y a una mayor disponibilidad de divisas.

2.- La reapertura e incremento en términos de normalidad del comercio internacional como fenómeno de postguerra.

3.- Crecimiento acelerado de la población y la migración rural urbana.

Esta década es de fuerte expansión, ya que se trata de una industrialización incipiente con numerosas líneas de expansión, conformándose así, las características estructurales de la industrialización.

El crecimiento industrial de esta década no posee todavía una dinámica autónoma, se trata de un crecimiento inducido, cuyo motor reside concretamente en el sector petrolero. La coyuntura petrolera incide con efecto retardado en la coyuntura industrial, ya que son los ingresos petroleros, inyectados a través del Estado lo que dinamizan o frenan la demanda de consumo, la inversión y las importaciones.

Esta dependencia estructural de la economía interna se muestra con especial intensidad en la década de 1950 a 1960.

En la década del sesenta, el desarrollo industrial muestra una dinámica expansiva más propia, lo cual puede ser interpretado como un indicador de que la industrialización fué logrando sentar bases más propias.

Tal como en algunos países latinoamericanos, en Venezuela fué concebida y aplicada la política de sustitución de importaciones. Los elementos fundamentales de esta política lo constituyeron el alza de aranceles para productos importados, exoneración de impuestos para la importación de bienes de capital, financiamiento de proyectos industriales y la obligatoriedad para las dependencias de la administración pública de adquirir productos nacionales, es la época de la frase: "Compre Venezolano".

## 2. AUGE DE LA POLITICA DE SUSTITUCION DE IMPORTACIONES

La sustitución de importaciones ha constituído para casi todos los países subdesarrollados el comienzo de la industrialización.

La industrialización comenzó en Venezuela con un considerable retraso, debido a que las crisis de abastecimiento internacional, consecuencia de la Segunda Guerra Mundial, repercutieron con menor intensidad, ya que la fortaleza de la moneda y la gran disponibilidad de divisas colocaron al país en situación privilegiada.

El ahorro de divisas no constituyo nunca un móvil primordial.

La sustitución de importaciones se realizó con una moneda estable. Siempre existió la libre convertibilidad de la moneda.

Este hecho es muy importante, ya que ésa podría haber sido la palanca de política económica, de la que se hubiera servido el Estado para encauzar positivamente el proceso industrial.

Al no utilizar el Estado ese mecanismo, abrió las puertas a la importación irrestricta e incontrolada de bienes de capital, insumos industriales y otros productos semielaborados, que configuraron las circunstancias más aciagas de la industria venezolana. El costo relativamente alto de la mano de obra, además de escasez de mano de obra calificada, confluyeron para instaurar una industria altamente tecnificada y dependiente.

Asimismo, el Estado garantizó la participación irrestricta del capital extranjero. Mientras que en otros países latinoamericanos, el capital nacional jugó un papel importante en los inicios de la industrialización, en Venezuela el capital extranjero marcó, directa e indirectamente la pauta de la industrialización desde el comienzo. Hasta el ingreso de Venezuela en el Pacto Andino a comienzos de la década de los setenta no existió ningún tipo de regulación de las inversiones extranjeras.

Tampoco existió control ni restricción de la repatriación de utilidades de las empresas extranjeras. Sin duda alguna, la transferencia de recursos al extranjero ha constituído uno de los mayores frenos al proceso interno de acumulación.

Aunque la sustitución de importaciones comenzó en Venezuela desde los orígenes de la industrialización, la -- política e ideología sustitutivas son de fecha más recientes. Fué a finales de la década de los cincuenta cuando se planteó la necesidad de una política de protección industrial. Queremos mencionar sumariamente algunos de - los factores que llevaron a esta situación: El primero y más importante, era que progresivamente iban agotándose las líneas de expansión, que estaban en condiciones de optar a una parcela del mercado interno. Las ventajas - competitivas de los productos importados impedían una - expansión ulterior, o la apertura de nuevas líneas de producción. Otras veces, el capital interno vió oportunidades lucrativas en la tarea de ensamblar en el país productos finales a base de partes importadas. En cualquiera de los casos era necesarios crear barreras proteccionistas y otorgar especial apoyo a las industrias cuya instalación fuera más dificultosa.

El segundo factor que condujo a la formulación e implantación de la política sustitutiva, fueron los cambios políticos que se manifestaron a la caída de Pérez Jiménez. El Estado, que hasta ese momento se había limitado a la intervención económica indirecta a través del gasto público y las inversiones infraestructurales, comenzó a hacer uso de algunas palancas de política económica.

Finalmente, las fuertes oscilaciones de la producción petrolera de 1957 y 1958 ayudaron a crear conciencia del problema de la dependencia estructural de la economía interna. En efecto, el destino de esta dependía de la coyuntura de una industria que escapa al control nacional, y cuya evolución era impredecible. Como lo demostró la crisis industrial de fines de los años cincuenta, la suerte de la industria se lidiaba en los campos petroleros.

La necesidad de que la industria manufacturera tuviera una base más propia y más estable fué también otro factor que obligó a adoptar la política sustitutiva.

## 3. EL ESTADO "GRAN PROMOTOR"

El proceso de acumulación industrial privada guarda estrecha relación con la gestión estatal, hasta el punto de que la una no hubiera sido posible sin la otra.

Tal como planteamos en el punto 1, referente a los orígenes del proceso de industrialización en Venezuela, producto del estado petrolero, era mucho más rentable la actividad comercial que la agrícola o industrial, por lo que en 1939 se firma el Tratado de Reciprocidad Comercial con los Estados Unidos, que sancionaba oficialmente y por varias décadas la condición de Venezuela como país monoexportador de petróleo e importador de productos manufacturados norteamericanos.

Una década más tarde, con el nuevo gobierno surgido de la Revolución de Octubre de 1945, se plantea el agudo problema del atraso industrial. Pero la función estatal no fué dirigida a asumir un papel rector y corrector que contrapesara enérgicamente las tendencias deformadas de crecimiento venezolano, sino, que por el contrario su función se reduce, a crearle al capital nacional y extranjero las condiciones de acumulación requeridas. Esto se manifiesta de diversas maneras: disminución del "riesgo" de inversión: (avales, créditos fáciles), protección industrial (exoneración arancelaria), garantía de altos márgenes de beneficio (exenciones tributarias, subvenciones, regulación de insumos básicos), inversiones reales complementarias (obras infraestructurales, etc.)

La influencia del Estado en el desarrollo industrial se manifiesta a través de la política proteccionista y la gestión inversora.

El cambio político de 1958 trajo un factor nuevo y digno de tomarse en cuenta, es el clima psicológico industrializante y proteccionista, generado por las demandas populares y la urgencia de legitimidad económica del nuevo gobierno provisional. Revelador de este clima es el Decreto 512 "Compre Venezolano" del gobierno provisional, por el cual el Gobierno se comprometía a comprar productos venezolanos, que no superaran un márgen de 25% "ad valorem" respecto a los importados. Es innegable que esta constelación de factores impulsaron la protección aduanera y la sustitución de importaciones.

Al inicio del IV Plan de la Nación (1970-1974) se plantea la necesidad de reorientar la política industrial. El diagnóstico negativo oficial de la situación industrial, es sobradamente justificado.

"La pérdida de dinamismo de las exportaciones en el último quinquenio y el agotamiento de la primera fase del proceso de sustitución de importaciones constituyen los dos puntos de estrangulamiento más importantes que confronta en la actualidad la economía venezolana" *)

A pesar de esto, no se plantea ninguna política nueva y coherente a fin de reorientar el rumbo de la industria manufacturera.

---

*) Cordiplán IV Plan de la Nación (1970 - 1974 ) Pág. N° 10

Aparte de las medidas proteccionistas e inversiones directas del Estado, se debe tener en cuenta un vasto y complejo conjunto de medidas proteccionistas. Algunas de ellas son:

-Inversiones de Capital en obras de infraestructura.

-Subsidios indirectos a través de empresas estatales de servicios públicos.
-Subsidios indirectos a través de empresas estatales de producción industrial: influencia del suministro estatal de insumos básicos sobre la estructura de costos.
-Subsidios a la producción (a cambio del derecho estatal de regulación de precios).
-Regulación de precios
-Protecciones concedidas por las Entidades Regionales en forma de ventas favorables de terrenos, etc.

A través de estos y otros mecanismos similares, la transferencia de fondos públicos hacia el sector privado ha sido muy considerable.
Uno de los problemas más difíciles de la política industrial proteccionista es saber determinar en que grado y por cuanto tiempo debe otorgarse la protección. Esta, por sí sola, no significa un incentivo para hacer decrecer los costos, más bien el incentivo es opuesto a esta disminución de costos, sobre todo, cuando el beneficiario tiene la certeza de que la protección no le va a ser retirada. Este problema se agudiza considerablemente cuando la protección es en realidad una "sobreprotección", es decir, excede el nivel necesario para hacer a la industria doméstica competitiva con las importaciones, causa exceso de beneficios a los industriales y debilita el estímulo para producir más

eficientemente. Mientras la protección no vaya decreciendo progresivamente con el tiempo, el resultado será una industria ficticia, que requerirá continuamente protección probablemente en mayor grado conforme avance el tiempo.

# CAPITULO II

## SITUACION DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA

## 1.- NUMERO DE UNIDADES INDUSTRIALES

En el Cuadro No. 1 observamos que entre los años 1.974 y 1.980 hubo un incremento de 2.119 unidades fabriles, de las cuales 1.551 (73.2%) correspondió a pequeñas industrias; 247 (11.6%) a industrias medianas y 321 (15.2%) a grandes industrias.

En el Cuadro No. 2, constatamos que el incremento de la participación relativa y absoluta de la mediana y gran industria, se realizó en detrimento de la pequeñas unidades industriales, así tenemos, que en el mismo período 1974-1980, el crecimiento de la gran industria fué del orden del 57.6%, 46% para la mediana industria y solo 24.8% para la pequeña industria.

En síntesis, podemos afirmar que a pesar del alto riesgo de mortandad de las pequeñas unidades industriales, su participación relativa sigue siendo la de mayor significación, por cuanto aún representa el 82.6% del total de unidades industriales del país. (Ver Cuadro No. 2).

En cuanto a su ubicación, la distribución de las unidades industriales del país presenta una marcada orientación a la concentración en la Región Capital y Central fundamentalmente, por ser los grandes centros de consumo y por disponer de la infraestructura requerida para la operación eficiente de las unidades industriales.

En el Cuadro No. 3, podemos observar que para el año 1979 el 20.1% de los establecimientos industriales pequeños estań dedicados a alimentos, seguido por un 15% productos metálicos, 12.0% muebles y accesorios, 8.6% vestuario, 6.7% artes gráficas; en la gran industria el 16.1% está dedicado a alimentos, 12.5% productos químicos, 6.7% minerales metálicos, 6.4% vestuario y 6.3% textiles.

En el análisis estadístico anexo (Cuadro No. 4), observamos que el coeficiente de correlación para la gran industria, considerando el tiempo (años) como la variable independiente y el número de unidades industriales como la variable dependiente es bastante alto (0.96), siendo este coeficiente de correlación de 0.68 para la pequeña y mediana industria, lo que denota que con el transcurso del tiempo se mantiene un proceso de concentración constante en las grande industrias.

También tenemos una relación positiva entre las variables tiempo y número de unidades industriales, lo cual observamos en la encuación de regresión estimada y su pendiente positiva.

CUADRO N°1.

NUMERO DE UNIDADES INDUSTRIALES DISTRIBUIDAS POR ESTRATOS

| AÑOS | 1.961 | 1.966 | 1.971 | 1.974 | 1.975 | 1.976 | 1.977 | 1.978 | 1.979 | 1.980 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| NUMERO DE ESTABLECIM. | 7.531 | 7.306 | 6.401 | 7.350 | 7.386 | 9.597 | 10.250 | 10.013 | 0.347 | 9.469 |
| % DE VARIACION | - | - | - | - | (0.5) | 30:0 | 6;8 | (2.5) | 3;3 | (9;0) |
| I GRAN INDUSTRIA | 196 | 325 | 453 | 557 | 625 | 716 | 747 | 793 | 776 | 878 |
| II MEDIANA INDUSTRIA | 170 | 247 | 386 | 530 | 538 | 605 | 615 | 582 | 619 | 777 |
| III PEQUEÑA INDUSTRIA | 7.165 | 6.734 | 5.562 | 6.263 | 6.223 | 8.276 | 8.888 | 8.638 | 8.952 | 7.814 |

FUENTE: ENCUESTA INDUSTRIAL
[illegible] 1961 - 1966 - 1974 - 1975 - 1976 - 1977 - 1978 - 1980

CUADRO N° 2

PARTICIPACION RELATIVA DEL NUMERO DE UNIDADES INDUSTRIALES DISTRIBUIDAS POR ESTRATOS

| AÑOS | 1961 | 1966 | 1971 | 1974 | 1975 | 1976 | 1977 | 1978 | 1979 | 1980 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| NUMERO DE ESTABLECIM. | 7.531 | 7.306 | 6.406 | 7.350 | 7.386 | 9.597 | 10.250 | 10.013 | 10.347 | 9.409 |
| | % | % | % | % | % | % | % | % | % | % |
| I GRAN INDS. | 2.6 | 4.4 | 7.1 | 7.6 | 8.5 | 7.5 | 7.3 | 7.9 | 7.5 | 9.2 |
| II MEDIANA | 2.3 | 3.4 | 6.0 | 7.2 | 7.3 | 6.3 | 6.0 | 5.8 | 6.0 | 8.2 |
| III PEQUEÑA | 95.1 | 92.1 | 86.8 | 85.2 | 84.2 | 86.2 | 86.7 | 86.3 | 86.5 | 82.6 |

FUENTE: ENCUESTA INDUSTRIAL

AÑOS: 1961 - 1966 - 1971 - 1974 - 1975 - 1976 - 1977 - 1978 - 1980

CUADRO N°3

NUMERO DE ESTABLECIMIENTOS DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA POR ESTRATOS DE OCUPACION A NIVEL NACIONAL, SEGUN AGRUPACION INDUSTRIAL 1979

| Agrupación Industrial | Número de establecimientos | | | |
|---|---|---|---|---|
| | Total Industria | Estratos de Ocupación | | |
| | | Gran Industria | Mediana Industria | Pequeña Industria |
| TOTAL..... | 10.347 | 776 | 619 | 8952 |
| Industrias Tradicionales..... | 5.431 | 306 | 264 | 4861 |
| Alimentos..... | 1,999 | 125 | 71 | 1803 |
| Bebidas..... | 139 | 38 | 19 | 82 |
| Tabaco..... | 27 | 3 | 2 | 22 |
| Textil..... | 249 | 49 | 28 | 172 |
| Vestuario..... | 871 | 50 | 51 | 770 |
| Cueros y Pieles..... | 132 | 5 | 10 | 117 |
| Calzado..... | 607 | 14 | 33 | 560 |
| Madera y Corcho..... | 379 | 11 | 16 | 352 |
| Muebles y Accesorios..... | 1028 | 11 | 34 | 983 |
| Industrias Intermedias..... | 1891 | 271 | 181 | 1439 |
| Papel y Celulosa..... | 115 | 26 | 19 | 70 |
| Productos Químicos..... | 361 | 97 | 45 | 219 |
| Derivados Petróleo y Carbón... | 28 | 11 | 4 | 13 |
| Caucho y sus Productos..... | 73 | 10 | 6 | 57 |
| Productos Plásticos..... | 354 | 45 | 45 | 264 |
| Minerales no metálicos..... | 738 | 52 | 42 | 644 |
| Metálicas básicas..... | 222 | 30 | 20 | 172 |
| Industrias Mecánicas..... | 2146 | 164 | 131 | 1851 |
| Productos metálicos..... | 1453 | 51 | 56 | 1346 |
| Maquinaria (excepto eléctrica) | 241 | 29 | 22 | 190 |
| Maquinaria y equipo eléctrico | 212 | 40 | 31 | 141 |
| Material de Transporte..... | 240 | 44 | 22 | 174 |
| Grupo Residual | 879 | 35 | [illegible] | [illegible] |

CUADRO N° 4

NUMERO DE UNIDADES INDUSTRIALES DISTRIBUIDAS POR ESTRATOS (1974-1980)

ANALISIS ESTADISTICO

| SECTORES | MEDIA AR. $\bar{X}$ | DESVIACION C/RESPECTO A LA MEDIA | ECUACION DE REGRESION ESTIMADA | DESVIACION STANDARD DE LA REGRESION | $R^2$ * | R ** |
|---|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL INDUSTRIA | 9.201 | 1.292 | Yc=7.388 + 453 t | 780 | 0.562 | 0.75 |
| GRAN INDUSTRIA | 727 | 107 | Yc=535.7 + 47.9 t | 27 | 0.922 | 0.96 |
| PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA | 8.474 | 1.208 | Yc=6.368 + 374 t | 770 | 0.462 | 0.68 |

* COEFICIENTE DE DETERMINACION

** COEFICIENTE DE CORRELACION

## 2. VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION INDUSTRIAL

El crecimiento del valor bruto de la producción industrial se ha debido principalmente a la gran industria, como puede constatarse en los Cuadros Nos. 5 y 6. Igualmente observamos que la participación de la pequeña industria en el valor bruto de la producción fabril fué de un 30.8% para 1.961, en 1974 solo alcanza 14.0% y en 1978 llega al 18.6%, mientras que la gran industria alcanza su participación más alta en 1970 con 78.1%.

En el Cuadro No. 7 observamos, que el valor bruto de producción de las industrias intermedias* supera a las industrias tradicionales*, a partir de mediados de la década setenta, para la gran industria; no siendo el caso para las medianas y pequeñas, que continua siendo considerablemente mayor su valor -- bruto para la industria tradicional*; lo cual sería un signo de un mayor grado de industrialización, consecuencia de la política de sustitución de importaciones que ha sido cubierta en su primera fase, pasando a la sustitución de industrias intermedias*-- como segunda fase.

En el análisis estadístico anexo, Cuadro No. 9, observamos que hay un aumento constante en el valor bruto de producción para todo el sector industrial, durante los años 1974 a 1980 objeto del análisis, dado que el coeficiente de correlación es de 0.986, considerando años como variable independiente y valor bruto de producción como la variable dependiente.

* Ver Anexo No. 1

Relación análoga para la gran industria y la pequeña y mediana industria, que presentan coeficientes de correlación 0.983 y 0.985, - respectivamente.

Asimismo, la ecuación de regresión estimada presenta pendiente positiva para los diferentes subsectores, lo que nos indica la relación positiva entre el transcurso del tiempo y el aumento del valor bruto de la producción.

CUADRO N°6

PARTICIPACION DE CADA ESTRATO EN EL VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION EN LA INDUSTRIA FABRIL

| AÑOS | 1.961 | 1.966 | 1.970 | 1.971 | 1.974 | 1.975 | 1.976 | 1.977 | 1.978 | 1.979 | 1.980 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL (MILL.DE BS.) | 9.262 | 16.463 | 22.819 | 24.301 | 49.168 | 53.935 | 70.061 | 78.911 | 86.976 | 104.943 | 123.843 |
| | % | % | % | % | % | % | % | % | % | % | % |
| I GRAN INDUSTRIA | 62.2 | 66.0 | 78.1 | 72.3 | 76.6 | 75.0 | 74.5 | 74.2 | 73.1 | 76.2 | 75.9 |
| II MEDIANA INDUSTRIA | 7.0 | 9.3 | 8.0 | 8.9 | 9.4 | 9.5 | 8.6 | 8.0 | 8.3 | 7.7 | 7.9 |
| III PEQUEÑA INDUSTRIA | 30.8 | 24.7 | 13.9 | 18.8 | 14.0 | 15.5 | 16.9 | 17.8 | 18.6 | 16.1 | 16.2 |

FUENTE: ENCUESTA INDUSTRIAL

CUADRO N°6

PARTICIPACION DE CADA ESTRATO EN EL VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION EN LA INDUSTRIA FABRIL

| AÑOS | 1.961 | 1.966 | 1.970 | 1.971 | 1.974 | 1.975 | 1.976 | 1.977 | 1.978 | 1.979 | 1.980 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL (MILL.DE BS.) | 9.262 | 16.463 | 22.819 | 24.301 | 49.168 | 53.935 | 70.061 | 78.911 | 86.976 | 104.943 | 123.843 |
| | % | % | % | % | % | % | % | % | % | % | % |
| I GRAN INDUSTRIA | 62.2 | 66.0 | 78.1 | 72.3 | 76.6 | 75.0 | 74.5 | 74.2 | 73.1 | 76.2 | 75.9 |
| II MEDIANA INDUSTRIA | 7.0 | 9.3 | 8.0 | 8.9 | 9.4 | 9.5 | 8.6 | 8.0 | 8.3 | 7.7 | 7.9 |
| III PEQUEÑA INDUSTRIA | 30.8 | 24.7 | 13.9 | 18.8 | 14.0 | 15.5 | 16.9 | 17.8 | 18.6 | 16.1 | 16.2 |

FUENTE: ENCUESTA INDUSTRIAL

CUADRO N°7

ESTRUCTURA DEL VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION POR ESTRATO Y AGRUPACION (MILLONES DE BS.)

| AÑOS | AGRUPACIONES | TOTAL | GRAN INDUSTRIA | MEDIANA INDUSTRIA | PEQUEÑA INDUSTRIA |
|---|---|---|---|---|---|
| 1.971 | | Bs. 24.301 | 17.574 | 2.150 | 4.577 |
| | | % | % | % | % |
| | INDUST.TRAD. | 41.1 | 37.4 | 42.8 | 55.0 |
| | INDUST.INT. | 40.6 | 46.6 | 31.5 | 21.7 |
| | INDUST.MEC. | 15.4 | 14.8 | 19.3 | 15.8 |
| | RESIDUAL | 2.9 | 1.2 | 6.4 | 7.5 |
| 1.976 | | Bs.70.061 | 52.206 | 6.062 | 11.792 |
| | | % | % | % | % |
| | INDUST.TRAD. | 35.4 | 30.8 | 44.5 | 51.0 |
| | INDUST.INT. | 43.6 | 49.3 | 31.8 | 24.3 |
| | INDUST.MEC. | 18.3 | 18.2 | 19.7 | 18.0 |
| | RESIDUAL | 2.7 | 1.7 | 4.0 | 6.7 |
| 1.977 | | Bs.78.911 | 58.573 | 6.323 | 14.014 |
| | | % | % | % | % |
| | INDUST.TRADIC. | 35.5 | 31.1 | 46.7 | 49.9 |
| | INDUST.INT. | 42.5 | 48.5 | 29.8 | 23.0 |
| | INDUST. MEC. | 18.7 | 18.4 | 17.7 | 20.3 |
| | RESIDUAL | 3.3 | 2.0 | 5.8 | 6.8 |
| 1.978 | | Bs. 86.352 | 65.263 | 6.808 | 14.281 |
| | | % | % | % | % |
| | INDUST.TRADIC. | 35.0 | 30.6 | 46.8 | 49.2 |
| | INDUST.INT. | 41.9 | 47.1 | 28.6 | 24.0 |
| | INDUST.MEC. | 19.9 | 20.2 | 19.4 | 19.2 |
| | RESIDUAL | 3.2 | 2.1 | 5.2 | 7.6 |
| 1.979 | | Bs. 104.942 | 79.992 | 8.073 | 16.878 |
| | | % | % | % | % |
| | INDUST.TRADIC. | 32.9 | 28.8 | 44.9 | 46.7 |
| | INDUST.INT. | 46.0 | 51.8 | 32.7 | 24.5 |
| | INDUST.MEC. | 17.9 | 17.5 | 17.0 | 20.1 |
| | RESIDUAL | 3.2 | 1.9 | 5.4 | 8.7 |

FUENTE: Elaboración propia

CUADRO N° 8

VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA POR ESTRATOS DE OCUPACION A NIVEL NACIONAL - 1.979 (MILLONES DÈ BS.)

| AGRUPACION INDUSTRIAL | TOTAL INDUSTRIA | GRAN INDUSTRIA | MEDIANA INDUSTRIA | PEQUEÑA INDUSTRIA |
|---|---|---|---|---|
| TOTAL | 104.942.6 | 79.992.0 | 8.072.8 | 16.877.8 |
| INDUSTRIAS TRADICIONALES | 34.533.4 | 23.028.0 | 3.621.5 | 7.883.9 |
| Alimentos | 16.023.8 | 11.405.6 | 1.849.4 | 2.768.7 |
| Bebidas | 5.546.3 | 4.813.2 | 331.2 | 401.8 |
| Tabaco | 1.618.9 | 1.597.1 | -- | 13.8 |
| Textil | 3.652.5 | 2.743.9 | 349.3 | 559.3 |
| Vestuario | 3.049.9 | 1.395.5 | 362.2 | 1.292.2 |
| Cueros y Pieles | 583.8 | 275.0 | -- | 82.8 |
| Calzado | 1.478.6 | 333.3 | 210.5 | 934.8 |
| Madera y Corcho | 932.2 | 205.3 | 138.9 | 588.0 |
| Muebles y Accesorios | 1.647.4 | 259.0 | 258.6 | 1.129.8 |
| INDUSTRIAS INTERMEDIAS | 48.216,9 | 41.451.6 | 2.642.9 | 4.122.3 |
| Papel y Celulosa | 2.906.8 | 2.422.2 | 222.6 | 262.0 |
| Productos químicos | 7.674.2 | 5.888.1 | 770.1 | 1.016.0 |
| Derivados de Petróleo y carbón | 22.835.5 | 22.370.5 | 392.3 | 72.0 |
| Caucho y susproductos | 1.077.7 | 874.7 | 41.9 | 161.0 |
| Productos Plásticos | 2.809.8 | 1.528.9 | 489.3 | 791.6 |
| Minerales No Métalicos | 4.220.9 | 2.770.0 | 383.8 | 1.067.0 |
| Metálicas Básicas | 6.692.1 | 5.597.1 | 342.8 | 752.0 |
| INDUSTRIAS MECANICAS | 18.782.5 | 14.014.7 | 1.368.5 | 3.399.3 |
| Productos Metálicos | 5.488.9 | 2.843.3 | 527.4 | 2.118.2 |
| Maquinaria(exc.eléct.) | 2.249.4 | 1.536.2 | 271.7 | 441.4 |
| Maquin.yequipo eléct. | 2.640.8 | 1.904.0 | 320.8 | 416.0 |
| Material de Transporte | 8.403.3 | 7.731.1 | 248.6 | 423.6 |
| GRUPO RESIDUAL | 3.409.8 | 1.497.6 | 439.8 | 1.472.2 |
| Artes Gráficas | 2.626.6 | 1.224.6 | 319.2 | 1.082. |
| Diversas | 783.1 | 272.9 | 120.6 | 389. |

## CUADRO N° 9

## VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION MANUFACTURERA (1.974-1.980)

### ANALISIS ESTADISTICO

(MILLONES DE BS.)

| SECTORES | MEDIA AR. $\bar{X}$ | DESVIACION C/RESPECTO A LA MEDIA | ECUACION DE REGRESION ESTIMADA | DESVIACION STANDARD DE LA REGRESION | $R^2$ * | R ** |
|---|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL INDUSTRIA | 81.119 | 26.814 | VBTI= 32.126 + 12.248 t | 2.014 | 0.972 | 0.986 |
| GRAN INDUSTRIA | 61.168 | 20.469 | VBGI=24.082 + 9.288 t | 3.384 | 0.966 | 0.983 |
| PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA | 19.810 | 6.318 | VBPMI=8.287 + 2.880 t | 984 | 0.97 | 0.985 |

* COEFICIENTE DE DETERMINACION

** COEFICIENTE DE CORRELACION

## 3. VALOR AGREGADO DE LA PRODUCCION FABRIL

El coeficiente de correlación es más alto para la pequeña y mediana industria (0.99), de acuerdo al análisis estadístico anexo, (Cuadro No. 11), siendo para la gran industria de 0.98, lo que implica que la Pequeña y Mediana Industria genera mayor volumen de valor agregado con el transcurso del tiempo que la gran industria.

La tendencia del sector industrial en su totalidad es positiva, en lo que se refiere a generación de valor agregado, lo cual lo observamos en la pendiente de la ecuación:

$$VAIT = 13.033 + 6.023t$$

CUADRO N°10

## VALOR AGREGADO DE LA PRODUCCION FABRIL DISTRIBUIDO POR ESTRATOS

(MILLONES DE BOLIVARES)

| AÑOS | 1.961 | 1.966 | 1.971 | 1.974 | 1.975 | 1.976 | 1.977 | 1.978 | 1.979 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL | 3.999 | 7.020 | 10.357 | 18.399 | 24.831 | 33.459 | 37.493 | 39.636 | 50.873 |
| % VARIACION | -- | 75,5 | 46,9 | 77,6 | 35,0 | 34,7 | 12,1 | 5,7 | 28,4 |
| I GRAN INDUSTRIA | 2.378 | 4.479 | 7.259 | 13.491 | 19.141 | 26.195 | 29.048 | 30.914 | 40.375 |
| II MEDIANA INDUST. | 305 | 625 | 1.003 | 1.994 | 2.237 | 2.403 | 2.415 | 2.714 | 3.278 |
| III PEQUEÑA INDS. | 1.316 | 1.916 | 2.094 | 2.914 | 3.453 | 4.861 | 6.030 | 6.008 | 7.220 |

FUENTE: ENCUESTA INDUSTRIAL

AÑOS: 1961 al 1979

CUADRO N°11

VALOR AGREGADO DE LA PRODUCCION MANUFACTURERA DISTRIBUIDO POR ESTRATOS

ANALISIS ESTADISTICO

(1.974-1.979)

(MILLONES DE BS.)

| SECTORES | MEDIA AR. $\bar{X}$ | DESVIACION C/RESPECTO A LA MEDIA | ECUACION DE REGRESION ESTIMADA | DESVIACION STANDARD DE LA REGRESION | $R^2$ * | R ** |
|---|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL INDUSTRIA | 34.115 | 11.457 | VAIT= 13.033 + 6.023 t | 1.889 | 0.9604 | 0.98 |
| GRAN INDUSTRIA | 26.527 | 8.582 | VAGI = 9,268 + 4.931t | 1.886 | 0.9604 | 0.98 |
| PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA | 7.587 | 2.067 | VAPMI= 3.765 + 1.092t | 289 | 0.976 | 0.99 |

* COEFICIENTE DE DETERMINACION

** COEFICIENTE DE CORRELACION

## 4. OCUPACION

En el análisis estadístico anexo, observamos que en promedio para el período 1974 a 1980, la Pequeña y Mediana Industria ha representado el 41% del total de personas ocupadas en la industria fabril, la mayor desviación respecto a la línea de regresión ajustada, la observa el sub-sector Pequeña y Mediana Industria, así como el coeficiente de correlación es de 0.82 para la pequeña y mediana industria y 0.96 para la gran industria, lo que implica que la capacidad de contratación es mayor para la gran industria con el transcurso del tiempo. (Ver Cuadro No. 15)

Es innegable el aumento del número de empleos experimentado por el sector industrial fabril, como consecuencia del crecimiento industrial experimentado en el período 1974 a 1979, a una tasa promedio interanual del 8.7%.

En el Cuadro No. 12, podemos observar el proceso de concentración en las grandes industrias como el mayor generador de empleos, a manera de ejemplo, para el año 1961 la pequeña industria poseía el 55.3% de la ocupación del sector fabril, estabilizándose posteriormente alrededor del 30% en el período de intensivo crecimiento (1975-1979).

La agrupación que absorve mayor cantidad de mano de obra son las industrias tradicionales y en especial la producción de textiles, alimentos y calzados. Para 1980 la Gran Industria absorvía el 61.7% de la fuerza empleada en el sector fabril.

En el Cuadro No. 14 , observamos una estratificación por tipo de personal. De su observación puede destacarse que con la pequeña industria se evidencia la participación de amplios sectores de profesionales y técnicos, en el trabajo de la empresa de la cual son socios, aproximadamente el 80% de los socios y propietarios que trabajan en la industria manufacturera lo hacen en estas empresas.

CUADRO N° 12

PERSONAL OCUPADO EN LA INDUSTRIA FABRIL

POR ESTRATOS

| | 1.961 | 1.966 | 1.971 | 1.974 | 1.975 | 1.976 | 1.977 | 1.978 | 1.979 | 1.980 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL | 156.938 | 200.036 | 242.396 | 298.166 | 329.460 | 393.057 | 419.641 | 433.437 | 449.404 | 447.905 |
| % VARIACION | - | - | - | 23.0 | 10.5 | 19.3 | 6.8 | 3.3 | 3.7 | (0.3) |
| I GRAN INDUSTRIA | 58.427 | 96.585 | 132.293 | 165.118 | 192.591 | 224.643 | 243.420 | 264.334 | 267.352 | 276.420 |
| II MEDIANA INDUSTRIA | 11.690 | 18.034 | 27.273 | 37.321 | 38.337 | 43.237 | 42.286 | 40.403 | 43.818 | 53.489 |
| III PEQUEÑA INDUSTRIA | 86.821 | 85.413 | 82.830 | 95.727 | 98.532 | 125.141 | 133.935 | 128.700 | 138.234 | 117.996 |

FUENTE: ENCUESTA INDUSTRIAL

CUADRO N° 13

PARTICIPACION DE CADA ESTRATO EN EL TOTAL DE TRABAJADORES OCUPADO EN LA INDUSTRIA FABRIL

| | 1.961 | 1.966 | 1.971 | 1.974 | 1.975 | 1.976 | 1.977 | 1.978 | 1.979 | 1.980 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL | 156.938 | 200.036 | 242.396 | 298.166 | 329.460 | 393.057 | 419.641 | 433.437 | 449.404 | 447.905 |
| | % | % | % | % | % | % | % | % | % | % |
| I GRAN INDUSTRIA | 37.2 | 48.3 | 54.6 | 55.4 | 58.5 | 57.1 | 58.0 | 61.0 | 59.5 | 61.7 |
| II MEDIANA INDUSTRIA | 7.5 | 9.0 | 11.2 | 12.5 | 11.5 | 11.1 | 10.1 | 9.3 | 9.8 | 11.0 |
| III PEQUEÑA INDUSTRIA | 55.3 | 42.7 | 34.2 | 32.1 | 30.0 | 31.8 | 31.9 | 29.7 | 30.7 | 26.3 |

FUENTE: ENCUESTA INDUSTRIAL

CUADRO N° 14

PERSONAL OCUPADO POR TIPOS DE ACTIVIDAD Y ESTRATOS ( 1.978 )

| | OBREROS | EMPLEADOS | DIRECTIVOS | SOCIOS/ PROPIETARIOS | OTROS |
|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL | 75.6 | 19.1 | 4.5 | 0.6 | 0.2 |
| I GRAN INDUSTRIA | 72.5 | 25.0 | 2.5 | - | - |
| II MEDIANA INDUSTRIA | 80.4 | 16.4 | 3.2 | - | - |
| III PEQUEÑA INDUSTRIA | 79.6 | 9.4 | 8.4 | 2.0 | 0.5 |

CUA ) N°15

OCUPACION EN LA INDUSTRIA FABRIL POR ESTRATOS

(1.974 - 1.980)

ANALISIS ESTADISTICO

(PERSONAS)

| SECTORES | MEDIA AR. $\bar{X}$ | DESVIACION C/RESPECTO A LA MEDIA | ECUACION DE REGRESION ESTIMADA | DESVIACION STANDARD DE LA REGRESION | $R^2$ * | R ** |
|---|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL INDUSTRIA | 395.867 | 59.880 | Yc = 291.600 + 26 | 18.970 | 0.884 | 0.94 |
| GRAN INDUSTRIA | 233.411 | 41.763 | Yc = 158.700 + 18.7 | 11.010 | 0.9216 | 0.96 |
| PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA | 162.450 | 19.381 | Yc = 132.964 + 7.371 | 13.300 | 0.672 | 0.82 |

* COEFICIENTE DE DETERMINACION

** COEFICIENTE DE CORRELACION

5. CAPITAL FIJO

El capital fijo para cada unidad industrial es de 1,06 millones para 1.966, 1,42 millones para 1.974 y 2,27 millones para 1.978 lo que denota un sensible incremento en un período relativamente corto, como es, 1.974 - 1.978.

Si relacionamos el capital con el personal ocupado, encontramos que por cada millón de bolívares de capital, se generaron para 1.978 quince (15) empleos en la gran industria, 24 empleos a la mediana, y 40 en la pequeña, siendo la relación para 1.971, la siguiente: 21 empleos en la gran industria, 49 en la mediana y 77 en la pequeña.

Del análisis de estas cifras prodríamos decir que existe una tendencia en la industria manufacturera incorporar tecnologías ahorradoras de mano de obra y en particular en el estrato gran industria. Esto puede constatarse observando que por cada millón de bolívares invertido en laadquisición de activo fijo se genera solo 15 empleos en la gran industria, mientras que con una inversión similar se emplea 40 personas en la pequeña; esto ratifica el carácter de la pequeña industria, como estrato que presenta el mejor índice de ocupación, por bolívar de capital invertido.

CUADRO N°16

CAPITAL FIJO

(MILLONES DE BS.)

| | 1.966 | 1.971 | 1.974 | 1.977 | 1.978 |
|---|---|---|---|---|---|
| T O T A L | 9.690 | 7.816 | 10.450 | 19.465 | 22.790 |
| I GRAN INDUSTRIA | 7.432 | 6.181 | 7.942 | 15.069 | 17.928 |
| II MEDIANA INDUSTRIA | 625 | 555 | 896 | 1.465 | 1.655 |
| III PEQUEÑA INDUSTRIA | 1.633 | 1.080 | 1.612 | 2.930 | 3.207 |

FUENTE: ENCUESTA INDUSTRIAL

## 6. PRODUCTO TERRITORIAL BRUTO INDUSTRIAL

A partir del valor bruto de producción, detallado en el Cuadro No. 5 (Pag. 21), se aplicaron los coeficientes que utiliza el Banco Central, y los cuales fueron suministrados por la División de Ingreso y Cuentas Nacionales*, a fin de obtener el Producto Territorial Bruto para el Sub-Sector Pequeña y Mediana Industria especificamente, y de acuerdo al Cuadro No.17 que tenemos a continuación, se observa una significativa participación estable durante el período en consideración, 1.974 a 1.979, al igual que la correlación obtenida con el sector industrial total es significativa.

Tenemos las siguientes curvas ajustadas de regresión**:

Sector Tradicional Nagional y PMI:

$$Yc = 214.10 + 0.33X$$

Sector Intermedio Nacional y PMI:

$$Yc = -79 + 0.329X$$

Sector Mecánico Nacional y PMI:

$$Yc = -185 + 0.47X$$

Sector Residual Nacional y PMI:

$$Yc = 15.18 + 0.23X$$

Industria Manufacturera Total y Sub-Sector PMI:

$$Yc = 97.57 + 0.35X$$

* Econ. Marcos Cedeño

**Anexo las corridas realizadas por la Computadora de la División de Analísis Coyuntural y Modelos Económicos. Prof. Pedro Rosas Bravo.

NOTA: PMI (Pequeña y Mediana Industria.

UADRO N° 17

PRODUCTO TERRITORIAL BRUTO POR AGRUPACIONES INDUSTRIALES - PERIODO 1.974 - 1.979

(MILLONES DE BS. )

| SECTORES | 1.974 | 1.975 | 1.976 | 1.977 | 1.978 | 1.979 | R * |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL NACIONAL SECTOR TRADICIONAL | 5.497 | 6.739 | 7.737 | 8.652 | 9.683 | 11.394 | 0.96 |
| SUB-SECTOR PEQUEÑA Y MED. TRADICIONAL | 1.912 | 2.320 | 2.877 | 3.180 | 3.614 | 3.716 | |
| TOTAL NACIONAL SECTOR INTERMEDIO | 3.250 | 3.859 | 4.458 | 5.279 | 6.048 | 6.999 | 0.97 |
| SUB-SECTOR PEQUEÑA Y MED. INTERMEDIO | 872 | 1.186 | 1.581 | 1.650 | 1.883 | 2.185 | |
| TOTAL NACIONAL SECTOR MECANICO | 1.595 | 2.169 | 2.790 | 3.053 | 3.551 | 3.783 | 0.994 |
| SUB-SECTOR PEQUEÑA Y MED. MECANICO | 581 | 809 | 1.093 | 1.279 | 1.547 | 1.540 | |
| TOTAL NACIONAL SECTOR RESIDUAL | 109 | 138 | 148 | 196 | 228 | 238 | 0.981 |
| SUB-SECTOR PEQUEÑA Y MED. RESIDUAL | 42 | 45 | 49 | 58 | 65 | 73 | |
| INDUSTRIA MANUFACTURERA TOTAL NACIONAL | 10.451 | 12.905 | 15.133 | 15.406 | 19.510 | 22.414 | 0.96 |
| SUB-SECTOR PEQUEÑA Y MEDIA. TOTAL NACIONAL | 3.407 | 4.360 | 5.600 | 6.167 | 7.109 | 7.514 | |
| % PARTICIPACION DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA | 32.6% | 33.7% | 37.0% | 40.0% | 36.4% | 33.0% | |

* Coeficiente de Correlación

Fuente: BANCO CENTRAL (CUENTAS NACIONALES) OCEI

# CAPITULO III

# FINANCIAMIENTO ESTATAL
# A LA
# PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA

## 1. GENERALIDADES

En víspera de los años sesenta, dada la situación de emergencia económica que vivía el país, se afrontaban dificultades, problemas, tales como: grave recesión económica, alto porcentaje de desempleo y grandes contingentes de personas emigrando del campo a la ciudad, y aunado a todo ello, el régimen de sustitución de importaciones existente obligó al Gobierno de la época a considerar los objetivos sociales y económicos que derivarían del fomento y desarrollo del sub-sector de la pequeña y mediana industria, el cual carecía de ayuda estatal crediticia y técnica. Se vió claro, entonces, que la asistencia a estos estratos marginados podría contribuir al incremento de la producción, a la constitución de pequeñas industrias suplidoras de la gran industria y a la absorción de mano de obra desempleada.

Es así como en el año de 1.959 se crea la Comisión Nacional de Crédito al Artesanado y la Pequeña Industria, ampliada dos años después a Comisión Nacional de Financiamiento a la Pequeña y Mediana Industria, en vista de que ésta última comenzaba a señalar un significativo desarrollo.

Para el año de 1.974, la pequeña y mediana industria, reflejaba una situación de estancamiento debido a varios factores inherentes al manejo y desarrollo de una industria, pero entre estos factores, merece especial atención el financiamiento, vale la pena destacar que generalmente la operación de cualquier unidad industrial requiere capitales para resolver situaciones financieras relacionadas con el giro normal o con planes de expansión desarrollo. Un pequeño industrial necesita con mayor urgencia de fondos, para incorporar una nueva maquinaria, aumentar la producción de sus equipos actuales, proveerse de materias primas, ofrecer condiciones de crédito a los distribuidores y consumidores, satisfacer requerimientos inmediatos de nóminas, etc.

La solución habitual es obtener créditos de proveedores e instituciones financieras que en términos generales se dificultan al nivel de pequeño industrial.

En este sentido, el Dr. Carlos Lleras Restrepo en una conferencia sobre pequeña industria, afirmó:

"que el pequeño empresario se ve obstaculizado gravemente por falta de acceso a las fuentes institucionales de financiación industrial, en razón de que posee activos menos considerables que los de una firma grande y una perspectiva económica menos favorable,- en forma tal que el costo y el riesgo de prestarle al empresario, son mayores". (*)

La Organización de las Naciones Unidad coincide con estas opiniones cuando afirma:

"La dificultad para obtener crédito es probablemente el obstáculo más grave con que se enfrenta el pequeño empresario, ya que esa dificultad limita sus posibilidades de obtener los servicios necesarios para el funcionamiento de su empresa" * *)

Tomando en cuenta estos factores, tales como el financiamiento y límites muy bajos en los montos establecidos, tasas de interés - casi a nivel comercial, plazos limitados en relación a los concedidos a la gran industria y relación de garantías muy altas; todo esto agravado por la falta de políticas de industrialización concretas, ya que el organismo que debía encargarse de ésto, carecía de una estructura a jurídica-administrativa eficaz ante una economí distinta en su totalidad a la existente en el momento - de su creación.

Lo antes expuesto hizo necesario crear un Instituto que ofreciera el financiamiento suficiente y oportuno a la artesanía, la Pequeña. y Mediana Industria, a fin de erradicar las limitaciones afron

*) lC. Lleras Restrepo. El papel de la pequeña y mediana empresa en el desarrollo.

**) Naciones Unidas . Pequeña Industria. New York. 1975

tadas por estos sub-sectores y promover el desarrollo de los mismos, con el objeto de que puedan desempeñar el papel que les corresponde en el Desarrollo Económico del País. Es así como el 27 de junio de 1.974, fué creada la Corporación del Desarrollo de la Pequeña y Mediana Industria como Instituto Autónomo, adscrita al Ministerio de Fomento.

Este organismo ha sido herramienta determinante en el desarrollo de este sector.

Analizaremos a continuación la política crediticia estatal para este sub-sector en tres períodos fundamentales y en base a los principales organismos de financiamiento:

1.969-1.973: COMISION NACIONAL DE FINANCIAMIENTO A LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA.
CORPORACION VENEZOLANA DE FOMENTO.

1.974-1.978: CORPORACION DE DESARROLLO PARA LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA.
CORPORACION VENEZOLANA DE FOMENTO- C.V.F.

1.979-1.983: CORPORACION DE DESARROLLO PARA LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA.

2. ORGANISMOS ESTATALES QUE HAN FINANCIADO EL SECTOR DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA:

1. CORPORACION VENEZOLANA DE FOMENTO - C. V. F. (1946-1984) (ACTUALMENTE EN PROCESO DE ELIMINACION)

2. COMISION NACIONAL DE FINANCIAMIENTO A LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA - CONAFIN - (1958-1974)

3. CORPORACION DE DESARROLLO PARA LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA - CORPOINDUSTRIA - (1974-1984)

4. INSTITUTOS BANCARIOS:

-BANCO INDUSTRIAL DE VENEZUELA

-BANCOS DE FOMENTO REGIONAL (LOS ANDES, ZULIA, CORO GUAYANA).

## 2.1 CORPORACION VENEZOLANA DE FOMENTO

La Corporación Venezolana de Fomento fué creada mediante Decreto N°319 de fecha 29 de Mayo de 1.946.

Es un Instituto Autónomo, con personalidad jurídica y patrimonio propio e independiente del Fisco Nacional.

La asistencia financiera que prestaba la CVF era a través de las siguientes modalidades: Arrendamiento de Activos Fijos con opción a compra, Avales (ordinarios y especiales), Bono, Corto Plazo, Financiamiento a la Exportación, Inversiones Directas, Largo Plazo, Mediano Plazo, Pagarés, Suscripción de acciones.

La alternativa de financiamiento a Largo Plazo, fué la de mayor utilización para la instalación de nuevas industrias y ampliación de las existentes. Garantizando al empresario la planificación a largo plazo para la adquisición de activos fijos, de forma que al asumir la obligación, ésta no va a resultarle onerosa en cuantos a costos de financiamiento, dependiendo, naturalmente de la correta aplicación de los fondos.

Características principales:

1.- Intereses: 8 1/2% anual.
2.- Comisión: 5%, una sola vez el primer año, para estudios, supervisiones y condiciones varias.
3.- Plazo: Hasta 20 años con garantía hipotecaria y hasta cinco con garantía prendaria.
4.- Garantía: En la proporción de 1.70 a 1 de garantía hipotecaria o fianza a satisfacción de la CVF si fuese necesario.

5.- Amortización: Cuotas mensuales,iguales y consecutivas.

6.- Forma de entrega: Una vez aprobado, se entrega mediante supervisiones del Departamento respectivo.

La maquinaria y equipos a adquirir con el monto del crédito deberán ser absolutamente nuevos, lo cual deberá constar en las facturas de adquisición.

La Corporación Venezolana de Fomento ejerció una labor de bastante relevancia en el proceso industrial venezolano, ya que su objetivo fundamental fué incrementar la producción nacional a través de la promoción de nuevas empresas y la mejora de las existentes, a la vez que procurar una mayor diversificación de las actividades económicas del país.

En el período 1.969-1.983 la CVF ha otorgado la cantidad de Bs. 1.003.728.807 en prestámos a largo plazo al sector industrial, de los cuales ha correspondido el 21.3% a la industria de alimentos y bebidas, 3% sustancias y productos químicos, 13.8% productos metálicos (excepto maquinarias), 8.0% textiles; De este monto total y en el período mencionado, la CVF ha otorgado a la industria mediana, aproximadamente Bs. 106.268.116 en el período 1969-1979, lo que significa el 10.6% del total mencionado.

## 2.2 COMISION NACIONAL DE FINANCIAMIENTO A LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA - CONAFIN (1.958 - 1.974)

Conafin fué creada mediante el Decreto No. [illegible] fecha 9 de Octubre de 1.959, dedicada al financiamiento de la artesanía y pequeña industria, [illegible] dos años después a la Comisión Nacional de Financiamiento a la Pequeña y Mediana Industria, en vista de que ésta última comenzaba a señalar un significativo desarrollo.

Posteriormente, para 1.968, se inicia un programa de financiamiento de capital de trabajo, mediante un descuento de letras, de acuerdo a lo dispuesto en la Letra B del Artículo 3 y en la Letra A del Artículo 14 del Decreto No. 646 que creó la Comisión de Financiamiento a la Pequeña y Mediana Industria.

Estos créditos son otorgados con grandes facilidades de pago, a un plazo máximo de doce meses, al interés del 9% anual sobre saldos. A la par del mencionado programa de financiamiento, se ejecutó el de Centros Industriales, los cuales van destinados a proporcionar locales previstos de todos los servicios que son necesarios.

A) Modalidades Crediticias a Artesanos y Pequeños Industriales.- Los créditos a los pequeños industriales y artesanos se realizan en colaboración con las comisiones regionales, las cuales se encargan de recibir las solicitudes, examinarlas y de enviarlas a la Comisión Nacional con sus respectivas observaciones que tienen el carácter de recomendaciones . El monto del prestámo alcanza un máximo de Bs. 25.000.oo, a un plazo de cinco años y al 6% de interés anual sobre saldos de capital, cobrándose, también una comisión de estudios de 0.5%

sobre el total del crédito. Se exige garantía hipotecaria, prendaria o fianza. La garantía debe ser constituída a favor de la Gobernación de la Entidad Federal respectiva, quienes avalen los créditos de CONAFIN.

B) Modalidades Crediticias a Medianas Empresas: Se consideran como Medianas Empresas aquellas cuyo capital contable sea superior a Bs. 100.000 y que no exceda de Bs. 1.000.000,oo (Período Conafin). El monto del prestámo que se les concede es de hasta un máximo de Bs. 500.000, a un plazo de hasta cinco años y al 7 1/2% de interés anual sobre saldos, más 0.50% del total del crédito por concepto de comisión de estudio.

En este caso la garantía hipotecaria, prendaria o fianza se constituye a favor de CONAFIN, quien aporta la totalidad del crédito, quedando a su cargo la recepción de las solicitudes, su estudio, resolución, fiscalización y recuperación del crédito.

## 2.3 CORPORACION DE DESARROLLO PARA LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA - CORPOINDUSTRIA - (1.974 - 1.984)

El 13 de Junio de 1.974 es aprobada la Ley de Creación de la Corporación de Desarrollo para la Pequeña y Mediana Industria por el Congreso Nacional y promulgada por el Presidente de la República el día 27 de Junio de 1.974, como Instituto Autónomo, adscrita al Ministerio de Fomento con personalidad jurídica y patrimonio propio e independiente del fisco nacional, con domicilio en la ciudad de Maracay. El ejecutivo le asignó a ---- CORPOINDUSTRIA Bs. 2.000.000.000,oo para el período -- 1.974-1.978.

Dicha Ley deroga los Decretos 646 del 13 de Noviembre de 1.961 y 114 del 6 de Agosto de 1.969, que dieron vida a la Comisión Nacional de Financiamiento a la Pequeña y Mediana Industria (CONAFIN).

Este organismo es una institución financiera de desarrollo, por cuanto cumple funciones de financiamiento y - promoción, o sea que además de suministrar recursos financieros a la artesanía, la pequeña y mediana industria brinda asistencia técnica y desarrolla otra serie de actividades que contribuyen a una mejor utilización de esos recursos.

Esta Corporación desarrolla sus operaciones a nivel nacional y de acuerdo con la estructura y propiedad de capital es Estatal. Por la modalidad de la asistencia financiera que brinda es una institución de crédito y de inversión.

## 2.3.1 MODALIDADES DE FINANCIAMIENTO (PERIODO 1974-1978)

A ) Política Crediticia de la Pequeña y Mediana Industria.- A través de esta actividad se suministra la asistencia técnica y financiera a los pequeños y medianos industriales.

Para 1.974, fecha en que se creó CORPOINDUSTRIA, la nueva política a desarrollar por este organismo permitió aumentar los límites de préstamos hasta Bs. 2.000.000,oo para la pequeña industria y hasta Bs. 6.000.000,oo para la mediana industria, concediéndose plazo hasta de veinte años y tasas de interés que oscilaban entre el tres (3%) y el seis (6%) anual sobre saldos, todo -- dependiendo del destino de la inversión y de la localización de las industrias a financiar.

Para 1.976, esta asistencia financiera concede plazos hasta de veinte (20) años y tasa de interés que oscilan entre el tres por ciento (3%) y el siete y medio por ciento (7 1/2) anual sobre saldos, y en materia de desconcentración industrial, la política de créditos estaba orientada hacia el logro tendiente a dirigir la localización hacia las áreas que, de acuerdo a la zonificación del país, y a los fines del Plan Nacional de Desarrollo, se habían señalado como Zonas A y B. Los plazos de amortización de los créditos y la tasa de interés variaban según el destino de la inversión y la localización de las industrias.

A partir del Decreto Presidencial No. 1477 del 26 de Marzo de 1.976 comenzaron a regir nuevas áreas

prioritarias de desconcentración industrial, señalándose en el mismo las zonas denominadas"B Marginal", "C" y "D", convirtiéndose éstas en el centro de inversiones de la Corporación.(Ver Anexo No. 2 ). Las tasas de interés oscilaban entre el tres por ciento (3%) y el nueve por ciento (9%) anual sobre saldos. Por otra parte se hacen distinciones notables entre la pequeña y mediana industria tanto respecto a empresas promocionales como a establecidas, diferenciando los interes y plazos en los préstamos para terrenos y construcción, maquinaria y equipo y capital de trabajo.

En 1.979 , los límites de los montos de los préstamos son de Bs. 2.000.000.oo, para la pequeña industria llegando a Bs. 8.400.000,oo para la mediana industria en promoción.
El monto del crédito en ningún momento podrá ser superior al 95% de la inversión total si son industrias pequeñas y si son medianas industrias el monto del crédito no podrá exceder del 90% del monto total de la inversión.

El aporte mínimo exigido por CORPOINDUSTRIA a las industrias en promoción, oscilan entre el cinco por ciento (5%) y el diez por ciento (10%), esto es, en cuanto a industrias pequeñas se refiere; y en un diez por ciento (10%) y un veinte por ciento (20%) para las medianas industrias.
A las industrias ya establecidas se les exige

el 5% como aporte propio y el diez por ciento (10%) para la mediana industria, en relación con el monto de la inversión.

B ) Refinanciamiento a los Beneficiarios de los Programas Crediticios de CONAFIN.- En este programa se plantea el refinanciamiento a las deudas de los beneficiarios de créditos de -- CONAFIN, acogiéndose a las nuevas condiciones referentes a tasas de interés y plazos. También incluye el otorgamiento de créditos para la adquisición de locales ubicados en Conglomerados Industriales.

C ) Financiamiento a los Talleres de Producción.- Se consideran como tales a aquellas unidades económicas establecidas o en promoción, que se encuentran comprendidas dentro de las actividades industriales consideradas prioritarias para la Corporación, y cuyo Capital Contable (Capital Pagado + Reservas + Utilidades no Distribuídas), sumado al crédito solicitado no sobrepase la -- cantidad de Bs. 250.000 para los establecidos y de una inversión total no superior a Bs. 200.000 en caso de los promocionales. El número de trabajadores no debe ser superior a quince personas. El financiamiento otorgado es fundamentalmente para maquinarias, equipo y capital de trabajo, pudiéndose considerar el financiamiento de nuevas construcciones y ampliaciones siempre que se realicen en terrenos o locales propios y cuyo costo no sea superior al 50% del crédito solicitado.

El financiamiento máximo de capital de trabajo se limita al monto equivalente para cubrir la materia prima necesaria para tres meses de producción y el pago de la nómina correspondiente a dos meses; no se financia la adquisición de vehículos. El monto máximo de estos créditos es de Bs. 200.000.oo, son concedidos a intereses entre el 3% y el 6% anual; los plazos máximos son de diez años para maquinarias y equipos, y dos años para capital de trabajo, este último podrá ser hasta de cuatro años, cuando se constituya garantía real suficiente.

## 2.3.2. MODALIDADES DE FINANCIAMIENTO (PERIODO 1.979-1.983)

Política Crediticia de la Pequeña y Mediana Industria.- El Gabinete Económico en fecha 27 de Febrero de 1.979, modificó las condiciones para el financiamiento de los nuevos créditos, estableciendo para las ampliaciones de los créditos tasas mínimas del diez por ciento (10%) y un tiempo máximo de amortización de nueve (9) años, con un año (1) de gracia.

También debe señalarse que motivado a la recesión económica en el mercado financiero, CORPOINDUSTRIa sinceró sus tasas de interes y ha otorgado créditos que han llegado a un máximo de un diez y medio por ciento (10 1/2%) anual sobre saldo, dando plazo de amortización para maquinaria hasta diez (10) años, terreno y construcción hasta quince años, (con un quince por ciento de inicial sobre los galpones industriales pertenecientes a CORPOINDUSTRIA), para capital de trabajo hasta 180 días, este último renovable cada seis meses con abono del 25%.

En el Anexo No. 3 , encontrarán en detalle las condiciones necesarias para optar a los créditos de CORPOINDUSTRIA en la actualidad.

## 2.4 BANCO INDUSTRIAL DE VENEZUELA

El Banco Industrial de Venezuela se funda en 1.937 bajo la Presidencia del General López Contreras, como una de las primeras medidas institucionales de apoyo y promo-- ción a la industria.

Son filiales del Banco Industrial de Venezuela los Bancos de Fomento Regional del Zulia, Guayana, Coro, Los Andes.

No se puede considerar en el presenta análisis los créditos otorgados al sub-sector Pequeña y Mediana Industria por el Banco Industrial y sus filiales, esto es debido, a que dada su naturaleza de ente bancario no está al alcance de los pequeños y medianos empresarios, sino de la gran empresa, por lo que nunca se encontró entre sus prioridades la asistencia a estos sub-sectores, consecuentemente fué necesaria la creación de --- CONAFIN (1.959) y CORPOINDUSTRIA (1.974) para atender las necesidades de financiamiento de los pequeños y medianos empresarios.

También es necesario mencionar que tanto durante el período de CONAFIN y CORPOINDUSTRIA, se han realizado Convenios, lo que significa que estos organismos depositan un monto determinado en el Banco Industrial y sus filiales, y éstos a su vez colocan el 60% ó 70% para destinarlo al sector en cuestión. Esto no ha sido analizado en el presente trabajo, dado que no constituye un monto representativo, así tenemos que para el período Junio/74 a Diciembre/78, el total invertido por Corpoin-

dustria en créditos fué de Bs. 2.518.000.000, y por concepto de Convenios entre Corpoindustria y el Banco Industrial y sus filiales la cifra asignada fué de Bs. 34.000.000,oo, lo que significa el 1.34% del total mencionado.

## 3. PERIODOS OBJETO DE ANALISIS EN MATERIA DE FINANCIAMIENTO

3.1 1.969 - 1.973

3.2 1.974 - 1.978

3.3 1.979 - 1.983

## 3.1. PERIODO 1.969-1.973

A manera descriptiva, tenemos que para 1.969, la situación crediticia al sub-sector de la pequeña y mediana industria estuvo desglosado de la siguiente manera: (*)

| ENTIDAD | CREDITOS N° | CREDITOS MONTO |
|---|---|---|
| Banco Industrial de Venezuela | 44 | 4.618.490 |
| Banco Nacional de Descuento | 9 | 1.200.000 |
| Banco Republica | 2 | 350.000 |
| Banco de Fomento Comercial de Venezuela | 3 | 300.000 |
| Banco de Fomento Regional Los Andes | 1 | 50.000 |
| C.A. Venezolana de Desarrollo | 2 | 410.000 |
| Banco Latinoamericano de Venezuela | 1 | 250.000 |
| Corporación Venezolana de Fomento. | 13 | 6.115.850 |
| Comisión Nacional de Financiamiento. | 408 | 14.740.299 |
| TOTAL | 483 | Bs.28.034.639 |

Queremos así resaltar el hecho de que el financiamiento a este sub-sector está dado principalmente por CONAFIN y C.V.F., en el caso de la C.V.F., el financiamiento crediticio está dirigido a la mediana industria principalmente, situación que se proyecta durante todos los quinquenios - 1.969 - 73 y 1.974 - 79.

(*) Memoria y Cuenta. Conafin. Ministerio de Fomento. 1969.-

Analizando los dos organismos fundamentales de financiamiento crediticio estatal, encontramos que en la medida que la C.V.F. incrementa sus aportes al Sub-Sector Pequeña y Mediana Industria, Conafin los reduce considerablemente, otorgando para 1973 unicamente Bs. 1.851.000 Vs. Bs. 21.487.693 aportados por CVF, a pesar de esto Conafin otorga 43 créditos para 1973 mientras que la C.V.F. sólo 19 créditos.

La baja actividad crediticia que se observa para 1973 es consecuencia de la eliminación desde el año 1971 - del aporte anual que el Ejecutivo Nacional aseguraba a la Comisión a través del Ministerio de Fomento.

Durante el período 1969-73 Conafin aportó al Sub-Sector Pequeña y Mediana Industria la suma de Bs. 55.971.553 otorgando 1.074 créditos, mientras que la C.V.F., otorgó 65 créditos alcanzando un monto para el período de Bs. 49.106.276; el 70% de los aportes de CONAFIN estuvieron dirigidos a empresas medianas, y el 30% a empresas pequeñas.

A continuación analizaremos estos aportes por sector:

Total de Créditos Otorgados a la Pequeña y Mediana Industria en el Período 1969-1973 por la CVF y CONAFIN

| | Nº | MONTO | % |
|---|---|---|---|
| Industria Tradicional | 663 | 64.445.219 | 61.0 |
| Industria Intermedia | 109 | 8.997.572 | 9.0 |
| Industria Mecánica | 187 | 18.856.377 | 18.0 |
| Grupo Residual | 180 | 12.782.203 | 12.0 |
| TOTAL | 1.139 | 105.081.371 | 100.0 |

El sector tradicional ha recibido el 61% del financiamiento crediticio estatal, en donde destaca principalmente la industria alimenticia, seguido por la industria de la confección.

La industria mecánica, con el 18% de aporte crediticio, y en donde resalta en importancia el renglón metálico que incluye los talleres.

La industria de bienes intermedios ha recibido el 12% del financiamiento crediticio del estado, siendo el renglón de mayor importancia, la industria química.

Por último tenemos, las artes gráficas en el grupo residual.

Como mencionamos anteriormente el aporte crediticio del estado estaba orientado principalmente a empresas establecidas, y principalmente a cubir necesidades de capital de trabajo, dado que por las características de este sub-sector es aquí donde se presentan los problemas de mayor relevancia.

Existe en este período una tendencia a otorgar mayores financiamientos a empresas promocionales lo cual apreciamos claramente en el cuadro N° 22.

Podemos asegurar que durante este período se completa la primera fase del proceso de sustitución de importaciones, si observamos el cuadro N° 7, tenemos que para 1970 la industria tradicional participa con el 41.1% del valor bruto de producción y la industria intermedia con el 40.6% y para 1.979, la industria tradicional participa con el 32.9% VS. 46.0% para la industria intermedia. Los cambios estructurales se trasladan al sector mecánico que empieza a experimentar notables avances y las industrias intermedias ya han comenzado el proceso sustitutivo.

## CUADRO N°18

### CREDITOS OTORGADOS AL SECTOR DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA

( 1969 - 1973 )

| | 1969 | | 1970 | | 1971 | | 1972 | | 1973 | | TOTAL | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO |
| Alimenticio | 67 | 6.175.500 | 56 | 1.278.995 | 9 | 1.426.221 | 19 | 9.044.120 | 15 | 11.493.255 | 170 | 29.418.171 |
| Corte Industrial | 5 | 322.800 | 4 | 63.700 | 3 | 71.036 | - | - | - | - | 12 | 457.586 |
| Alimentos para animales | 1 | 25.000 | - | - | - | - | - | - | - | - | 1 | 25.000 |
| Alpargatería | 3 | 26.000 | 6 | 51.000 | 3 | 36.000 | - | - | - | - | 14 | 113.000 |
| Artes Gráficas | 17 | 1.367.500 | 17 | 1.284.385 | 12 | 1.025.768 | 5 | 136.286 | 4 | 74.907 | 55 | 4.958.846 |
| Armadería | 8 | 175.000 | 8 | 162.000 | 6 | 1.092.075 | - | - | - | - | 22 | 1.429.075 |
| Bebidas Refrescantes | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Cerámica | 3 | 18.000 | 1 | 250.000 | - | - | - | - | - | - | 4 | 268.000 |
| Confección | 50 | 1.529.925 | 43 | 1.392.679 | 13 | 1.556.195 | 15 | 465.511 | 10 | 593.797 | 131 | 5.538.107 |
| Cuero y sus Productos | 4 | 251.000 | 7 | 408.000 | 3 | 59.763 | 2 | 18.946 | - | - | 16 | 737.709 |
| Calzados | 17 | 928.000 | 9 | 876.000 | 25 | 2.003.227 | 20 | 1.344.591 | 1 | 100.000 | 72 | 5.251.818 |
| Construcción Gas, eléctrica | 4 | 64.000 | 2 | 330.000 | 1 | 190.000 | 3 | 288.406 | 2 | 50.000 | 12 | 922.406 |
| Centro Explotación | - | - | 1 | 25.000 | - | - | 1 | 46.067 | - | - | 2 | 71.067 |
| Caña de Azúcar | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Construcción maquinarias | 2 | 50.000 | - | - | 2 | 750.000 | 1 | 82.483 | 3 | 557.750 | 8 | 1.440.233 |
| Industria, Radio y Telev. | 2 | 350.000 | 1 | 100.000 | 1 | 242.602 | - | - | - | - | 4 | 692.602 |
| Joyas | 5 | 110.000 | - | - | 5 | 119.368 | 1 | 85.373 | - | - | 11 | 314.741 |
| Jabones | 1 | 150.000 | 1 | 500.000 | - | - | 1 | 102.624 | - | - | 3 | 752.624 |
| Material de Construcción | 10 | 544.000 | 14 | 424.671 | 13 | 812.690 | - | - | - | - | 46 | 1.582.261 |
| Molinos - Molienda | 10 | 412.000 | 9 | 171.000 | 6 | 150.536 | - | - | - | - | 35 | 733.536 |
| Maderas | 13 | 975.000 | 3 | 284.401 | 7 | 3.100.824 | 2 | 120.501 | 1 | 1.374.000 | 26 | 5.824.786 |
| Mobiliario - Tapicería | 45 | 1.254.555 | 20 | 452.000 | 9 | 390.979 | 11 | 449.817 | 5 | 168.036 | 80 | 2.716.387 |
| Metálicos - Talleres | 52 | 2.856.893 | 48 | 4.894.597 | 16 | 1.660.248 | 9 | 1.649.005 | 6 | 1.745.658 | 129 | 12.015.389 |
| Papel | 3 | 390.000 | - | - | 1 | 36.187 | 2 | 1.150.924 | 1 | 1.850.000 | 7 | 3.429.111 |
| Tejidos | 9 | 192.239 | 18 | 2.176.000 | 19 | 2.996.385 | - | - | - | - | 46 | 5.364.624 |
| Química | 10 | 786.750 | 4 | 573.000 | 8 | 709.773 | 4 | 248.560 | 2 | 200.840 | 28 | 2.522.923 |
| Talleres | - | - | 1 | 10.000 | - | - | - | - | 2 | 3.403.255 | 3 | 3.413.255 |
| Textiles | 17 | 517.440 | 7 | 748.224 | 5 | 2.578.892 | 3 | 487.612 | 2 | 519.040 | 35 | 4.851.212 |
| Turísticos | 2 | 35.000 | - | - | - | - | - | - | - | - | 2 | 35.000 |
| Vidrios | 44 | 2.046.577 | 45 | 2.034.406 | 34 | 3.371.250 | 1 | 181.091 | 1 | 105.033 | 125 | 7.788.357 |
| Minerales no metálicos | - | - | - | - | 1 | 100.000 | 4 | 138.583 | 7 | 570.886 | 12 | 809.469 |
| Transporte | - | - | - | - | 1 | 227.780 | 4 | 442.613 | 2 | 903.655 | 7 | 1.579.048 |
| Muebles Básicos | - | - | - | - | - | - | - | - | 1 | 25.000 | 1 | 25.000 |
| TOTALES : | 421 | 20.856.140 | 225 | 18.483.059 | 215 | 25.518.851 | 118 | 16.483.173 | 72 | 23.740.112 | 1139 | 105.081.371 |

FUENTE: MEMORIA Y CUENTA. MINISTERIO DE FOMENTO. DIRECCION DE ESTADISTICA. C.V.F..

# CUADRO N° 19

## CREDITOS OTORGADOS POR CONAFIN

( 1969 - 1973 )

| | 1969 | | 1970 | | 1971 | | 1972 | | 1973 | | TOTAL | | PARTICIPACIONES | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | Pequeña | Med |
| Alimentícios | 66 | 1.309.730 | 55 | 1.072.141 | 19 | 1.426.221 | 24 | 1.480.695 | 6 | 197.277 | 164 | 5.956.064 | 45.1 | 54.9 |
| Agro Industrial | 2 | 322.000 | 4 | 63.700 | 3 | 71.086 | - | - | - | - | 12 | 457.586 | 89.5 | 10.5 |
| Industrias para Centrales | 1 | 25.000 | - | - | - | - | - | - | - | - | 1 | 25.000 | 100.0 | - |
| Agropecuaria | 3 | 26.000 | 6 | 51.000 | 5 | 36.000 | - | - | - | - | 14 | 113.000 | 100.0 | - |
| Agro Forestal | 14 | 417.500 | 14 | 486.040 | 9 | 825.768 | 5 | 136.286 | 4 | 74.907 | 46 | 1.940.501 | 39.6 | 60.4 |
| Agro Pesquero | 8 | 175.000 | 8 | 162.000 | 6 | 1.092.075 | - | - | - | - | 22 | 1.429.075 | 25.0 | 75.0 |
| Industrial | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Industrias Exportadoras | 3 | 18.000 | 1 | 250.000 | - | - | - | - | - | - | 4 | 268.000 | 6.7 | 93.3 |
| Minería | 50 | 1.529.225 | 42 | 1.308.943 | 13 | 1.556.195 | 14 | 345.511 | 8 | 122.602 | 128 | 4.902.276 | 32.6 | 67.4 |
| Construcción | 4 | 251.000 | 7 | 406.000 | 3 | 59.763 | 2 | 18.946 | - | - | 16 | 737.709 | 29.5 | 70.5 |
| Textil y sus Productos | 17 | 928.000 | 9 | 876.000 | 25 | 2.003.227 | 19 | 964.591 | 1 | 100.000 | 71 | 4.872.818 | 13.2 | 86.7 |
| Talleres | 4 | 64.000 | 2 | 330.000 | 1 | 190.000 | 3 | 288.406 | 2 | 50.000 | 12 | 922.406 | 87.6 | 12.4 |
| Abastecimiento por Eléctrica | - | - | 1 | 25.000 | - | - | 1 | 46.067 | - | - | 2 | 71.067 | 35.2 | 64.8 |
| Agua Embotellada | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Cine de Arriba | - | - | - | - | 1 | 500.000 | 1 | 82.483 | 2 | 57.750 | 5 | 690.233 | 15.6 | 84.4 |
| Construcción maquinarias | 2 | 50.000 | - | - | 1 | 242.602 | - | - | - | - | 4 | 692.602 | - | 100.0 |
| Electrónica, Radio, Telev. | 2 | 350.000 | 1 | 100.000 | 5 | 119.368 | 1 | 85.373 | - | - | 11 | 314.741 | 73.0 | 27.0 |
| Otras | 5 | 110.000 | - | - | - | - | 1 | 102.624 | - | - | 6 | 752.624 | - | 100.0 |
| Comercio | 1 | 150.000 | 1 | 500.000 | 13 | 812.690 | - | - | - | - | 40 | 1.582.352 | 55.2 | 44.8 |
| Industrias de Construcción | 10 | 344.900 | 14 | 424.671 | 6 | 150.536 | - | - | - | - | 33 | 733.536 | 73.3 | 26.7 |
| Industrias Químicas | 13 | 412.000 | 9 | 171.000 | 3 | 234.403 | 1 | 89.800 | - | - | 37 | 1.072.769 | 77.7 | - |
| Industrias Metálicas | 11 | 675.000 | 2 | 53.565 | 9 | 390.979 | 11 | 449.817 | 3 | 189.036 | 86 | 2.716.357 | 54.4 | 45.6 |
| Industrias | 45 | 1.254.555 | 20 | 483.000 | 14 | 758.446 | 6 | 448.661 | 4 | 182.333 | 121 | 4.177.670 | 33.1 | 66.9 |
| Industrias - Tapicería | 51 | 1.858.883 | 46 | 2.991.347 | 1 | 38.187 | 1 | 450.924 | - | - | 5 | 879.111 | - | 100.0 |
| Industrias - Talleres | 3 | 300.000 | - | - | 19 | 2.996.305 | - | - | - | - | 46 | 5.284.624 | 9.9 | 90.1 |
| Industrias | 9 | 100.259 | 18 | 2.176.000 | 8 | 709.773 | 4 | 248.500 | 2 | 200.840 | 28 | 2.522.923 | 11.9 | 88.1 |
| Industrias | 18 | 708.750 | 4 | 575.000 | - | - | - | - | - | - | 1 | 10.000 | 100.0 | - |
| Industrias | - | - | 1 | 10.000 | 4 | 256.881 | 2 | 487.612 | 1 | 19.040 | 32 | 2.029.197 | 89.1 | 10.9 |
| Industrias | 17 | 817.440 | 7 | 748.224 | - | - | - | - | - | - | 2 | 25.000 | 100.0 | - |
| Industrias | 2 | 35.000 | - | - | - | - | 1 | 181.091 | 1 | 105.033 | 175 | 7.783.325 | 21.1 | 78.9 |
| Industrias | 44 | 2.046.577 | 45 | 2.084.406 | 34 | 3.371.250 | 4 | 138.583 | 6 | 370.886 | 13 | 509.469 | 24.0 | 76.0 |
| Industrias | - | - | - | - | - | - | 3 | 204.446 | 1 | 108.655 | 4 | 208.102 | 8.0 | 92.0 |
| Industrias no metálicas | - | - | - | - | - | - | - | - | 1 | 25.000 | 1 | 25.000 | 100.0 | - |
| Transporte | - | - | - | - | - | - | | | | | | | | |
| Otros Bienes | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | 405 | 14.740.090 | 317 | 15.290.039 | 200 | 17.841.846 | 105 | 6.290.483 | 43 | 1.951.805 | 1074 | 55.971.553 | 28.8 | 70.2 |

FUENTE: MEMORIA Y CUENTA - MINISTERIO DE FOMENTO

# CUADRO N° 20

CREDITOS OTORGADOS A LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA - C.V.F.

(1969 - 1973)

| | 1969 | | 1970 | | 1971 | | 1972 | | 1973 | | TOTAL | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO |
| [illegible] y Bebidas | 7 | 4.365.850 | 1 | 206.854 | - | - | 5 | 7.563.425 | 9 | 11.325.978 | 22 | 23.462.107 |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | 2 | 3.403.255 | 2 | 3.403.255 |
| [illegible] | - | - | - | - | 2 | 2.322.015 | - | - | 1 | 500.000 | 3 | 2.822.015 |
| [illegible] | - | - | 1 | 53.736 | - | - | 1 | 120.000 | 1 | 371.135 | 3 | 544.871 |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | 1 | 380.000 | - | - | 1 | 380.000 |
| [illegible] | 2 | 300.000 | 1 | 200.835 | 4 | 2.366.421 | 1 | 30.761 | 1 | 1.374.096 | 9 | 4.272.017 |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | 1 | 700.000 | 1 | 1.850.000 | 2 | 2.550.000 |
| [illegible] | 3 | 1.250.000 | 3 | 768.345 | 1 | 1.000.000 | - | - | - | - | 7 | 3.018.345 |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] | - | - | - | - | 1 | 100.000 | - | - | 1 | 200.000 | 2 | 300.000 |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] | 1 | 200.000 | 2 | 1.963.250 | 2 | 910.800 | 3 | 1.200.344 | 1 | 1.563.325 | 9 | 5.837.719 |
| [illegible] | - | - | - | - | 1 | 250.000 | - | - | 1 | 500.000 | 2 | 750.000 |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] | - | - | - | - | 1 | 227.780 | 1 | 238.167 | 1 | 800.000 | 3 | 1.265.947 |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| TOTALES | 13 | 6.115.850 | 8 | 3.193.020 | 12 | 7.677.016 | 13 | 10.232.697 | 19 | 21.487.693 | 65 | 49.106.276 |

FUENTE: División de Estadísticas -CVF

CUADRO N°21

FINANCIAMIENTO OTORGADO A EMPRESAS EXISTENTES
(CVF - CONAFIN)
(1969-1973)

| | 1969 | 1970 | 1971 | 1972 | 1973 |
|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL: | 18.030.923 | 14.939.239 | 20.608.441 | 12.997.834 | 17.926.397 |
| | % | % | % | % | % |
| CAPITAL DE TRABAJO | 53.2 | 57.2 | 51.2 | 69.5 | 53.3 |
| MAQUINARIA Y EQUIPO | 44.7 | 37.3 | 36.7 | 25.2 | 44.2 |
| OTRAS | 2.1 | 5.5 | 12.1 | 5.3 | 2.5 |

FUENTE: División de Estadísticas -CVF
Presidencia de Corpoindustria - Asesor Econ. Pedro Burguillos

CUADRO Nº 22

FINANCIAMIENTO OTORGADOS A EMPRESAS PROMOCIONALES

(CVF-CONAFIN)
(1969 - 1973)

| | 1969 | 1970 | 1971 | 1972 | 1973 |
|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL: | 2.825.226 | 3.543.820 | 4.910.421 | 3.525.346 | 5.413.101 |
| | % | % | % | % | % |
| CAPITAL DE TRABAJO | 21.8 | 20.6 | 17.7 | 24.7 | 23.6 |
| MAQUINARIA Y EQUIPO | 69.3 | 72.5 | 73.1 | 65.0 | 66.5 |
| OTRAS | 8.9 | 6.9 | 9.2 | 10.3 | 9.9 |

FUENTE: División de Estadísticas - CVF
Presidencia de Corpoindustria - Asesor Econ. Pedro Burguillos

CUADRO N° 23

RECUPERACION DE LA CARTERA CREDITICIA

( 1969 - 1973 )

(CVF-CONAFIN)

| | 1969 | 1970 | 1971 | 1972 | 1973 |
|---|---|---|---|---|---|
| % DE RECUPERACION SOBRE EL TOTAL ACREDITADO | 55.75% | 68.7% | 55.12% | 62.3% | 66.1% |

FUENTE: División de Estadísticas - CVF
Presidencia de Corpoindustria - Asesor Econ.Pedro Burguillos

## 3.2. PERIODO 1974-1978

Este período es decisivo para el sub-sector de la pequeña y mediana industria, y el hecho que marca el inicio de este período es la creación de la Corporación para el Desarrollo de la Pequeña y Mediana Industria a principios de 1974.

Para el período 2 de julio al 31 de diciembre de 1974, CORPOINDUSTRIA otorgó 340 préstamos por un monto de Bs. 105.583.032, dirigidos hacia una mayor utilización de la capacidad instalada en industrias ya establecidas, ampliaciones y promoción de nuevas empresas. Dichos recursos fueron concedidos para ser utilizados en capital de trabajo (materia prima, mano de obra y otros gastos de operación), compra de maquinarias y equipos, adquisición de terrenos y construcción de edificaciones industriales. La sectorización de los créditos otorgados por el Estado durante este período fué la siguiente:

Total de Créditos Otorgados por la CVF y CORPOINDUSTRIA (1.974 - 1.978)

| | Número | M o n t o | % |
|---|---|---|---|
| Industria Tradicional | 572 | 495.404.638 | 27 |
| Industria Intermedia | 364 | 585.791.412 | 32 |
| Industria Mecánica | 388 | 560.314.138 | 31 |
| Grupo Residual | 221 | 180.592.381 | 10 |
| T O T A L: | 1545 | 1.822.102.569 | |

Corroborando lo mencionado en páginas anteriores y como consecuencia de un cierto grado de profundización en el proceso de industrialización venezolano, observamos el apoyo que se ofrece al sector mecánico y a la industria de bienes intermedios, lo que constituye una segunda fase en el proceso de sustitución de importaciones.

En la práctica, los países de insuficiente desarrollo industrial comprometen la mayor parte de sus esfuerzos financieros en la promoción de las ramas industriales tradicionales de alimentos, vestidos, bebidas, tabacos, calzado, muebles, actividades que normalmente son atendidas por pequeñas y medianas empresas dada la escasa complejidad de sus respectivos procesos productivos.

./...

Sigue siendo determinante la asistencia crediticia al renglón alimentos, confección y muebles y accesorios dentro de la industria tradicional.

En la industria intermedia el mayor apoyo es ofrecido al sector productos minerales y a la industria química.

En la industria mecánica se observa claramente la mayor incidencia crediticia en el renglón de productos metálicos, material de transporte y maquinarias.

La industria de las artes gráficas sigue conservando su importancia relativa en el otorgamiento de financiamiento.

Vale la pena mencionar que a partir del año 1976 se observa un crecimiento considerable en el número de nuevas unidades industriales, esto es, producto de la política crediticia que tiene como objetivo la promoción de nuevas industrias lo cual se aprecia en los Cuadros Nos. 1 y 2.

El monto promedio de un crédito fué de Bs. 1.179.354 para el período de 1974-1978, vs. Bs. 92.258,00 que era el promedio para el período analizado anteriormente.

Se observa un buen promedio en la tasa de recuperación sobre el total acreditado, situándose en 60.1% para 1978.

# CUADRO N° 24

## CREDITOS OTORGADOS A LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA - CONSOLIDADO

( 1974 - 1978 )

| | 1974 | | 1975 | | 1976 | | 1977 | | 1978 | | TOTAL | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO |
| Industrias Tradicionales | 194 | 50.955.824 | 24 | 161.951.719 | 62 | 97.541.011 | 66 | 128.173.751 | 32 | 56.782.864 | 572 | 495.404.638 |
| [illegible] | 4 | 20.955.517 | 8 | 73.317.746 | 29 | 56.080.875 | 41 | 82.927.565 | - | - | 215 | 262.564.223 |
| [illegible] | 3 | 1.121.563 | 6 | 2.057.214 | - | - | - | - | - | - | 10 | 3.178.877 |
| [illegible] | 1 | 50.000 | 1 | 65.000 | - | - | - | - | - | - | 2 | 115.000 |
| [illegible] | 15 | 9.540.757 | 20 | 37.454.740 | 10 | 15.273.963 | 2 | 12.026.370 | 5 | 11.100.740 | 49 | 84.494.573 |
| [illegible] | 23 | 4.564.992 | 30 | 6.490.401 | 5 | 7.402.022 | 7 | 5.826.953 | 3 | 3.695.517 | 68 | 27.980.885 |
| [illegible] | 14 | 1.247.960 | 8 | 4.052.062 | 2 | 5.327.357 | 1 | 5.062.682 | 1 | 2.626.576 | 26 | 18.867.617 |
| [illegible] | 14 | 7.058.975 | 13 | 4.608.673 | 3 | 4.580.470 | 2 | 2.418.770 | - | - | 40 | 18.672.888 |
| [illegible] | 9 | 1.510.557 | 16 | 11.2[illegible]5.269 | 4 | 3.287.847 | 3 | 10.687.984 | 4 | 7.842.115 | 39 | 34.573.751 |
| [illegible] y Carbón | 41 | 5.887.983 | 61 | 22.390.914 | 9 | 5.573.544 | 3 | 9.223.469 | 2 | 1.977.288 | 114 | 45.037.898 |
| [illegible] y Madereras | 53 | 18.603.003 | 135 | 140.049.332 | 64 | 134.319.943 | 74 | 200.770.281 | 41 | 92.048.051 | 364 | 585.791.412 |
| Productos Intermedios | - | - | 6 | 3.522.309 | 3 | 24.412.241 | 2 | 4.556.495 | 2 | 8.246.152 | 13 | 38.737.198 |
| [illegible] y Cerámicas | - | - | - | - | 6 | 14.838.595 | 5 | 19.909.626 | 1 | 894.205 | 12 | 35.642.426 |
| Sustancias Químicas Industr. | 22 | 7.164.357 | 44 | 48.459.765 | 7 | 12.306.352 | 7 | 19.853.307 | 7 | 18.886.648 | 87 | 107.170.429 |
| Otros productos Químicos | - | - | 3 | 873.047 | 2 | 5.382.085 | - | - | 1 | 2.971.357 | 5 | 9.226.487 |
| [illegible] del Petróleo y Carbón | 2 | 2.762.099 | 8 | 11.991.566 | 2 | 3.456.337 | 4 | 13.539.616 | 2 | 3.276.321 | 17 | 35.025.941 |
| [illegible] | - | - | - | - | 8 | 14.071.480 | 8 | 34.546.408 | 5 | 8.068.907 | 21 | 56.686.825 |
| Productos Plásticos | - | - | - | - | - | - | 3 | 9.972.853 | - | - | 3 | 9.972.853 |
| [illegible] de Vidrio, Loza y Porc. | - | - | - | - | - | - | 1 | 194.951 | 1 | 1.396.346 | 2 | 1.591.297 |
| Metales y Productos de Metal | - | - | - | - | 24 | 41.677.808 | 32 | 69.184.070 | 20 | 41.095.466 | 157 | 204.866.610 |
| Otros productos Minerales no met. | 20 | 4.550.267 | 61 | 48.358.916 | 11 | 34.456.570 | 1 | 17.692.273 | 2 | 7.212.649 | 25 | 63.489.572 |
| Industrias Básicas Hierro-Acero | 6 | 4.127.080 | - | - | 1 | 5.218.399 | 5 | 11.320.666 | - | - | 22 | 40.882.798 |
| [illegible] básicas de met. no fe. | - | - | 16 | 26.843.727 | 63 | 153.321.318 | 73 | 182.923.409 | 30 | 60.412.648 | 383 | 560.314.108 |
| Industrias Metálicas | 68 | 24.257.793 | 158 | 139.398.970 | 34 | 80.524.867 | 41 | 87.918.389 | 12 | 26.614.028 | 210 | 286.838.135 |
| [illegible] Metálicas | 26 | 14.660.767 | 97 | 73.625.882 | 15 | 31.774.471 | 14 | 45.362.139 | 5 | 8.221.943 | 65 | 183.931.404 |
| [illegible] | 8 | 4.949.613 | 22 | 15.623.238 | 7 | 14.221.714 | 4 | 27.037.871 | 7 | 18.716.652 | 50 | 84.130.248 |
| [illegible] | 4 | 555.325 | 22 | 23.668.383 | 7 | 23.700.266 | 10 | 22.605.010 | 6 | 6.860.025 | 63 | 189.858.760 |
| [illegible] de Transporte | 14 | 4.301.786 | 26 | 26.452.267 | 23 | 26.599.768 | 14 | 40.340.386 | 9 | 13.506.414 | 221 | 180.592.881 |
| [illegible] | 75 | 25.561.921 | 95 | 74.584.292 | 14 | 10.312.610 | 1 | 13.778.619 | 6 | 9.315.852 | 185 | 55.035.050 |
| [illegible] | 26 | 6.780.074 | 47 | 14.847.895 | - | - | 1 | 4.679.963 | 2 | 1.936.453 | 4 | 6.616.426 |
| Equipo Científ. Fotg. y Optico | - | - | - | - | 14 | 16.287.158 | 3 | 21.881.799 | 1 | 2.254.104 | 112 | 118.940.905 |
| Otras Industrias Manufactureras | 47 | 18.781.447 | 48 | 59.736.397 | | | | | | | | |
| TOTALES | 351 | 119.378.341 | 636 | 515.984.313 | 317 | 411.782.109 | 223 | 552.207.828 | 112 | 222.749.977 | 1543 | 1.822.102.568 |

FUENTE: DIVISION DE ESTADISTICAS - CVF

MEMORIA Y CUENTA - MINISTERIO DE FOMENTO

FUENTE: MEMORIA Y CUENTA
MINISTERIO DE FOMENTO
AÑOS: 1974-1975-1976-1977-1978

## CREDITOS OTORGADOS A LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA- CORFOINDUSTRIA

( 1974 - 1978 )

| | 1974 | | 1975 | | 1976 | | 1977 | | 1978 | | TOTAL | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO |
| Industrias Tradicionales | 159 | 43.112.003 | 244 | 151.715.892 | 97 | 84.201.581 | 64 | 119.616.111 | 11 | 53.185.352 | 575 | 451.327.729 |
| Alimentos | 41 | 14.643.196 | 81 | 64.381.919 | 25 | 43.461.722 | 39 | 74.369.323 | 16 | 25.655.608 | 202 | 222.511.768 |
| Bebidas | 4 | 1.121.563 | 6 | 2.057.314 | - | - | - | - | - | - | 10 | 3.178.877 |
| Tabaco | 1 | 50.000 | 1 | 65.000 | - | - | - | - | - | - | 2 | 115.000 |
| Textil | 11 | 8.540.757 | 29 | 37.454.740 | 10 | 15.273.963 | 2 | 12.026.370 | 5 | 11.188.748 | 47 | 84.484.578 |
| Vestuario | | | 33 | 6.499.401 | 5 | 7.402.022 | 7 | 5.826.953 | 3 | 3.695.517 | 48 | 27.423.893 |
| Cuero y Pieles | 14 | 1.247.960 | 8 | 4.333.062 | 2 | 5.337.357 | 1 | 5.062.662 | 1 | 2.826.576 | 26 | 18.807.617 |
| Calzado | 16 | 7.065.975 | 19 | 4.608.673 | 3 | 4.580.470 | 2 | 2.418.770 | - | - | 40 | 18.673.888 |
| Madera y Corcho | 5 | 1.510.557 | 16 | 11.245.269 | 4 | 3.287.847 | 8 | 10.687.964 | 4 | 7.842.115 | 37 | 34.571.752 |
| Muebles y Accesorios | - | .887.983 | | .370.514 | 8 | 4.858.140 | 5 | 9.223.469 | 2 | 1.977.388 | 21 | 42.317.494 |
| Industrias Intermedias | 59 | 18.603.803 | 135 | 140.049.332 | 66 | 134.719.945 | 73 | 197.031.281 | 41 | 52.048.051 | 374 | 582.452.412 |
| Papel y Celulosa | - | - | 6 | 3.522.309 | 3 | 2.412.241 | 2 | 4.556.496 | 2 | 8.246.152 | 13 | 18.737.198 |
| Sustancias Químicas Industriales | - | - | - | - | 6 | 14.838.395 | 4 | 16.170.626 | 1 | 894.205 | 11 | 31.903.426 |
| Otros Productos Químicos | 22 | 7.169.357 | 44 | 48.459.765 | 7 | 12.806.352 | 7 | 19.853.307 | 7 | 18.886.648 | 87 | 107.170.429 |
| Derivados del Petróleo y del Carbón | - | - | 2 | 873.047 | 2 | 5.382.083 | - | - | 1 | 2.971.357 | 5 | 9.226.487 |
| Caucho y sus Productos | 2 | 2.762.099 | 6 | 11.991.568 | 2 | 3.456.337 | 5 | 13.539.616 | 2 | 3.276.321 | 17 | 35.025.941 |
| Fabricación de Productos Plásticos | - | - | - | - | 8 | 14.071.480 | 8 | 34.546.438 | 5 | 8.068.907 | 21 | 56.686.825 |
| Artículos de barro, losa y porcelana | - | - | - | - | - | - | 3 | 9.972.833 | - | - | 3 | 9.972.833 |
| Vidrios y Productos de Vidrio | - | - | - | - | - | - | 1 | 194.951 | 1 | 1.396.346 | 2 | 1.591.297 |
| Otros Productos de minerales no metálicos | 20 | 4.550.267 | 61 | 48.358.916 | 24 | 41.677.888 | 32 | 69.184.073 | 20 | 41.095.466 | 157 | 204.866.610 |
| Industrias Básicas de Hierro y Acero | 6 | 4.127.080 | - | - | 11 | 34.456.570 | 6 | 17.692.273 | 2 | 7.212.649 | 25 | 63.488.572 |
| Industrias Básicas de Metales no Ferrosos | - | - | 16 | 26.843.727 | 1 | 5.218.399 | 5 | 11.320.668 | - | - | 22 | 43.382.794 |
| Industrias Metálicas | 60 | 21.292.683 | 157 | 137.398.970 | 63 | 153.321.315 | 74 | 181.026.416 | 30 | 60.417.848 | 384 | 553.457.235 |
| Productos Metálicos | 36 | 14.650.767 | 87 | 73.625.082 | 34 | 83.524.867 | 41 | 87.918.369 | 21 | 26.614.028 | 219 | 276.333.133 |
| Maquinarias | 7 | 2.614.980 | 22 | 15.623.238 | 15 | 31.774.471 | 15 | 45.362.139 | 5 | 8.221.943 | 64 | 103.596.771 |
| Equipo Eléctrico | 4 | .355.625 | 23 | 23.698.383 | 7 | 14.321.714 | 9 | 27.037.871 | 7 | 18.716.652 | 50 | 84.130.245 |
| Material de Transporte | 13 | 3.671.311 | 25 | 24.452.267 | 7 | 23.700.266 | 9 | 20.708.017 | 6 | 6.860.025 | 60 | 79.391.886 |
| Grupo Residual | 71 | 22.573.643 | 95 | 74.584.292 | 28 | 26.599.789 | 14 | 40.940.286 | 9 | 13.506.414 | 217 | 177.604.503 |
| Artes Gráficas | 27 | 6.192.196 | 47 | 14.847.895 | 14 | 10.312.610 | 10 | 13.778.619 | 6 | 9.315.852 | 104 | 54.447.172 |
| Grupo Científico, Fotográfico y Optico | - | - | - | - | - | - | 2 | 4.679.968 | 2 | 1.936.458 | 4 | 6.616.426 |
| Otras Industrias Manufactureras | 44 | 16.381.447 | 48 | 59.736.397 | 14 | 16.287.158 | 2 | 21.881.799 | 1 | 2.254.104 | 109 | 116.540.905 |
| TOTALES: | 349 | 105.583.032 | 631 | 503.748.486 | 216 | 398.442.552 | 225 | 538.014.194 | 211 | 219.152.465 | 1.633 | 1.764.940.729 |

## CUADRO N°26

CREDITOS OTORGADOS A LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA - CVF

( 1974 - 1978 )

| | 1974 | | 1975 | | 1976 | | 1977 | | 1978 | | TOTAL | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO |
| [illegible] Bebidas | 2 | 6.342.321 | 3 | 9.235.827 | 4 | 12.619.153 | 2 | 3.557.642 | 1 | 3.597.512 | 13 | 40.352.455 |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | 1 | 500.000 |
| Confección | 1 | 500.000 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Calzado | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] y Corcho | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | 3 | 2.720.404 |
| [illegible] y Accesorios | 1 | 1.000.000 | 1 | 1.000.000 | 1 | 720.404 | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] Producción de Papel | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | 1 | 587.878 |
| [illegible], Peleterías y Cueros | 1 | 587.878 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Pieles y Cueros | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Productos de caucho | - | - | - | - | - | - | 1 | 3.739.000 | - | - | 1 | 3.739.000 |
| Sustancias y Productos químicos | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] del petróleo y carb. | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] metálico | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] metálicas básicas | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Productos metálicos (excep. máq.) | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | 1 | 2.334.633 |
| Construcción y rep. de máquinas | 1 | 2.334.633 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible], aparatos y acc. eléct. | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | 3 | 4.527.470 |
| [illegible] | 4 | 630.477 | 1 | 2.000.000 | - | - | 1 | 1.896.993 | - | - | 3 | 2.400.000 |
| [illegible] | 3 | 2.400.000 | - | - | - | - | - | - | - | - | | |
| TOTALES: | 11 | 13.795.309 | 5 | 12.235.827 | 5 | 13.339.557 | 4 | 14.193.635 | 1 | 3.597.512 | 26 | 57.161.840 |

FUENTE: DIVISION DE ESTADISTICAS - CVF

CUADRO N°27

FINANCIAMIENTO OTORGADOS A EMPRESAS EXISTENTES

( CVF - CORPOINDUSTRIA)

(1.974 - 1.978)

| | 1.974 | 1.975 | 1.976 | 1.977 | 1.978 |
|---|---|---|---|---|---|
| T O T A L BS. | 83.565.106 | 379.042.074 | 255.766.114 | 327.517.870 | 131.422.487 |
| | % | % | % | % | % |
| CAPITAL DE TRABAJO | 57.3 | 60.2 | 63.1 | 59.5 | 57.8 |
| MAQUINARIA Y EQUIPO | 39.5 | 35.7 | 33.0 | 34.9 | 36.3 |
| OTROS | 3.2 | 4.1 | 3.9 | 5.6 | 5.9 |

FUENTE: Division de Estadística - CVF

Presidencia de Corpoindustria - Asesor Econ. Pedro Burguillos

CUADRO N° 28

FINANCIAMIENTO OTORGADOS A EMPRESAS PROMOCIONALES

(CVF - CORPOINDUSTRIA)

(1.974 - 1.978)

| | 1.974 | 1.975 | 1.976 | 1.977 | 1.978 |
|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL BS. | 35.813.235 | 136.942.239 | 156.015.995 | 224.689.959 | 91.327.490 |
| | % | % | % | % | % |
| CAPITAL DE TRABAJO | 45.5 | 39.4 | 41.9 | 45.5 | 37.0 |
| MAQUINARIA Y EQUIPOS | 47.0 | 52.3 | 46.8 | 44.3 | 54.7 |
| OTROS | 7.5 | 8.3 | 11.3 | 10.2 | 8.3 |

FUENTE: División de Estadísticas - CVF
Presidencia de Corpoindustria - Asesor Econ. Pedro Burguillos

CUADRO N° 29

RECUPERACION DE LA CARTERA CREDITICIA

(1974 - 1978)

(CVF-CORPOINDUSTRIA)

| | 1974 | 1975 | 1976 | 1977 | 1978 |
|---|---|---|---|---|---|
| % DE RECUPERACION SOBRE EL TOTAL ACREDITADO | 57.3% | 56.2% | 62.1% | 64.5% | 60.1% |

FUENTE: División de Estadística - CVF
Presidencia de Corpoindustria - Asesor Econ. Pedro Burguillos

PERIODO 1979-1.983

Este período se inicia con una baja inversión crediticia para el Sub-Sector Pequeña y Mediana Industria en 1979, la cual estuvo en el orden de Bs. 71.183.000, situándose en los cuatro años posteriores en un promedio de Bs. -- 280.000.000 anuales.

Durante este período se reducen las inversiones en el mencionado Sub-Sector, debido a la llamada "Política de Enfriamiento de la Economía Nacional, según apreciamos en el Cuadro No. 1, observamos que entre 1978 y 1980 -- hay una reducción de 824 unidades industriales, en el renglón de Pequeñas Industrias; se aplica durante este Período 1979-1983 una amplia política de refinanciamiento de las deudas del sector, se observa una baja considerable en la tasa de recuperación de la cartera crediticia.

La distribución de los créditos por agrupaciones industriales para el Sub-Sector Pequeña y Mediana Industria durante este período 1979-1983 es la siguiente:

| | Nos. | MONTO (Bs.) | % |
|---|---|---|---|
| INDUSTRIAS TRADICIONALES | 251 | 385.111.811 | 32.0 |
| INDUSTRIAS INTERMEDIAS | 296 | 421.775.686 | 36.0 |
| INDUSTRIAS MECANICAS | 205 | 280.247.971 | 24.0 |
| GRUPO RESIDUAL | 90 | 95.533.718 | 8.0 |
| TOTAL | 842 | 1.182.669.186 | 100.0 |

En este Período sigue manteniendo su importancia relativa el sector de la industria intermedia, es importante esto, dado que el Subsector de la pequeña y mediana industria ha estado enfocado principalmente a la Industria Tradicional.

La participación de la Corporación Venezolana de Fomento es relativamente baja en este período, ya que existe muy poco financiamiento crediticio para el sector industrial.

El monto promedio por crédito está en el orden de Bs. 1.404.595 Vs. Bs. 1.179.354 para el período - anterior, aunque es de hacer notar que el límite del financiamiento es de diez millones de bolívares.

Se acentúa considerablemente en este período el financiamiento a empresas promocionales, siendo casi el 50% de los créditos otorgados.

Se aprecia una tendencia por parte de las empresas establecidas a la búsqueda de financiamiento para capital de trabajo.

## CUADRO N° 30

### CREDITOS OTORGADOS A LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA - CORPOINDUSTRIA

( 1979 - 1983 )

| | 1979 | | 1980 | | 1981 | | 1982 | | 1983 | | TOTAL | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO | N° | MONTO |
| [illegible] | 13 | 11.780.559 | 59 | 86.424.541 | 58 | 94.823.815 | 65 | 105.270.532 | 53 | 86.743.364 | 248 | 385.111.011 |
| [illegible] | 4 | 12.003.143 *) | 32 | 52.171.244 | 33 | 49.291.028 | 25 | 5[illegible].740.638 | 27 | 44.239.117 | 107 | 201.450.017 |
| [illegible] | - | - | 04 | 989.427 | 02 | 1.232.807 | 2 | 2.052.705 | 1 | 867.453 | 9 | 5.142.372 |
| [illegible] | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| [illegible] | 1 | 2.002.262 | 11 | 12.530.769 | 11 | 17.692.978 | 14 | 20.001.740 | 10 | 17.491.039 | 47 | 69.749.[illegible] |
| [illegible] | 4 | [illegible] | 03 | 721.359 | 01 | 50.000 | 1 | 526.352 | 1 | 734.937 | 10 | 2.721.972 |
| [illegible] y Pieles | 1 | 3.800.000 | 03 | 1.973.187 | 01 | 3.735.429 | 4 | 3.158.11 | 4 | 2.662.301 | 13 | 15.269.027 |
| [illegible] | - | - | 03 | 4.9[illegible].508 | 09 | 9.320.469 | 6 | 10.927.053 | 3 | 8.674.316 | 26 | 34.021.450 |
| [illegible] | 1 | 7.678.839 | 03 | 7.618.445 | 09 | 6.136.481 | 8 | 6.316.241 | 7 | 5.504.[illegible] | 32 | 27.[illegible] |
| [illegible] | 4 | 661.421 | 03 | 5.420.315 | 02 | 4.072.615 | 8 | 8.248.013 | 7 | 5.847.[illegible] | 24 | [illegible] |
| [illegible] | 13 | [illegible] | 13 | 10.[illegible] | 26 | 11.[illegible].838 | 26 | 111.118.380 | 20 | 91.[illegible] | [illegible] | 431.[illegible] |
| [illegible] | - | - | 01 | 2.153.476 | 01 | 234.597 | 1 | 122.237 | 1 | 383.270 | [illegible] | [illegible] |
| [illegible] industrial | - | - | 07 | 9.239.526 | 04 | 12.721.745 | 3 | 13.445.386 | 10 | 11.963.067 | 24 | 47.3[illegible].724 |
| [illegible] Químico | - | - | 10 | 8.193.030 | 11 | 27.135.329 | 14 | 24.446.156 | 21 | 21.098.936 | 56 | 75.881.471 |
| [illegible] petróleo y carbón | - | - | 02 | 2.220.263 | 02 | 3.563.038 | 4 | 4.533.566 | 4 | 3.654.355 | 12 | 13.779.227 |
| [illegible] y productos | 1 | 2.436.190 | 06 | 3.056.250 | 03 | 10.292.339 | 5 | 11.111.889 | 8 | 9.212.300 | 21 | 36.[illegible].968 |
| Industria de productos plásticos | 4 | 2.766.978 | 22 | 16.549.997 | 03 | 15.147.649 | 8 | 16.667.834 | 9 | 14.790.245 | 26 | 65.922.703 |
| Artículos de barro y loza | - | - | 02 | 2.415.910 | 05 | 4.409.747 | 8 | 5.444.755 | 3 | 3.654.355 | 18 | 15.924.767 |
| Vidrio y productos de vidrio | 2 | 3.033.234 | 07 | 10.181.076 | 01 | 85.20 | 1 | 112.160 | 3 | 99.263 | 14 | 15.555.858 |
| Otros productos no metálicos | 2 | 493.311 | 13 | 41.022.368 | 12 | 15.790.530 | 11 | 17.460.830 | 12 | 13.703.834 | 56 | 91.470.853 |
| Industrias básicas hierro/acero | 4 | 2.617.910 | 23 | 1.933.693 | 15 | 13.795.968 | 10 | 14.445.456 | 6 | 10.963.867 | 37 | 43.756.100 |
| Industrias de metales no ferr. | - | - | 03 | 6.277.867 | 02 | 1.519.669 | 6 | 3.428.620 | 4 | 1.827.177 | 16 | 13.[illegible] |
| [illegible] | [illegible] | [illegible] | 57 | [illegible].917.507 | 54 | 52.[illegible].162 | 42 | 58.[illegible].628 | 34 | 45.150.788 | [illegible] | 280.[illegible] |
| Productos metálicos | 20 | 14.001.493 | 42 | 22.176.938 | 29 | 22.456.135 | 15 | 24.563.124 | 12 | 26.504.918 | 38 | 110.504.608 |
| Maquinaria no excepto eléctrica | 2 | 4.373.977 | 13 | 21.053.083 | 07 | 5.483.822 | 7 | 6.900.360 | 8 | 7.236.614 | 37 | 45.039.856 |
| Maquinaria y equipo eléctrico | 2 | 1.727.317 | 1 | 30.221.932 | 12 | 15.373.097 | 11 | 16.960.252 | 5 | 4.219.076 | 41 | 69.181.651 |
| [illegible] Transporte | 6 | 4.666.642 | 11 | 22.403.632 | 06 | 8.773.503 | 7 | 10.059.882 | 9 | 9.633.152 | 39 | 55.541.8[illegible] |
| [illegible] | 1 | 15.737.318 | 6 | 26.296.415 | 11 | 34.529.968 | 17 | 16.[illegible].832 | 12 | [illegible] | [illegible] | [illegible] |
| [illegible] | - | - | 11 | 13.341.970 | 03 | 2.755.940 | 5 | 3.158.115 | 4 | 2.492.557 | 23 | 21.748.557 |
| [illegible] Científico | - | - | 71 | 2.633.603 | 01 | 510.000 | 1 | 701.803 | 1 | 879.646 | 4 | 4.730.052 |
| [illegible] | 1 | 13.737.318 | 05 | 10.225.842 | 7 | 8.[illegible].028 | 11 | 12.[illegible].914 | 7 | 10.262.543 | 42 | 56.317.[illegible] |
| [illegible] | - | - | 8 | 7.071.136 | 1 | 3.[illegible].030 | 1 | 677.754 | 1 | [illegible] | [illegible] | [illegible] |
| TOTALES | 55 | 64.483.929 | 13 | 322.603.133 | 190 | 262.205.285 | 179 | 293.[illegible].135 | 182 | 240.953.793 | 8[illegible] | 1.1[illegible].[illegible].186 |

*) LA C.V.F. CONCEDIO Bs. 6.700.000 A DOS EMPRESAS ALIMENTICIAS QUE NO ESTAN CONTEMPLADAS EN ESTE CUADRO .

FUENTE: MEMORIA Y CUENTA
MINISTERIO DE FOMENTO
1979-1980-1981-1982-1983

CUADRO N° 31

FINANCIAMIENTO OTORGADO A EMPRESAS ESTABLECIDAS

(CORPOINDUSTRIA)

( 1.979 - 1.983 )

| AÑOS | 1.979 | 1.980 | 1.981 | 1.982 | 1.983 |
|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL BS. | 22.787.843 | 94.418.845 | 125.324.698 | 182.247.394 | 133.849.829 |
| | % | % | % | % | % |
| CAPITAL DE TRABAJO | 63.9 | 63.1 | 65.2 | 69.3 | 67.7 |
| MAQUINARIA Y EQUIPO | 31.6 | 33.7 | 29.7 | 25.8 | 27.6 |
| OTRAS | 4.5 | 3.2 | 5.1 | 4.9 | 4.7 |

FUENTE: Presidencia de Corpoindustria. Asesor Econ. Pedro Burguillos

CUADRO N° 32

FINANCIAMIENTO OTORGADOS A EMPRESAS PROMOCIONALES

(CORPOINDUSTRIA)

( 1.979 - 1.983 )

| AÑOS | 1.979 | 1.980 | 1.981 | 1.982 | 1.983 |
|---|---|---|---|---|---|
| TOTAL BS. | 41.696.086 | 228.189.288 | 136.880.507 | 110.143.741 | 107.103.959 |
| | % | % | % | % | % |
| CAPITAL DE TRABAJO | 49.2 | 52.1 | 50.9 | 46.6 | 49.3 |
| MAQUINARIAS Y EQUIPO | 47.6 | 43.8 | 46.2 | 50.1 | 47.2 |
| OTRAS | 3.2 | 4.1 | 2.9 | 3.3 | 3.5 |

FUENTE: Presidencia de Corpoindustria. Asesor Econ. Pedro Burguillos

CUADRO N° 33

RECUPERACION DE LA CARTERA CREDITICIA

( 1.979 - 1.983 )

| | 1.979 | 1.980 | 1.981 | 1.982 | 1.983 |
|---|---|---|---|---|---|
| % DE RECUPERACION SOBRE EL TOTAL ACREDITADO | 58.1 | 53.4 | 52.5 | 47.2 | 40.3 |

FUENTE: Presidencia de Corpoindustria. Asesor Econ. Pedro Burguillos

# CAPITULO IV

## ANALISIS DE LA POLITICA CREDITICIA ESTATAL PARA EL FOMENTO Y DESARROLLO DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA

GENERALIDADES

La política crediticia estatal es uno de los mecanismos que utiliza el Estado para desarrollar el sector industrial, pero no podemos afirmar que sea factor determinante para el crecimiento del sector.

Si bien es cierto, que el Estado Venezolano ha sido el mecanismo transmisor de los ingresos petroleros hacia la economía interna, y de su gestión fiscal y político-económica ha dependido la intensidad y las formas de transmisión con que estos ingresos han afectado a los diferentes sistemas económicos internos. Por lo tanto, al analizar la política crediticia seguida por el Estado, es al mismo tiempo un análisis de la gestión económica del Estado Venezolano.

A lo largo del presente análisis hemos podido observar, el crecimiento experimentado por el sector manufacturero durante la década de los setenta. Crecimiento que se aprecia en el aumento del número de unidades industriales, aumento de la producción bruta, la generación de empleo, el desarrollo experimentado por el sector de las industrias intermedias, como segunda fase en el proceso de sustitución de importaciones.

Remitiéndonos al objeto de nuestro estudio, la Pequeña y Mediana Industria ha participado activamente en este rápido proceso de industrialización, lo hemos observado en base al valor bruto, nuevos empleos y surgimiento de nuevas empresas.

Ahora necesitamos determinar en que medida ha participado el Estado venezolano bajo el aspecto de otorgamiento de créditos.

En el presente Capítulo cuantificaremos la incidencia estatal en el desarrollo industrial, básicamente en los siguientes aspectos:

1.- Financiamiento Público concedido al Sector Industrial, en una forma global.

2.- Financiamiento concedido a la Pequeña y Mediana Industria, en una forma global.

3.- Financiamiento concedido a la Pequeña y Mediana Industria, desagregado por Agrupaciones Industriales.

4.- Financiamiento Público concedido al Sector Industrial global y a la Pequeña y Mediana Industria.

CUADRO N° 34

FINANCIAMIENTO PUBLICO CONCEDIDO A LA INDUSTRIA MANUFACTURERA Y EL VALOR BRUTO DE PRODUCCION - PERIODO 1.974 - 1.980

| AÑOS | VALOR BRUTO DE PRODUCCION (MILLONES) | MONTO DE LOS CREDITOS OTORGADOS (MILLONES) |
|---|---|---|
| 1974 | 49.168 | 529 |
| 1975 | 53.935 | 1.935 |
| 1976 | 70.061 | 4.054 |
| 1977 | 78.911 | 5.317 |
| 1978 | 86.976 | 6.213 |
| 1979 | 104.943 | 2.567 |
| 1980 | 123.843 | 2.585 |

FUENTE: Encuesta Industrial - OCEI
Memoria y Cuenta del Banco Central de Venezuela

CUADRO N° 35

FINANCIAMIENTO CONCEDIDO AL SUB-SECTOR PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA Y SU VALOR BRUTO DE PRODUCCION (1.974 - 1.979)

(MILLONES DE BS.)

| AÑOS | VALOR BRUTO DE PRODUCCION | MONTO DE LOS CREDITOS OTORGADOS | NUMERO DE CREDITOS |
|---|---|---|---|
| 1974 | 10.755 | 119.4 | 351 |
| 1975 | 13.789 | 515.9 | 636 |
| 1976 | 15.825 | 411.8 | 217 |
| 1977 | 18.919 | 552.2 | 229 |
| 1978 | 21.814 | 222.7 | 112 |
| 1979 | 23.038 | 64.5 | 58 |

FUENTE: Oficina Central de Estadística e Informatica
Enchesta Industrial.
CVF - Memoria y Cuenta de Fomento

CUADRO N° 36

INDUSTRIAS INTERMEDIAS

| AÑOS | VALOR BRUTO DE PRODUCCION (Millones de Bs.) | MONTO LOS CREDITOS OTORGADOS (Miles) | NUMERO DE CREDITOS |
|---|---|---|---|
| 1971 | 1.670 | 1.780 | 28 |
| 1974 | 2.788 | 18.603 | 50 |
| 1975 | 3.790* | 140.049 | 135 |
| 1976 | 4.793 | 134.319 | 64 |
| 1977 | 5.111 | 220.770 | 74 |
| 1978 | 5.831 | 92.048 | 41 |
| 1979 | 6.765 | 13.367 | 13 |

FUENTE: Encuesta Industrial. OCEI

CVF - CORPOINDUSTRIA

*Estimado. No existe información al respecto.

CUADRO N.° 37

INDUSTRIA MECANICA

| AÑOS | VALOR BRUTO DE PRODUCCION | MONTO LOS CREDITOS OTORGADOS | NUMERO DE CREDITOS |
|---|---|---|---|
| | (MILLONES DE BS.) | (MILES) | |
| 1970 | 755.4 | 5.986 | 60 |
| 1971 | 1.138.1 | 4.171 | 27 |
| 1974 | 1.855.8 | 24.257 | 62 |
| 1975 | 2.583.3 * | 139.398 | 158 |
| 1976 | 3.312.9 | 153.321 | 63 |
| 1977 | 3.960.1 | 182.923 | 75 |
| 1978 | 4.791.2 | 60.412 | 30 |
| 1979 | 4.767.8 | 25.569 | 18 |

* Estimado. No existe información al respecto.

FUENTE: Encuesta Industrial - OCEI
CVF - CORPOINDUSTRIA

CUADRO N° 38

INDUSTRIA TRADICIONAL

| AÑOS | VALOR BRUTO DE PRODUCCION (MILLONES DE BS.) | MONTO LOS CREDITOS OTORGADOS (MILES) | NUMERO DE CREDITOS |
|---|---|---|---|
| 1970 | 3.050 | 7.882 | 183 |
| 1971 | 3.437 | 14.370 | 115 |
| 1974 | 6.109 | 50.955 | 164 |
| 1975 | 7.414 | 161.951 | 248 |
| 1976 | 8.719 | 97.541 | 62 |
| 1977 | 9.847 | 128.173 | 66 |
| 1978 | 11.191 | 56.782 | 32 |
| 1979 | 11.505 | 11.789 | 16 |

FUENTE: Encuesta Industrial - OCEI
CVF - CORPOINDUSTRIA

CUADRO N° 39

FINANCIAMIENTO Y VALOR BRUTO DE PRODUCCION DEL SECTOR MANUFACTURERO Y LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA

ANALISIS DE REGRESION

| SECTORES | ECUACION DE REGRESION ESTIMADA | DESVIACION STANDARD DE REGRESION (MILL.) | COEFICIENTE DE DETERMINACION ($R^2$) | COEFICIENTE DE CORRELACION (R) |
|---|---|---|---|---|
| SUB-SECTOR TRADICIONAL (PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA) | Mcr=10.434.8-15.43VBPT | 2.179.88 | 0.1603 | - 0.400 |
| SUB-SECTOR INTERMEDIO (PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA) | Mcr =4.934.73-0.88 VBPI | 1.585.28 | 0.0021 | - 0.045 |
| SUB-SECTOR MECANICO (PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA) | Mcr =3.660-1.1737 VBPM | 1.324.52 | 0.0047 | - 0.068 |
| TOTAL PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA | Mcr=18.895- 4363VBPMI | 3.927,3 | 0.0370 | - 0.192 |
| TOTAL SECTOR INDUSTRIAL | Mcr=69.671.5+3.454VB | 28.394.8 | 0.0656 | + 0.256 |

FINANCIAMIENTO PUBLICO CONCEDIDO AL SECTOR INDUSTRIAL Y EL VALOR BRUTO DE PRODUCCION

En el período que comprende desde 1974 a 1980 se le ha otorgado al Sector Manufacturero Privado la suma de Bs. 23.200.000.000, de acuerdo al Cuadro No. 34 detallado con anterioridad.

Al analizar este monto otorgado en relación con su valor bruto de producción, encontramos que si existe relación entre estas dos variables, así tenemos que la ecuación de regresión ajustada es la siguiente:

$$Mcr = 69.671.5 + 3.45415 \text{ VBPT}$$

Es decir, con pendiente positiva, lo cual nos indica que existe una relación positiva, el coeficiente de determinación de 0.0656 nos indica que el financiamiento concedido explica el valor bruto de producción en un 6.5%, si bien es cierto, es un coeficiente de determinación bastante lejano de 1. El coeficiente de correlación nos indica una relación positiva, 0.256.

FINANCIAMIENTO PUBLICO CONCEDIDO A LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA Y EL VALOR BRUTO DE PRODUCCION

En el período que comprende desde 1974 a 1980 se le han otorgado a este sub-sector de La Pequeña y Mediana Industria la suma de Bs. 2.209.194.631, lo cual significa un 9.5% del total otorgado al sector industrial privado.

Al realizar la ecuación de regresión, la cual describe la relación promedio entre las dos variables objeto del análisis, encontramos que para este Sub-Sector, la pendiente es negativa, (Mcr=18.895 - 4.363VBPMI), tanto a nivel desagregado, sectores, como en conjunto; lo que implica una situación contraria a lo que logicamente sería que a medida que aumentase el financiamiento estatal debería aumentar la producción.

El coeficiente de determinación, 0.0370, también corrobora lo dicho anteriormente, está bastante alejado de uno, lo que significa que no existe explicación de la variable dependiente (Valor Bruto de Producción de la Pequeña y Mediana Industria) por la variable independiente (Monto Crediticio).

Podemos concluir que la hipótesis planteada al inicio del trabajo, (la Política Crediticia Estatal es determinante en el crecimiento del Valor Bruto de Producción de la Pequeña y Mediana Industria), no se puede confirmar, ya que en este primer análisis no se determinar relación entre estas variables. Al contrario de lo que acontece con el sector industrial en su totalidad.

CUADRO N° 40

FINANCIAMIENTO PUBLICO CONCEDIDO AL SECTOR INDUSTRIAL Y A LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA (1.974-1.980)

( MILLONES DE BS.)

| AÑOS | TOTAL DE CREDITOS OTORGADOS SECTOR INDUSTRIAL | CREDITOS OTORGADOS A LA PEQ. MEDIANA INDUSTRIA | % PARTICIPACION DE LA PMI EN EL TOTAL DE CREDITOS |
|---|---|---|---|
| 1974 | 529 | 119 | 22.5% |
| 1975 | 1.935 | 515 | 26.6% |
| 1976 | 4.054 | 411 | 10.1% |
| 1977 | 5.317 | 552 | 12.7% |
| 1978 | 6.213 | 222 | 3.6% |
| 1979 | 2.567 | 64 | 2.5% |
| 1980 | 2.585 | 322 | 12.5% |
| 1981 | 2.958 | 262 | 11.3% |
| 1982 | 2.944 | 292 | 9.9 |
| 1983 | 1.751 | 240 | 13.7% |
| T O T A L | 30.853 | 2.999 | 9.7% |

FUENTE: BANCO CENTRAL DE VENEZUELA
CORPOINDUSTRIA - CVF - MINISTERIO DE FOMENTO

FINANCIAMIENTO PUBLICO CONCEDIDO A LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA RELACIONADO CON EL SECTOR INDUSTRIAL (1.974-1.983)

El financiamiento concedido a la Pequeña y Mediana Industria ha sido para los últimos diez años de Bs. 2.999.000.000, lo que significa un 9.7% del otorgado por el Estado al Sector Industrial.

Al realizar el análisis de regresión, tenemos que la línea de ajuste de regresión es:

$$CPMI = 199,97 + 0.032\ TCSI$$

con pendiente positiva, lo que no determina que si existe una relación entre estas dos variables, variable dependiente (Créditos otorgados a la Pequeña y Mediana Industria), variable independiente (Créditos otorgados al Sector Industrial Privado), pero al analizar el coeficiente de determinación, el cual es 0.1223, se encuentra bastante alejado de uno, lo que implica una relación pobre, es decir que la variable independiente, explica en solo un 12.2% el total de créditos de la Pequeña y Mediana Industria. El coeficiente de correlación es de 0.3496, positivo.

CONCLUSIONES

1.- No se puede demostrar que el financiamiento otorgado al Sub-Sector Pequeña y Mediana Industria, haya incidido en el crecimiento del valor bruto de producción de este Sub-Sector.

2.- El financiamiento otorgado al Sector Industrial en su totalidad pudiese explicar incidencia en el crecimiento del valor bruto de producción.

# A N E X O S

ANEXO N° 1

# TIPIFICACION DE LA INDUSTRIA FABRIL

## AGRUPACIONES Y RAMAS INDUSTRIALES

### A. INDUSTRIAS TRADICIONALES

| | |
|---|---|
| 3111 | Matanza ganado, preparacion de conservas de carnes |
| 3112 | Fabricación de productos lácteos |
| 3113 | Envase y conservación frutas y legumbres |
| 3114 | Elaboración de pescado y otros productos marinos |
| 3115 | Aceites y grasas vegetales y animales |
| 3116 | Productos de molinería |
| 3117 | Productos de panadería y pastelería |
| 3118 | Fabricación y refinería de azúcar |
| 3119 | Cacao, chocolates y confites |
| 3121 | Productos alimenticios diversos |
| 3122 | Alimentos preparados para animales |
| 3131 | Bebidas espirituosas |
| 3132 | Industrias vinícolas |
| 3133 | Fabricación de cerveza y malta |
| 3134 | Bebidas no alcohólicas y aguas gaseosas |
| 3140 | Industrias de tabaco |
| 3211 | Hilados, tejidos y acabados |
| 3212 | Productos textiles excepto prendas de vestir |
| 3213 | Fabricación de tejidos de punto |
| 3214 | Fabricación de tapices y alfombras |
| 3215 | Fabricación de cordeles y artículos similares |
| 3219 | Fabricación de textiles n. e. p. |
| 3220 | Fabricación prendas de vestir, excepto calc. |
| 3232 | Preparación y teñido de pieles |
| 3233 | Productos de cuero y sucedáneos |
| 3240 | Calzado, excepto de goma o plástico |
| 3311 | Aserraderos, talleres acepilladura |
| 3312 | Fabricación de envases de madera y caña |
| 3319 | Productos de madera y corcho n. e. p. |
| 3320 | Muebles y accesorios excp. metálicos |

ACRUPACIONES Y RAMAS INDUSTRIALES

B. INDUSTRIAS INTERMEDIAS

| | |
|---|---|
| 3411 | Pulpa de madera y cartón |
| 3412 | Envases y cajas de papel y cartón |
| 3419 | Artículos de pulpa, papel y cartón n.e.p. |
| 3511 | Sustancias químicas básicas |
| 3512 | Fabricación de abonos y plaguicidas |
| 3513 | Resinas sintéticas, material plástico y fibra artificial. |
| 3521 | Pinturas, barnices, lacas |
| 3522 | Productos farmacéuticos y medicamentos |
| 3523 | Jabones y productos de tocador |
| 3529 | Fabricación productos químicos n.e.p. |
| 3530 | Refinerías de petróleo |
| 3540 | Derivados de petróleo y carbón |
| 3551 | Fabricación de llantas y cámaras |
| 3559 | Productos de caucho n. e. p. |
| 3560 | Fabricación de productos plásticos n.e.p. |
| 3610 | Artículos de barro, loza y porcelana |
| 3620 | Vidrios y productos de vidrio |
| 3691 | Productos de arcilla para la construcción |
| 3692 | Fabricación de cemento, cal y yeso |
| 3699 | Productos de minerales no metálicos n.e.p. |
| 3710 | Industrias básicas de hierro y acero |
| 3720 | Industrias diversas |

ACRUPACIONES Y RAMAS INDUSTRIALES

C. INDUSTRIAS MECANICAS

| | |
|---|---|
| 3811 | Cuchillería, herramientas y ferretería |
| 3812 | Muebles y accesorios metálicos |
| 3813 | Productos metálicos estructurales |
| 3819 | Productos metálicos n.e.p. |
| 3822 | Maquinaria y equipo para la agricultura |
| 3824 | Maquinaria y equipo para la industria |
| 3829 | Maquinaria y equipo n. e. p. |
| 3831 | Maquinaria y aparatos industriales eléctricos |
| 3832 | Equipos de Radio, Televisión y comunicación |
| 3833 | Aparatos eléctricos de uso doméstico |
| 3839 | Aparatos y suministros eléctricos n. e. p. |
| 3841 | Construcciones navales y reparación de barcos |
| 3843 | Fabricación de vehículos automotores |
| 3844 | Fabricación de motos y bicicletas |
| 3845 | Fabricación de aeronaves |
| 3849 | Material de transporte n. e. p. |

## ANEXO N° 2

## AREAS PARA LA DESCONCENTRACION INDUSTRIAL

AREA "A":

Distrito Federal

Estado Miranda: Distrito Sucre y Guaicaipuro

AREA "B":

Estado Carabobo: Distritos Puerto Cabello, Guacara y Valencia

Estado Aragua: Distritos Girardot, Mariño, Ricaurte y Sucre

AREA "B MARGINAL":

Estado Miranda: Distritos Paéz, Brión, Acevedo, Zamora, Paz Castillo, Lander, Urdaneta, Independencia, Cristóbal Rojas y Plaza.

Estado Cojedes: Distrito Falcón

Estado Carabobo: Distritos Bejuma, Carlos Arvelo y Montalbán

Estado Yaracuy: Distrito Nirgua

Estado Aragua: Distritos Zamora, San Sebastián y San Casimiro.

AREA "C"

Estado Anzoátegui

Estado Apure

Estado Aragua: Distrito Urdaneta

Estado Barinas

Estado Bolívar: Distritos Caroní, Heres y Piar

Estado Cojedes: (Excepto Distrito Falcón)

Estado Falcón

Estado Guárico

Estado Lara

Estado Mérida

Estado Monagas

Estado Nueva Esparta

Estado Portuguesa

Estado Sucre

Estado Táchira

Estado Yaracuy: (Excepto Distrito Nirgua)

Estado Zulia

AREA "D"

Estado Bolívar: Distritos Cedeño, Roscio y Sucre

Territorio Federal Amazonas

Territorio Federal Delta Amacuro

ANEXO N° 3

## LA POLITICA CREDITICIA A NIVEL DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA

( EXISTENTE PARA 1.983)

a) Proyectos clasificados como Pequeña Industria, cuya inversión total no sea superior a seis (6) millones de bolivares.

b) Proyectos clasificados como Mediana Industria, cuya inversión total sobrepase seis (6) millones de bolívares y no sea superior a Bs. 12.5 millones.

Se entenderá como inversión total el monto neto del activo fijo más el capital de trabajo, siendo este último el activo circulante menos el pasivo a corto plazo.

## CONDICIONES GENERALES POR MODALIDAD Y TIPO DE PROYECTOS

1. CREDITOS DIRECTOS PARA LA PMI A EMPRESAS EN AMPLIACION O NUEVAS.

1.1. Conceptos a financiar

1.1.1. Activos fijos

a. Maquinaria equipo e instalaciones (incluye: flete, gastos de nacionalización).

b. Edificio e instalaciones (área indispensable para el proyecto de acuerdo con la distribución de la planta).

c. Costo de la puesta en marcha.

d. Equipos de transporte que formen parte integrante del tren de maquinaria o del proceso de producción (no se financia otro tipo de vehículo).

Las partidas de inversión antes mencionadas o parte de ellas, conformarán el crédito por un monto único y separado del capital de trabajo.

No son financiables por parte de CORPOINDUSTRIA: terrenos sin construir, muebles de oficina, estudios y proyectos económicos y de ingeniería.

1.2. Capital de Trabajo

El financiamiento para capital de trabajo se concreta a nómina, materia prima y materiales y gastos de operación, calculos según las necesidades de la industria.

2. MONTO DEL CREDITO

CORPOINDUSTRIA financiará una proporción de la inversión, según la tabla que se incluye más adelante; en casos especiales, el Directorio podrá considerar montos distintos.

Monto Máximo de Financiamiento Respecto de la Inversión Total (Activos Fijos más Capital de Trabajo).

| | TIPO DE PROYECTO | |
|---|---|---|
| BENEFICIARIOS | PROMOCIONALES (NUEVOS) % | ESTABLECIDOS % |
| Pequeña industria | 80 | 75 |
| Mediana industria | 80 | 70 |
| Proyectos especiales (avalados por instituciones reconocidas) | 100 | 45 |
| Pequeña y mediana empresa de servicios y asesoramiento a la PMI | 60 | 40 |

PMI 60 40

3. PLAZOS PARA LA CANCELACION

Los activos financiables por CORPOINDUSTRIA constituirán un solo crédito de plazo uniforme que se establecerá mediante la ponderación de las variables monto-tiempo, con excepto del capital de trabajo.

Los plazos máximos de cancelación a los efectos de la ponderación son los siguientes:

3.1. Construcción

Las construcciones recibirán un plazo de cancelación de 12 años así como también las edificaciones construidas por CORPOINDUSTRIA.

3.2. Maquinaria y equipos e instalación

Diez (10) años. Varía de acuerdo con la vida de las maquinarias y equipos a financiar, lo cual podrá determinar un menor número de años.

3.3. Otros rubros del activo fijo

Se calcula según su naturaleza, vida útil y las condiciones regularmente aceptadas por su amortización.

3.4. Capital de trabajo

180 días prorrogables en la medida en que se abone un 25 por ciento del monto concedido y los intereses correspondientes, pudiéndose ontener subsiguientes prórrogas hasta completar en total un plazo de 7 años.

4. INTERESES

Los rubros financiables por CORPOINDUSTRIA devengarán una tasa de interés máximo del 10.5 por ciento anual, calculada sobre saldos deudores. La agroindustria y la industria alimenticia gozarán de una tasa preferencial que oscilará entre el 4,5 por ciento y el 7,5 por ciento anual sobre saldos deudores.

Esta prerrogativa se aplicará especialmente cuando participen en el capital y la gestión los productores agropecuarios y cuando los proyectos aseguren el suministro de la materia prima de ese mismo origen.

CORPOINDUSTRIA variará los intereses de acuerdo con las directrices que le dicte el Gobierno Nacional o cuando su propia conveniencia así lo indique.

5. INDICE DE GARANTIA

Se aplicarán los índices de garantía siguientes:

5.1. Terrenos y construcción

Bs. 1,00 de garantía por cada bolivar de crédito otorgado, lo cual significa que el valor invertido por estos conceptos sirve para autogarantizarse.

5.2. Maquinaria, equipo e instalaciones

Bs. 1,20 de garantía por cada bolívar de crédito otorgado; es decir, que se hace necesario que además de la garantía prendaria que se establezca sobre las partidas financiadas, los beneficiarios deberán presentar un refuerzo de garantía del 20 por ciento del valor de este rubro.

5.3. Capital de trabajo

Es garantizado con la fianza personal notariada de los socios por un monto equivalente al crédito otorgado. Igualmente podrá constituirse garantía hipotecaria, prendaria, quirografaria o de otra naturaleza a juicio de CORPOINDUSTRIA.

6. APORTE DEL BENEFICIARIO

Los beneficiarios aportarán una proporción de la inversión total a realizar, según la tabla que se incluye a continuación:

| | TIPO DE PROYECTO | |
|---|---|---|
| BENEFICIARIOS | PROMOCIONALES % | ESTABLECIDOS % |
| Pequeña industrias | 20 | 25 |
| Medianas industrias | 20 | 30 |

En el caso del arrendamiento financiero o arrendamiento con opción de compra, el aporte del promotor se realizará en forma de cuotas adelantadas.

7. PROPORCION DE LOS ACTIVOS FINANCIABLES

El porcentaje correspondiente a cada concepto o activo financiable, será determinado mediante el análisis y evaluación de cada caso. En las ampliaciones y/o reubicaciones de industrias establecidas y en industrias promocionales, la proporción de cada concepto se fijará de acuerdo con el requerimiento del proyecto.

8. REQUISITOS NECESARIOS PARA EL ANALISIS Y APROBACION DE SOLICITUDES DE CREDITOS INDUSTRIALES

8.1. Empresas establecidas

Al introducir la solicitud

a. Planilla de solicitud de crédito.

b. Calificación del proyecto por la Corporación Regional respectiva según convenio realizado y registro ante el Ministerio de Fomento.

c. Copia del cuestionario introducido ante el Ministerio de Fomento para el Registro del Proyecto.

d. Estudio de factibilidad realizado por un economista colegiado y solvente con el colegio respectivo, para aquellos proyectos de inversión fija que supere el millón de bolívares (Bs. 1.000.000,oo) y a precio C.I.F. si es importado.

e. Facturas proformas de la maquinaria, equipos, laboratorios, etc., a ser financiados por la Corporación; especificando las características técnicas y capacidad de producción de ellas y el peso o volumen de la maquinaria.

f. Carta intención de fianza solidaria de todos los socios.

g. Copia del Registro Mercantil y de sus modificaciones, si las hubiera. Copia de publicación.

h. Estados financieros de los últimos ejercicios económicos (Balance General y Estado de Ganancias y Pérdidas con sus respectivos anexos) firmados por un contador público colegiado. Estado de situación a la fecha.

i. Copia del Registro de Información de Potencial Industrial (R.I.P.I) del Ministerio de Fomento.

j. Si solicita financiamiento para construcción, presentar anteproyecto de Ingeniería y Presupuesto global de la obra.

k. Copia de la última declaración del Impuesto sobre la Renta, incluyendo además la solvencia respectiva de la empresa y la de cada uno de los accionistas que la integran.

l. Referencias comerciales y bancarias.

Si la solicitud resulta aprobada

a. Solvencia del Programa Nacional de Pasantía en la Industria expendio por el Capítulo Regional respectivo.

b. Si solicitó financiamiento para construcción, proyecto de Ingeniería debidamente aprobado.

c. Solvencia del INCE y del IVSS de la empresa y solvencia municipal.

d. En caso de inversiones extranjeras, o que el proyecto requiera asistencia técnica extranjera, anexar constancia de Registro ante la Superintendencia de Inversiones Extranjeras.

e Constitución de una póliza de seguro, donde aparece CORPOINDUSTRIA como beneficiaria; tanto para construcción, como maquinaria y equipos; la cual deberá mantenerse en vigencia, hasta la cancelación del financiamiento de Corpoindustria.

f Presentación de la documentación necesaria a fin de contituir las garantías del caso (prendatia, hipotecaria, fianza personal notariada etc.), así como la documentación original, para su avalúo por parte de la Contraloría.

En caso de garantía prendaria

a. Presentar un listado de la maquinaria especificando serial, marca, modelo, fecha de adquisición y valor de compra: indicando el sitio donde se encuentra o donde estará ubicada dicha maquinaria.

En caso de hipoteca

a. Copia certificada de propiedad del inmueble y certificación de gravámenes de los últimos diez (10) años.

b. Nombramiento actualizado del representante legal para el otorgamiento del documento.

En caso de fianza personal notariada

a. Balance personal del fiador.

b. Copia de los documentos que respaldan los activos fijos e inversiones presentados en el balance.

c. Copia de la última declaración del Impuesto sobre la Renta.

En caso de fianza comercial

a. Carta fianza notariada firmada por el representante legal de la empresa.

b. Copia del Registro Mercantil y de las modificaciones si las hubiere.

c. Copia de la publicación.

d. Estados financieros de los últimos ejercicios económicos.

e. Definir las personas que estarán suficientemente autorizadas para realizar ante CORPOINDUTRIA, cualquier gestión inherente al crédito.

8.2 Empresas promocionales

Al introducir la solicitud

a. Planilla de solicitud de crédito, calificación del Proyecto por la Corporación Regional respectiva y constancia de introducción del proyecto ante el Ministerio de Fomento.

b. Copia del cuestionario introducido ante el Ministerio de Fomento para el Registro de Proyecto.

c. Estudio de factibilidad realizado por un economista colegiado y solvente con el colegio respectivo, para aquellos proyectos de inversión fija superior a bolívares 1.500.000.

d. Curriculum vitae de los promotores del proyecto y directores de la empresa, especificando estudios y experiencia. Anexar referencias personales, bancarias y comerciales. Señalar la experiencia del o de los técnicos que estarán encargados del proceso productivo.

e. Facturas proformas a precios C.I.F. si es importada de las maquinarias, equipos etc., a ser financiados por la Corporación.
Dichas proformas deberán explicar las características técnicas y capacidad de producción de ellas.

f. Igual consideración a la del punto anterior, debe hacerse para maquinarias, equipos, laboratorios, etc., a ser financiados por los promotores.

g. Anteproyecto del Registro Mercantil.

h. Si solicita financiamiento para construcción, presentar anteproyecto de Ingeniería y presupuesto global de la obra.

Si la solicitud resulta aprobada

a. Constancia de inscripción en el Programa Nacional de Pasantía en la Industria, o constancia de su cumplimiento expedido por el Capítulo Regional respectivo.

b. Solvencia del Impuesto sobre la Renta, Municipio, Corporación Venezolana de Fomento y el B.I.V. de cada uno de los promotores.

c. En caso de Inversión Extranjera o que el proyecto requiera asistencia técnica extranjera, anexar constancia de Registro ante la Superintendencia de Inversiones Extranjeras.

d. Constitución de una póliza de seguro, tanto para construcción como para maquinarias y equipos según sea el caso, que deberan concretarse a la puesta en marcha de la empresa y deberán mantenerse en vigencia durante la vida del proyecto.

e. Presentación de la documentación necesaria, á fin de constituir las garantías del caso (prendaria, hipotecaria, fianza personal notariada, etc.).

En caso de garantía prendaria

a. Presentar un listado de la maquinaria especificando serial, marca, modelo, fecha de adquisición y valor de compra; indicando el sitio donde se encuentra a donde estará ubicada sicha maquinaria.

En caso de hipoteca

a. Copia certificada del documento de propiedad del inmueble y certificación de desgravámenes de los últimos diez (10) años.

En caso de fianza personal notariada

a. Balance prersonal del fiador.

b. Copia de los documentos que respaldan los activos fijos e inversiones presentados en el balance.

c. Copia de la última declaración del Impuesto sobre la Renta.

En caso de fianza comercial.

a. Carta fianza notariada firmada por el representante legal de la empresa.

b. Copia del Registro Mercantil y de las modificaciones si las hubiere.

c. Copia de la publicación.

d. Estados financieros de los tres últimos ejercicios económicos.

e. Balance de apertura de la empresa certificado por un contador público colegiado.

9. ARRENDAMIENTO CON OPCION A COMPRA DE ACTIVO FIJO

9.1. Para empresa en saneamiento y rescate.

Las empresas en situación de saneamiento y rescate tendran tratamiento preferencial.

Requisitos gerenciales para optar a los beneficiarios de esta modalidad.

a. Haber aprobado satisfactoriamente el concurso de oposición por presentar la mejor opción de dirección de la empresa.

b. En caso de haber fracasado, su empresa, demostrar que las causas del fracaso, obedecen a causas ajenas a la dirección de la misma.

c. Hacer los depósitos de garantía que estipule CORPOINDUSTRIA

d. Pertenecer a un grupo promotor interdisciplinario y venezolano.

e. Presentar todos los recaudos que exija CORPOINDUSTRIA.

f. No pertenecer a más de dos grupos promotores financiados por CORPOINDUSTRIA.

Indices de garantía

Será establecido de acuerdo a las condiciones de cada caso; no obstante, se toma como criterio básico que toda la planta otorgada en arrendamiento constituye garantía, así como también los fondos que de acuerdo al contrato hayan fijado las partes (un porcentaje del valor otorgado en arrendamiento).

Niveles de financiamiento

Mediante esta modalidad se otorgará en arrendamiento la totalidad de las empresas rescatadas, algunas empresas promocionales, maquinarias y equipos y construcción. No se otorgará en arrendamiento una parte de un bien, o de una planta que impida el normal funcionamiento del proceso productivo.

9.2. Para empresas promocionales

Las empresas promocionales podrán beneficiarse de esta modalidad de financiamiento bajo las mismas condiciones de las empresas rescatadas y saneadas descritas anteriormente. Esta modalidad facilita el financiamiento integral de proyectos a instalar en zonas y sectoriales prioritarios, especialmente en los C.I.D.I.

Los parámetros dentro de los cuales se aplicarán los contratos de arrendamiento una vez establecido el valor del rubro a otorgar en arrendamiento, son los siguientes:

| | Duración años | | N° de cuotas adelantadas | |
|---|---|---|---|---|
| | | | Retención de cuotas | |
| Rubro en arrendamiento | Mínimo | Máximo | Desde | Hasta |
| Maquinaria y equipo | 2 | 6 | 0 | 6 |
| Empresas rescatadas | 4 | 12 | 0 | 6 |
| Terreno y construcció | 5 | 12 | 0 | 6 |
| Empresas promocionales | 5 | 15 | 0 | 6 |

## 10. ARRENDAMIENTO FINANCIERO BIENES MUEBLES

### 10.1 Concepto a financiar

Esta modalidad se limita al otorgamiento de arrendamiento con opción a compra de activos fijos a empresas de la PMI, por intermedio de la Empresa Arrendadora Financieña CORPOINDUSTRIA,C.A.

### 10.2 Condiciones del financiamiento

Se otorga tratamiento preferencial a la agroindustria.

Las condiciones generales de financiamiento son las siguientes:

a. Una tasa máxima del 9.5 por ciento anual del valor de los bienes en las operaciones que se celebren con empresas agroindustriales, las cuales sean deudoras de CORPOINDUSTRIA.

b. En operaciones a celebrar con empresas agroindustriales nuevas, a desarrollarse con recursos propios, una tada del 9,5 por ciento.

c. Una tasa máxima anual del 14 por ciento en operaciones con empresas industriales en general, tomando en cuenta los sectores económicos y la zona prioritaria.

d. Las condiciones específicas de cada arrendamiento se contemplan en contratos a suscribirse entre Arrendadora Financiera Corpoindustria, C.A. y el beneficiario (plazos, valor de rescate obligaciones, garantía, etc.).

e. A la firma del contrato de arrendamiento se hará efectivo el pago de las cuotas anticipadas, de acuerdo a las condiciones de aprobación del crédito.

f. La garantía de la operación se circunscribe a los bienes objeto de la operación, pudiéndose exigir la fianza personal de los socios o adelantos de cuotas, o cualquier otra garantía que acepte ANFICO.

g. Arrendadora Financiera Corpoindustria C.A., cobrará el 1 por ciento adicional sobre del bien para cubrir los gastos operativos.

## AGRUPACIONES Y RAMAS INDUSTRIALES

### D. GRUPO RESIDUAL

| | |
|---|---|
| 3420 | Imprentas, editoriales y similares |
| 3851 | Equipo profesional, inst. de control y medida |
| 3852 | Aparatos fotográficos e instrumentos ópticos |
| 3901 | Fabricación de joyas y artículos conexos |
| 3902 | Fabricación de instrumentos de música |
| 3903 | Fabricación de artículos para deporte |
| 3909 | Industrias manufactureras n. e. p. |

## -BIBLIOGRAFIA-


ORLANDO ARAUJO, Situación Industrial de Venezuela

COMISION ECONOMICA PARA AMERICA LATINA, El Cambio Social en América Latina.

SALVADOR DE LA PLAZA, Desarrollo Económico e Industrias Básicas.

OFICINA CENTRAL DE ESTADISTICA E INFORMATICA, Encuesta Industrial (1961-1980).

FUNDACION INSTITUTO VENEZOLANO DE PRODUCTIVIDAD (INPRO), Alguna Información sobre la Artesanía, Pequeña y Mediana Industria.

GABALDON ROBERTO, Los Problemas de la Pequeña y Mediana Empresa.

HECTOR HERNANDEZ CARABAÑO, Síntesis de una Acción Deliberada

LACUARIBE, PRESBICH, DE CASTRO Y OTROS, América Latina y Problemas del Desarrollo.

KEIN, A. W., La Productividad y la Industria Pequeña.

MEADE P., La Asistencia Técnica para la Pequeña Industria.

NUÑEZ TENORIO, JOSE R. Venezuela Modelo Neo-Colonial.

ORGANIZACION DE ESTADOS AMERICANOS (OEA), La Pequeña Empresa en América Latina.

QUINTERO, CESAR AUGUSTO, La Importancia de la Pequeña y Mediana Empresa dentro del Proceso de Desarrollo Económico del País.

ROBINSON BOLAND, Financiamiento de la Dinámica Empresa Pequeña.

STALEY EUGENE Y MORSE R, Industria Pequeña para Países en Desarrollo.

VASSAL JOAN, Estrategias para la Mediana y Pequeña Empresa

SAMUELSON, Curso de Economía [illegible]
JOHN FRIEDMAN, La Estrategia de los Polos de Crecimiento como Instrumento de la Política de Desarrollo.
RAUL PREBISCH, Transformación y Desarrollo, la Gran Tarea de América Latina.
MINISTERIO DE FOMENTO, Memoria [illegible] (196[illegible])
ANUARIO ESTADISTICO INDUSTRIAL (1969-1980)